



ASESORIA BRANDING, MARKETING Y COMUNICACIONES

SOLUCIONES
FICHA DE PRODUCTO

EN PAYMENTS WAY TRABAJAMOS PARA QUE...



Su negocio sea
INNOVADOR

Ofreciéndole a sus clientes total seguridad en la gestión de sus operaciones financieras y manejo confiable de su información.

¡Marque la Diferencia!



Su negocio sea
RENTABLE

Automatizando los procesos de recaudo, registro y control de la información para que usted tome decisiones en tiempo real.

¡Ahorre Tempo y Dinero!



Su audiencia sea
FELIZ

Haciendo que las experiencias de pago sean fáciles, rápidas y seguras, como parte de las nuevas tendencias de consumo cashless.

¡Fidelize a sus clientes!

SOLUCIONES



PAY-CONSOLE



PAY-DATA



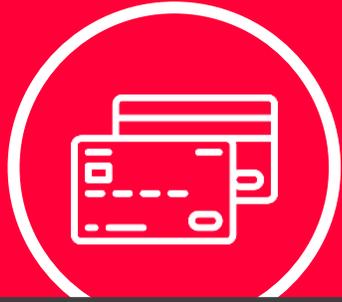
PAY-APP



PAY-BANDS



PAY-SHOP



PAY-CONSOLE

BUYER **B2B**

Con Pay-Console puede hacerlo por ser una plataforma integrada de recaudo que permite instalar y ofrecerle a sus clientes diferentes mecanismos de pago, validando las transacciones en línea de manera segura al aplicar los cobros en tiempo real.

Desarrollo Propio

¡RECAUDE EL DINERO DE SUS VENTAS DE MANERA INTEGRAL! TANTO FÍSICA COMO VIRTUALMENTE.

BENEFICIOS:

- Servicio personalizado de asesoramiento.
- Personalización de herramientas de cobro.
- Diferentes medios de pago online. (Débito, crédito y pagos alternativos).
- Seguro contra fraude.
- Fácil y rápida integración vía API o código de inserción.

PRECIO:

- Valor por Vinculación: ¡Gratis!
- Valor por Transacción: 2,89% + \$600 + I.V.A. (Sin montos mínimos de venta mensual).
- Vigencia: Sin cláusulas de permanencia.

SERVICIO POST-VENTA:

- Acompañamiento operativo.
- Atención por voz o texto en tiempo real. (Telefonía o Whats App).
- Servicio técnico especializado.
- Mailing con información de apoyo.
- Tutoriales (video y blog).



PAY-BANDS (Manillas Inteligentes Easygoband)



PAY-BANDS

BUYER **B2B**

**¡PERMITA QUE SUS
CLIENTES VIVAN UNA
EXPERIENCIA DE TOTAL
LIBERTAD DURANTE
SU ESTANCIA!**

Con Pay-Bands puede hacerlo por ser un ecosistema basado en tecnología RFID/NFC, que de manera integrada con los sistemas de gestión de su negocio (PMS/TPV/otros) puede a través de una manilla inteligente darle a sus clientes total libertad de acceso a cualquier espacio además de permitirle pagar sus consumos sin tener que usar efectivo o tarjetas.

Desarrollo Tercerizado

BENEFICIOS – CLIENTES:

- Libertad de acceso a espacios precodificados.
- Pago de consumos sin efectivo o tarjetas (cashless).

BENEFICIOS – NEGOCIO:

- Servicio personalizado de asesoramiento.
- Personalización de herramientas de cobro.
- Manilla inteligente como medio de pago unificado.
- Levantamiento de data (lugares de visita, permanencia, tendencias de consumo, tipos de recompra, control de inventarios, room services, reserva de actividades y business intelligence entre otros).

PRECIO:

- Valor de Implementación: de acuerdo a los requerimientos puntuales del proyecto.
- Valor por Transacción: 2,89% + \$600 + I.V.A.
- Vigencia: mínimo 6 meses.

SERVICIO POST-VENTA:

- Acompañamiento operativo.
- Atención por voz o texto en tiempo real. (Telefonía o Whats App).
- Servicio técnico especializado.



PAY-DATA

BUYER **B2B**

Con Pay-Data puede hacerlo por ser un dispositivo físico que acepta pagos en venta presente para su comercio a través de tarjeta débito, crédito o códigos QR.

Desarrollo Tercerizado

**¡GANE LAS
OPORTUNIDADES DE
VENTA,
EN TODO MOMENTO
Y LUGAR!**

BENEFICIOS:

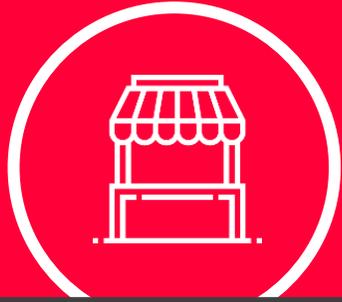
- Servicio personalizado de asesoramiento.
- Diferentes medios de pago offline. (Tarjetas débito, crédito y códigos QR).
- Compatibilidad con sistema integral de pagos PW, para manejar los recaudos de manera holística (offline – online).
- Validación de transacciones y dispersión de los fondos a su comercio.

PRECIO:

- Valor Venta Equipo: \$98.000 I.V.A. incluido.
- Valor Alquiler Mensual: \$00.000 I.V.A. incluido.
- Valor por Vinculación en Alquiler: ¡Gratis!
- Valor por Transacción: 2,89% + \$600 + I.V.A. (Sin montos mínimos de venta mensual).
- Vigencia en Alquiler: mínimo 1 mes.

SERVICIO POST-VENTA:

- Acompañamiento operativo.
- Atención por voz o texto en tiempo real. (Telefonía o Whats App).
- Servicio técnico especializado - directo de operador.
- Mailing con información de apoyo.
- Tutoriales (video y blog).



PAY-SHOP

BUYER **B2B**

Con Pay-Shop puede hacerlo por ser una plataforma de e-commerce automatizada que permite no solo exhibir productos virtualmente sino administrar las ventas a través de su pasarela de pago integrada y gestor de seguimiento, pedidos o entregas.

Desarrollo Propio

**¡MEJOR QUE MONTAR SU
TIENDA ONLINE,
ES PODER ADMINISTRAR
SUS VENTAS DE MANERA
INTEGRAL!**

BENEFICIOS:

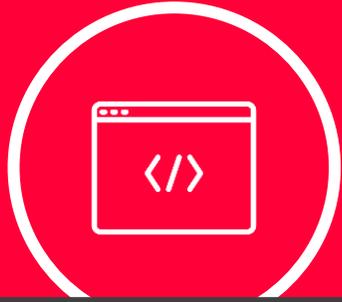
- Plantillas prediseñadas y de fácil uso.
- Autonomía en la gestión de la tienda online.
- Servicio personalizado de asesoramiento.
- Personalización de herramientas de cobro.
- Diferentes medios de pago online. (Débito, crédito y pagos alternativos).
- Seguro contra fraude.

PRECIO:

- Valor por Vinculación: ¡Gratis!
- Valor por Comisión: 2% sobre las ventas. (Sin montos mínimos de venta mensual).
- Vigencia: Sin cláusulas de permanencia.

SERVICIO POST-VENTA:

- Canal especializado SAC. (Manejo ejecutivo de cuenta).
- Acompañamiento operativo.
- Atención por voz o texto en tiempo real. (Telefonía o Whats App).
- Servicio técnico especializado.
- Mailing con información de apoyo.
- Tutoriales (video y blog).



PAY-APP

BUYER **B2B**

Con Pay-App puede hacerlo por ser una plataforma integradora de servicios que de manera customizada permite en un mismo ecosistema tener control de las acciones de los clientes y de la administración de las funciones propias de la solución, como pueden serlo el envío de transferencias entre usuarios, el montaje de campañas comerciales, de marketing o de fidelización, pagos con QR en comercios aliados y retiros en efectivo, entre otros.

Desarrollo Propio

**¡DESARROLLE LA
EXPERIENCIA DE CONSUMO
QUE SUS CLIENTES
ESPERAN!**

BENEFICIOS:

- Diseño, programación y desarrollo del comercio de acuerdo a las necesidades del proyecto.
- Disponibilidad de desarrollos APIs..
- Personalización de herramientas de cobro.
- Diferentes medios de pago online. (Débito, crédito y pagos alternativos).
- Seguro contra fraude.

PRECIO:

- Valor de Implementación: de acuerdo a los requerimientos puntuales del proyecto.
- Valor por Transacción: 2,89% + \$600 + I.V.A.
- Vigencia: de acuerdo al proyecto.

SERVICIO POST-VENTA:

- Canal especializado SAC. (Manejo ejecutivo de cuenta).
- Acompañamiento operativo.
- Atención por voz o texto en tiempo real. (Telefonía o Whats App).
- Servicio técnico especializado.

