**《新北京人在纽约》电影剧本大纲**

**剧本类型：**当代/励志/改革开放/公益/故事片

**梗概：**主要讲述以改革开放以来以赵云龙博士为代表的华人企业家，从国内漂洋过海到美国，在国外社会和商界拼搏成长中所发生的一系列故事中最精彩的几个篇章。影片开头和最后，这批企业家历经沧桑，落叶归根。把获得的财富回报社会，在内蒙等地从事沙漠绿化。本片描写了改革开放以来到美国社会奋斗的华人企业家，他们所具备的重重压力的孤单与寂寞、真诚与善良、相互理解，以及永不停息的奋斗精神。

**主要人物介绍：**

**赵云龙**：主人公，家境贫寒，外向，敏感，耿直，敬业，爱家。

**赵父**：赵云龙父亲，给予赵云龙见识世界的机会，是一个家教朴实而严厉的父亲；

**小摊贩：**安徽人，赵云龙生意的启蒙老师

**龙慧**：哥伦比亚大学学生、赵云龙的美国学生、助手

**蒙代尔先生：**赵云龙的美国朋友，引领赵云龙进入联合国

**联合国环境组织负责人**：赵云龙第一个公益活动的带路人

**巴特尔：**内蒙古政府官员，沙漠绿化的支持者

**王石：**华人企业家代表

**俞敏洪**：华人企业家代表

**马云：**赵云龙精神上的竞争伙伴

**章节目录**

**序**

1. **何惧少年穷**
2. **吃螃蟹的人**
3. **与马云相似的人生**
4. **立德立功立言**
5. **天下大同**

**尾声 殊途同归**

**简要内容：**

文革初期出生的内蒙人赵云龙，和同时代的人一样从贫困的生活中走来。通过自身不屈的奋斗以及从小学习的战略学的指导，在改革开放的洪流中成为了成功企业家。如果就此停住脚步，赵云龙将成为我们所熟知的那一代企业家。中国古老的兵书《孙子兵法》，赋予他不同的人生见识和视野。

2004年，赵云龙博士受邀成为美国哥伦比亚大学访问学者，接触到国际舞台上的杰出人物。几番辗转反侧之后，赵云龙博士听从了内心的声音，希望到这个世界上最富饶的国家增广见闻，在远离故土的地方思索中华文化的道路。带着这样的使命感，他毅然关闭了在国内的产业，将名下物业悉数出租。单车简从来到大洋彼岸的国度，开始了在美国求学和经商的一段生涯。

在美国，赵云龙开始了访问学者的工作生活，成为了哥伦比亚大学东亚政治经济研究所的专业研究员。同时也开始接触到东西方文化的异同，并逐渐习惯美国的社会和生活，结交下了一批外国朋友。

因为偶然的机会，联合国的经济组织邀请赵云龙加入，赵云龙站在了国际交流的舞台上看世界，拥有了更广阔的视野，也让他在与各国人群打交道的时候，从互相排斥、互不理解，到开始交流、互相尊重。在联合国的工作经历，同时让赵云龙有机会参与许多公益项目，为世界各国的贫困和战乱地区做公益。赵云龙也开始回望故土，在他出生的家乡内蒙，就需要帮助。

赵云龙希望通过沙漠绿化，让内蒙恢复到青青草原，防止沙漠化向华北腹地延伸。他开始自己投资购买内蒙沙化土地，进行技术研究和沙地改造。用时借助自己在联合国工作的便利，向众多公益组织和华人企业家呼吁奔走。

　　赵云龙将想法告诉了王石、俞敏洪这样的杰出华人企业家，希望他们也能加入这个事业，为祖国的沙漠绿化贡献力量。**长期关注和从事公益事业的王石、俞敏洪在详细了解项目经过后，欣然同意加入。**通过他们的影响，一批华人企业家也加入了这一队伍。他们齐聚联合国，召开了讨论大会，最后联合出资对内蒙沙地进行绿化。赵云龙再次作出人生的重大决定。加入了于2000年成立的阿拉善生态协会，将沙漠绿化作为其公益事业中的重要核心。

**正文**

**序**

联合国大楼会议室，一群华人华侨企业家和众多联合国官员齐聚一堂，在讨论远在万里之遥外的阿拉善古沙化问题。

一位生于内蒙、长在北京、常住美国的中国企业家在用英语流利的发言。他宽厚的身躯、极富感染力的声音和挂在嘴角的微笑，很容易让人想起你某个求学阶段的老师，让人温暖，如沐春风。他就是本次会议的召集人赵云龙博士。在联合国任职多年的他，希望通过自己号召，为家乡的沙化问题提供解决方案。而时任联合国中小企业发展组织负责人马云，也正在关注这一问题。**早年与马云生意版图多有重合的赵云龙，多年以后和马云殊途同归，不仅都在为联合国事务贡献力量，在取得显赫财富地位之后，也都在为祖国的沙漠绿化事业殚精竭力。**赵云龙博士的发言结束后，他的好友王石接过了话题，继续发表看法。而赵云龙的思绪，随着对话慢慢回到从前。他的一切开始的地方。

1. **何惧少年穷**

1967年，动荡十年刚刚开始的第二年，整个中国大陆都呈现着一种病态的社会发展局势。在这样的时代背景下，几乎所有的中国人都处于吃不饱穿不暖的状态，挣扎在生死线上与死神和命运做着所谓的抗争。而历史的车辙在这一年陡然乱了轨迹，所有人都忘记了活着的本来意义，全部都为了精神上的满足而奔波着。

这一年，内蒙某小乡镇里一对普通农民夫妻迎来他们的长子。在当时重男轻女的风气中，这个儿子的到来无疑是幸运的。他们为这个长子取名为“云”，赋予吉祥而美好的意义。然而在那个年代，除了《毛泽东语录》之外最重要的事情就是吃饱。**和那个时代大多数人一样，饥饿与穷困在那20年里一直围绕着这个家庭。**说起内蒙古鄂尔多斯市的小乡镇里的赵家，祖上是晋商出身，但是到了赵云龙父亲这一代，赵家已经成为鄂尔多斯的普普通通的农民阶级，是这个国家最平凡的一员。

赵云龙三岁的时候，文革进入了白热化状态。那时候全国人民对生产不甚重视，对自然也不看重。更多的精力放在“破四旧”上。除了公职人员，大城市的工人，几亿农民其实连吃也吃不饱。而一年生产的粮食上交国家之后只剩下260斤的配额，对于一个八口人的家庭来说，维持一年的生存所需，简直是妄想。赵云龙眼瞅着家里揭不开锅，而**奶奶和母亲**为了家庭能够生存下去。拔下树皮去掉外面的黝黑干枯的部分。白色柔软的部分就成为了他们家的主粮，就着这些树皮养活了他们一家人。那个味道持续了赵云龙整个少年时代，他这一生都没有忘记过。

他们家里唯一与众不同的是，**赵云龙的父亲**用木头和捡来的线路板做了个一个简陋的盒子，并告诉赵云龙，这是收音机。打开收音机，赵云龙第一次听到外面的声音，给小小的心灵带来了很大的冲击。也让他了解到很多他的同龄人所不知道的事情。在这里，赵云龙听完了三国演义的评书，也知道了有《孙子兵法》这样一本奇书，并在图书馆找到了它的身影。在赵云龙的整个童年，这是那些枯燥和穷苦挣扎中一点点的依靠，一点点安慰。**就这样，赵云龙渡过了贫瘠的童年和少年时期。等来了中国大陆百废待兴,举国上下等待政策变革的好时机。**

1988年，已经伺候了两年土地的赵云龙终于考上了一所大学—内蒙古教育学院。全家高兴的像过年一样，做了一桌的饭菜给赵云龙庆祝。桌上，赵父递给赵云龙一个报纸装的包裹，赵云龙打开一看，都是些零毛碎角，大约有几十元的样子。赵父告诉他：这是家里所有的钱了，只够你交学费。剩下的，要靠你自己挣。赵云龙凝重的点点头，从小苦惯穷惯的他，这没什么。但是父亲下一句话就像捶在他胸口，泪水不停涌出。“不止要挣出你的，还有你欠弟弟妹妹的。你上学了，今后家里就供不起他们上学了。他们今后，就都指望你了”。赵云龙跪在地上，对父母，对弟弟妹妹，也对赵家的祖祖辈辈，重重的磕了一个头。

扛着这样的重担，赵云龙第一个学期刻苦的学习。而在暑假来临的时候，赵云龙没有回家。一个人，从呼和浩特市的街头一路走着。从东头到西头，从日出到日落。找遍了大街小巷。希望找到一份勤工俭学的工作。哪怕是在工地搬砖也行啊！整整一个星期，光吃馒头、就白水，就花去了不少钱。这个星期里，赵云龙是绝望的。不仅是自己下个学期的学费着急，也对不能履行对家里的承诺而着急。

终于有一天，路过一个工厂在门口休息的时候，一个**老工人**叫住了他。对他说，我看你不像二流子，怎么整天在马路上晃着呢？赵云龙把事情原委告诉了老工人。老工人盯着他看了一会，说我看你像做过活的样子，我们这的锅炉要人烧，挺辛苦，但是管饭，有工钱。你来我们这吧！赵云龙喜出望外的答应了。

赵云龙到了工厂，干起了烧锅炉的工作。每天需要烧锅炉八九个小时，白天只能到旁边的小食堂里吃点白米饭，连汤也没有。但是想起20年来在家里吃不饱饭的时光，赵云龙觉得这已经是很幸福的生活了。幸福的即使烧了一天的锅炉，浑身骨头都要散架了，他回到宿舍也还要抽出时间看古今中文的经典书籍。**其中《孙子兵法》和《君王论》这样的战略学说是看得最多的。**看书的时候，身边的一切好像就和他没有了关系。他的思绪化身古代的将帅，在不同的时代不同的战场和宫廷里纵横。项羽的故事教会他，一个人再厉害也只能百人敌，而学习兵法就能成为万人敌。结合自己身体力行的勤工俭学生涯也让他明白，**不能只靠体力赚钱，而要靠智力赚钱这个道理。**

知易行难，目前他还是只能坚持。在冬天的风呼呼的刮着，火炉周边高温炙烤，将他的皮肤烤的干干的，而灰尘落在他的睫毛上常常来不及拂去。让他看起来与工作了一辈子的工人没有区别。就这样，一整个寒假，赵云龙以惊人的毅力坚守在锅炉房里，为自己的学费和生活费努力。**这个时期，人民生活普遍开始好转。赵云龙的同学里有很多小康家庭的子女。**这些**同学们**都纷纷问他：“你每天那么晚会不会很累！为了那点钱值得吗！”，赵云龙为了面子，回答说：“心中有梦想睡不着，有梦想不觉得累。”其实一个有血有肉的人怎么会不知道累呢？时常工作学习到深夜，说不累那是豪言壮语，说不敢如常人那般随意安枕入睡倒是情真意切。累着并快乐着，有付出有收获。

赵云龙坚持着，寻找着。寻找一个改变现状的机会。对于北京，赵云龙小的时候就有印象。印象来自收音机里的《北京的金山上》播报。**这时候，从小从收音机里培养的搜集信息的本事显露了出来。**赵云龙在招生信息里找了很久，终于找到了一所不用交学费和生活费的大学——中国地质大学。于是，他瞒着所有人，拼命的挤出时间备考。终于在1988年的时候参加了第二次高考。并终于以华北第一名的成绩被录取了。当时他给父亲去了一封信，告诉父亲：“我考上了北京的大学，不需要学费和生活费的大学。我能挣钱给家里了”。

赵父又一次激动的落泪了。他和赵云龙的母亲借遍了村庄，逢人就说我儿子考上北京的大学了！就这样凑足了一百元寄给了赵云龙作为去北京的路费。

这个时期，《孙子兵法》和《君王论》这样的经典书籍改变了赵云龙的人生观；而父亲手中简陋的收音机为他构建了新颖的世界观。而赵云的生活真正转机确是在考入了中国地质大学，才真正意义上迎来改变人生的发展机会。同时也恰逢国家改革开放的时代来临，给了他更多人生道路的更多可能性。

**备注：展示时代感的内容：**

1. 上三年级的时候，有个很深的印象是学校要求统一穿白色衬衫，少先队要戴着红领巾，我没有。最后赵的母亲找来了一个装面的面袋子，把里面洗了洗，做成了白色衬衫。上面写的“净重50公斤”几个字。**“我穿着这个，穿了两次，挺不好意思的，我的重量也不到50公斤呀！”**
2. **吃螃蟹的人**

坐在纽约的豪宅里，赵云龙淡然的回顾前半生的那些坎坷。他的思绪回到22岁。他认为他人生中的第二个转机来自一个小摊贩的建议。

来到北京的赵云龙眼界变得开阔起来，也不再为明天的伙食费和学费着急。这让他这辈子第一次有时间思索自己的人生。他开始给自己做财务规划，并需要“第一桶金”支持自己的事业。和周围同学一起，他来到北京市的人才市场寻找家教的工作。**他发现，人才市场里挤满了来找家教工作的大学生。他的心顿时紧张起来。**

在人才市场里，北京西城区的一个副局长正在为儿子寻找辅导老师，一眼相中了在人群里十分突出的赵云龙。他来到赵云龙跟前。“会英语么？”“会。”“哪个学校的？”“中国地质大学。”“那行，就你了。跟我来吧!”来到一个敞亮的二居室，这是分配给一个处级干部的房子。一下子把赵云龙吸引住了。“每个月的工钱是50块钱。一周五次，每次两小时，可以吗。”“行。”赵云龙充满感激，**因为当时一个工人的工资每月也不过几十块，另外总也比烧锅炉轻松不少。**副局长家在大柳树北站，而赵云龙要从西直门坐公共汽车倒车到那里，倒两次，才能到那去给学生补课。

每个月50块钱，寄给弟弟妹妹必要的生活费之后，赵云龙在学校里每天只吃白菜。他要省下做生意的本钱。半年后，赵云龙手上有了100多元的“闲钱”。正急于找到合适的生意的他，有一天遇到了常在学校摆摊的商贩。闲聊中商贩告诉他，北京的冬天特别冷，由于人们骑自行车对厚手套和煤有着巨大的需求。小摊贩的一席话让赵云龙豁然开朗。马上询问小摊贩怎么批发这些东西。小摊贩亲自带着赵云龙到批发市场，指导赵云龙挑选小商品。赵云龙当天就去进货了，批发了一堆毛巾，袜子，手套之类的东西，回来把宿舍都堆满了。引起了宿舍同学的好奇和嘲笑。

经过思索，也因为不好意思，赵云龙骑着自行车到清华大学，北京大学西门去卖。因为那里没有人认识他，也因为那里的人消费水平比较高。在大学门口，赵云龙敞开了喉咙大声吆喝着：“新袜子，新手套，快来看看啊！”。看到佩戴大学校徽的学生在摆地摊，这在当时是个新鲜事。清华大学校门外出出进进的同学和老师们总会停下翻看一下货物。就这样，这一点的“小心机”让他在那个冬天小赚了一笔。

**大学摆摊的让赵云龙成了当时稀有的万元户，也让他有了更多的选择资本。**

大学毕业后，赵云龙分配到了地质单位，成了一名公务员。初到单位，每天的工作就是整理标本和资料。倒是让他第一次闲下来，不再为明天做什么发愁。到了第一个月发工资的时候，赵云龙惊讶的发现到手的工资不足100块。这还赶不上他摆摊生意好的时候一天的收入。

有了资本和经验的赵云龙腰杆比以往硬得多。马上要向单位领导辞去公职。**“领导，我还是喜欢北京，我要回去！”**“你回去能做什么！学校已经把你分配到这里了！”领导对这个新来的大学生很欣赏，对他的选择无法理解。在做了一个月工作之后，只好让他离开。临走的时候，他对赵云龙说，如果以后不如意，就回来吧。赵云龙感激的笑了笑，头也不回的离开了。

坐了一天火车，回到了熟悉的北京。赵云龙参加了重新回到中国没几年的可口可乐的面试。

面试官：“可口可乐来到中国希望可以拥有更多志同道合的朋友一起努力，您希望我们是高额工资制呢，还是这种效益工资制呢？”针对这个问题，在场的一百多名面试者中绝大多数人都选择了高额工资制。刚刚辞去铁饭碗的赵云龙当然希望有不一样的经历。他选择了效益工资。也因此获得面试官的认可，进入了这家外企。

在可口可乐公司，赵云龙学到最有价值的一点：**“无论如何在顾客面前你要打扮得像一个成功者。”**这是可口可乐推销手册上的一句话。无论你实际情况如何，你要让人家看出你是一个成功者。这种乐观一直鼓励着他，陪他渡过众多起伏跌宕的岁月。

和烧锅炉的时候一样，赵云龙每天除了推销可口可乐之外就是读书充实自己。在可口可乐，他第一个月赚到了700多块钱，第二个月的时候1000多块钱，而最多的时候居然可以赚到10000多块钱。而当时大学教授工资也不过一个3、4百元钱。

就这样，通过可口可乐学到的正规销售方法，让赵云龙建立了自信，积累了资金。在1993年4月20号，赵云龙创办了第一家公司，他成了老板！**赵云龙不管在什么环境，始终是一个敢于首先吃螃蟹的人！**

**备注：时代感**

1. 赵云龙第一次穿上西装，第一次去银行存款，存折上的3000多元让他激动不已。
2. 大学的时候，赵云龙将摆地摊赚到的4500元钱为家里买了一套平房。
3. 90年代初的北京，可口可乐都是是瓶装的，主要在餐馆和西餐店有销售。
4. **与马云的相似人生**

在1990年到1993年这短短三年间，通过代理可口可乐的销售，赵云龙成了这个国家第一批百万富翁。这段时间，赵玉龙连开三家分公司，雇佣了上百名员工。正是志得意满的时候。却在94年到96年这三年经历了经济周期下滑。为了度过那段艰难时期，他亲自跟员工到第一线去清洗锅炉，钻到锅炉那边像机械工一样亲自和大家一起干。这期间，员工们纷纷鸟兽散，自寻出路。只剩下7、8名骨干员工跟着他。**老员工：“赵总，只要你管饭，我们就跟着你干到底！”。**可是有一次，赵云龙连饭钱也付不起了。他将手表摘下来，到小卖部换了方便面和月饼，渡过了最难的几天。从大学以来顺风顺水的赵云龙，此刻也对自身产生了疑虑，开始考虑寻求安定。这时候，赵奶奶和他的表哥把身上所有的钱都给了他，鼓励他振作**。“创业难啊，你是咱们家、咱们村唯一的大学生，不能这么就打退堂鼓！当年我们赵家在山西做生意，什么难处没经历过。都是熬过来的！”**对家人和员工感激盈眶的赵云龙，终于熬过了国家经济周期的下滑期，也更明白感恩的意义。

从1990年到2000年，这一个十年是赵云龙非常重要的十年。这十年里就着改革开放的东风，赵云龙走出了一条集团化发展之路。在呼和浩特市建立了工业洗涤剂工厂，除了为当地的经济发展做出突出贡献，还为呼和浩特市的数百名下岗职工解决了就业问题。1998年的时候，他已经拥有了上海分公司，广州分公司等多家分公司。真正的建立起了一个规模化，集团化的大型企业。1998年到2000年之间，赵云龙先后兴建了2个工业园区。赵云龙已不仅是个优秀的企业家，更成为一个实业家。还在中国社科院担任了部门负责人，拥有了极高的荣誉。

这期间，他也成家了，拥有了一个幸福的家庭。他不再是当初嚼着馒头在北大门口用“北京吆喝”拉拢顾客的小摊贩了，不再是为了学费和饭钱烧锅炉的穷小子了，再也不是吃着树皮拌着地瓜干的穷苦幼儿。三十而立，他名义双收了。

赵云龙并未满足于现有的成绩。**他从孩童时期通过收音机就明白并一直践行的一个道理：信息是最宝贵的资源。他把眼光放在了当时国内还很空白的企业黄页市场。**在当时，**柳传志**在很多信息商业领域的实践和探索都开创了风气之先，从而深刻影响了中国信息行业成为当时国家信息产业第一人。这也深深影响了赵云龙。

正当赵云龙大刀阔斧的专注于在黄页以及呼叫中心坐席业务的时候。马云也正在在跑北京的市场，和赵云龙形成了业务上的竞争。**双方的业务人员偶有在同一个客户办公室见面的时候。“是赵总公司的吧，久仰，久仰！”。“是马总公司的？幸会，幸会！”。**马云后来回师杭州创立了阿里巴巴，成了叱咤风云的中国商人代表。而赵云龙则继续在黄页市场深挖耕耘。

20世纪末，正值信息产业蓬勃发展的高峰，赵云龙因为在社科院工作优秀调动到了国家信息产业部，担任信息资源办主任，组建创立了《中国企业名录总集》数据库，并且出版中国几十个省的黄页和全国黄页，**成为了名振一时的“中国黄页第一人”，更是将当时新鲜的视频技术和黄页结合。**时任副总理和部委领导也对赵云龙赞许有加。取得了视频许可证后，赵云龙在英国和马来西亚相继开办了新的公司去做视频生意，第一次将目光转向了国际市场。美国公司，英国公司，马来西亚公司。让赵云龙的企业集团化越来越大，而赵云龙的身价也猛增了数十倍。向以往一样，赵云龙在每天工作之余，总要读书。并结合十余年的实战经历，撰写了行业的理论书籍。

1997年的时候赵云龙出版了第一本书叫《电话营销学》，主要是如何通过电话来营销。在经营实践的过程中，赵云龙在国内首先提出“电话营销”的概念，由于电话营销能够为企业提供明确的目标客户群，使营销成功率大大提升。**而赵云龙也因为这本书收到的良好成效而被称为“中国电话营销第一人”**。后期赵云龙再次根据在美国学习的经验，加上他对中国国情的深入了解，公开发表专著论述《电话营销学》、《电话营销总论》、《电话营销培训教程》等电话营销书籍上百万字。赵云龙策划研究的电话营销学说已经深入到了社会的各个领域，他说：**“我要继续将电话营销学说进一步推广壮大”。**时至今日，许多电话营销公司的企业图书馆，大学营销课程关于电话营销学依旧是以赵云龙的著作为书籍。在2004年11月27日在人民大会堂举行的中国策划年会上,国信集团董事长兼 CEO 赵云龙被授予"中国十大杰出策划专家"称号。**（冗余、待调整）**

从没有停下学习脚步的赵云龙先后在国内获得MBA学位和博士学位。并到美国哥伦比亚大学做了访问学者，通过哥伦比亚大学接触到了美国和联合国的众多上流人士。包括科菲安娜，时任联合国秘书长和秘书长的助理。开阔了国际视野的赵云龙为能在国际舞台亮相和实践心中所学的战略学的想法而激动！因此萌生了到美国学习生活的念头。所以当赵云龙提出要移民美国的时候，办理的十分顺利。**他不知道当时美国政府已经把他列入重要杰出人才移民计划中。**来自草原的雄鹰，就要到大洋彼岸去搏击风浪了！

**备注：时代感**

1. 在人民大会堂被授予"中国十大杰出策划专家"称号。
2. 和部委领导讨论 《中国企业名录总集》数据库的设计运营方案。
3. **立德立功立言**

立德立功立言，中国传统读书人的不朽追求，一直以来也被赵云龙奉为至理名言。**在国内完成立功和立言后，赵云龙一直想追求的立德还没有完成。他因此把眼光转向国外。**2010年，赵云龙移民到美国，他发现，自己一直赖以自豪的英式英语在美国没有市场。当他刚刚去哥伦比亚大学读书的时候，发现自己听不懂教授在说些什么。他就去请教了哥伦比亚大学语言学教授如何学习美式英语。**“听是关键，赵先生。只要听7000小时以上，你就能学会美国英语。”“这么简单？”“这不简单！”**虽然有些枯燥和匪夷所思，赵云龙还是按照教授所说的方法坚持了2年多，每天耳机不离身，不管是吃饭还是睡觉。最终练就了一口流利的美式英语，这为后来的联合国工作打下了坚实的基础。

赵云龙去了美国，是带着中国企业家的精气神取得，他潜意识里期待自己可以在美国甚至是更高的舞台上发挥影响力。赵云龙在心中时刻准备着。在哥伦比亚大学，赵云龙除了学习以外，终于能够暂时告别商海，有时间在象牙塔里专心于《孙子兵法》和战略学的研究。因为他的努力，**很多美国人在讲座和闲谈的时候知道了中国有这么一位战略家军事家孙子。慢慢的赵云龙也获得了中国的《孙子兵法》传播者的美誉。**他的讲座内容里涵盖了战争观，战争指导艺术，战略战术理论，军事理论。赵云龙把兵法理论与当今世界热门的国际金融战略相结合，实战性的传授怎样把商场和兵法相结合。其生动而赋有哲理的语言深受美国广大学子的追捧。

很快，赵云龙等来了他的机会。因为对《孙子兵法》的研究。他被邀请到联合国做国际战略学的演讲。通过在联合国的演讲，他结识了蒙代尔先生。后者邀请他入职联合国，并在后来成为了他多年好友。**“赵，来联合国吧。你属于这里。这样的舞台是为你准备的。”“我能做些什么？”“你应该问自己想做些什么。”**因为乐于助人的天性，赵云龙开始在联合国从事公益活动。并在数年间到过非洲、中东、南美等国家，帮助那里的人们。在很多地方，条件和他小时候的家乡一样艰苦。不能不令他回忆起小时候的艰苦岁月，和记忆里漫天的黄沙。

在联合国工作的时候，赵云龙有机会和克林顿，希拉里，金鑫博士等杰出领袖人士进行过深入交流和沟通。这更加建立了他的自信和眼界。**“您是研究什么的，赵博士？”“我来美国主要研究国际关系和战略学。并且传播中国古代的战略学思想。”“古代？古代的思想现代还有用处吗？”“有的。文明在发展，但是人还是一样的人，没有改变。”**

在联合国的多数时间里，他宁愿窝在联合国官员办公室里对着厚厚的资料查阅也不愿意参加无所谓的场合。而在很多的学术会议上都能看到这位中国商人低调而谦逊的身影。赵云龙在事业辉煌的高峰期，背井离乡远赴美国哥伦比亚大学求学，过起清苦的生活。在求学期间，他以大米粥，方便面为主食，出门以公共交通为主。这是难人可贵的精神和信仰。在他成为联合国经济发展委员会主席，并且出任哥伦比亚大学东亚研究所世界经济发展趋势专业研究员后，他开始研究起国际货币的趋势。并出版了《货币统计录》，主要叙述世界货币基金体制的发展趋势。在联合国的工作中，赵云龙乐此不疲的研究着美元和欧元的走势。

但是，“久居庙堂之高”的赵云龙在一个人静处的时候开始惆怅了。一直以来心中坚如磐石的他，开始忧虑自己远离故土的追求。在联合国办公楼里，他确实结交了诸如美国前国务卿基辛格、南非主教TUTU这样的人物。也和几届时任联合国秘书长、时任泰国总理英拉这样的国际领导人深入交流过。这大大的开阔了他的事业，拓宽了思维的广度。但是他还是想做一些更加实际的事情来践行心中所想所学。

**久而久之，他的郁闷之情言喻于表，被联合国的同事注意到了。**

“赵，你不开心，因为想家了吧”“这就是我的家。”“那你为什么整天愁眉苦脸。我们国家的食物不合你的胃口了。”“你不懂。”“对的。所以你要告诉我为什么。”“我想做点实际的事情。”“比如？”“每天要累出一身汗，累的晚上倒头就睡的那种！”“哈哈！这很简单！”

**这之后经过同事的大力引荐，赵云龙前往位于肯尼亚内罗毕的联合国环境规划署，开始了在联合国的第一份公益工作。**

**备注：时代感**

1. 留学生都经历过的煮泡面的场景。
2. **天下大同**

来到肯尼亚的联合国园区，赵云龙看到了另外一个联合国。和世界卫生组织在日内瓦园区能看到的日内瓦湖和阳光下的阿尔卑斯山的景色不同。非洲的自然风景更具有生命力和野性美。也代表着更加荒蛮和原始。另外，这里的联合国工作人员中年轻人很多，和联合国总部大都是上了年级的老头老太有很大不同。赵云龙被全新的工作和年轻人的热情感染，虽然真的是每天晚上累的倒头就睡，但是心情也开朗了许多。他经常给家里打电话，描述每天的见闻。

工作了一段时间之后，赵云龙又不开心了。他找到了联合国环境规划署的负责人。

**“我要捐款。”“捐款？很少有联合国内部的工作人员捐款。他们最多不领工资。”环境规划署的负责人饶有兴致的看着他。“我连工资一起捐。”负责人笑了，倒了一杯水给他。“你是个慷慨的人。告诉我为什么吧！”**

赵云龙在工作中接触到很多肯尼亚的小孩。发现他们大都失学了。而他知道肯尼亚政府是减免学费的，他感到很奇怪。向当地的肯尼亚工作人员打听后得知，这些失学儿童，都是交不起一年11美金的书本学杂费用而辍学的。赵云龙感动心痛，他想起了自己。他当年就是交不起学费，在初中毕业后辍学了一段时间。差点就和后来的博士学位无缘了。而他还可以放牛、烧锅炉、摆地摊来赚取学费。在肯尼亚这些孩子又能做什么呢！**他拿出了30万美金，捐献给了联合国环境规划署。这相当于让27000多名肯尼亚孩子，能够从小学读到高中的学费。**

渐渐地，在肯尼亚待的久了，赵云龙有了家乡的感觉。一样的干旱少雨，一定的贫瘠土地，一样的贫困人群。**这种异样的感觉，时时让他想起内蒙的家乡。他拼尽一切力量离开，却从来没有离开过的地方。**也许，他该为家乡做点什么了。

找个机会回到家乡的赵云龙，看到了内蒙的沙漠化现象非常严重，一遇风沙尘暴突起，飞沙千里，越河北直通北京，对环境和城市的干净整洁造成严重的威胁。他从小在内蒙古长大，是不忍心见着自己的故土一步步的沦为砂石地，而且沙尘化越来越严重。他想到，如果不治理将会导致整个内蒙古都要沦为沙漠了。于是，赵云龙几下内蒙通过考察取证，已在不同地方购买荒漠土地数处，投资近千万元进行生态化园林建设。时至今日，那些被赵云龙买下的荒漠土地已经演变成了生态工业园区并促进了当地经济的发展。

这以后，赵云龙的公益步伐随着他的脚步踏遍了世界各地，在中东、在南美、在东欧，他都积极践行立德的目标。同时也将自己对《孙子兵法》和国际战略学的感悟和所在国的人群分享。**他认为，真是因为国家综合实力不够强大，才需要更加注意国际博弈和战略。《孙子兵法》正适合这样的环境使用。**在此期间，他出版了《孙子兵法与国际战略》一书，广泛传播中国古老兵书在当今时代的应用方法。

但是，他最关心的还是心中的那片黄土。他认为那应该是一抹绿色。数年之后，已经在美国取得很高学术成就和荣誉的他，做出了回国的决定。

**一去一来。是什么在影响他的决断？**

**备注：时代感**

1、在非洲、中东等地救援当地居民的工作场面。工作证上白色的UN标志十分醒目。

**尾声 道一直在**

赵云龙常说：“帮助别人的前提是自己足够强大，也就是想要真正的发挥更多的能量，就要先强大自己。”这是他投身商海之前的新年，也是时至今日依旧矢志不渝的坚持的公益事业理念。**通过在联合国数年来的持续不断的公益践行，赵云龙已经将自己与公益绑在了一起。**从资助贫困儿童，到捐献学校；从四川地震灾后重建，到关爱残疾人慈善捐款；从关注内蒙古沙化，到参与全国性的环保组织；赵云龙的慈善公益行动涵盖了社会的方方面面。他每年都会从自己的收入里面拿出一大部分资金投入到持续的慈善和公益事业中。

**如今，赵云龙在黄页市场的同行马云，在获得了巨大的社会财富和地位之后，和赵云龙殊途同归，开始从事沙漠绿化。**他所推出的“蚂蚁森林”项目，据称每天能种6万棵树木，目前已经种植了数百万棵，在全国拥有2亿用户。联合国开发计划署的全球碳市场报告里，还专门辟出章节，介绍支付宝推出的“蚂蚁森林”。该报告认为，蚂蚁森林是以数字金融为主的技术创新，在全球为世界输出了“中国版本”，用行动构筑全球命运共同体，在全球碳市场有“独一无二”的意义。显然，从联合国的字里行间，可以看出，评价那是相当高的。

赵云龙有一股不服输的精神。他找到结识的好友王石、俞敏洪，又通过在联合国工作的优势，向众多华人企业家发起号召，他要拯救沙化的草原！

在赵云龙的号召下，众多国内国际的杰出企业家和领袖齐聚联合国会议室，便有了开头的一幕。这是赵云龙接下来人生中重要的一幕。这是我们本片的尾声。也是一个更为波澜壮阔的人生历程的开始！