

Aquisições e Contratos em Projectos -Do Convencional ao IPD e o Papel do BIM

Manda Satshishinga, Eng. Civil, PMP ®, Mestrado em BIM e ISO 19650





+244 929 61 00 60

manda.satshishinga@ordemegenheiros.ao

Manda Satshishinga, OEA, PMP®

Formado em Engenharia Civil

Master Internacional em BIM (Tecnologia no sector AEC)

Gestão de Contratos

Gestor Profissional de Projectos

Gestor de Portfólio sector da construção

Director Geral (Construtura no Gana)

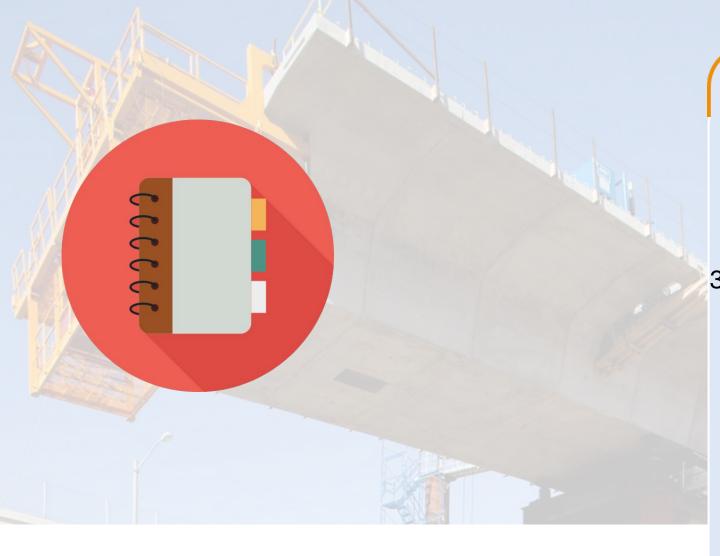
Membro Ordem dos Engenheiros de Angola (OEA)

Membro Comissão Técnica Conjunta (CTC) BIM.ao

Agregação Pedagógica para Docente Universitária







1. Introdução

2. Aquisições e Contratos em Proj<mark>ectos</mark>

3. O Modelo IPD – Integrated Project Delivery

4. Impacto do BIM nas Aquisições e n<mark>o IPD</mark>

5. Importância das aquisições e contr<mark>atos.</mark>

6. Conclusão

Agenda





Importância das aquisições e contratos no sucesso dos projectos.

Peso dos contratos na gestão de riscos, custos e prazos.

Evolução dos modelos tradicionais (Design–Bid–Build, Design–Build) ao IPD.

Tendências actuais: Digitalização e uso do BIM.

1. Introdução





Identificação de necessidades e definição de requisitos.

Documentos:

Plano de Gestão de Aquisições, Caderno de Encargos, Critérios de Avaliação.

2. Aquisições e Contratos em Projectos





Tradicionais:

Preço Global, Preço Unitário, Cost+Fee, Tempo & Materiais.

Modelos Internacionais:

FIDIC, NEC, JCT.

Pontos Críticos:

Prazos, variações, gestão de riscos e resolução de litígios.

2. Aquisições e Contratos em Projectos





Relações adversariais.

Fragmentação do processo.

Conflitos frequentes entre Dono de obra, projectistas e empreiteiros.

2. Aquisições e Contratos em Projectos





Modelo colaborativo que integra Dono de obra, Projectistas e Empreiteiros, fornecedores, Operadores, etc. desde o início, na fase de concepção.

Partilha de riscos e ganhos.

3. O Modelo IPD – Integrated Project Delivery





Contrato multilateral (uma só equipa).

Alinhamento de incentivos (risco e recompensa partilhados).

Decisões tomadas de forma integrada e antecipada.

Transparência financeira.

3. O Modelo IPD – Integrated Project Delivery





Redução de variações e *claims*.

Aumento da confiança e da colaboração.

Optimização de custo global e redução de prazo.

3. O Modelo IPD – Integrated Project Delivery

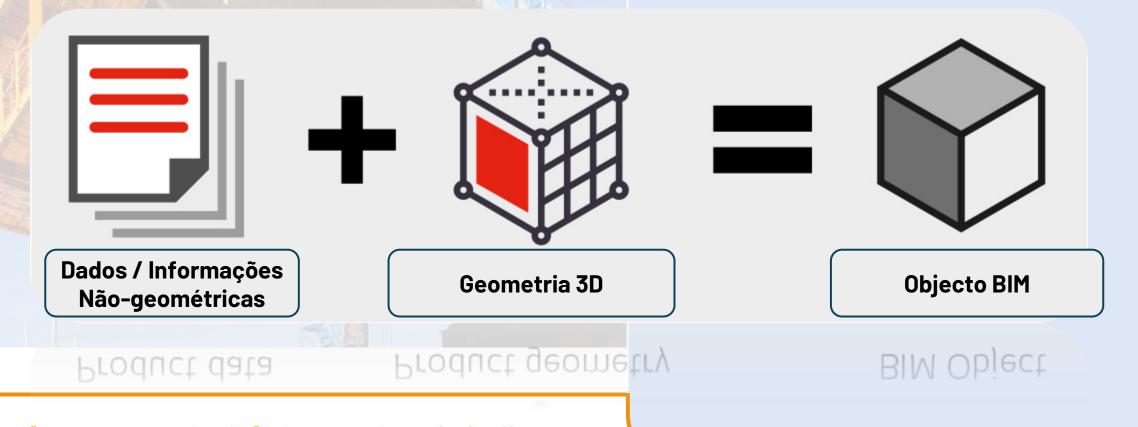




Um dos principais desafios na implementação do BIM é a resistência à mudança.



O que é um Objecto BIM







O que é um Objecto BIM

Mapas de Qdes

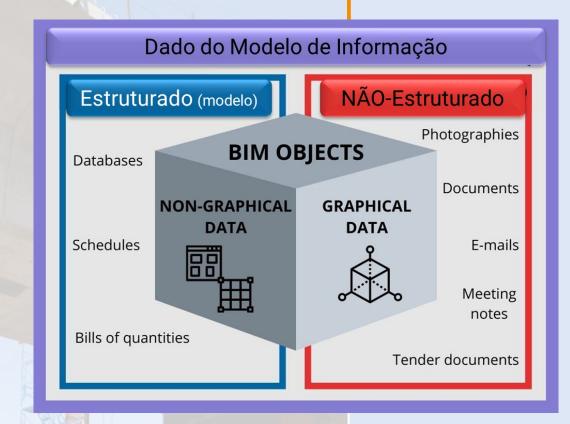
Cronogramas

Objectos BIM

Modelos BIM

Folhas de cálculo

Base de dados



Fotografias

Documentos

Emails

Actas de Reunião

Doc. De Concurso

Requer um esforço para criar um conjunto de dados numa base de dados.



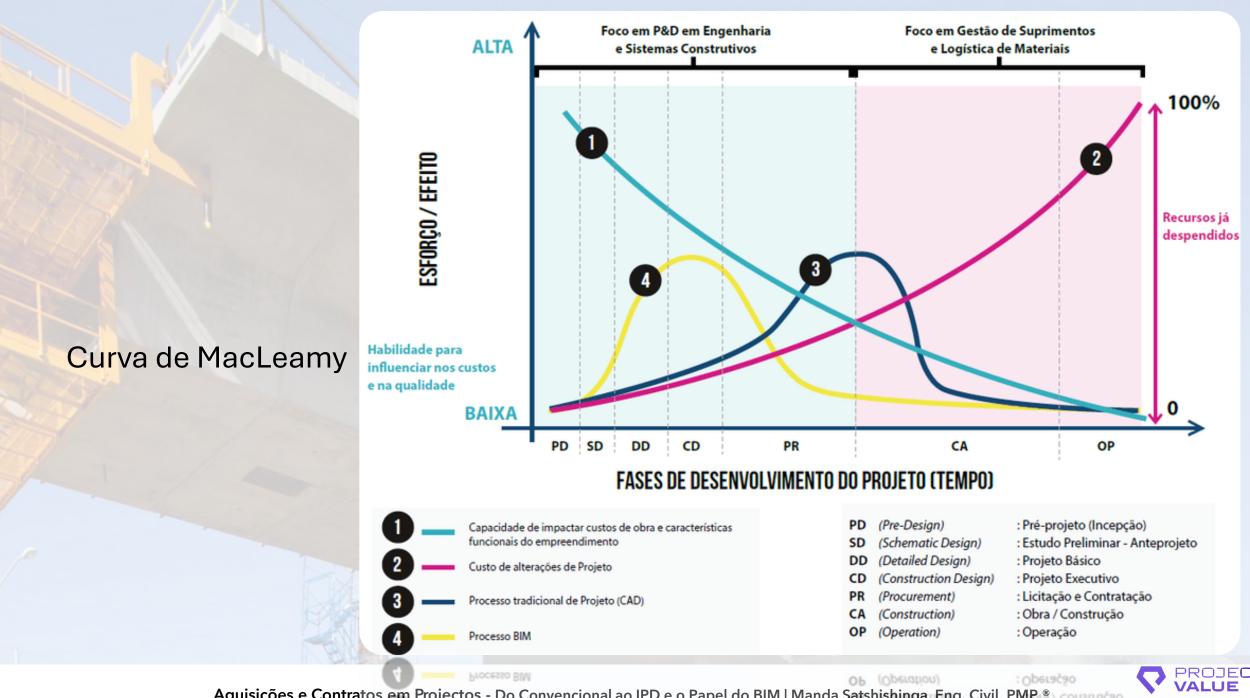


Exige mudança cultural.

Necessidade de maturidade contratual e tecnológica.

Legislação local muitas vezes ainda limitada para IPD.





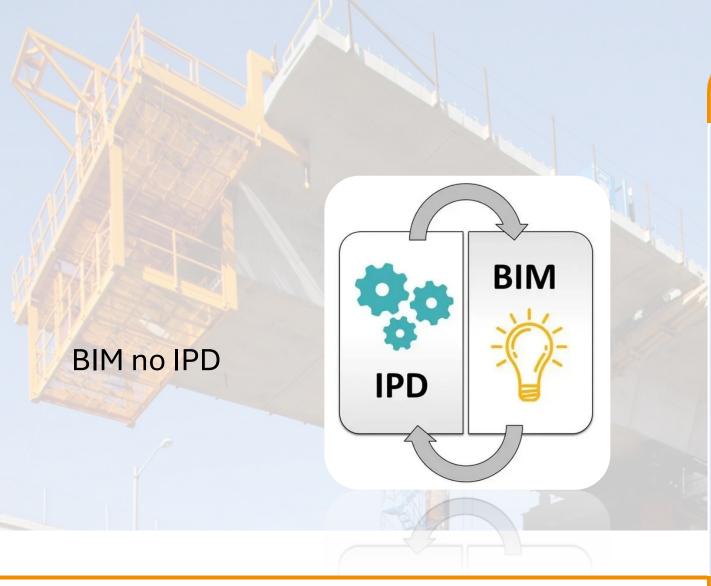


Melhoria das especificações e quantificações.

Apoio em concursos (extração de medições, comparação de propostas).

Gestão de contratos com dados confiáveis.





Ambiente Comum de Dados (CDE) como suporte contratual.

Modelos digitais partilhados desde a fase de concepção.

Facilita a colaboração em tempo real.

Aumenta a transparência e reduz conflitos.





Building Information Modeling - BIM Simulação e Visualização Colaboração e Colocação

Activo

Digital







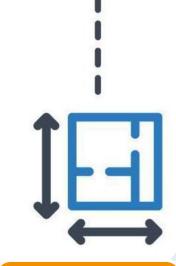
Modelagem VDC



Documentação



Software OpenBIM



Concepção



BIM como Base para Novos Contratos **Digitais**

Digital Twin e Facility Management após a obra.

Integração de cláusulas que obrigam a entrega de modelos BIM como parte contratual.





Aquisições e contratos são o alicerce da boa execução dos projectos.

O **IPD** surge como alternativa inovadora, centrada na colaboração e partilha de riscos.

O **BIM** é o *enabler* que permite que o IPD funcione de forma prática e eficaz.

Caminho futuro: maior digitalização, contratos colaborativos e eficiência global.

5. Conclusão



