

La evolución de tu **sonrisa** empieza aquí.

Conoce tu precio desde el principio y confía en los mejores.
Fabricamos alineadores con los mejores materiales del mercado.



Beneficios y costos de las membresías.

Basic Partner:

La membresía **Basic Partner** es perfecta para odontólogos que están comenzando a ofrecer tratamientos con alineadores o que buscan mantener una relación cercana con sus pacientes.

Diagnósticos: Se incluyen 3 diagnósticos en la membresía, que puedes vender a tus clientes por \$100 cada uno.

Ingreso por diagnósticos: $3 \times \$100 = \300 .

Primer mes de tratamiento: Para cada uno de esos diagnósticos, puedes vender el primer mes del tratamiento a \$120 por paciente con un costo de \$70 ($120 - 70 = 50$).

Ingreso por el primer mes de tratamiento: $3 \times \$50 = \150 .

Juego de alineadores gratis: Se te otorga un juego de alineadores (1 superior y 1 inferior) gratis, valorado en \$60, que puedes vender directamente y ganar el 100% del precio.

Ingreso por juego de alineadores gratis: \$60.

Retenedor gratis: También se te incluye un retenedor, que puedes vender a \$60.

Ingreso por retenedor gratis: \$60.

Total de ingreso en el primer mes:

- Diagnósticos: \$300.
- Primer mes de tratamiento: \$150.
- Juego de alineadores gratis: \$60.
- Retenedor gratis: \$60.

Ingreso total en el primer mes: \$570.

Ganancia neta:

- Inversión inicial en la membresía: \$160.
- Ingreso total: \$570.
- Ganancia en el primer mes: $\$570 - \$160 = \$410$.

Siguientes 4 meses de tratamiento: Para los 3 pacientes iniciales, puedes vender cada mes a \$120, con un costo de \$70. Esto aplica para los meses 2 a 5, lo que equivale a 4 meses adicionales por paciente.

Ganancia por paciente por mes: $\$120$ (venta) - $\$70$ (costo) = $\$50$.

Ganancia por paciente en los siguientes 4 meses: $4 \times \$50 = \200 .

Ganancia total para los 3 pacientes en los siguientes 4 meses: $3 \times \$200 = \600 .

Total de ingreso en los siguientes 4 meses:

- Ganancia total para los 3 pacientes: \$600.

Ganancia total en 5 meses (incluyendo el primer mes):

- Ganancia en el primer mes: \$410 (como calculado previamente).
- Ganancia en los siguientes 4 meses: \$600.

Ganancia total en 5 meses: $\$410 + \$600 = \$1010$.

La membresía **Basic Partner** es una inversión inteligente para odontólogos que buscan maximizar sus ingresos con una baja inversión inicial. Con la flexibilidad de pagar a medida que vendes y la posibilidad de obtener ganancias desde el primer mes, esta membresía te brinda las herramientas esenciales para comenzar a ofrecer tratamientos de alineadores sin complicaciones. ¡Es la forma ideal de introducirte en el mercado y ver un rápido retorno de inversión!

Standard Partner:

La membresía **Standard Partner** es ideal para clínicas en expansión que buscan aumentar su flujo de pacientes.

Diagnósticos: Se incluyen 6 diagnósticos, que puedes vender a tus clientes por \$100 cada uno.

Ingreso por diagnósticos: $6 \times \$100 = \600 .

Primer mes de tratamiento: Puedes vender el primer mes del tratamiento a \$120 por paciente para cada diagnóstico con un costo de \$70 ($120-70=50$).

Ingreso por el primer mes de tratamiento: $6 \times \$50 = \300 .

Juegos de alineadores gratis: Se te otorgan 2 juegos de alineadores gratis (cada juego tiene un alineador superior e inferior), valorados en \$60 por juego.

Ingreso por 2 juegos de alineadores gratis: \$120.

Retenedor gratis: También se te incluye un retenedor, que puedes vender a \$60.

Ingreso por retenedor gratis: \$60.

Empaques personalizados: Puedes añadir valor a tu marca con los empaques personalizados. Si bien el costo de los empaques es bajo, el valor agregado por la personalización puede impulsar la percepción de tu clínica.

Total de ingreso en el primer mes:

- Diagnósticos: \$600.
- Primer mes de tratamiento: \$300.
- Juegos de alineadores gratis: \$120.
- Retenedor gratis: \$120.

Ingreso total en el primer mes: \$1080.

Ganancia neta:

- Inversión inicial en la membresía: \$300.
- Ingreso total: \$1080.
- Ganancia en el primer mes: $\$1080 - \$300 = \$780$.

Standard Partner (4 meses adicionales):

Siguientes 4 meses de tratamiento: Para los 6 pacientes iniciales, puedes vender cada mes a \$120, con un costo de \$70. Esto aplica para los meses 2 a 5.

Ganancia por paciente por mes: $\$120 - \$70 = \$50$.

Ganancia por paciente en los siguientes 4 meses: $4 \times \$50 = \200 .

Ganancia total para los 6 pacientes en los siguientes 4 meses: $6 \times \$200 = \1200 .

Total de ingreso en los siguientes 4 meses:

- Ganancia total para los 6 pacientes: \$1200.

Ganancia total en 5 meses (incluyendo el primer mes):

- Ganancia en el primer mes: \$780 (como calculado previamente).

- Ganancia en los siguientes 4 meses: \$1200.

Ganancia total en 5 meses: $\$780 + \$1200 = \$1980$.

Beneficios Estratégicos del Empaque Personalizado

El empaque personalizado no solo ahorra al cliente los costos de logística (diseño, compra, armado, etc.), sino que también **potencia la imagen de su clínica** desde el primer momento. Un empaque bien diseñado con la marca de la clínica aumenta la **percepción de valor** ante los pacientes, ayudando a generar más confianza y lealtad, y posiciona al cliente como un proveedor de tratamientos de calidad con una marca propia bien definida.

Conclusión

La membresía **Standard Partner** es perfecta para clínicas en crecimiento que buscan profesionalizar su oferta de tratamientos de alineadores con un toque personalizado. Además de garantizar ingresos atractivos desde el primer mes, la inclusión de empaques personalizados te ayudará a construir tu marca y destacar frente a la competencia. Esta membresía ofrece una excelente combinación de ganancias y personalización, ideal para quienes desean escalar su práctica dental sin complicaciones.

Premium Partner:

La membresía **Premium Partner** es la opción definitiva para clínicas que desean llevar sus servicios al siguiente nivel o incluso convertirse en proveedores para otros odontólogos.

Diagnósticos: Se incluyen 100 diagnósticos, que puedes vender a tus clientes por \$100 cada uno.

Ingreso por diagnósticos: $100 \times \$100 = \$10,000$.

Primer mes de tratamiento: Puedes vender el primer mes del tratamiento a \$120 por paciente para cada diagnóstico con un costo de \$70 ($120 - 70 = 50$).

Ingreso por el primer mes de tratamiento: $100 \times \$50 = \$5,000$.

Juegos de alineadores gratis: Se te otorgan 10 juegos de alineadores gratis (cada juego tiene un alineador superior e inferior), valorados en \$70 por juego.

Ingreso por 10 juegos de alineadores gratis: $10 \times \$70 = \700 .

Retenedores gratis: También se te incluyen 3 retenedores, que puedes vender a \$60 cada uno.

Ingreso por 3 retenedores gratis: $3 \times \$60 = \180 .

Empaques personalizados: Los empaques personalizados también añaden un valor considerable a tu marca.

Revender a colegas: Con la capacidad de revender a otros colegas, puedes venderles a un precio mayor, como si fueras tu propio laboratorio. Esto abre una fuente de ingresos adicional.

Total de ingreso en el primer mes:

- Diagnósticos: \$10,000.
- Primer mes de tratamiento: \$5,000.
- Juegos de alineadores gratis: \$700.
- Retenedores gratis: \$180.

Ingreso total en el primer mes: \$15,880.

Ganancia neta:

- Inversión inicial en la membresía: \$1500.
- Ingreso total: \$15,880.
- Ganancia en el primer mes: $\$15,880 - \$1500 = \$14,380$.

Premium Partner (4 meses adicionales):

Siguientes 4 meses de tratamiento: Para los 100 pacientes iniciales, puedes vender cada mes a \$120, con un costo de \$70. Esto aplica para los meses 2 a 5.

Ganancia por paciente por mes: $\$120 - \$70 = \$50$.

Ganancia por paciente en los siguientes 4 meses: $4 \times \$50 = \200 .

Ganancia total para los 100 pacientes en los siguientes 4 meses: $100 \times \$200 = \$20,000$.

Total de ingreso en los siguientes 4 meses:

- Ganancia total para los 100 pacientes: \$20,000.

Ganancia total en 5 meses (incluyendo el primer mes):

- Ganancia en el primer mes: \$14,380 (como calculado previamente).
- Ganancia en los siguientes 4 meses: \$20,000.

Ganancia total en 5 meses: $\$14,380 + \$20,000 = \$34,380$.

Beneficios Estratégicos Únicos

1. **Especialista dedicado 100%:** Un profesional con experiencia en más de 10,000 casos estará dedicado exclusivamente a tus pacientes, asegurando un nivel de atención inigualable y aumentando la satisfacción de tus clientes.
2. **Reventa a colegas:** La membresía te permite no solo servir a tus propios pacientes, sino también **revender tus diagnósticos y alineadores a otros odontólogos de la zona bajo tu marca**, como si fueras un laboratorio especializado. Esto genera ingresos adicionales sin necesidad de establecer tu propio laboratorio, al tiempo que consolidas tu clínica como un centro de referencia en el tratamiento con alineadores.
3. **Fortalecimiento de la marca:** Con los empaques personalizados y servicios exclusivos, tu clínica se convierte en una marca reconocida en el mercado, sin tener que asumir los costos logísticos ni de diseño.

Conclusión

La membresía **Premium Partner** está diseñada para clínicas y profesionales que desean liderar el mercado con una oferta de servicios de alineadores de alta gama. Con hasta 100 diagnósticos, alineadores para múltiples casos, y la ventaja de contar con un especialista dedicado, tendrás la oportunidad de maximizar tus ingresos, expandir tu negocio, e incluso revender servicios bajo tu propia marca. Esta membresía no solo potencia tus ingresos, sino que te posiciona como un referente en la industria dental.

Ventajas de la Membresía STL y Retorno de Inversión

La **Membresía STL** está diseñada para aquellos que desean tener total control sobre la producción de alineadores. Nosotros te proporcionamos diagnósticos 3D precisos y detallados, listos para que tú produzcas los alineadores en tu laboratorio. Esto te otorga el **100% de las ganancias** de la producción de alineadores y te permite manejar el proceso completo desde el diagnóstico hasta la entrega del producto final.

Inversión Inicial: \$60

Este costo te otorga acceso a diagnósticos ilimitados, archivos STL listos para impresión, y asistencia personalizada para asegurar que puedas producir alineadores sin errores.

Ingresos Potenciales con la Membresía STL

Esquema de Posibles Ganancias con la Membresía STL

Ingresos por Diagnósticos

- Precio de venta al público por diagnóstico: \$100
- Costo por diagnóstico como socio: \$50
- Número de diagnósticos al mes: 10

Cálculo de ingresos:

- Ingresos por diagnósticos:

$$10 \text{ diagnósticos} \times \$100 = \$1,000$$

- Costo total de diagnósticos:

$$10 \text{ diagnósticos} \times \$50 = \$500$$

- Ganancia por diagnósticos:

$$\$1,000 - \$500 = \$500$$

2. Ingresos por Alineadores

- Precio de venta por alineador al mes: \$120
- Costo de producción por alineador (dependiente del socio)
- Número de pacientes para alineadores: 10
- Duración del tratamiento: 5 meses

Cálculo de ingresos:

- Ingresos en el primer mes:

$$10 \text{ pacientes} \times \$120 = \$1,200$$

- Ingresos en los meses 2 a 5:

$$10 \text{ pacientes} \times \$120 \times 4 \text{ meses} = \$4,800$$

- Total de ingresos por alineadores:

$$\$1,200 + \$4,800 = \$6,000$$

3. Total de Ingresos en 5 Meses

- Ingresos Totales:

$$\$1,000 \text{ (diagnósticos)} + \$6,000 \text{ (alineadores)} = \$7,000$$

4. Costos Asociados

- Costo de la Membresía STL: \$60
- Costo total de diagnósticos: \$500 (ya calculado)

- **Costo de producción de alineadores** (dependiente del socio): (este costo se debe restar según el costo específico del laboratorio)

5. Ganancia Neta

- **Ganancia Neta en 5 Meses:**

Ingresos Totales - Costos Totales

$\$7,000 - (\$500 + \$60 + \text{Costo de producción})$

Ejemplo de Cálculo Final de Ganancia Neta

- Si asumimos que el costo de producción para 10 pacientes durante 5 meses es, por ejemplo, \$1,500 (dependiendo del precio de materia prima y otros gastos):

- **Costos Totales:**

$\$60$ (membresía) + $\$500$ (diagnósticos) + $\$1,500$ (producción) = $\$2,060$

- **Ganancia Neta:**

$\$7,000 - \$2,060 = \$4,940$

La membresía STL no solo representa una inversión en tu laboratorio, sino una puerta abierta a un mundo de oportunidades financieras. Al acceder a precios preferenciales en diagnósticos y la capacidad de producir alineadores de calidad, te posicionas para maximizar tus ingresos y ofrecer un servicio excepcional a tus pacientes. Con una inversión mínima de \$60, podrás generar hasta \$4,940 en ganancias netas en solo cinco meses, todo mientras disfrutas de la flexibilidad y el control sobre tus costos de producción.

Además, al unirse a la comunidad STL, te beneficias de un modelo de negocio sostenible que se adapta a tus necesidades y te permite crecer en un mercado competitivo. No se trata solo de obtener diagnósticos a precios reducidos; es una oportunidad para elevar tu práctica al siguiente nivel y ofrecer tratamientos de alineación dental de calidad superior.

No dejes pasar la oportunidad de transformar tu laboratorio y potenciar tus ingresos. Con la membresía STL, el éxito está al alcance de tu mano. ¡Únete hoy y comienza a construir un futuro más rentable y sostenible!

**OMN-LAB.com. 2024. Todos los derechos reservados.*

OMN-LAB

OMN-LAB Lima, Perú.