



# Presentación para EMPRESAS FORMACIÓN Y DINÁMICAS DE INTEGRACIÓN

El Desarrollo de la Conciencia hacia mejores resultados

Sembrando conciencia

COACHING X VALORES

## ❖ ¿Quiénes somos?

---

Somos un grupo de expertos en diferentes áreas que busca desarrollar la conciencia de las personas, de las empresas y de la sociedad. Nuestra labor es acompañarlos mediante una técnica desarrollada por el **Life & Business Coach** y Mentor Juan Carlos Lastiri que se implementa mediante la medición y aplicación de los valores, para obtener mejores resultados.

## ❖ ¿Qué es Be Better?

---

Es una organización que agrupa a un grupo de expertos enfocados en el “desarrollo de la conciencia”.

Nuestro concepto es único en el mundo y otorgamos un distintivo de persona o *empresa conscientemente responsable* enfocada en incrementar la productividad y mejorar los resultados organizacionales a través del **“desarrollo de la conciencia”** y la promoción de los valores con resultados tangibles desde la primer visita.

# Be Better

## Visión

Ser la organización que certifique a las empresas y líderes como Socialmente Conscientes líder para 2030.

## Misión

Elevar la conciencia humana del 3% al 5% mundial para 2030

## Objetivo

Guiar y acompañar a las personas y a las empresas a una vida más consciente para obtener mejores resultados como sociedad.

## NUESTROS VALORES:

### HUMILDAD

En nuestra enseñanza,

### SINCERIDAD

En nuestro conocimiento y experiencias,

### RESPECTO

Hacia el servicio en nuestros clientes,

### CORDIALIDAD

En nuestros servicios,

### ÉTICA

En nuestro comportamiento y desarrollo,

### INTEGRIDAD

En todo lo que hacemos,

### GRATITUD

En la oportunidad de facilitar y compartir,

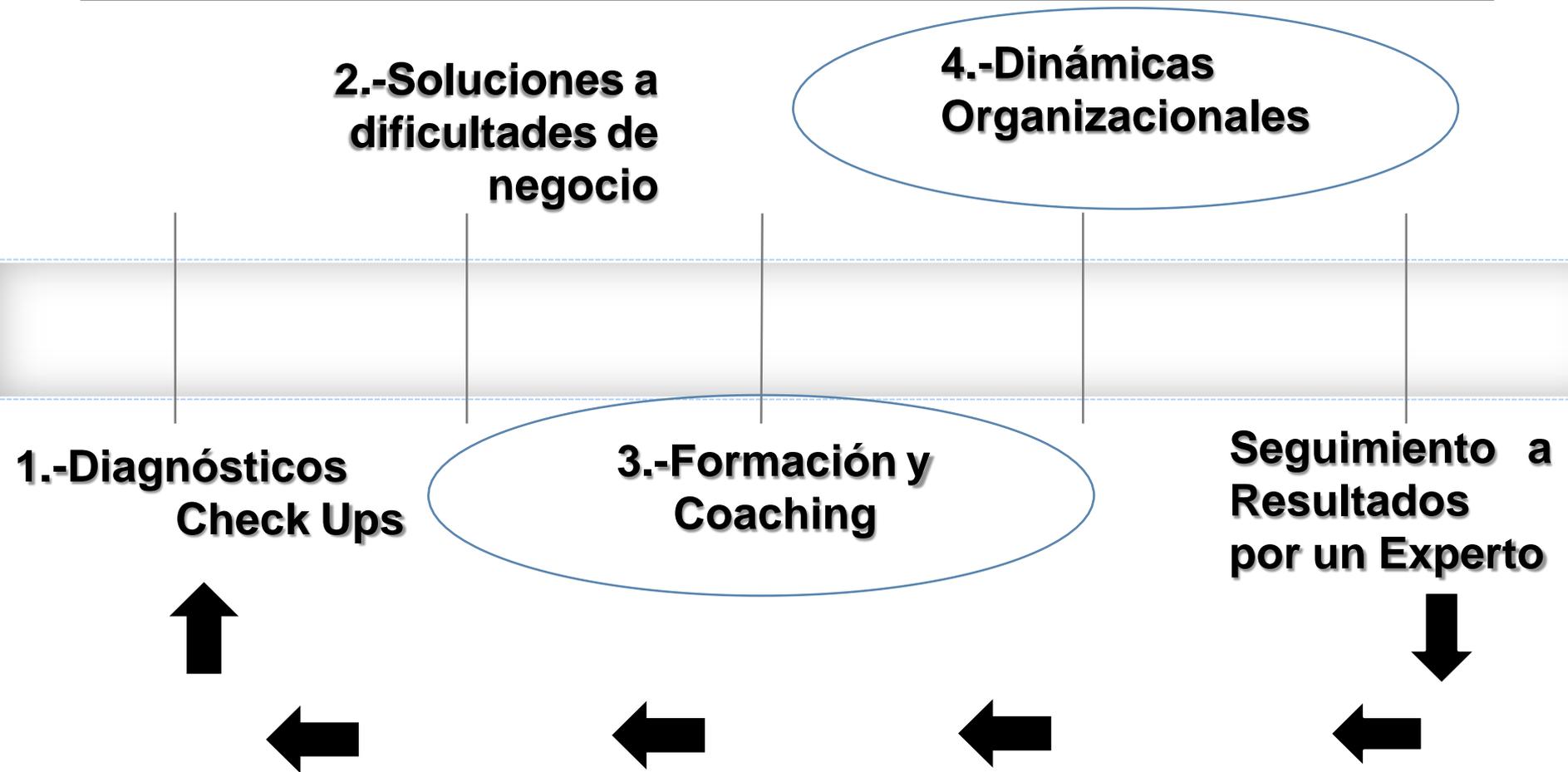
### Transparencia

En nuestras labores,

### AMOR

En TODO lo que hacemos.

# ¿Qué ofrecemos y cómo?



# 3) Formación

## Coaching y Entrenamiento

- Entrenamiento en varias áreas
- Coaching uno a uno
- Coaching Grupal
  - Seguimiento siempre a Resultados



# ¿Cuál es tu equipo? ¿Lo conoces?

Formación y Entrenamiento

## Desarrollo personal

- ¿Sabes qué quieren y a dónde se dirigen?



# ¿Hacia dónde te diriges...diriges?

Formación y Entrenamiento

## Desarrollo Personal

- 1.1-¿Cómo Administrar su Desarrollo y Carrera?
- 1.2-¿Cómo Administrar su Tiempo?
- 1.3-¿Cómo convertirse en Gerente o Director?
- 1.4-Manejo de estrés en el área de trabajo
- 1.5.-¿Cómo vivir en equilibrio?
- 1.6.- Desarrollo de la conciencia
- 1.7.- Inteligencia Emocional vs Inteligencia racional



# ¿Cuál es tu equipo? ¿Lo conoces?

Formación y Entrenamiento

## Destrezas de comunicación

- ¿Sabes cómo se comunican y qué expresan a los demás a tus clientes por ejemplo?



# ¿Sabes comunicar?

Formación y Entrenamiento

## Destrezas de comunicación

- 2.1-¿Cómo dirigir reuniones?
- 2.2-Habilidades para hacer presentaciones
- 2.3-Negociación estratégica
- 2.4-¿Cómo persuadir a otros?
- 2.5-Redacción comercial
- 2.6-¿Cómo impartir conferencias y entrenamientos?



# ¿Cuál es tu equipo? ¿Lo conoces?

Formación y Entrenamiento

## Desarrollo de la Estrategia

- ¿Cómo desarrollas la estrategia para el logro de los objetivos?



# ¿Implementas o desarrollas estrategias?

Formación y Entrenamiento

## Desarrollo de Estrategia

- 3.1-¿Cómo Implementar la estrategia ?
  - 3.2-¿Cómo medir el desempeño de la empresa KPI´s?
  - 3.3-Pensar estratégicamente
  - 3.4.-Ventas complejas HiFi\*
  - 3.5.-TRIZ\*
  - 3.6.-Pensamiento Lateral\*
- \*A través de D.D.



# ¿Cuál es tu equipo? ¿Lo conoces?

Formación y Entrenamiento

## Fundamentos de negocios

- ¿Sabes en qué negocio estás? Y ¿a dónde lo llevas?



# ¿Estás creando negocios o buscándolos?

Formación y Entrenamiento

## Fundamentos de negocios

- 4.1-Administración de proyectos
- 4.2-¿Cómo administrar para incrementar la creatividad?
- 4.3- ¿Cómo elaborar un presupuesto?
- 4.3- ¿Cómo elaborar un plan de negocios efectivo
- 4.4- ¿Cómo Enfocarse al cliente?
- 4.5-Fundamentos de mercadeo
- 4.6.-Fundamentos efectivos de las finanzas en su empresa
- 4.7-Gestión del Cambio



# ¿Estás creando negocios o buscándolos?

Formación y Entrenamiento

- 4.7-Implementar la innovación
- 4.8-Manejo de crisis
- 4.9-Liderazgo y Motivación
- 4.10-Preparar un caso de negocios
- 4-11-¿Cómo resolver problemas comerciales ?
- 4.12-¿Cómo tomar decisiones comerciales ?
- 4.13-Curso de Cierre de ventas
- “ESCUELA DE VENDEDORES”  
Entrenamiento mensual



# ¿Cuál es tu equipo? ¿Lo conoces?

Formación y Entrenamiento

## Trabajo y manejo de equipos

- ¿Sabes trabajar con equipos? ¿Eres el líder o parte del equipo?



# ¿Trabajas con personas o con Recursos humanos?

Formación y Entrenamiento

## Trabajo y manejo de equipos

- 5.1-¿Cómo Liderar un equipo?
- 5.2-Mantener a los equipos concentrados en los objetivos.
- 5.3-¿Cómo trabajar con un equipo virtual ?
- 5.4-Team buildings
- 5.5-Método DISC
- 5.6.-¿Cómo vender estratégicamente en equipo?



# ¿Cuál es tu equipo? ¿Lo conoces?

Formación y Entrenamiento

## Trabajo y colaboración con personas

- ¿Trabajas con personas o con recursos humanos?



# ¿Tienes colaboradores o subordinados?

Formación y Entrenamiento

## Trabajo y colaboración con personas

- 6.1-Administración ascendente
- 6.2-¿Cómo aplicar cesación de trabajo a los colaboradores?
- 6.3-¿Cómo y a quién contratar?
- 6.4-Dar y recibir retroalimentación
- 6.5-¿Cómo definir metas?
- 6.6-¿Cómo delegar?



# ¿Tienes colaboradores o subordinados?

Formación y Entrenamiento

- 6.7-¿En qué momento y cómo ayudar al desarrollo de los colaboradores?
- **6.8-¿Cómo entrenar y cómo dar Coaching?**
- 6.9-¿Cómo evaluar el desempeño?
- 6.10-¿Cómo manejar interacciones difíciles?
- 6.11¿Cómo retener a los colaboradores valiosos?
- **6.12-Taller de psicología positiva aplicada a las empresas y Organizaciones para lograr el equilibrio.**



# ¿Cómo y para quién haces tu Marketing?

Formación y Entrenamiento

## 7.-Asesoría en Gerencia de Producto

- Gestión y administración del producto para empresas de consumo, de servicios o B2B & B2C.



# ¿Cómo y para quién haces tu Marketing?

Formación y Entrenamiento

- 8.-¿Qué es el conocimiento de marca?
  - Construcción y arquitectura de marcas.
  - Branding estratégico
  - Insights del consumidor



# ¿Cómo y para quién haces tu Marketing?

Formación y Entrenamiento

## ■ 9.-¿Cómo hacer Marketing Estratégico?

- Elaborar un marketing plan
- Elaborar un plan de medios
- Elaborar un plan para medir resultados e impactos.



# ¿Cómo y para quién haces tu Marketing?

Formación y Entrenamiento

## ■ 10.-Comunicación de marca y publicidad

- Estrategias de promoción y publicidad orientadas a cada empresa
- Elaboración de Briefs de comunicación
- ATL, BTL y Neuro Marketing



# 4.-Coaching

## Coaching

- Cursos → Entrenamientos
- Talleres
- Conferencias
- Seminarios
- Charlas
- Team Buildings
- Coaching Uno a uno
- Asesorías a equipos de trabajo
- Proyectos específicos



# 4.-Coaching

## Coaching

### ➤ Team Buildings

#### ¡Súbete a un tren llamado Cambio

Bienvenido a un tren que te hará cambiar el rumbo...ahora seguirás una mejor dirección...en compañía de todo tu equipo...

Serás tu propia herramienta

Entenderás mejor el cambio

El éxito requiere de un mejor trabajo de equipo y de una mejor integración de todos sus colaboradores ante los constantes cambios.

Una vez terminada cada actividad se tendrá tiempo para meditar acerca de lo realizado y de esta manera ir avanzando hasta la meta EL CAMBIO...

[www.coachingsolutions.com.mx](http://www.coachingsolutions.com.mx)  
Juan Carlos Lastiri  
Director Comercial  
044-55-70-07-72-92

**Beneficios:**  
-Integración  
-Cambio de filosofía  
-Mejor entendimiento  
-Acoplo a la estrategia

**Duración:**  
-4 horas

**Participantes**  
-24 a 30 integrantes

**Área Recomendada**  
-Abierta o  
-Jardín

**Incluye:**  
-Personal Capacitado  
-Coach y Mentor  
-Material para la dinámica

#### ¡Súbete a un tren llamado Cambio

Realizarás 12 actividades que lograrán poco a poco armar tu Unión-Cabezas

Podrás cambiar de equipo e integrarte fácilmente

Lograrás reflexionar ante las circunstancias cotidianas de una mejor manera

Tu próxima parada será una mejor vida en todas tus actividades...

[www.coachingsolutions.com.mx](http://www.coachingsolutions.com.mx)  
Juan Carlos Lastiri  
Director Comercial  
044-55-70-07-72-92

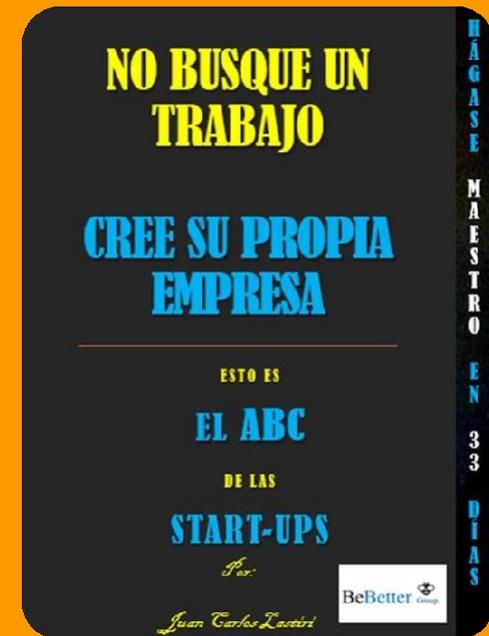
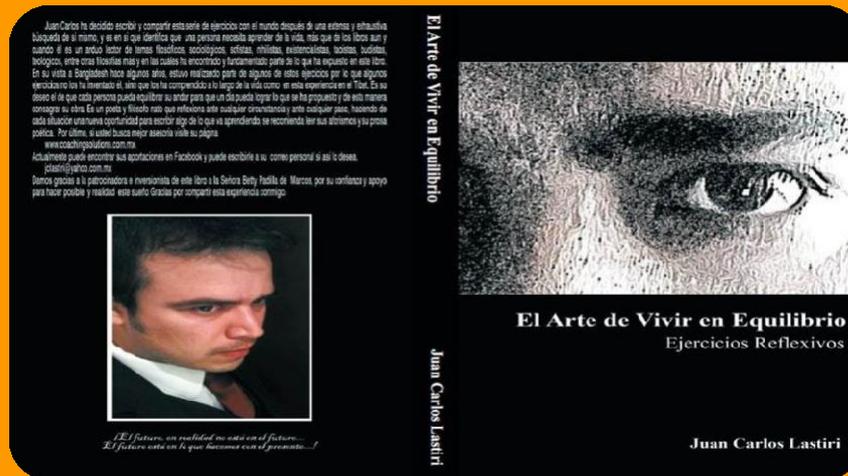


# Nuestro Interés Principal

- ❖ Es que las organizaciones se desarrollen y tengan una formación y entrenamiento de alto rendimiento de acuerdo a las mejores prácticas de la Industria y de las más reconocidas Instituciones Internacionales con el fin de obtener los resultados esperados en su área a través de la práctica día con día. De esta manera te ofrecemos una serie de entrenamientos, cursos y talleres que pueden mejorar tu nivel de resultados y competitividad personal así como en tu empresa.
- ❖ Estos entrenamientos pueden ser presenciales o en línea, en tu empresa o en algunas de nuestras salas para facilitar el entrenamiento. Solo requerimos que nos avises con al menos una semana de anticipación y nosotros te facilitamos el entrenamiento.

# Nuestro Lema es:

## ¡Si usted crece, nosotros también!



### Contacto:

Juan Carlos Lastiri

Director General

[www.beabetter.us](http://www.beabetter.us)

(c) CDMX: (56)1454-5456

[iclastiri@lastirinvestment.com](mailto:iclastiri@lastirinvestment.com)

Torre Reforma Latino Paseo de la Reforma 296 Piso 39, Col. Cuauhtémoc. CDMX

FIND US:

beab~~be~~tt~~er~~.us

2023

BeBetter

