



Walter Burgos A.

MENSAJES QUE VENDEN

Sistema práctico para atraer,
conversar y convertir en WhatsApp e
Instagram



TU POTENCIAL MÁXIMO

¿Alguna vez te has quedado sin saber qué escribir cuando alguien te pregunta por tu producto o servicio?

A la mayoría le pasa: quieren vender, pero no saben cómo iniciar una conversación sin sonar desesperados o incómodos.

La verdad es que vender no empieza con una oferta; empieza con un mensaje que abre una puerta. Y cuando sabes qué escribir, las oportunidades aparecen.

Este sistema te dará palabras simples, humanas y directas para que puedas conectar, conversar y convertir sin miedo.

Hoy empieza tu nueva manera de comunicar.

Walter Burgos Atienza



ACERCA DE MI

Ejecutivo Senior con 20+ años liderando crecimiento en Retail, Tecnología y Multinivel.

Mentor y estratega enfocado en expansión, equipos de alto rendimiento y transformación digital.

ANTES DE EMPEZAR

La mayoría de emprendedores o vendedores no fracasa por falta de talento, productos o capacidad. Fracasa porque no sabe iniciar una conversación. Se paralizan frente a la pantalla, piensan demasiado, dudan de cómo sonar, temen ser rechazados o quedar en ridículo.

Mientras tanto, otros con menos experiencia pero con más acción generan oportunidades todos los días... solo porque se atreven a escribir.

La verdad es simple:
quien inicia la conversación, inicia la oportunidad.

Los mensajes que vendes no son textos bonitos. Son herramientas de conexión. Son puentes que unen tu solución con la necesidad real de otra persona.

Este ebook no es una teoría de ventas. Es un sistema práctico de comunicación para que puedas escribir sin miedo, sin bloquearte y sin perder tiempo pensando qué decir. Cuando domines estos mensajes, tu confianza cambiará. Y cuando cambie tu confianza, cambiarán tus resultados.

Hoy no vas a aprender a escribir perfecto.
Hoy vas a aprender a escribir efectivo.
Y eso es lo que vende.



TU POTENCIAL MÁXIMO

***Cuando te atreves a escribir
el primer mensaje, ya
ganaste el 50% del camino.***

ACCIÓN INMEDIATA

Sistema práctico
en 5 pasos



TU POTENCIAL MÁXIMO

Paso 1

Elige tu objetivo de conversación (qué quieres activar hoy)

Objetivo:

Definir con claridad qué tipo de resultado buscas con tus mensajes para no enviar textos al azar.

Acción práctica:

1. Elige una de estas metas del día:
 - Atraer prospectos nuevos
 - Reactivar interesados
 - Conseguir una reunión
 - Hacer seguimiento
 - Cerrar una conversación pendiente
2. Escribe tu objetivo en una frase:
 - “Hoy quiero generar: _____ conversación(es) de tipo _____.”

Resultado medible:

- Un objetivo específico y alineado con el tipo de mensaje que usarás.

¿Por qué es necesario este paso?:

Porque la mayoría envía mensajes sin intención y luego se frustra por “no tener resultados”.

Un objetivo claro crea conversaciones claras.



TU POTENCIAL MÁXIMO

Paso 2

Selecciona tu lista rápida (5 contactos)

Objetivo:

Definir a quién vas a escribir antes de elegir el mensaje.

Acción práctica:

1. Identifica 5 personas entre:

- Interesados recientes
- Seguimientos pendientes
- Conversaciones abiertas
- Contactos que reaccionaron a tus stories
- Prospectos de publicaciones

2. Escribe sus nombres en una mini lista de acción rápida.

Resultado medible:

- 5 personas listas para contactar sin perder tiempo.

¿Por qué es necesario este paso?:

Porque elegir a quién escribir después de elegir el mensaje genera parálisis.

Esta lista elimina fricción y te pone en acción inmediata.



TU POTENCIAL MÁXIMO

Paso 3

Elige el tipo de mensaje (de los incluidos)

Objetivo:

Usar el mensaje correcto según el tipo de conversación que quieras generar.

Acción práctica:

Elige uno de estos grupos (**el link está al final de la sección de pasos**)

- 25 mensajes de atracción para electrodomésticos y motos
- 25 mensajes para objeciones de precio
- 25 mensajes para enviar después del primer contacto
- 25 Mensajes para generar urgencia real

Luego selecciona el texto exacto y cópialo tal cual.

Resultado medible:

- Selección del mensaje perfecto para el objetivo del día.

¿Por qué es necesario este paso?:

Porque **no todos los mensajes sirven para todo**.

El éxito **depende del texto adecuado** para el momento adecuado.



TU POTENCIAL MÁXIMO

Paso 4

Envía los mensajes con ajustes mínimos

Objetivo:

Evitar que los mensajes suenen robóticos y aumentar la tasa de respuesta. Personaliza en 10 segundos.

Acción práctica:

1. Copia el texto elegido.
2. Personaliza solo 3 cosas:
 - Nombre
 - Detalle relevante (“vi tu historia sobre...” / “recuerdo que...”)
 - Llamado suave (“¿te gustaría que te lo muestre?”)
3. Tiempo de personalización: de 5 a 10 segundos por mensaje.
4. Envíalo inmediatamente (sin releer 10 veces).

Resultado medible:

- 5 mensajes enviados en menos de 5 minutos.
- Conversaciones iniciadas el mismo día.

¿Por qué es necesario este paso?:

Porque el exceso de edición mata la acción.

**Personalización mínima =
autenticidad + velocidad.**

Paso 5

Registra y mide tus respuestas

Objetivo:

Optimizar tu comunicación sabiendo qué mensajes generan mayor impacto

Acción práctica:

1. Crea una mini tabla con 3 columnas:
 - Mensaje enviado
 - Persona
 - Respuesta (Sí / No / Sin respuesta)
2. Al final del día, marca cuántas respuestas obtuviste.
3. Después de una semana, identifica:
 - Los 5 mensajes más efectivos
 - Los mensajes que puedes descartar
 - Los mensajes top para cada tipo de contacto

Resultado medible:

- Porcentaje real de respuesta.
- Identificación de tu “Top 5 mensajes de oro”.

¿Por qué es necesario este paso?:

Porque lo que se mide, mejora.

Y lo que no se mide... se repite sin saber si funciona.



TU POTENCIAL MÁXIMO

Resultado esperado del sistema

En solo 5 pasos tienes:

- ✓ Tu objetivo claro
- ✓ Tu lista diaria lista
- ✓ El mensaje perfecto para cada situación
- ✓ Mensajes enviados sin estrés
- ✓ Conversaciones activadas
- ✓ Métricas reales de qué funciona y qué no
- ✓ Un banco de 25 mensajes listo para usar cuando quieras

Este es un sistema hecho para vender escribiendo menos, no más.

Aquí tienes el link donde puedes revisar todo el banco de mensajes agrupados en categorías:

BANCO DE MENSAJES



TU POTENCIAL MÁXIMO

RECUERDA

Llegaste hasta aquí, y quiero que lo reconozcas: diste un paso que muchos no se atreven a dar.

Decidiste mejorar tu manera de comunicar. Decidiste dejar de esperar a que las oportunidades lleguen y empezar a crearlas. Eso refleja determinación, visión y un profundo deseo de crecer.

No importa cuántas conversaciones hayas perdido en el pasado. Lo que importa es que ahora tienes un sistema, un lenguaje y una estructura que te permite iniciar diálogos con seguridad, intención y humanidad.

Cada mensaje que envíes desde hoy es una semilla. Y cada semilla tiene el potencial de convertirse en una relación, una oportunidad o una venta.

Quiero que recuerdes algo:
tu negocio crece al ritmo de tus conversaciones.
Si conversas más, conectas más.
Si conectas más, vendes más.
Si vendes más, avanzas más.

Sigue practicando. Sigue escribiendo. Sigue iniciando conversaciones incluso en los días en que creas que nadie va a responder. Porque la disciplina de comunicar vale más que cualquier técnica.

Nos vemos en tu próximo mensaje...
Ese que puede cambiarlo todo.

Walter Burgos Atiencia



TAMBIÉN TE PUEDE INTERESAR

Walter Burgos A.

PROSPECTA EN SOLO **15 MINUTOS**

7 pasos para organizar tu día, aumentar tu enfoque y avanzar sin estrés.

TU POTENCIAL MÁXIMO

Walter Burgos A.

LOGRA MÁS EN **5 DÍAS**

Un sistema práctico de 7 pasos que instalas en menos de 15 minutos

TU POTENCIAL MÁXIMO

Walter Burgos A.

CAUTIVA A TU PÚBLICO EN **30 SEGUNDOS**

7 pasos para comunicar quién eres, lo que haces y por qué importa en menos de medio minuto

TU POTENCIAL MÁXIMO

Walter Burgos A.

ROMPE EL AUTOSABOTAJE **HOY**

Cómo terminar con la procrastinación en 24 horas

TU POTENCIAL MÁXIMO

A black and white close-up profile photograph of a man's face and upper torso. He has short, dark hair and a light beard. He is wearing a dark suit jacket over a white shirt and a dark tie. His gaze is directed slightly to his left. A large, rectangular watermark or logo is visible in the background of the image.

SÍGUEME PARA
MÁS
CONTENIDO
GRATUITO Y DE
INTERÉS



Suscríbete al blog en:

www.tupotencialmaximo.com

