

Mesoamerica Platform

Conocimiento para generar riqueza



Mesoamerica Import & Export Inc.

Houston TX. Julio 2023



¿Quiénes somos?

"Mesoamerica Platform" somos una plataforma integral de negocios con sede en Houston TX pero representación en Mexico y Centroamérica que conecta comercialmente a la región de Mesoamérica (México y Centroamérica) con el resto del mundo, impulsando el desarrollo agroalimentario de la región a través de las exportaciones, ofreciendo productos y servicios de primera calidad de manera sostenida.

"Aportamos soluciones de abastecimiento de alimentos y commodities para el mundo"

Nuestra Experiencia

2002

2005

2014

2018

2022

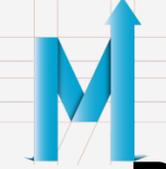
Inicio de
Modelo de
Cadenas de
Valor

Diagnostico de
cadenas de valor con
tesis Predoctoral
presentada 2008

Tesis doctoral en
canales de
comercialización.
Mesoamerica inicia
operaciones

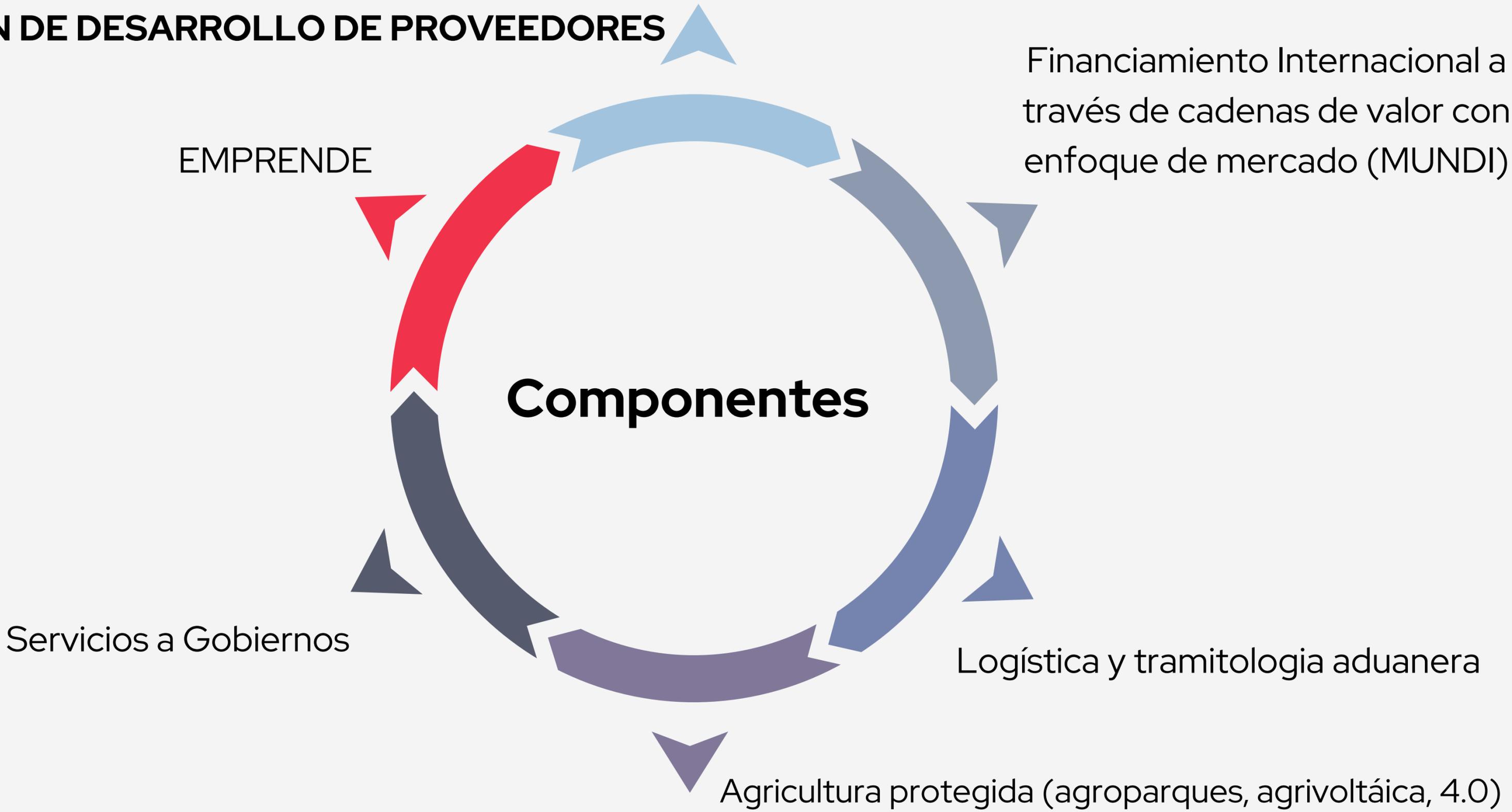
Plataforma Proyecto Progreso
uniendo a los mercados de
Mexico y Centroamérica con el
mercado de los Estados
Unidos

Mesoamerica
Platform como
plataforma funcional
y en actividades



Inteligencia de Negocios

PLAN DE DESARROLLO DE PROVEEDORES





Inteligencia de Negocios (BI). La inteligencia de

negocios moderna permite tener una visión completa de los datos de la organización y utilizarlos para impulsar el cambio, eliminar las ineficiencias y adaptarse rápidamente a los cambios del mercado o de la oferta, en Mesoamerica Platform integramos la información con los procesos necesarios para lograr la exportación, nuestros servicios comprenden:

- Inteligencia de mercado. Herramientas tecnológicas y de mercado. (App)
- Representación comercial y brokerage para empresas que deseen hacer negocios en los Estados Unidos.
- Tramitología y certificaciones ante las autoridades correspondientes (FDA, USDA, DUNS, PACA, TABAC, TTB, Trademark, BPM y otros)
- Certificación a clientes y proveedores (exportadores).



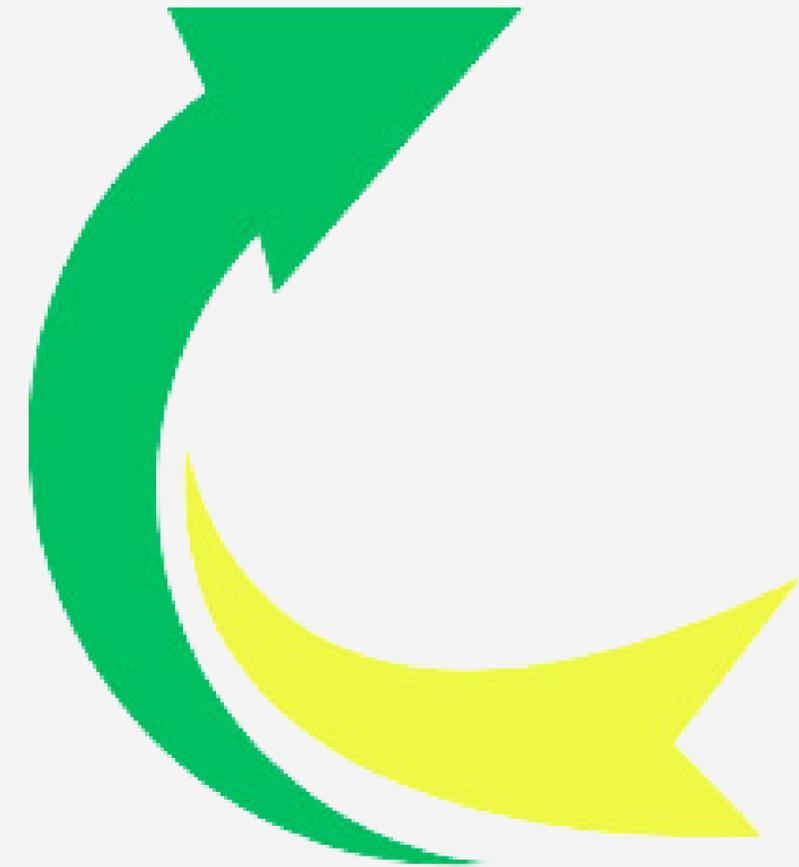


Plan de Desarrollo de Proveedores

Mesoamerica



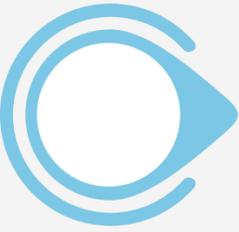
A través de financiamiento a sector primario y secundario (transformación), Mesoamérica Platform incorpora un componente de apoyo directo al desarrollo de productos para pequeños y medianos productores en zonas rurales, se trata de incorporar una empresa "tractora" cuyo objetivo es gestionar y dispersar recursos directos para la adquisición de infraestructura, maquinaria para la transformación y asistencia técnica y capacitación. A través de una Sociedad Anónima Promotora de inversión de Capital Variable nace AGROCRECE DEL SURESTE.



AGROCRECE

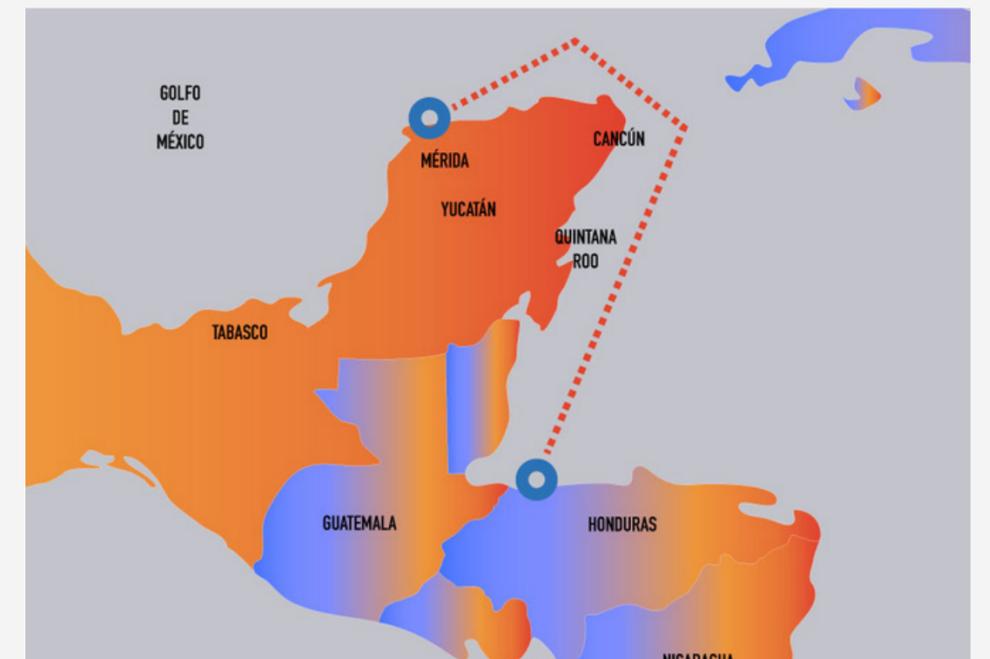
Del Sureste

S.A.P.I. de C.V.



Logística y tramitología aduanal. Coordinación para el consolidado de envíos de exportación, trabajamos con la Asociación de agentes aduanales de los Estados Unidos (United States Customs Broker) para agilizar y proporcionar un mejor servicio en la importación a lo largo de todos los puertos de entrada en frontera.

Adicionalmente, trabajamos para integrar nuestra logística a proyectos de conectividad como el corredor transístmico, la ruta del tren Maya y el desarrollo de la ruta marítima Puerto Cortes (Honduras) a Puerto Progreso (Yucatan) en lo que denominamos Transporte Marítimo a Corta Distancia (TMCD)





Servicios a Gobiernos. Servicios a los gobiernos federal y estatal en materia de comercio internacional, capacitación a su personal, así como a las asociaciones y gremios de industriales y productores que son apoyados por el gobierno en los países del continente americano, especialmente Centroamérica, el Caribe y Norte América. Todos nuestros servicios buscan facilitar exportaciones de la oferta local de productos hacia los Estados Unidos, dos ejemplos claros son Tabasco y Yucatan en donde estaremos regresando en el mes de Julio de este año.





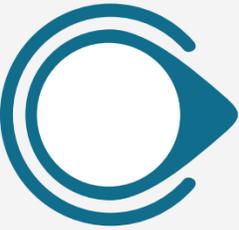
Agricultura protegida (agroparques, agrivoltáica, 4.0). Mesoamerica tiene los compradores (cadenas de supermercados y wholesaler) certificados (análisis de buroe de crédito, blue book, DUNS, Euler Hermes, pasivos y riesgos) en los Estados Unidos, los cuales se suplen con proveedores de la región mesoamericana con mayor presencia en México (productores/plantas/empaques) certificados. (RFC, Razón Social, Clave CIEC Información de tus clientes en el extranjero), otras alternativas de suministro de "produce" a nuestros clientes en Estados Unidos y el resto del mundo son los siguientes:

- Agroparque es un sistema agroindustrial que minimiza y eficientiza el uso de energía. En Mesoamerica tenemos de aliado al mas grande desarrollador de "agroparques" en Mexico, con varios en funcionamiento y operando de manera óptima, buscamos desarrollar el eslabón primario de la cadena para eficientizar procesos y reducir los costos.
- Agrivoltáica, que se define el uso de un terreno tanto para producir energía fotovoltaica, gracias a la instalación de paneles solares
- Agricultura 4.0 conjunto de tecnologías centradas en la digitalización de los procesos agrícolas. Se trata de equipos, software y sistemas que pueden mejorar el proceso de producción de principio a fin
- Entre Otros



EMPRENDE. Alianzas estratégicas con centros de estudios especializados y universidades para detonar emprendimientos regionales de producción, comercialización y exportación, buscamos capacitar al "semillero" de profesionales especialistas en comercio internacional para que se sumen y aporten ideas y proyectos a través de la plataforma que puedan madurar y convertirse en una oportunidad de negocios en estos mercados.





Financiamiento Internacional a través de cadenas de valor con enfoque de mercado (MUNDI). Con la alianza firmada con "Mundi" a través de la plataforma Mesoamerica nuestros clientes proveedores (exportadores) y compradores en los Estados Unidos cuentan con una línea de factoraje que usan en su beneficio, eliminando a intermediarios que encarecen el producto, el modelo de negocios que proponemos ofrece varias ventajas:

- Certificación y validación de productores (exportadores) y compradores en USA
- Línea de crédito vía factoraje preautorizada.
- Compra directa de productos que demanda el comprador
- Elimina intermediarios acaparadores
- Nos permite hacernos de una cartera de clientes "Mundi / Mesoamerica"
- Elimina tiempos perdidos y efficientiza la exportación.

Con el modelo que proponemos, trabajamos dando valor a la cadena y enfocados cien por ciento a clientes certificados en México y los Estados Unidos, en Mesoamerica contamos con una base de datos y relaciones de negocios con empresas prácticamente en todo el país



Conclusión

- Conectamos directamente al productor en México y región mesoamericana con el Comprador en USA u otros mercados (Europa), estableciendo una cadena de valor directa con una mínima intermediación en donde ambas partes, comprador y productor son certificados.
- Facilitamos los permisos y logística que requiere cada cadena de valor
- Incorporamos recurso humano capacitado en alianza con universidades en las áreas de mayor demanda de cada cadena de valor
- Mejores precios en los productos (frutas, verduras, etc.) así como una búsqueda exhaustiva de productos.
- Línea de crédito autorizada de 30, 45 y 60 días a través de factoraje internacional para las empresas en caso de se necesite.
- Reducimos la intermediación que encarece el precio final de los productos
- Apoyo directo al sector primario y secundario a través de AGROCRECE DEL SURESTE



Vinculaciones y alianzas

