



The Shared Wood Company

FICHE DE POSTE

Business Developer

Stage - 6 mois - Dès que possible
Basé à Paris, France

I. Présentation de l'entreprise

The SHARED WOOD COMPANY (sWc) est un développeur de projets de **solutions fondées sur la nature (NBS)**, fondé en 2022. Notre mission est de **concevoir, déployer et exploiter des actifs réels NBS** à grande échelle capables de répondre simultanément aux défis que sont **la perte de biodiversité, le changement climatique et le développement économique des territoires ruraux**.

Pour y parvenir, sWc développe des projets de **préservation et de restauration des écosystèmes naturels**, visant à renforcer les services écosystémiques tout en favorisant une **séquestration durable du carbone**. Nos activités sont principalement localisées en **Europe, Afrique et Amérique latine**.

L'entreprise s'appuie sur l'expérience de ses fondateurs et de son équipe qui combinent une forte expertise et des résultats solides dans les domaines de **l'agriculture tropicale durable, de la gestion forestière et des marchés du carbone**.

Nous recherchons un profil **autonome, curieux et entrepreneurial**, passionné par les enjeux environnementaux, et désireux de s'impliquer dans les mécanismes de finance carbone, qui constituent un levier permettant de financer ces projets à fort impact.

Le stagiaire participera notamment au **projet FAGUS**, un programme de **boisement et de reboisement** mené en partenariat avec des petits propriétaires membres de **coopératives forestières en France métropolitaine**, d'une surface cible de **plus de 3 000 hectares**.

L'ensemble des projets développés dans ce cadre est **labellisé Bas-Carbone par le Ministère de la Transition écologique**, garantissant leur contribution à l'atténuation du changement climatique et au développement d'une **gestion durable des territoires forestiers** et leur permettant de générer des crédits carbone.

II. Description du poste

Le poste est basé à Paris, France.

En tant que stagiaire **Business Developer**, vous contribuerez activement à la **structuration et au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise**, notamment autour de la valorisation des crédits carbone issus des projets NbS.

Vous travaillerez en étroite collaboration avec les chefs de projets et participerez au développement de nouveaux partenariats.

Plus spécifiquement, vous aurez l'opportunité de :

- Participer à la structuration et à la mise en œuvre de la stratégie commerciale de l'entreprise ;
- Contribuer à la préparation et à l'envoi de propositions commerciales, ainsi que des supports de présentation et de communication ;
- Identifier et qualifier de nouveaux prospects et partenaires potentiels ;
- Participer aux échanges avec les prospects et partenaires (réunions, présentations, suivi commercial)
- Suivre et mettre à jour la base de données ;
- Assurer le suivi des opportunités commerciales jusqu'à leur conclusion ;
- Réaliser une veille sur les marchés carbone et les programmes de compensation carbone.

Cette liste non-exhaustive pourra être ajustée ou complétée en fonction de l'expérience et des compétences du candidat.

III. Profil recherché

Idéalement, le profil recherché est un étudiant en Master (école de commerce, marketing ou formation équivalente) souhaitant effectuer un stage de césure ou stage de fin d'étude.

Compétences recherchées :

- Excellent relationnel et fortes capacités de communication en français et en anglais, à l'oral comme à l'écrit ;
- Esprit entrepreneurial, autonomie et sens de l'initiative ;
- Intérêt marqué pour les enjeux environnementaux et climatiques
- Curiosité pour comprendre le fonctionnement des marchés carbone ;
- Esprit d'équipe ;
- Bonne maîtrise des outils bureautiques (Excel, Word, PowerPoint) et des réseaux sociaux professionnels (LinkedIn).

Pourquoi rejoindre The Shared Wood Company ?

- Rejoindre une entreprise engagée dans le développement de projets climatiques à fort impact
- Acquérir une expérience concrète dans les marchés du carbone et les solutions fondées sur la nature
- Rejoindre une équipe dynamique et bienveillante, où l'initiative, la créativité et la curiosité sont valorisées
- Contribuer au développement de projets générant des impacts positifs pour le climat, la biodiversité et les communautés locales

Rémunération : 1100€ bruts mensuels en moyenne.

Avantages : Jusqu'à 2 jours de télétravail par semaine

Pour candidater :

Envoyez votre CV et une lettre de motivation à info@thesharedwood.com en précisant « Candidature Business Developer » dans l'objet de votre e-mail.