

ENERO

- 1 + AÑO NUEVO
- 6 \rightarrow DÍA DE REYES
- 13 + LUCHA CONTRA LA DEPRESIÓN
- 20 → BLUE MONDAY
- 22

 DÍA DEL COMMUNITY MANAGER

El inicio es la parte más importante de cualquier aventura.





- 6 7 8 9 10 11 12
 - 13 14 15 16 17 18 19
 - 20 21 22 23 24 25 26
 - 27 28 29 30 31



Aprovecha la energía de los propósitos de Año Nuevo. Crea campañas que apelen a los nuevos comienzos y metas, ofreciendo soluciones prácticas a los problemas o aspiraciones de tus clientes.

FEBRERO

11

DÍA DEL INTERNET SEGURO

13

DÍA MUNDIAL DE LA RADIO

14 + SAN VALENTÍN



El amor por tu marca debe ser tan fuerte como el amor de tus clientes por ella.



1 2

3 4 5 6 7 8 9

10 11 12 13 14 15 16

17 18 19 20 21 22 23

24 25 26 27 28



Crea campañas con temas románticos o de amistad para conectar emocionalmente con tus clientes. Considera ofrecer promociones exclusivas para parejas o amigos.



MARZO

- $3-4 \leftarrow$ CARNAVAL (ALGUNOS PAÍSES)

 - 17 + ST PATRICK DAY (ALGUNOS PAÍSES)
 - 20

 EQUINOCCIO DE PRIMAVERA
 - 21

 DÍA MUNDIAL DEL SÍNDROME DE DOWN

El empoderamiento de las personas es el motor de una marca exitosa.

	M	M			S	D
L	141	141	U	V	O	D

3 4 5 6 7 8 9

10 11 12 13 14 15 16

17 18 19 20 21 22 23

24 25 26 27 28 29 30

31



Enfoca tus campañas en la diversidad e inclusión. Aprovecha el Día Internacional de la Mujer para promover productos o servicios que apoyen causas de empoderamiento femenino.

ABRIL

- 2 + CONCIENCIA SOBRE EL AUTISMO
- 13

 DÍA INTERNACIONAL DEL BESO
- 14 + DÍA DE LAS AMÉRICAS
- 19

 DÍA MUNDIAL DE LOS SIMPSON
- 22 + DÍA DE LA TIERRA
- 23

 DÍA DEL LIBRO Y DERECHOS DE AUTOR

Tu marketing debe florecer como las ideas en primavera.

L	M	M	J	V	S	D
	1	2	3	4	5	6

- 7 8 9 10 11 12 13
- 14 15 16 17 18 19 20
 - 21 22 23 24 25 26 27
 - 28 29 30



Incorpora temas ecológicos en tus campañas en torno al Día de la Tierra. Las campañas de concienciación sobre sostenibilidad conectan bien con los consumidores conscientes.

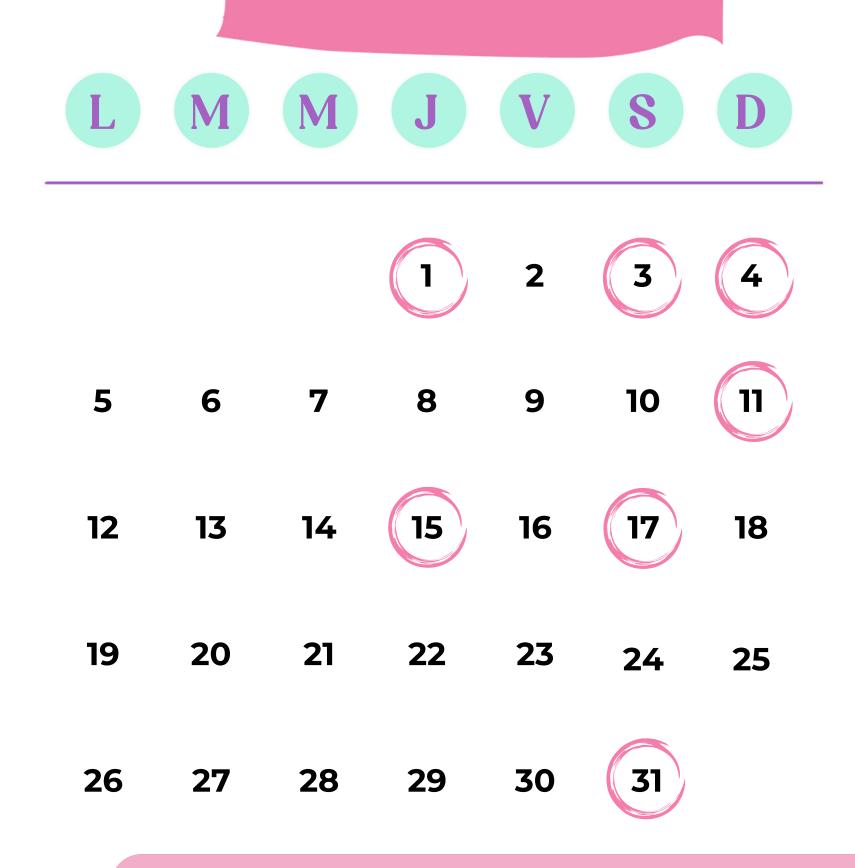


- 1 + DÍA DEL TRABAJADOR
- 3 + DÍA DE LA LIBERTAD DE PRENSA
- 4 + DÍA DE STAR WARS
- 11 + DÍA DE LAS MADRES
- 15

 DÍA INTERNACIONAL DE LA FAMILIA
- 17

 DÍA MUNDIAL DEL RECICLAJE
- 31 + DÍA MUNDIAL SIN TABACO

Valorar a quienes te apoyan es la clave del éxito en marketing.





Aprovecha el Día de la Madre y el Día Internacional de la Familia para lanzar campañas que resalten los valores familiares y la gratitud.



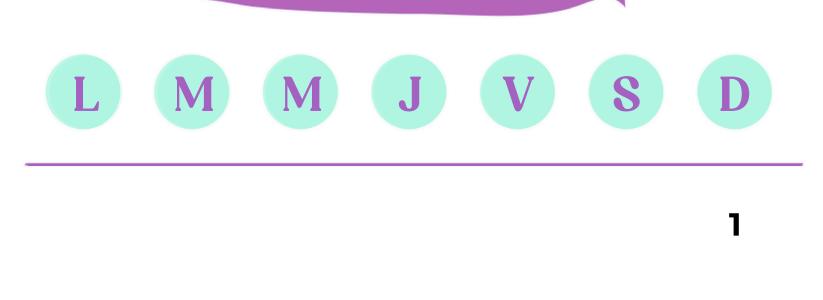
- 15

 DÍA DEL PADRE (EN MUCHOS PAÍSES)
- 21 + NICAL DEL VERANO (EN EL HEMISFERIO NORTE
- 28

 DÍA MUNDIAL DEL ÁRBOL
- 30

 DÍA DE LAS REDES SOCIALES

La calidez de tu servicio debe reflejarse en la relación con tus clientes.



2 3 4 5 6 7 8	2	3	4	5	6	7	8
---------------	---	---	---	---	---	---	---

9	10	11	12	13	14	15
9	10	• • •	12	13	17	

- 16 17 18 19 20 21 22
- 23 24 25 26 27 28 29

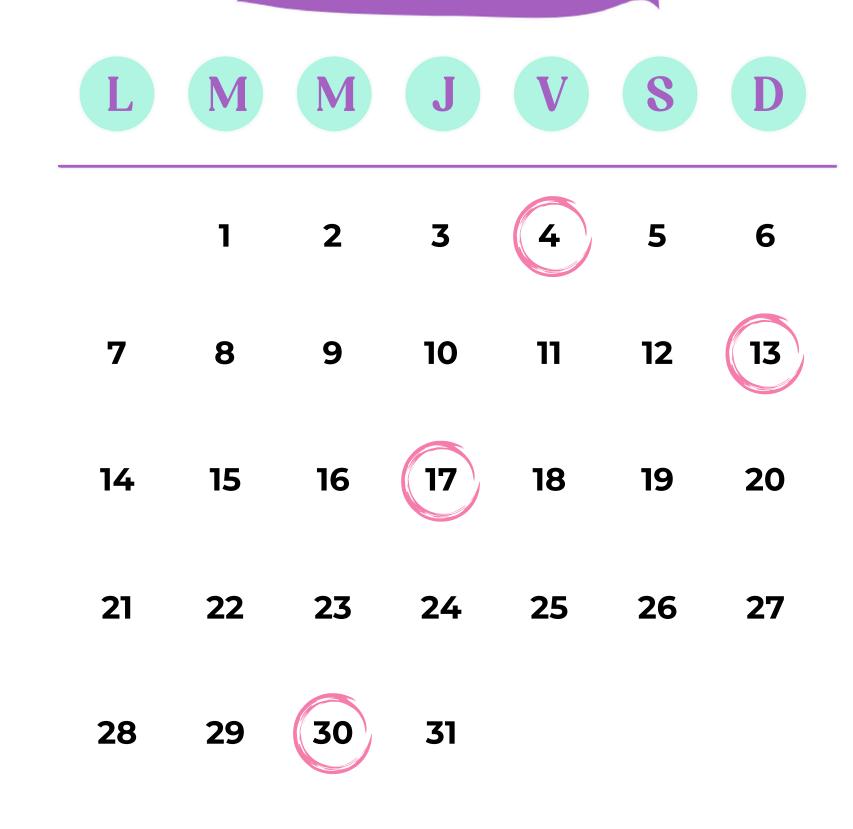


Crea contenido interactivo y para el verano. Organiza concursos o promos y destaca la conexión emocional en campañas del Día del Padre.

- 13 + DÍA MUNDIAL DEL ROCK
- 17 + DÍA DEL EMOJI
- 30

 DÍA INTERNACIONAL DE LA AMISTAD

El marketing auténtico genera lealtad a largo plazo.





Fortalece el sentido de comunidad y amistad. Ofrece promos que incentiven a los clientes a compartir sus experiencias y a recomendar tus productos a amigos.

AGOSTO

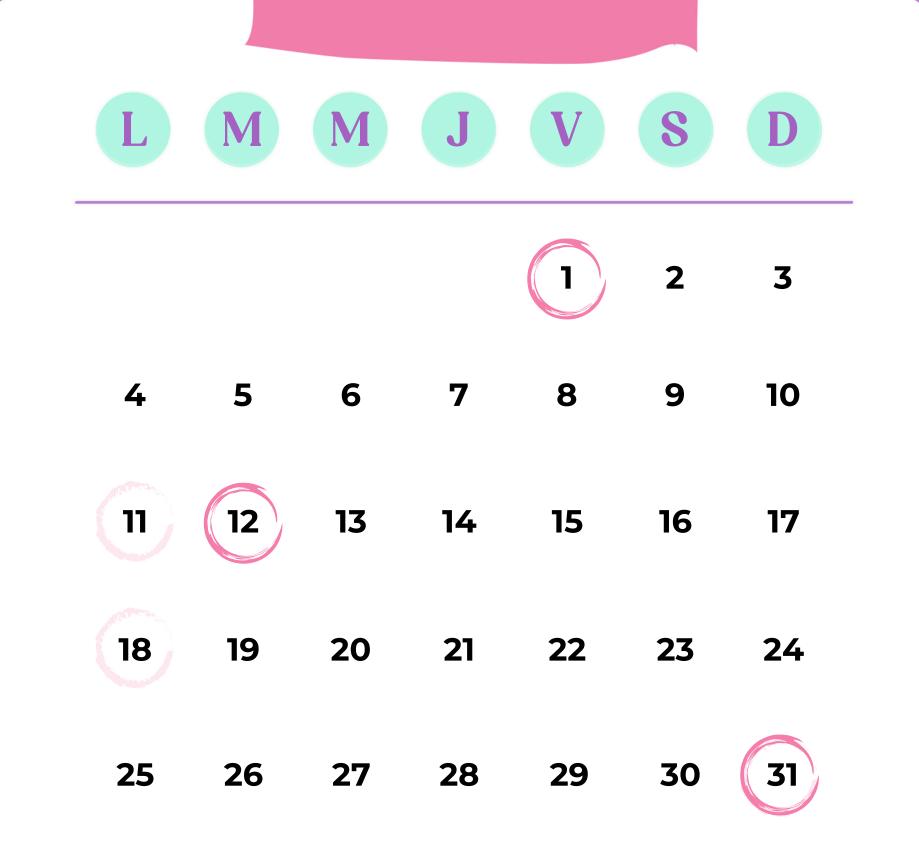
- 1

 DÍA INTERNACIONAL DE LA CERVEZA
- 12

 DÍA INTERNACIONAL DE LA JUVENTUD
- 31

 DÍA INTERNACIONAL DEL BLOG

La innovación es la clave para mantener la frescura de tu marca.





Apunta a las audiencias más jóvenes con campañas creativas y dinámicas. Utiliza formatos visuales atractivos, como videos cortos y contenido interactivo.

SEPTIEMBRE

- 5 \rightarrow DÍA MUNDIAL DEL HERMANO
- 13 + DÍA INTERNACIONAL DEL CHOCOLATE



- 21

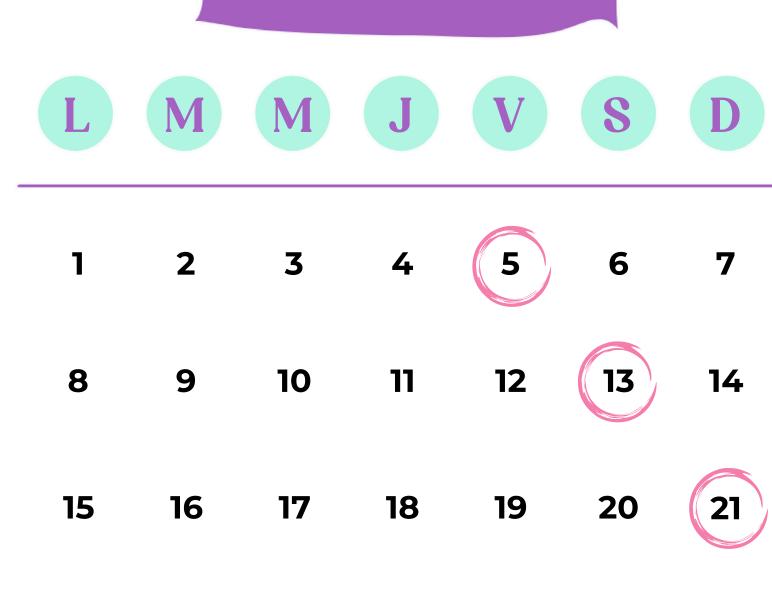
 DÍA DE LA PAZ
- 22 + EQUINOCCIO DE OTOÑO



27

DÍA MUNDIAL DEL TURISMO

La coherencia construye confianza, y la confianza construye marcas fuertes.



25

26

24



29

23

30

Organiza una campaña de vuelta a clases (si aplica) o refuerza mensajes de renovación y cambio. Aprovecha los colores otoñales o primaverales en tus imágenes visuales.

28

OCTUBRE

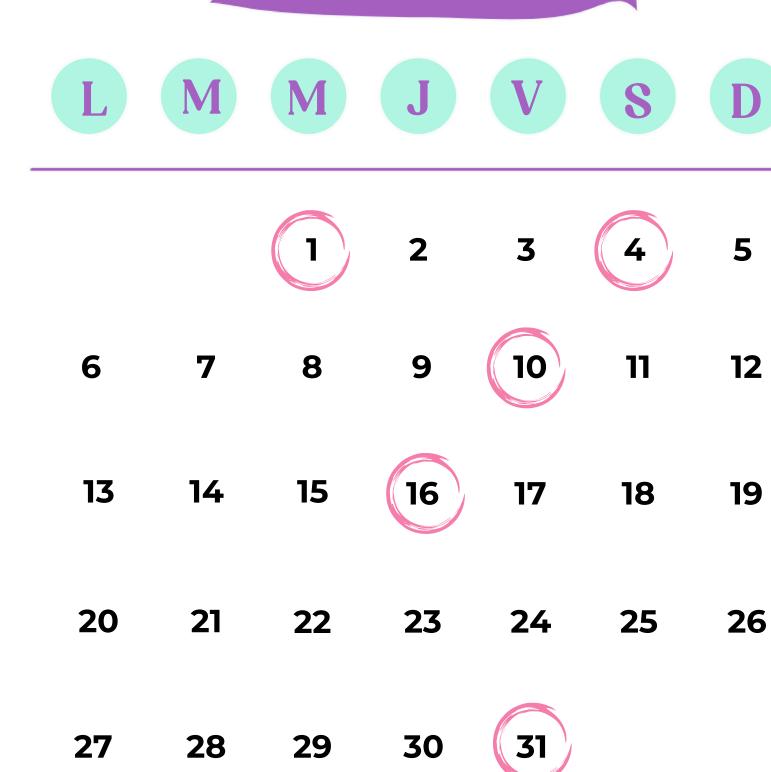
- 1

 DÍA INTERNACIONAL DEL CAFÉ
- 4 DÍA DE LOS ANIMALES
- 10

 DÍA DE LA SALUD MENTAL
- 16

 DÍA MUNDIAL DE LA ALIMENTACIÓN
- 31 + HALLOWEEN

El suspenso también puede ser una poderosa herramienta de marketing.





Crea promociones misteriosas o dinámicas de intriga con motivo de Halloween. Juega con la anticipación de ofertas o lanzamientos especiales.

NOVIEMBRE

- 1

 DÍA MUNDIAL DE LA ECOLOGÍA
- 21 + CÍA MUNDIAL DE LA TELEVISIÓN
- 27

 DÍA DE ACCIÓN DE GRACIAS
- 28

 BLACK FRIDAY
- 30

 DÍA DEL INFLUENCER

El tiempo adecuado puede hacer que una oferta sea irresistible.



M	M	\mathbf{I}	V	S	D
	1.1				

1 2

3 4 5 6 7 8 9

10 11 12 13 14 15 16

17 18 19 20 21 22 23

24 25 26 27 28 29 30



Aprovecha el Black Friday para lanzar campañas de descuentos agresivos y estrategias de remarketing, asegurándote de captar a tus clientes con anticipación.

DICIEMBRE

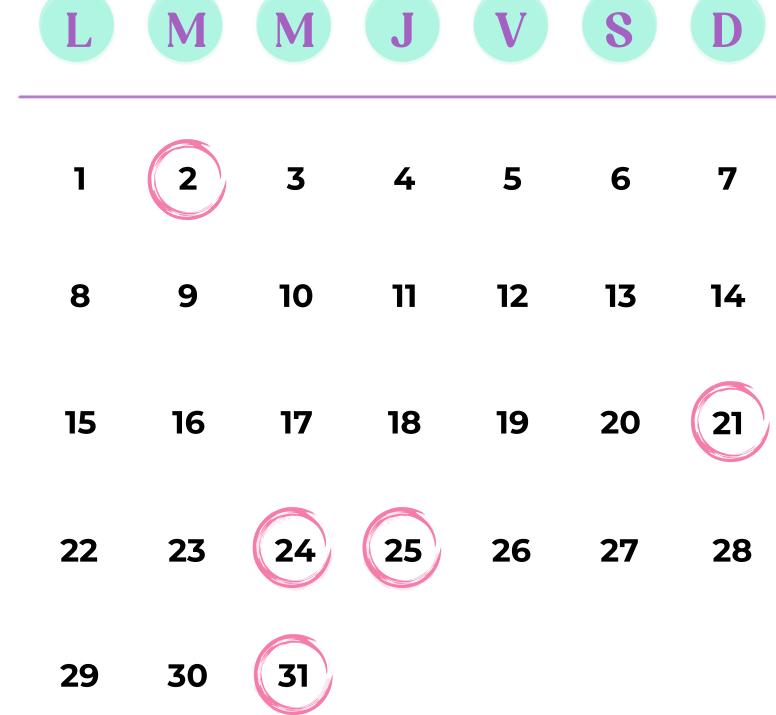
- 2 + CYBER MONDAY
- 21

 SOLSTICIO DE INVIERNO
- 24 NOCHE BUENA
- 25 → NAVIDAD
- 31 NOCHEVIEJA











FAST TIP

Diseña campañas festivas enfocadas en emociones familiares y de gratitud. Considera incluir promociones especiales de fin de año o lanzamientos exclusivos para captar la atención durante las festividades.





