

# PROFESIONAL DEL MES



“He podido cumplir muchas metas profesionales”

por VENTAS DE SEGURIDAD

**El Ing. Jaime A. Moncada, fundador de IFSC, es nuestro Profesional del mes.**

**Muy posiblemente ustedes han leído al menos una de las tantas columnas que ha escrito Jaime Moncada en Ventas de Seguridad. Sus aportes han sido valiosos y estamos seguros de que más de un ingeniero las ha llevado consigo como material educativo y para compartir.**

Sabemos del amplio conocimiento de Jaime en el tema de protección de incendios, pero poco sabemos cómo inició en este sector, qué lo llevó a interesarse por esta industria; qué hace en sus tiempos libres, y qué opina de la industria de la ingeniería de la protec-







## PROFESIONAL DEL MES

He trabajado también con la Sociedad de Protección Contra Incendios (SFPE), donde participé por casi una década en su junta directiva y promoví que se interesaran en los países hispanoparlantes; me gusta escribir columnas sobre seguridad contra incendios, dar clases, dar conferencias y me siento muy orgulloso de ese legado; pero tal vez lo más importante ha sido ver crecer a IFSC, la firma donde trabajo, pues creo que le hemos demostrado a nuestros clientes por qué es importante un ingeniero consultor en protección contra incendios, en algunos de los proyectos más relevantes de Latinoamérica.

**VDS: ¿Qué análisis hace como profesional sobre la importancia de la innovación tecnológica, la capacitación del personal, los objetivos que se deben cumplir en el mercado?**

**Jaime:** La ingeniería de protección contra incendios, aunque es una tecnología relativamente joven, cambia constantemente y es cada vez es más profunda. Por eso mantenerse informado y capacitado es primordial, máxime para nosotros que no tenemos formación formal a nivel

universitario en Latinoamérica.

Siempre, desde que me gradué, he estado involucrado en programas de formación, inicialmente con OPCI en Colombia y luego con la NFPA. En el 2002, con la NFPA iniciamos una "Joint Venture" de capacitación que excedió las más optimistas proyecciones. Es decir, que creo firmemente que sin formación profesional nuestra industria no se podrá desarrollar correctamente y por eso continuo apoyando en este ámbito a través del Fire Protection Institute (FPI).

**VDS: ¿Cuáles cree usted que son las razones para su reconocimiento en este mercado?**

**Jaime:** Jajajaja, tal vez la constancia, ya que me estoy volviendo viejo y llevo mucho tiempo dedicado a lo mismo. Pero fuera de bromas, me parece que yo al haber sido entrenado en E.U., al conocer bien cómo funciona la seguridad contra incendios aquí, y al trabajar en Latinoamérica, puedo, mejor que nadie, ser un puente entre cómo funciona esta tecnología aquí en E.U. y como se debería desarrollar en Latinoamérica.



Comiendo con la Familia

## PROFESIONAL DEL MES

**VDS: ¿Cuál ha sido la evolución que ha tenido la industria en los años que lleva trabajando en ella?**

**Jaime:** La ingeniería de la protección contra incendios hoy día, en los países más desarrollados, busca no seguir tan rígidamente códigos de incendios prescriptivos, sino más bien desarrollar soluciones con diseños computarizados, que se llaman diseños por desempeño (Performance-Based Designs).

Sin embargo, yo creo que en Latinoamérica no podemos, sin tener un código de prevención incendio adecuado, dar el brinco a diseños por desempeño. Debemos tener primero códigos de prevención de incendios modernos, con fiscalización seria y profesional. Por eso he trabajado en muchos países en el desarrollo de códigos de prevención de incendios locales, basados en la normativa de la NFPA o del IBC.

**VDS: ¿Cómo ve usted el futuro de esta industria**

**Jaime:** La industria de la protección contra incendios en Latinoamérica es cada vez más grande y próspera, aunque es al mismo tiempo todavía inmadura. Me refiero a que en una licitación se presentan compañías, ya sea en un proyecto de diseño o de instalación, que son de clase mundial pero también compiten simultáneamente con compañías que no tienen tradición, profesionalismo, ética y/o respeto por esta profesión. En un ambiente así le queda difícil al usuario final, en una licitación abierta, discernir si está comprando bien.

Indudablemente, es importante separar el diseño de los sistemas contra incendios, de su fase instalación, y contratar al diseñador, ojalá un consultor especializado en ingeniería de protección contra incendios, para que continúe haciendo inspecciones y pruebas de aceptación durante la instalación de los sistemas contra incendios.

**VDS: Finalmente, coméntenos acerca de su familia, ¿tiene otros intereses (música, deportes, viajes, otros campos del conocimiento)?**

**Jaime:** Mi esposa Kirsten es abogada. Ella trabaja como directora nacional de privacidad, en el gobierno de los E.U. Tuvimos la suerte de tener dos hijos, ambos maravillosos. Elena, recientemente graduada en Biología Organísmica y Evolutiva en la Universidad de Harvard, quien se está postulando a la escuela de medicina, y Axel, el menor, que estudia Finanzas y Cadena de Suministro en el Olin Business School de Washington University en St. Louis. ¡Me siento obviamente muy orgulloso de todos ellos!

Como familia nos encanta viajar y hemos tenido la suerte de visitar muchas partes del mundo. Mi hobby es cocinar y me gusta comer bien. No tengo problema gastándome uno buenos dólares en una cena en alguno de los más celebrados restaurantes. Yo les argumento jocosamente a mis amigos que así como ellos se gastan mucha plata en bicicletas, equipos de golf y de fotografía, yo lo hago en comida. ¡Al final todos los hobbies valen plata! Jajajaja. ✓



Con sus hijos Elena y Axel



Viajando con la familia