

大家好，我是乌克兰马丽塔生殖辅助中心的中国办事处一枚小员工，看自己每一次写文都是这句话开头，我的表情已经从妙不可言的尴尬变得很木讷了。

不能笑，我是有偶像包袱的。

今天是我写的第 4 篇介绍马丽塔的文章，而且领导说丽塔医院一个月之内就要开业了，“请”我尽量详细的跟大家介绍一下马丽塔，但是资料却给得不多，也没给我奖金。（呵呵哒）

如何能够低调却又不失内涵的让大家更好的了解马丽塔呢？让我抽根烟冷静一下。

要不我就来个新款新闻联播式讲述来开头吧？

马丽塔诞生于 2011 年，位于美女如云的乌克兰基辅，长期和试管婴儿主流医院进行捐卵女孩以及代妈的输送合作。



2014 年，马丽塔在给医院输送资源的同时，开启了马丽塔优选性别包成功套餐的服务，服务开展的国家目前有乌克兰、西班牙、德国、意大利、法国、俄罗斯、日本等，

**2017 年，马丽塔进入中国市场，在这 3 年 1000 多天的时间缝隙中，我们依然保持着 0 投诉的记录。**

2019 年，丽塔医院即将在 11 月开业，规模人员配置和实验室器械均属乌克兰顶级，后面我会详细介绍。

冲这架势，过不了几年，基本上就快覆盖全球了，就等老板带我们奔月了。

**我很热爱马丽塔，不是拍领导马屁的那种。**

作为一个员工，对一家自己所服务的企业产生认同感，一定是有很多事件触发的，而最触发我的，就是我们公司对一个亚洲面孔女孩事件的处理方法，让我对这家企业产生了非常友好的尊敬。

那是马丽塔刚开发亚洲女孩的时候，有一对客户看中了我们朋友圈发布的一个嫁给哈萨克斯坦男生的华人女孩，这个客户非常喜欢这个女孩，觉得和自己的太太长得很像，是因为这个女孩而选择我们马丽塔的。

但是我们让这个女孩带着小孩来到基辅体检的时候发现，她的卵子数量不达标，然后客户就是一定就是要这个女孩，定金都交了。

原谅我个人素质并没有那么高，当时我都动邪念了，觉得女孩都来了，往返机票加住宿已经花费很多成本了，就给客户促排了吧，或者接机照片医院体检的照片都有拍摄，发给客户，换一个人家也不知道啊。

可是领导就是不同意，觉得我们不能欺骗客户，这是最基本的底线，然后我们就坚持不促排，把客户弄丢了，并退还了押金给客户。

当时我们真的是生气，觉得老板榆木脑袋，但是后来很快意识到，我们应该感到庆幸，因为我们遇到了一个有底线有良知的好老板，并有一点点为自己人性的阴暗面而羞愧。

后来还有更震惊的，因为这个捐卵者是带着女儿来捐卵的，长途跋涉真的很可怜，小孩那么小，还没赚到钱，公司不但为她多提供了两天休息的住宿，还为她购买了返程的机票，送机的时候，还代表我们公司送给了那个女孩200美金的资助金。

是的，我想这个事件，就是我内心开始真正认同这家企业的导火索吧。

我想，这算不算是一种企业精神，**马丽塔的文化基调，诚实是一种很可贵的品质**，虽然写这句话的时候我感觉自己很老气。

既然说到漂亮妹子了，那我们就先介绍马丽塔的卵妹吧。

**卵妹部门的介绍：**

**我们是乌克兰第一家引进亚洲女孩的机构**，每一个亚洲女孩都可以留头发做DNA检测。

我们的所有捐卵女孩的个人资料，都是要求在我们**办公室拍摄**，因此来我们总部签约的客户，都能看到我们的拍摄道具，什么摄影灯，反光板，拍照器械等，我们的捐卵女孩给到的价格也是很高的，在代母和卵妹市场里，我

们的口碑都非常好，所以优质女孩才都会愿意来我们机构合作，美丽这个东西，用图片表达最直白，我放几张最近的卵妹照片，大家看看就能感受到我们的诚意和**女孩的优质**。





光展示乌克兰美女，不展示亚洲妹子是不对的。



我们给客户的卵妹资料非常详细，**血型，身高，发色，学历，体重，年龄等，并且都会有大头照，半身照，全身照**，在这里我只展示最近几个女孩的大头照。

我们的卵妹，都是为了提高成功率，**新鲜卵子配胚胎的**，所以才会有客户看上了某个美女，但是这个女孩这个周期卵泡不够或不能促排的个别事情发生，这样才是一个**诚信的生殖机构该有的样子**。

试想想，卵妹数据库里面 3 年前放着几百个女孩，3 年后还是放着那几百个女孩，让你选，选完以后，无论你选择的是哪个女孩，在你想要的周期，任何一个女孩都能来促排，你觉得符合逻辑吗？可能是鲜卵移植吗？再腹黑一点想，可能是你选的那个女孩吗？

好了，就讲到这里，别跑偏了。

### 代母部门介绍：

现在我来说一下每个套餐进行中的客户，最关注的**代母移植时间**的问题，我先贴一个我们公司详细到日期和代码的内部数据，让大家感受一下马丽塔的速度和极高的成功率。

这些是**我们最近的包成功套餐进展**，时间是 2019 年 10 月 26 日截图的，紫色是已经接了宝宝的，粉红是已经孕满 12 周的，黄色的是已经孕成功的，绿色的是已经安排了代母，等移植的，涂抹的是客户资料，**近一年平均移植速度 2 个月，真的是极限速度了，我们真的做到了极致**。

(A套餐) 30万+亚洲女孩	已接孩子回国，11月23日出生，12月1日左右到06A，12月28左右拿旅行证，12月28日回国
(A套餐) 30万	2019年2月25日自卵共育2男5个胚胎，移植1男1女，5月20日开胎移植准备，6月13日移植1男1女，6月25日验孕成功，预产期2020.3.19
(A套餐) 30万/	选卵排19504,10月2日开胎促排，10月15日取卵16x2
(A套餐) 30万+亚洲女孩	代母12月7日移植，21日验孕失败，还有一个女孩，3月21日移植到解冻失败，已经没有胚胎了，重新选卵排3月30日开胎促排，4月11号取卵16x2，4月25日，6女1男，6月2日移植1女，6月10日验孕成功
(A套餐) 30万+亚洲女孩	预产期2019年3月，已接孩子
(A套餐) 30万+亚洲女孩	孩子已出生，5-6天能拿到出生证
(B套餐) 43万/	12月17日第3次取卵，孕12周，已交付第3笔费用，2月8日取卵，预产期6月27日，5月8日再检查
(B套餐) 43万/	12月14日验孕失败，还有一个女孩，3月23日移植，选卵排5月29日重新促排，6月10日取卵1个x2，7月2日，5女2男，8月2日移植1男1女，8月6日验孕成功，10月1日验孕
(A套餐) 30万+90%自卵促排	预产期2019年3月13日，女方2月21日进冻，男方2月11进冻，代母20日普通产检，没有胎动
(A套餐) 30万+亚洲女孩	代母预产期2019年1月9日，男方移植解冻后监护人，先去解冻宝宝，代母12月28日普通产检，没有胎动，10月11日移植
(A套餐) 30万+亚洲女孩	12月7日取卵1次，孕12周，1月18日取卵，预产期6月17日，还有一个2男3个胚胎
(A套餐) 30万+亚洲女孩	12月21日移植解冻2个胚胎，1月2日验孕失败，选卵排18127，2月18日取卵1个x2，2个冻未解冻，一个女孩，一个未解冻，17日移植，6月1日验孕失败，客户需要重新检查精子，调整取卵策略
(A套餐) 30万	12月13日第3次取卵，孕满12周，2月4日取卵，3月19日取卵，预产期6月26日，医院没有4个胚胎
(A套餐) 30万+亚洲女孩	11.3x2，12.7胎停，还有一个2个胚胎，1月11日移植失败，选18151于2月22日促排，3月9日取卵21个x2，4个解冻，3月11日，1男1女，5月11日移植，6月27日验孕成功，6月25日胎停，选卵排19106，9月9日促排，9月20日取卵20x2，30日10个冻排，10.1
(A套餐) 30万	12月21日重新移植最后一个男孩，1月2日验孕失败，选卵排18092，3月29日重新促排，4月9日取卵22个x2，8个冻未解冻，4月24日，2男1女，8月12日移植，8月28日验孕失败
(A套餐) 30万	代母8月19日验孕成功，代母11月19日开胎产检，安排取卵，预产期6月27日，代母4月12日开胎，25日检查，晚上8点左右就停
(B套餐) 43万	12月24日代母取卵，1月28日代母取卵，预产期5月18-22日，3月28日自然胎
(A套餐) 30万	7月13日取卵2个x2，已无胚胎，重新选卵排18230，2月12日共做促排，取了24个x2，2月28日，7女2男共9个胚胎，5月10日移植，5月27日验孕成功，6月7日B超，7月16日B超，预产期1月23日
(A套餐) 30万+亚洲女孩	4次1周8个胚胎，优先移植男孩，12月24日代母移植1男1女，验孕失败，2月26日移植2个女胚，3月13日验孕成功，3月27日左右在胎没有胎心，5月29日移植，6月11日验孕成功
(A套餐) 30万+亚洲女孩	11月9日验孕成功，12月17日代母第6次取卵，预产期2019年7月17，下次取卵2月21日，5月21日检查，预产期7月11-7月17
(A套餐) 30万+亚洲女孩	12.13日移植，失败，下次直接第二次，不要B超，选卵排18899，2月1日促排，2月12日取卵18个x2，2男，4月19日移植，5月5日失败，选18148，6月27日取卵17x2，7.2，7个冻排，7月8日，2男2女，10.1移植1男1女，10.15，验孕成功
(A套餐) 30万+亚洲女孩	12月28日代母取卵，预产期8月



每个机构和医院管理代母的水平都是不一样的，**代母之间也是有口碑的**，因为对于代母来说，代孕机构也是客户，客户总有好的也有不好合作的。

很多代母宁愿收少一点钱，都要找口碑好的机构合作，口碑不好的机构，给多一些钱依然经历着残酷的代母荒，因为对于代母来说，选择哪个机构，**意味着她们未来这一年巨大的身体成本和时间成本，能不能按时按合同履行对她们补偿，所以会慎之又慎。**

在这个代母供不应求的市场，圈子里的代母，哪怕我们体检要求很严格，确实也都**基本首选我们**，因为知道我们诚信，信守承诺，补给科学，这些口碑优势，都是我们**过去那么多年，用无数的努力和责任换取的。**



这是我们在 INS 上做的代母招募信息，也会同步很多代母想了解的细则，**业内口碑一直很好，从业多年，0 违约，0 拖款**，所以为什么我们的代母那么多???

PROFILE OF SURROGATE MOTHER SMD1871 2019



1. Full Name: ~~XXXXXXXXXX~~
2. Photos (preferably 2 - 3 photos) (specify number of photos attached to the application form) 2 photos 图片 (优选 2-3 图片) (指定附件数量) 2 图片
3. Citizenship 国籍 Ukrainian 乌克兰人
4. Nationality 国籍 Ukrainian 乌克兰人
5. Date of birth 出生日 1997年02月16日
7. Religion 信仰: Christian 基督教
8. Criminal record 犯罪记录: no 没有
10. Living conditions 生活条件:

Type of apartment: Municipal / Private room 寓所类型: 市政 / 私人房间	Rooms 房间数 量	Living square (square meters) 平方米	Quantity of living persons/ Who lives 住在一起的人数
flat 公寓	3	88	3 persons 人

Do you have pets (specify): No, I have not got. 你有宠物吗? (指定): 没有

9. Education, speciality according to education

Education 教育	Specialty according to education 根据教育的专业
college 学院	hairdresser 理发师



1. Full Name: 廖晓霞  
 2. Photos (preferably 2 - 3 photos) (specify number of photos attached to the application form) 2 photos 图片 (优选 2-3 图片) (指定附件数量) 2 图片  
 3. Citizenship 国家 Ukraine 乌克兰  
 4. Nationality 国籍 Ukrainian 乌克兰人  
 5. Date of birth 出生日期 1996年12月11日  
 7. Religion 信仰: Christian 基督教

6. Criminal record 犯罪记录: no 没有  
 10. Living conditions 生活条件:



Type of apartment: Municipal / Private room 寓所类型: 市政 / 私人房间	Rooms 房间数 量	Living square (square meters) 平方米	Quantity of living persons/ Who lives 住在一起的人数
flat 公寓	3	91	4 persons 人

Do you have pets (specify): No, I have not got. 你有宠物吗? (指定): 没有

9. Education, specialty according to education

Education 教育	Specialty according to education 根据教育的专业
college 学院	cook-confectioner 面点师



1. Full Name: 廖晓霞  
 2. Photos (preferably 2 - 3 photos) (specify number of photos attached to the application form) 2 photos 图片 (优选 2-3 图片) (指定附件数量) 2 图片  
 3. Citizenship 国家 Ukraine 乌克兰  
 4. Nationality 国籍 Ukrainian 乌克兰人  
 5. Date of birth 出生日期 1990年07月27日  
 7. Religion 信仰: Christian 基督教

6. Criminal record 犯罪记录: no 没有  
 10. Living conditions 生活条件:



Type of apartment: Municipal / Private room 寓所类型: 市政 / 私人房间	Rooms 房间数 量	Living square (square meters) 平方米	Quantity of living persons/ Who lives 住在一起的人数
flat 公寓	6	91	3 persons 人

Do you have pets (specify): No, I have not got. 你有宠物吗? (指定): 没有

9. Education, specialty according to education

Education 教育	Specialty according to education 根据教育的专业
college 学院	economist 经济学家

神经纤维瘤病 (选择家庭成员): 没有  
 Down syndrome (select a family member): no.  
 唐氏综合症 (选择家庭成员): 没有  
 Oligophrenia (select a family member): no.  
 鲁宾 (选择家庭成员): 没有  
 Cystic Fibrosis (select a family member): no.  
 囊性纤维化 (选择家庭成员): 没有  
 Hemophilia (select a family member): no.  
 血友病 (选择家庭成员): 没有  
 Problems with vision / hearing (select a family member): no.  
 视力问题/听力 (选择家庭成员): 没有  
 Twins (select a family member): no  
 双胞胎 (选择家庭成员): 没有  
 Triplets (select a family member): no.  
 三胞胎 (选择家庭成员): 没有  
 Others (select a family member): no.  
 其他 (选择家庭成员): 没有  
 27. Pregnancy history 怀孕史 (1) 一个  
 28. HUD (presence or absence, the date of arming / disarming): no.



24. Postponed disease, date and results of treatment: 推迟的疾病, 日期和治疗结果:

Gonorrhea: no 淋病: 没有  
 Syphilis: no 梅毒: 没有  
 Chlamydia: no 衣原体: 没有  
 Ureoplasmosis: no 支原体: 没有  
 Toxoplasmosis: no 弓形体病: 没有  
 Hepatitis: no 肝炎: 没有  
 Gardnerelez: no 加特纳: 没有  
 Cytomegalovirus: no 巨细胞病毒: 没有  
 Pertussis: no 百日咳: 没有  
 Rubella: no 风疹: 没有  
 Mumps: no 腮腺炎: 没有

Chicken pox: no 水痘: 没有  
 Measles: no 麻疹: 没有  
 Scarlet fever: no 猩红热: 没有



The existence of inherited diseases in your family: 遗传性疾病的存在: 没有

25. Genetic diseases/problems in your family 遗传疾病/家庭问题:

Cardiovascular diseases (select a family member): no  
 心血管疾病 (选择家庭成员): 没有  
 High blood pressure (select a family member): no  
 高血压 (选择家庭成员): 没有  
 Psychiatric disorders (select a family member): no.  
 精神疾病 (选择家庭成员): 没有  
 Suicide (suicide) (select a family member): no.  
 自杀 (选择家庭成员): 没有  
 Strokes (select a family member): no  
 心脏中风 (选择家庭成员): 没有  
 Epilepsy (select a family member): no.  
 癫痫 (选择家庭成员): 没有



这些是我们代母的详细个人资料和身体资料，体检项目就更多了，**我们是目前乌克兰体检要求最严格的**，没有之一，因为这关系到成功率。

### 翻译部门介绍：

**我们有乌克兰最多的中文翻译工作人员**，中文医疗翻译真的很难找，每个医院都为了招一个合格的中文医疗翻译而头疼，而我们的中文医疗翻译目前有 5 个，生活翻译有 2 个。

我们的翻译人员因为接待的客户太多了，专业能力都是在实践中历练出来的，他们每天带着我们的客户和医生对接，对专业报告做翻译，第一时间把报告送达客户。



这是我们乌克兰翻译部门和中国办事处的小群，我发这图片的时候才想起来，我们的客户都是套餐内包含做 4 维彩超的，而这个我们之前居然都没有宣传过，**实在是太佛了！**

### 生活服务部门的介绍：

**我们有乌克兰所有生殖机构（包括医院）里最大的客户服务车队**



这是 18 年我在自己私人朋友圈炫耀的，目前因为客户太多，又增设了一台雷诺的小轿车，和福特的 7 座保姆车。



这是我们经常二话不说，给客户抢行李扛上车尾箱的司机大叔，我出差的时候坐过他的车，啊哈哈哈哈哈，图片是客户拍的。



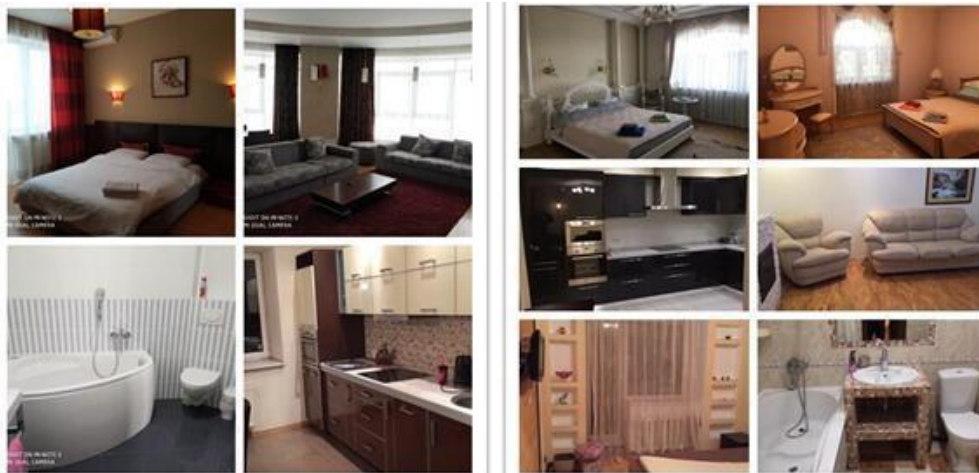
**生活服务：**

**住别墅和公寓，专职保姆服务，一日三餐加水果点心下午茶。**

我们的服务不仅体现在医疗服务上，也体现在生活的方方面面。

此前来乌克兰代孕的中国客户一般是住公寓的，但很多中国客户反应独自住公寓有点孤独，想认识一起来乌克兰要宝宝的夫妻，所以马丽塔后来为客户提供别墅住宿，**我们目前有 6 套别墅提供给中国客户居住。**





每一栋别墅里面都有很多我们精心挑选过的各式各样的中国书籍，甚至还特意把一台中国自动麻将机邮递到了乌克兰，同时配备了乒乓球台，台球桌子等一系列娱乐性器件。

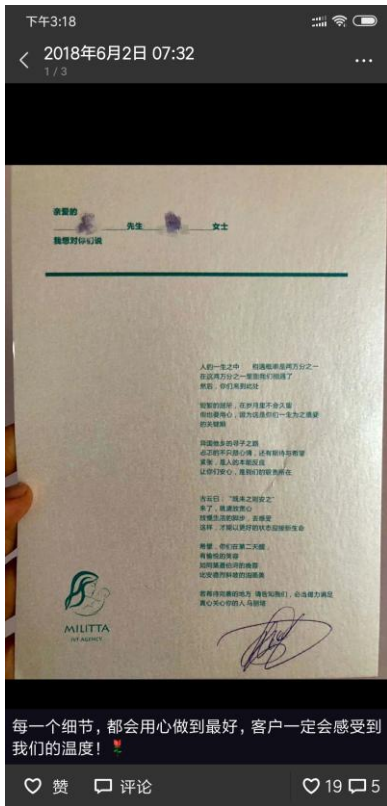


我记得我们在股东的国际货运公司运送自动麻将机的时候，他们的工作人员说，每天接收那么多货物，这还是第一次碰上运麻将机的，啊哈哈，我的笑容很邪恶。



为了让客户在异国他乡能吃的习惯，我们还花钱培训保姆做中国菜。

此外，每一对试管客户来到基辅住处的时候，都会收到的我们的欢迎信，里面的内容都是我们非常用心书写的，每一份都由马丽塔总经理亲笔签名，手写上客户夫妇姓氏。



鲜花啊什么的也是必不可少的。

你说，这服务周到不周到，为这服务花的这钱，**拿去买排骨它不香吗？**为什么还要花在客户上？而且还是没必要的花销，我想可能是我们领导很浪漫吧，**挺热心做这样的傻事哦。**

而我，还是在思考我的排骨。

高大上的丽塔医院：

先贴两张医院外墙，大家感受一下。



现在我们的丽塔医院已经竣工完，在做实验室设备调试的最后冲刺时间，我们的首席主任医师，被称为**乌克兰自卵成功率第一人**的 **Maksym** 主任和实验室团队们，周末都无休，在做双倍测时设备调试，前几天，还在培训医院工作人员维护我们刚引进的**最新款飞利浦四维彩超**，加班到乌克兰时间的晚上十点多。

但是很多收尾细节还在加急整理，领导说下周会拍图给我，WHAT?没图你让我这周怎么出文???

不好意思，这不是我的问题，发点陈年老效果图吧，我只能帮到这了。







任何一个试管医院，主任医师是灵魂，而设备是武器。先来展示武器吧！先晒一张强悍的内部数据。

下午2:55  
Equipments.xlsx

Лист1 Лист2 Лист3

	A	B	C
1		Medical room	
2	1	Operational table	Bronned
3	2	Orthopedic chair	COM
4		Medical endrom	
5	1	Medical beds	HLR
6	2	Podestals	HLR
7		Cryogenic storage	
8			
9	1	MVE XC 34/18 With (6) 11 Inch Caristers, Extra Capacity (XC) Series with gaskets	MVE
10	2	MVE XC 47/11-10 / With (10) 11 Inch Caristers, Extra Capacity (XC) Series with gaskets	MVE
11	3	MVE GC/CRYSTEM T6L W/ (6) INVENTORY RACKS FOR (3) MINI BODIES	MVE
12	4	MVE CRYOPROTECT FOR 600 LARS	MVE
13	1	Leica stereomicroscope Leica S18	Leica
14	2	Microdissection system Leica S18	Leica
15	3	Heating stage with controller	Oklab
16	4	Stereomicroscope Leica S18 with built-in digital camera	Leica
17	5	Micromanipulation system TAKANOME for ICSI	Nanochige
18	4	Stereomicroscope Leica S18	Leica
19	7	CO2 measurement portable device InControl 1050	Labotec
20	8	Thermofast Herafthem	Thermo Sc
21	9	Laminar flow cabinet 290 cm	EVROB
22	10	ICMARS 5200 Microart pump	COOK
23	11	CO2 1700B-VIE CellCulture incubator	ESCO
24	12	MIR-64 10x 1400x Multiroom incubator	ESCO
25	13	JVC F1 Air Vibration table	ESCO
26	14	Printer COOK	COOK
27		Ultrasound	
28	1	Ultrasound machine Philips Affiniti 30	Philips
29	2	Ultrasound machine Philips Clear View 550	Philips
30			
31			
32			
33			
34			
35			
36			
37			
38			
39			
40			

编辑 (需下载QQ浏览器)

这是我们医疗设备的清单图，试管医疗，其实是设备更新非常快的一门医疗，这也就意味着，设备越先进越有优势，我们的医疗硬件非常厉害，都是最新的欧洲一手设备。

## 我们拥有乌克兰唯一一台 Laser system Lykos DTS Hamilton Throne

这是全自动化 Laser,它在胚胎切开最小的一部分来做 PGD 等检测，来确保 PGD 检测对胚胎的伤害度减到最低。

光这一台小细节设备，我们就花了 4 万多美金来采购，确实舍得下重本，我写文章都写出心疼的感觉了。

Система лазерного хетчингу Lykos DTS (Hamilton Throne, США) в комплекті:				
- Об'єктив 40x зі вбудованим модулем перенаправлення точки пострілу				
- Цифрова камера 5Мрiх USB3, адаптер для підключення камери				
- Блок управління лазером				
4	- Педаль для управління лазером	9027801700	шт.	1 946 999,89 946 999,89
- Інструкція користувача				
- Диск з програмою				
- Ліцензійний USB-ключ				
- Персональний комп'ютер з монітором офіційним Windows 10.				
- Кабелі підключення				

喏，就是这么一台小东西，有钱任性，啊哈，醉了。



Ultrasound		
1	Ultrasound machine Philips Affiniti 30	Philips
2	Ultrasound machine Philips Clear Vue 550	Philips

我们还拥有**飞利浦最新款的 Affiniti30 四维彩超机**，四维彩超机，在基辅都没有几台的哈，我知道我亲戚在中国的三四线城市，要做个国产的四维彩超至少要提前两三个月预约，而我们这里，**每一个套餐客户，我们都是包含了4维彩超的**，另外2台B超，也是最新款的。最近公司正在讨论，**可能36万的那个套餐，会加入全程四维彩超的服务，真的不要太划算。**

晚上9:57

**vfID** WITNESS SYSTEM

LITA CLINIC HARDWARE PRODUCT OFFER

PRODUCT DETAIL	PHOTO	USE UNIT	PRODUCT CODE and NAME	QTY	PRICE	TOTAL
IBAR FLOW POINTS		Embryology and Andrology	IDTR01 - TABLET and RFID READER UNIT	2	2,640 €	5,280 €
IRM COLLECT ROOM TENT CHECK UNIT		Sperm Collect Room	IDG001 - MINI LCD and RFID READER UNIT	1	2,640 €	2,640 €
IGICAL ROOM CHECK INFO UNIT (with LCD Display)		Surgical Room	IDSRG03 - SURGICAL ROOM LCD and RFID READER UNIT	1	3,300 €	3,300 €

MEDICO PRO LLS  
**MILITTA**  
IVF AGENCY

**vfID** WITNESS SYSTEM

TENT INFO RECORD SKI		Patient Record Desk	IDPR01 - PATIENT DESK RFID READER UNIT	1	2,110 €	2,110 €
CK CONTROL (Cryo Tank) Cryo Label Printer Unit (2 sets) (with 1 set of labels (100) and 1 set of labels (100)) (2 sets of labels included in the package)		Cryo and Thaw Room	TCO2 - TANK CONTROL UNIT SET	1	12,000 €	12,000 €
EL SET PRINTER UNIT (Embryology and Andrology)		Embryology and Andrology	TCPR04 - WRISTBAND / LABEL SET UNIT	2	1,020 €	2,040 €

MEDICO PRO LLS  
[www.medico-pro-lls.com](http://www.medico-pro-lls.com)

**vfID** WITNESS SYSTEM

gry dish and tube						
<b>TOTAL</b>						<b>27,370 €</b>

这是我们采购的**目前整个欧洲市面上最贵的客户信息系统**，一个软件系统我们马丽塔愿意花**22万人民币**去买来架构，因为**这是我们的事业**。

我所知的一些跟设备相关的东西我都倾囊相授了，领导说11月底会把资料给我，要我出一个**全面系统化的实验室介绍**，心疼的抱住自己，我怀疑这是一次针对我的暗杀。

现在我们来秀一下丽塔医院的**灵魂医疗人物**吧。

**马丽塔的医生团队一开始就是奔着打造乌克兰最强的医疗团队而来的。(已经在乌克兰知名医院工作过程中得到专业认可)**

先来介绍我们的临床主任 **Maksym**。



我跟主任要照片，他居然发了一张这个给我，说这是今天新拍的，(右二那个瞪眼的是他)然后群里大家一阵搞笑表情刷起，大哥，你是仗着自己级别高，调戏我还是几个意思啊？

那一刻我感觉自己的脸缓慢且坚决的变成了一个“滑稽”的表情包。

好吧，严肃点。



这是我们的 **Maksym 临床主任医师**，是阿多尼斯的主任和 mini 的主任，强力赞赏的，也是乌克兰试管医生中前几名的存在。

他是医学博士，妇产科，生殖科 15 年工作经验，我贴一下我这里有的他的一些履历。

2011-2014 年，在基辅“纳迪娅”医院担任生殖科主治医生。

2014 年，在基辅的“计划生育研究所”（IPF）诊所担任生殖科医生。

**2014-2018 年，任 IPF 辅助生殖技术系主任。**

**2018-2019 年，在基辅“Ilaya”诊所担任辅助生殖负责人。**

生涯荣誉：

欧洲协会生殖与胚胎学会（ESHRE）、乌克兰生殖医学协会（UARM）**最年轻成员**（2012）。

参与起草规范乌克兰产科护理、临床规程和医疗标准的法令，并获得**乌克兰卫生部家庭部的 VERKHOVNA RADA 奖**，该奖颁予乌克兰在发展医疗和推进公共健康方面的杰出人士。（2017）。

多篇科学文章和出版物的作者，被 Nature Genetics 等国际医学知名杂志收录 SCI 文章 28 篇。多年来从事生殖临床与基础研究工作，2013 年参与了纳迪娅医院关于 **4 代试管** 的科研实验。

**根据 2018 全年的接诊跟踪统计，自卵加供卵成功率达到 68%。**

这个**成功率**，是**包括了自卵客户**的哦，你说厉害不厉害？

现在我的心跳在加快，因为我要介绍我们的**仙女胚胎主任 Tatiana Shuvalova**

了。(仿佛恋爱中的微笑表情)

我被美击中了，一晚上没睡好。



仙女主任不爱拍照，我跟她要照片，她居然也是在网上搜索出来的自己的照片，我也是更爱了！图二为一个电视台采访的时候拍的，那时候她任 MC 医院的实验室主任。

### 仙女胚胎实验室主任拥有四代试管技术的纳迪亚和 IGR 诊所的处理细胞培养技术

2005-2009 年——在舍甫琴科基辅国立大学分子遗传学系，进行了彗星实验的制定与修改(彗星实验又称单细胞凝胶电泳实验，是一种通过检测 DNA 链损伤来判别遗传毒性的技术)，进行了 DNA 动力学及修复与研究，环回域 DNA 拓扑状态研究，发表了 3 篇文章，5 篇出版物。

2008-2009 年——在“Nadiya”和“IgR”诊所的细胞遗传学实验室工作，处理细胞培养的传导，为进一步的核型分析和 FISH 分析准备要素，进行核型分析，处理获得用于核型分析的要素的方法的修改，使其具有更高的分

辨率。

### 2011-2018-在 mc 医学中心任胚胎实验室主任

2011---筹备 MC 新医院的临床实验室的工作，进行胚胎玻璃化冷冻方法的探讨，研究胚胎玻璃化冷冻方法的进展，在自制自然环境下的玻璃化冷冻

2011 年至 2013 年-重组 MC 实验室，以实现胚胎培养的次优化和培养方法的改变

2014-2015 年-重组 MC 另一个诊所分支机构的实验室

2017 年——支持利沃夫市另一家 MC 诊所的实验室重组

在整个工作期间，工作经验包括胚胎培养结果方法的修改和选择，卵母细胞和胚胎玻璃化冷冻的声明，不同进展水平的胚胎活检，从精液分析到胚胎活检等不同方法、不同工作流程的组织培养，参与医疗信息系统开发，质量控制文件的组织，为不同级别的体外受精患者提供咨询，参加 ISO 17025:2017；15189:2012；19011:2018 标准的实验室课程并通过了认证。

现在，清一清嗓子，由我来介绍一下马丽塔的股东们是多有实力。

股东之一：乌克兰家喻户晓的著名企业家 Vyacheslav Lysenko。



**维阿切斯拉夫  
雷森科**

1970年10月12日  
商人 慈善家 公众人物  
已婚  
两个孩子  
乌克兰 基辅市

## 教育程度



- 国际学院
- 切尔卡瑟技术大学 切尔卡瑟市 (1992年)
- 高级航海中学 塞瓦斯托波尔市 (1990年)

## 商业

-  乌克兰中国商贸公司董事长（乌中物流，乌中投资）
-  SlavInvest SlavInvest公司创办人
-  Meest China邮政业务股东
-  Electrum电子支付系统股东
-  Young Business Club联合创始人
-  CEO Club Ukraine监事会监事

## 乌克兰中国商贸

是维阿切斯拉夫主要商业成就。该公司拥有超过十五年的市场经验。

作为在乌克兰与中国进行商业合作的先驱之一

乌克兰中国商贸公司 - 作为乌克兰与中国商业合作的桥梁，帮助乌方企业进入中方市场。



## 乌克兰中国物流

从中国到乌克兰的货物运输市场领导者

公司在中国的主要工业区（北京和广州）设立了自己的代表处，拥有专业的员工，及在基辅经验丰富的专家，使得他们能够优质高效地执行相关业务。



乌克兰中国投资

为进口业务提供资金购买中国生产制造商的货物



是一家积累多年商业经验、运营多个成功项目的公司。

协助启动复杂业务流程为年轻企业家提供咨询服务、反危机管理服务。

Young Business Club  
YBC London

乌克兰首家年轻企业家俱乐部

会员资格标准：年龄不超过35岁，平均利润为30,000美元及以上。

俱乐部有超过400名企业家 + 在伦敦的代表参与者超过30人。





CEO Club Ukraine



乌克兰最大的商业俱乐部，联合了各个领域多家公司的最高负责人，企业最低营业额为1500万美元  
不同领域业务、观点、性别和年龄的平衡

## Electrum

### 合法的电子金融和支付工具运营商

公司获得乌克兰国家银行许可，无需开立账户即可进行本国货币转账，并在Electrum支付系统内部和其他支付系统内提供汇款服务。

## 慈善事业

<维多利亚博物馆>赞助方 - 是乌克兰唯一的服装和风格博物馆。  
博物馆展示了可以呈现不同时代风格的服装 - 从古代到现代。

作为儿童体育学校的赞助商，积极提供帮助。

## 公众活动

### 乌克兰国家电视台常客

### 关于乌克兰中国相关问题的专家

乌克兰几家最大的媒体专栏作家：

[pravda.com.ua](http://pravda.com.ua)

[focus.ua](http://focus.ua)

[mind.ua](http://mind.ua)

[forbes.net](http://forbes.net)



这是 Vyacheslav Lysenko **自己的周刊**，他还拥有**乌克兰国家只有三个垄断运营牌照**的乌克兰国际邮政公司，同时拥有**乌克兰 CEO 总裁俱乐部**，并任**监事会监事**，里面有 200 多个最顶级的栋梁企业家，企业营业额要达到**1500 万美金**以上，才能进入该俱乐部，里面都是强关系，**阿多尼斯的老板也是我们俱乐部的会员**，我们完全有实力把**乌克兰医疗做到最好，帮助到更多的中国客户**。

**别问，问就是哥有钱。**

另外，开玩笑吗？马丽塔什么时候做过泰国生意？**我们也没有一个泰国客户哈。**

我们之前就是太佛了，什么推广都不做，但是这样是不对的对吧？酒香还需多介绍，**我入职马丽塔快 3 年了，我看到公司从来没有写过别家的不好，也从来不会过度宣传，虚假宣传**，所以我写这种辟谣的东西，其实心里不是很舒服的，但我还是应该写这些阴暗的一面，为什么？

**因为现在造谣的成本太低了**，我觉得同行们应该互相学习，**资源共享**，互相努力把乌克兰市场给做得有口皆碑，帮助到更多中国同胞才有意义。

还有我想讲的是，试管医疗是一门很严谨的科学，也是一门经验科学，也就是说，医院和医生，通过大量的就诊数据，是能够大概率的判断客户的成功率的。所以为什么精子合格的客户，医院很欢迎包成功套餐，精子不太达标的客户，或在及格线的客户，医院觉得包成功有点吃亏，而**精子严重不达标的客户，靠谱的医院根本不会接收包成功**。

染色体，精子碎片率，活力度，这些都是非常重要的指标，医生就是根据这些科学的检验和医疗经验，去判断该客户能不能审核成功，做包成功套餐的。

像我们马丽塔新医院开业那么喜庆的日子，我们也只敢说开业期适度放松审核标准，一些在我们的审核线偏下一点的客户，我们破例接收。

但我们肯定不会接收体检结果严重不达标的客户做包成功套餐的。

因为我们的企业要有合理的盈利，才能生存发展，才能一直良性运营，才能做强做大。

**拒绝，是为了将来。**

**将来，是有期盼有责任感的企业应该思考的战略。**

那么，如果我们什么客户报告都接包成功，肯定风险系数是很高的。

辩证的看，明知道亏钱的概率极大，还要接受客户。那么**这家医院是不是很缺钱？或者只想着现在收客户的钱？**那以后呢？是不是有医院运营不下去的风险？没有钱请代母怎么办？只能所有客户一起拖，**半年，一年，才能移植一次，我们有多少时间等待？**

另外我还要讲的是，一个常识问题。

是个人，都会有死的一天。

是个企业，也都是会有企业寿命的。

这不只是在乌克兰，在美国，泰国，俄罗斯，全世界任何一个国家都一样。

我们选择医疗套餐，**付款方式非常重要，重要，重要！**

**正常的付款方式是付款比例相对匀称合理的**，如果一家机构或医院，首次签合同就要付很大比例的款项才能试管，刚得到胚胎还没移植，就把该套餐绝大部分的款项交付了，这样的付款方式肯定有潜在的风险在里面的。

首先，万一这家医院破产了咋办？乌克兰政府肯定会处理，但是你是不是也会麻烦死，而且自己的医疗项目不知道要拖多久，怎么维权讨说法？

如果客户的付款方式合理，客户每交一步流程的钱，都和运营成本成比例，这样才是正常的，才能最大的保障自己的资金安全。

还有，因为我们大部分客户是做包成功套餐的，**谁去包这个套餐？**是医院和代孕机构，套餐亏钱了，医院和代孕机构是不是有实力兜底？政府要“检查”你，是不是 HOLD 得住，所以，**敲重点，公司实力肯定是最重要的！**我说的实力，是财力，和在乌克兰“办事情”的能力，我已经不能更隐晦了。

现在请接收我们**超强的肌肉！**



这是我们的股东之一 Igor Kopytov 和股东之一 Vyacheslav Lysenko。



这是我们的股东之一 Vyacheslav Lysenko 在中国人民大会堂。



这是我们的股东之一 Vyacheslav Lysenko ，和前中国驻乌克兰参赞。



这是我们的股东之一 Vyacheslav Lysenko，上个月和现任乌克兰总统在加拿大开商业代表会。



这是我们的股东之一 Vyacheslav Lysenko，和乌克兰前副总统。



这是我们的股东之一 Vyacheslav Lysenko，在乌克兰国会。



这是我们的股东之一 Vyacheslav Lysenko，在基辅市中心的自有大楼，一整栋都是他的，而且一楼他用来做中世纪华服的博物馆，这是他的个人爱好。

有钱人的生活，就是这么沙雕，枯燥，又朴实无华。



这是我们的**股东之一 IGOR** 在里面开会。





再来介绍我们马丽塔另一个帅哥股东 Igor Kopytov.



左一是他，真的好帅啊!!!

人啊，终究还是看脸的动物，生命真残酷哇。

June 2006 – Ningbo University, MBA Program 2006 年 6 月宁波大学 MBA

Feb 2005 – Feb 2006 – Tsinghua University, Chinese language intensive course \_

2005 年 6 月-2006 年 2 月 清华大学中文系

1999-2005 – Kiev National University of Shevchenko, Institute of International Relations, faculty of International Information

1999-2005 基辅国立大学 国际关系学院 国际信息专业 硕士学位

看到没，我们的 Igor 股东，**曾经在中国上大学和研究生的呀**，妥妥的乌克兰高知份子，中文说得溜得不行，就连他的老婆，都是在中国宁波认识，相爱，现在他们已经结婚多年，刚出生一个可爱的儿子。



到这里，大家应该会明白了，**我们的股东们都是妥妥的亲中份子啊**，一个做中乌超级大生意的名人，一个是热爱中国的留学生，**乌克兰还有哪家医院，会比我们更加热爱中国同胞？**

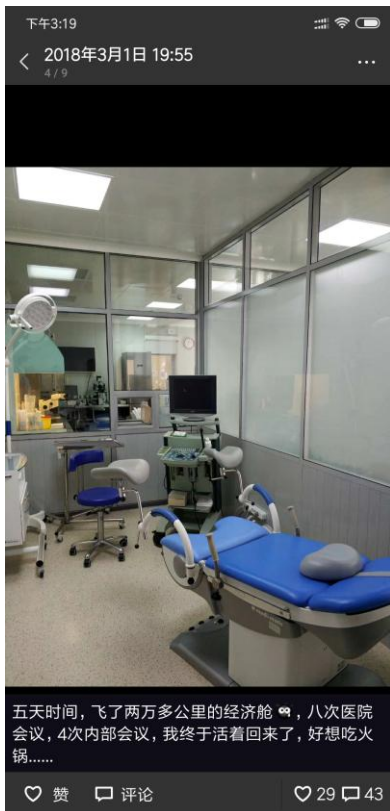
而这些，我们之前宣传过吗？没有，佛得太过份了哈。

所以，你觉得我们会去做泰国翻译吗？**马丽塔是我们的长期战略部署，这些年一步一个脚印走得很扎实，脑洞没有必要再开下去了吧？**



这是我们马丽塔公司**翻译部门和生活服务部门**组织的露天烧烤活动，还有几个工作人员没到齐，因为实在走不开，要服务客户。

再自恋的说说，**我的日常在做什么？**再重申一遍哈，真的不是邀功。（害羞，不知道大家感不感兴趣看）



**五天时间，飞了两万多公里的经济舱，8次医院会议，4次内部会议，有两天午餐都是在车上啃面包，这就是我一个普通中国后勤接洽部门员工的日常出差。**

在我发了这个朋友圈半年后，因为**工作强度太大，我的颈椎强直反弓**，要定期去医院接受干扰电康复治疗。总结起来就是四个字：这年头哪行都不容易啊。

然后在治疗2个月后，又开始筹备我们新的中国代理服务中心，**在乌克兰，也只有我们马丽塔一家医疗机构，在中国设有办事处**，为什么？因为**重视我们中国客户**，所以想有什么信息交流都能最快对接，这不是满满的诚意是什么？**我们有多亲中啊！感觉中国同胞们都是大亲戚**，啊哈哈哈哈哈。

难道我们这辈子还没受够高冷跪舔式的就医体验吗？有一家那么暖那么热爱国人的乌克兰企业，**天天琢磨着服务好我们中国人**，我就不信暖不到你！你还琢磨啥？





我不知道为什么截图显示不出来我说了啥，当时我说，大晚上的 3 个人猥琐蹲在工地里，边搬砖边聊工作计划，励志到想给自己发奖金。

好了，截图我也截累了。

**一家 30 多万合法代孕包成功的医疗机构，能做到非常优质高效的服务，代理和客户满意度都很高，这足以让所有各国同行眉头紧皱。**

昨天我们同事还在聊，说现在百度搜索跟乌克兰试管相关的关键词，有一半以上，聊进去发现都是做中国非法代孕的，做柬埔寨的，做俄罗斯的，这说明什么？

连我都知道，说明我们乌克兰市场，因为**包成功套餐价格太低**，总体价格只是中国泰国柬埔寨的一半，是俄罗斯的三分之二，连推广都做不起，营销人员都请不起，因为**利润太低**。

这本是个暴利的行业，乌克兰市场却沦为被别国营销人员，在自家门口按在地上摩擦的角色，一是因为确实橙色革命后乌克兰物价低，但我们的利润比例，确实和上述的国家差很远很远，这也是因为乌克兰总体医院机构间，价格战，恶性竞争有分不开的关系。

结果呢？靠牺牲移植速度和服务及管理换来的价格低的医院，还有靠什么不达标的客户都敢接回来的，抢客户就像抢钱一般的医院，最后是不是都变成了代理们烫手的山芋？

**这些是蠢的。**

而一些故步自封，高冷得要命的乌克兰生殖医院，是不是一个报告都要催几天，觉得欧洲客户才高贵，**对我们中国人和代理们，服务是不是不到位？**

最后留下来的，能够经得起时间和客户检验的生殖机构有多少？客户真正满意的有多少？有口碑力量的有多少？大家心里都有数的。

**谁敢说我们马丽塔不是最经得起时间和客户检验的，不是最拔尖的一个？**

自我入职以来，我所见的我们比同行做得优秀的地方太多太多，可以很不要脸的说，我觉得马丽塔是乌克兰代孕最高标准的制定者，反正我仅代表我个人哈，大家看着开心就行。

**为什么我敢这么说，因为我相信我所见的。**

我们拒绝过很多不达标的客户

**我们拥有美丽的城池，却明白自己只是囚徒。**

所以如果一家医院，什么样的客户都敢接收包成功套餐，并且不用在乌克兰复查体检报告，那么你想想，这家医院能活多久？能活到你抱到小孩的那一天吗？

这不就是你惦记着别人的利息，别人惦记着你的本金吗？我听过太多国内地下非法机构的这种套路了，一个什么客户都敢接包成功的机构，你觉得自己赚了便宜，但是当你交了大部分钱之后，你会发现你等待移植的代母，怎么还是不出现，怎么各种问题都出来了？

所以，我们马丽塔包成功套餐的客户合理审核，**不达标的客户不接，这不是靠谱的标志是什么？**我们是真的把马丽塔当事业来经营，才不会因为短期的利益而模糊了本心。

其次，**我们代母的移植速度为什么能够做到平均两个月移植？**

移植速度是客户最关心的，也是体现我们管理水平的很好的实证。

因为工作接触，我非常的清楚，我们**马丽塔是乌克兰移植速度最快的**，今年都是保持着 2 个月的平均移植速度。我可以很负责的说，今年以来，其他医院中最快的能够做到 3-4 个月内移植，有一些医院代母等 4-5 个月，有一些医院要等 6-8 个月，还有最长的一家，不用我说了吧，等 1 年，还未必能移植。

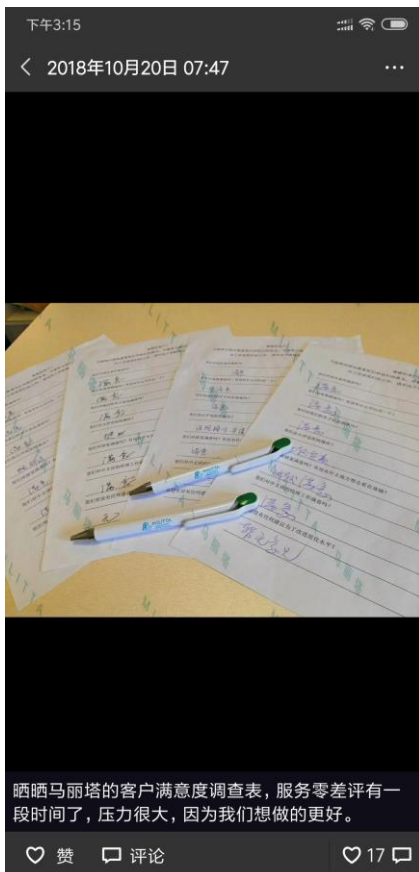
不要跟我说因为客户多代母安排不上，**我们马丽塔的客户是最多的**，但我们确实就是能做到这个速度。



这是我去年发朋友圈的内容，同时有 5 对客户在我们办公室签约。



这是最近 8 月份，同时有 4 对客户在我们办公室签约。



这是我们的客户满意度调查表，在乌克兰也只有我们在做，提取客户意见和数据努力升级我们的服务。



这是前两天，我们同时有 3 对客户，喜抱 4 个宝宝，场面很强大。



这是我们的朋友圈，真的硬核！



这是我们请的儿科医生，上门来为宝宝检查身体健康情况。

办证，法务，我们也简单聊聊，我们有强大的团队，可以用**几个工作日时间，办好孩子出院，亲子鉴定，出生证明等程序**，当我们办理好这些之后，就会**在中国领事馆办理旅行证，一周后拿到旅行证就可以带着宝宝回国。**



我们的办证人员对这些流程都是滚瓜烂熟，各个流程的专业度以及和办事人员的关系度，都不用说的了，**我们的宝宝目前无一例是回国不顺利的**，所以我觉得这一部分稍微提一下就可以了。





上面这些，都是近期我们的客户们抱宝宝回国在基辅机场的照片。

最后，我要介绍一下**我们马丽塔独特的代理服务模式**。

从我们马丽塔进入中国市场以来，不知道有多少中国客户，都翻墙找到我们公司的联系方式，死活就是想要直接来我们马丽塔签合同，但是**全都被我们婉拒了**，我们是需要给代理服务费的，难道我们马丽塔嫌钱臊吗？

当然不是。目前乌克兰所有的医院，**除了马丽塔外，都是接收直客的**，也就是客户自己上门做包成功套餐，但是预后效果客户满意度真心不高。

后期报告及时交付，翻译，沟通，联系，法务，会有一些的事宜要和医院和政府部门接洽的，**并不是客户们想象的那么简单**。

我们就是因为**非常爱惜自己的羽毛**，不想因为和客户后期的连接出现问题，并且**希望有中国第三方中介机构的担保，做到对客户最满意的服务，才一直选择代理服务模式的**。

**乌克兰离中国 10000 多公里，真有点什么事情，是不是还能找马丽塔中国办事处给你服务到位了？是不是还有在中国运营的代理公司们给你们服务着？没必要那么想不开，要去挑战荒野求生式的自助服务哈。**

另外，我们马丽塔有很多的客户，自然也会有不少的代理，**我们的代理们，内部也是有竞争的**，哪个代理为您咨询到位了，服务到位了，说话靠谱哇，你才会选择这个代理，后期为您做全程服务对不啦？

这是接近完美的一个服务链，**3方参与，客户有保障，内部有竞争**，代理们因为替我们马丽塔服务好了客户，得到他们应得的服务费，多好的事情啊，完美，优秀！

总之，我觉得我们公司就像一个宝藏男孩，总会给我惊喜，在乌克兰有**很强烈的中国气质，做事情很有仪式感和执行力，还很有社会责任心和爱心的呢**，我入职马丽塔三年，已经亲身经历过三次公司默默组织的慈善活动，而这些，**我们之前都没正式宣传过**。



这是我第一次见证的马丽塔组织的去孤儿院送生活辅助用品的公益活动，我们为该孤儿院的每一个小朋友带去了漂亮的衣服。



这是我见证的第二次马丽塔的公益活动，这次是我们为基辅一条路的两边，种上了苹果树。



这是今年 9 月份，也就是上个月，我第三次见证的马丽塔为空手道学校的小朋友们，配备的训练器具。我们还在设想，想要帮助中国的贫困区小朋友，做一些有意义的事情，这是我们下一个的小目标~

包括我自己，我家庭环境也不差，也算是在深圳有房的人了，上面那些图，都是在我自己的朋友圈里截图的，我也不是市场工作人员，发跟马丽塔工作相关的朋友圈，满满的都是因为喜欢，认同，甚至乎有因为觉得公司真好，而虚荣心作祟的成份。

收入当然很重要，但是如果马丽塔不好，我们不会一起拼了命的自行加班加点，一起很骄傲的发私人生活微信朋友圈，我不会今天这么自信，乃至说自恋都不过份的，在这里骄傲的写出我了解的马丽塔的点滴滴。

最后，我想用标题“透明的马丽塔”来结束这篇文章。

确实，我们进入中国 3 年了，做的品牌宣传还很不够，而我们马丽塔算是好的了，乌克兰所有的医院，我们中国人能找到的信息都很少，只能看看图片，道听途说，听各种利益相关方（可能是托），听各医院的代理介绍，其中很多医疗细节，移植细节，卵妹细节，服务细节，法务细节，客户根本无从了解。

我们中国办事处的领导一直都是比较内敛的风格，觉得只要我们努力把口碑做好，是金子总会发光的。但是我个人认为，代孕，是很难和身边的人启齿的，我们有很多客户推荐新客户，但是更多的客户，肯定是不愿意去分享自己的私人隐私的。

所以，我们才决定不要佛下去，想把我们马丽塔，切切实实，抠到细节，各种透明状态的展现给大家，让所有来

马丽塔的客户，都可以踏踏实实的了解和明白，**基辅之行**，大概会有一个怎样的经历，会遇见一个怎样的团队，会充满信心的和我们一起努力，迎接宝宝们的到来！

**请选择我们，乌克兰唯一透明的马丽塔，乌克兰最好的代孕机构！**