

+ FadLogic Business Partner Program Looking for Partnership



Offerta al Partner

Il Partner potrà offrire ai propri clienti le soluzioni software FadLogic già esistenti oppure richiedere la realizzazione di nuovi software secondo proprie specifiche. Il costo di realizzazione e manutenzione del software sarà interamente a carico di ByteWex. Il partner realizzerà profitto dalla distribuzione del software, riconoscendo una percentuale a ByteWex.



Sinergie

Proporre un «Business Partner Program» innovativo, scalabile e sostenibile, attraverso Partnership sinergiche che generino circoli virtuosi e scalabili, segnando una profonda linea di rottura rispetto agli schemi tradizionali.



Partnership

Superare il modello committente / fornitore dal quale deriva il classico «appalto» software e le sue inefficienze. ByteWex è interessata a potenziali Partner piuttosto che a semplici Committenti.



Intellectual property

Occuparsi del software development e concedere ai propri partner il diritto di distribuzione del software mantenendone la proprietà.



Scalabilità

ByteWex selezionerà solo i progetti di valore che possano essere scalabili, forniti in modalità SaaS e sui quali può essere applicata un license model a subscription. Promuovere attività di Upselling e cross-selling.

Cosa Offriamo

Obiettivi del Partner Program



FadLogic Business Partner Program Looking for Partnership



Software Dev

Analisi requirements, scelta tecnologie e architettura, sviluppo software, gestione di tutto il ciclo di vita ad elevati standard tecnologici, versioning (Gestione source code, BackLog e ChangeLog, Release), licensing, support service e ticketing system.



Continuità

Garanzia di continuità e competitività del software nel tempo, attività correttive (correzione bug) ed evolutive (nuove features) grazie all'affiliazione con numerose community di developer.



Marketing Service

Strumenti di digital marketing avanzati per la diffusione delle soluzioni software.



Demo Platforms

Piattaforme demo per testare e far conoscere le soluzioni software . Possibilità di concedere trial.

Cosa Offriamo

Servizi gratuiti per il Partner



FadLogic Business Partner Program Looking for Partnership

Cosa Chiediamo



Knowledge

Usufruire delle conoscenze funzionali dell'ambito di riferimento che il partner esercita sul campo.



Feedback

Ricevere i feedback che conseguono dall'utilizzo dei software.



Subscriptions

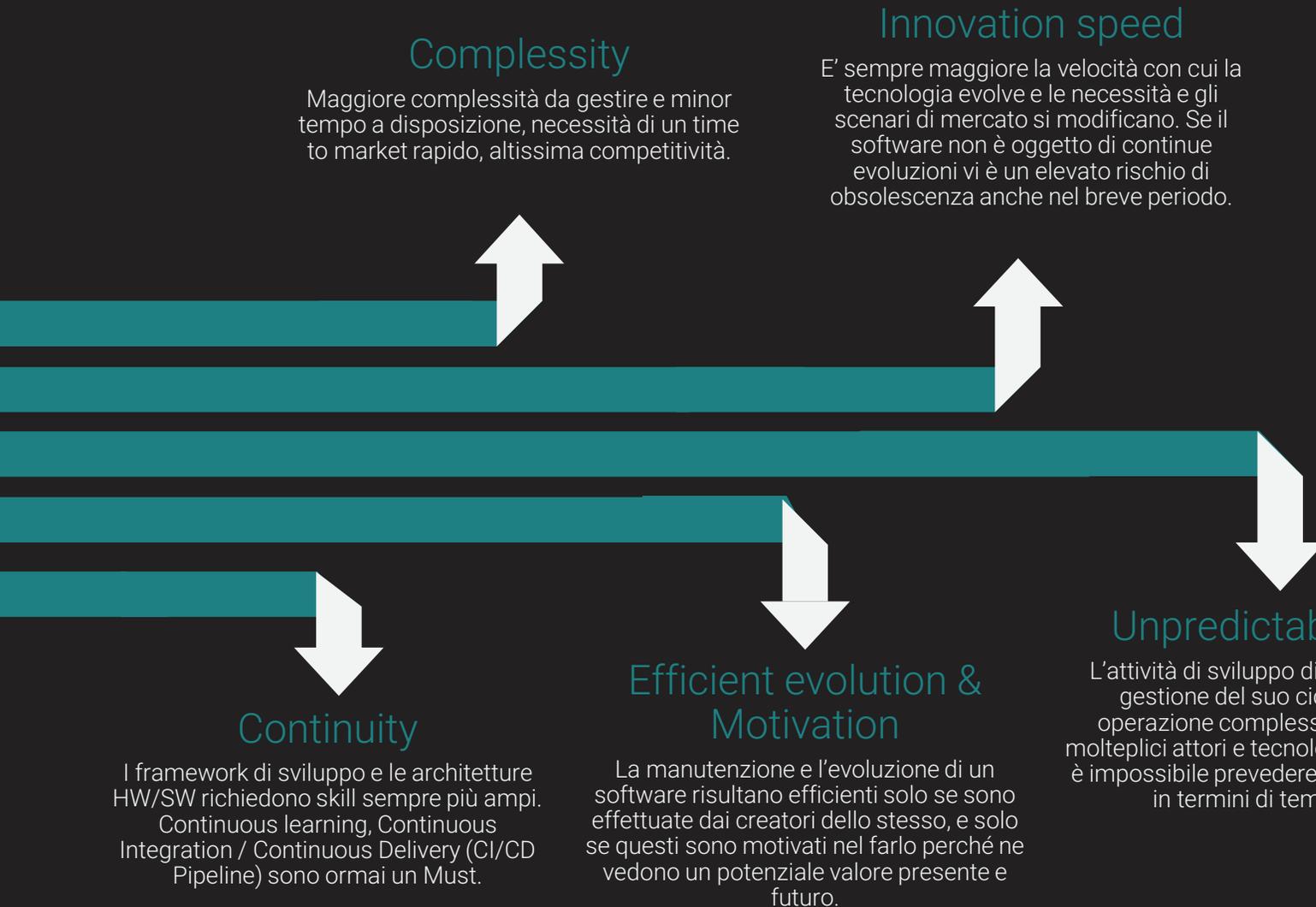
Ricevere i corrispettivi sulle licenze d'uso distribuite ai clienti finali secondo piani di pricing con modello a Subscription periodica e/o eventuali costi di attivazione.



Vision

Condividere una visione comune con il partner sulla roadmap di sviluppo del software e del suo potenziale presente e futuro.

FadLogic Business Partner Program – Why?



Il vecchio modello di sviluppo software tramite contratti di appalto risulta oggi giorno obsoleto e non più sostenibile.

- Tempistiche e costi iniziali troppo ampi per i committenti
- Inefficienze e scarsa qualità del software (stime di tempi e costi da rispettare, no continuous improvement *).
- Assenza di una partnership strategica con il committente e di conseguenza nessuna visione sul futuro del software.

* Solitamente a fine progetto, dopo il primo rilascio, il software diventa velocemente obsoleto perché il fornitore non avrà né modo e né motivazione nel migliorarlo. (Spesso chi lo ha realizzato ne ha ceduto la proprietà e concluso la commessa, e chi lo ha commissionato non ha le risorse o le competenze per migliorarlo).

01

Copyright

I software FadLogic sono coperti da Copyright, registrati su pubblico registro, e distribuiti sotto marchio UE FadLogic ® .

02

Distribuzione

ByteWex concede il diritto di distribuzione a terzi, per permettere a questi di poter offrire maggiori soluzioni ai propri clienti finali guadagnando sulla distribuzione delle stesse.

03

Gamma e prezzi

La gamma dei prodotti, le modalità di fruizione delle licenze e i prezzi possono variare nel tempo.

04

EULA

La licenza d'uso finale (EULA) per il consumatore viene generata e gestita da ByteWex.

05

Esclusiva

ByteWex può concedere diritto di distribuzione esclusivo a determinati partner su particolari ambiti e/o territori.

06

Brand e strategie di vendita

I partner possono applicare ai propri clienti i propri: listini e ricarichi, termini e modalità di pagamento, strategie commerciali, nomi e loghi commerciali dei software personalizzati e brandizzati.

+ FadLogic License Model: Real example

01

ByteWex ha realizzato a proprie spese il software FadLogic AAA (può essere un software già esistente oppure creato ex novo su richiesta).

02

«Partner Srl» propone al suo cliente «Customer Spa» di digitalizzare un processo di business attraverso il software FadLogic AAA.

03

«Partner Srl» richiede una nuova licenza a ByteWex che si occuperà a proprie spese anche di eventuali personalizzazioni. A richiesta si occuperà anche del setup e dell'attivazione.

04

«Partner Srl» addebiterà a «Customer Srl» il costo della soluzione secondo le proprie politiche commerciali.

05

«Partner Srl» dovrà corrispondere a ByteWex i corrispettivi richiesti per la licenza d'uso.

+ FadLogic BPP Advantages 1

01

Competitività a costo zero

Il Partner potrà aumentare la propria value proposition differenziandosi dai concorrenti e fidelizzano i clienti, a costo zero, guadagnando sulla distribuzione e servizi che ne conseguono. Non dovrà preoccuparsi dalla gestione, delle conoscenze, delle risorse umane ed economiche, necessarie a realizzare e mantenere competitivo ed efficiente un software, ne tantomeno appaltare la realizzazione a terzi accollandosi comunque i costi e i rischi.

02

Focus on Core Business

ByteWex che è maggiormente orientata alle tecnologie di produzione software e sue metodologie, piuttosto che alla vendita di servizi, può concentrarsi maggiormente su questi aspetti.

Il Partner distributore che è più orientato alla vendita e ai servizi ai clienti finali, ha il vantaggio di poter risparmiare tempo, risorse ed energia in aspetti che rientrerebbero poco nel proprio core business.

03

Continuità e Sostenibilità

ByteWex fornisce garanzia di continuità e longevità nel tempo secondo i più elevati standard tecnologici di efficienza, scalabilità e sicurezza per evitare che il software diventi obsoleto sia a livello tecnologico che funzionale.

- Manutenzione continua e preventiva
- Risoluzione dei bug e update periodici
- Introduzione costante di nuove features

Le licenze in modalità subscription periodica, permettono un impatto economico sull'investimento iniziale minimo sia per il partner che per l'utilizzatore finale.

+ FadLogic BPP Advantages 2

04

Innovazione garantita

Le nuove funzionalità richieste dal mercato e/o suggerite dal Partner sono realizzate da ByteWex a proprie spese, viene inoltre fornita una road map sulle tempistiche di rilascio. Rimanendo proprietaria del software, ByteWex sarà sempre fortemente motivata a mantenere il software altamente competitivo.

La scalabilità nell'aggiunta di nuove funzionalità è garantita dall'accesso diretto a community di migliaia di developers.

05

Circolo virtuoso

Il distributore può proporre ai consumatori finali: contratti di manutenzione, servizi di assistenza premium con upgrade a prezzi agevolati, corsi ed eventi formativi, Upselling e cross-selling.

ByteWex può usare i propri software come veicolo per indirizzare i clienti o lead del proprio network verso i servizi e soluzioni del Partner. Portando potenziali nuovi clienti ed operando in sinergia, potrebbero instaurarsi dei veri e propri circoli virtuosi.

06

Sempre al passo

Per rispondere costantemente ad esigenze reali del mercato, il Partner è parte integrante dei progetti software e contribuisce attivamente allo sviluppo strategico e funzionale di esso, intercettando le esigenze dei clienti e riportando i feedback dal campo.

Grazie

ByteWex Srl

Reggio Emilia (RE) - Italy

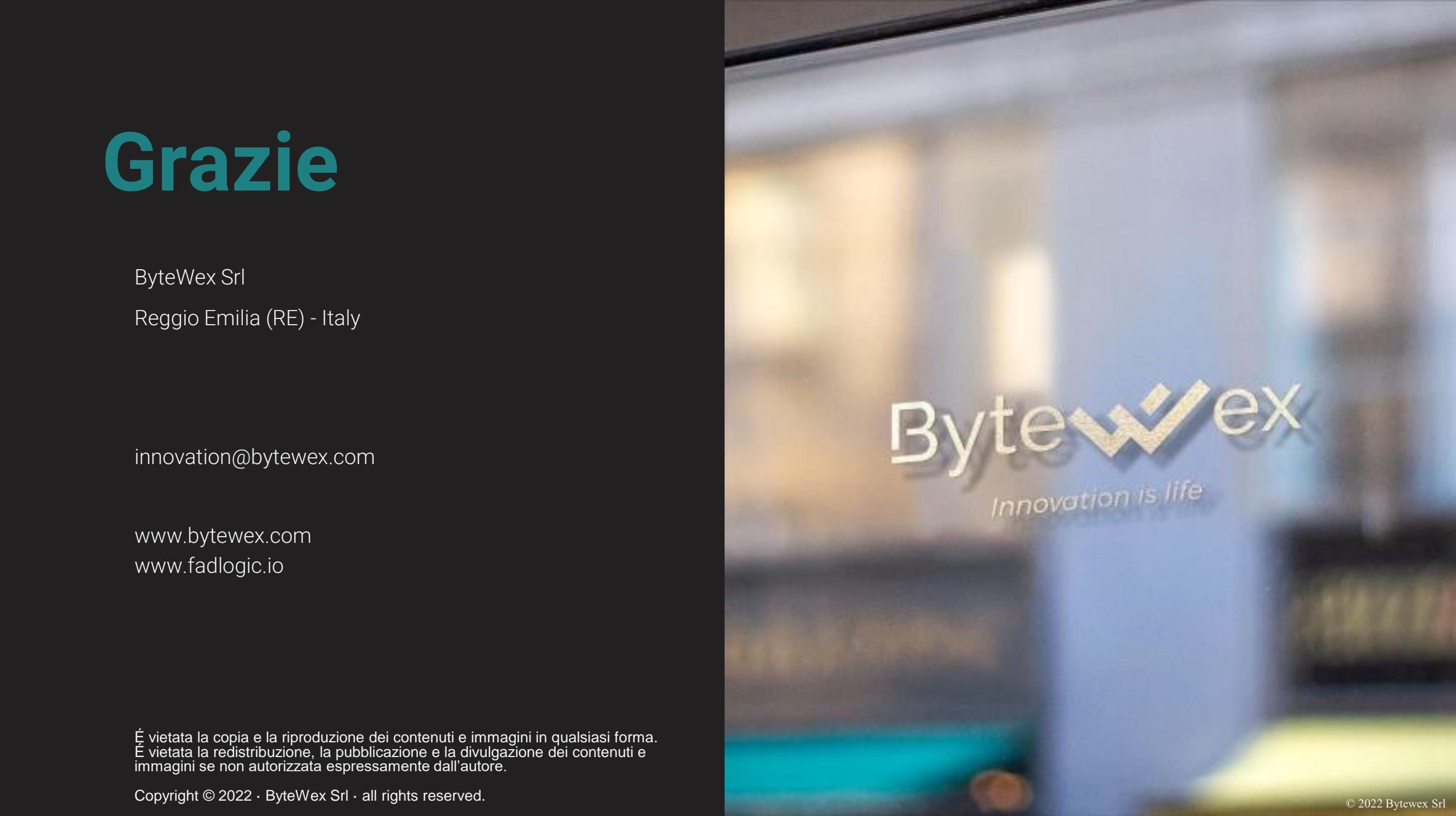
innovation@bytwex.com

www.bytwex.com

www.fadlogic.io

É vietata la copia e la riproduzione dei contenuti e immagini in qualsiasi forma.
É vietata la redistribuzione, la pubblicazione e la divulgazione dei contenuti e immagini se non autorizzata espressamente dall'autore.

Copyright © 2022 · ByteWex Srl · all rights reserved.



ByteWex
Innovation is life