



INFORMASI PENTING TFORCE INDONESIA JAYA

- Biaya pendaftaran untuk menjadi seorang Business Force (BF) adalah sebesar Rp. 50.000,- dan harus berusia minimum 18 tahun dan memiliki identitas diri, keanggotaan Business Force berlaku 1 (satu) tahun dan harus diperpanjang setiap tahunnya.
- Sebelum menjadi seorang Business Force Anda diharuskan untuk mempelajari Business Plan, kode etik dan promo (jika ada) Tforce Indonesia Jaya dengan teliti dan seksama.
- Perhitungan bonus untuk 1 STK adalah Rp. 130.000,-
- Proses Perhitungan Bonus dilakukan setiap Term selama 7 hari kerja.
- Perhitungan 1 Term adalah 20 hari kerja, kecuali pada bulan Ramadhan dan Desember di mana 1 Term menjadi 30 hari kerja, dan keadaan eksternal yang menyebabkan jumlah hari kerja berubah.
- Bonus, komisi, dan Rewards terhitung dalam bentuk GT diperusahaan, sampai saat dicairkan/ditransfer sesuai permintaan Business Force. Proses Pembayaran bonus akan membutuhkan waktu 7 – 20 hari kerja nasional setelah Business Force meminta untuk mencairkan / mentransferkan secara tertulis atau melalui akun ID Business Force yang terdaftar di www.tforceindonesia.com
- Semua perhitungan dan hasil bonus akan dibulatkan ke 1 Token (contoh : 100,71 Token akan dihitung sebagai 100 Token).
- BF yang telah mencapai akumulasi Bonus 500 GT dan setiap kelipatannya, dikenakan maintain dengan penjualan pribadi minimum 1 (satu) produk Tforce. Contoh: Pada term yang jatuh tanggal 01 Oktober s/d 28 Oktober Anda telah terakumulasi 500 GT maka pada term berikutnya tanggal 29 Oktober s/d 25 November Anda dikenakan maintain minimum penjualan pribadi 1 (satu) produk Tforce untuk mendapatkan semua Bonus pada term tersebut dan selanjutnya.
- Semua Business Force, diharuskan segera memperbaharui data pribadi (alamat surat menyurat, email, nomor handphone, data bank, NPWP dan lain lain) dengan yang terkini dan lengkap di akun Tforce (www.tforceindonesia.com) yang bersangkutan. Data BF yang tersimpan di akun Tforce (www.tforceindonesia.com) adalah data BF yang diakui, bukan data yang diisi di Formulir Pendaftaran PT. Tforce Indonesia Jaya.
- Izin SIUPL mengharuskan perusahaan memotong langsung dan menyetor pajak penghasilan (progresif) dari bonus setiap BF (member) sesuai dengan Undang -undang Perpajakan yang berlaku di Indonesia.
- **Setiap BF yang ingin mendapatkan Promo - Promo Tforce Indonesia Jaya di luar dari Bonus sistem, di HARUSKAN bergabung di Sosial media (Telegram) Tforce Indonesia Jaya.**
- Kerahasiaan password dan pin transaksi adalah tanggung jawab Business Force yang bersangkutan. Jangan berikan password dan pin transaksi anda kepada siapa pun. Disarankan untuk merubah password dan pin transaksi dari waktu ke waktu untuk keamanan akun Tforce yang bersangkutan.
- Semua produk pembelian harus langsung diperiksa pada saat penerimaan.
- **Seluruh BF wajib Membaca, Mempelajari, dan Menjalankan seluruh Syarat dan Ketentuan Promo yang diadakan oleh Perusahaan.**



BUSINESS PLAN

1. BUSINESS STATUS (PERINGKAT)

Business Status adalah peringkat seseorang ketika bergabung dan menjalankan bisnis Tforce, yang ditentukan berdasarkan akumulasi penjualan pribadi.

- 1.1. **MITRA BF = Mitra Business Force** adalah Mitra yang sudah mendaftar, namun belum belanja.
- 1.2. **Welcome Business Force (WBF)** adalah seseorang Business Force (Anggota) yang telah mencapai akumulasi penjualan pribadi **20 STK sd 59 STK**.
- 1.3. **Super Business Force (SBF)** adalah seseorang Business Force (Anggota) yang telah mencapai akumulasi penjualan pribadi **60 STK sd 139 STK**.
- 1.4. **Elite Business Force (EBF)** adalah seseorang Business Force (Anggota) yang telah mencapai akumulasi penjualan pribadi **140 STK**.

2. PERINGKAT LANJUTAN

- 2.1. **STAR 1** : Memiliki 2 Direct Sponsored BF dengan akumulasi setiap group sales 70 Poin (1 Poin = 20 STK), berdasarkan alokasi network mereka (minimal status BF adalah WBF).
- 2.2. **STAR 2** : Memiliki 2 BF yang mencapai Star 1 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (minimal status BF adalah SBF).
- 2.3. **STAR 3** : Memiliki 2 BF yang mencapai Star 2 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (minimal status BF adalah SBF).
- 2.4. **STAR 4** : Memiliki 2 BF yang mencapai Star 3 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (status BF adalah EBF).
- 2.5. **STAR 5** : Memiliki 2 BF yang mencapai Star 4 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (status BF adalah EBF).

- 2.6. SUPER STAR :**
Memiliki 2 BF yang mencapai Star 5 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (status BF adalah EBF).
- 2.7. EXECUTIVE STAR :**
Memiliki 2 BF yang mencapai SUPER STAR dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (status BF adalah EBF).
- 2.8. CROWN STAR :**
Memiliki 2 BF yang mencapai EXECUTIVE STAR dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (status BF adalah EBF).
- 2.9. EMPEROR STAR :**
Memiliki 2 BF yang mencapai CROWN STAR dan 1 BF yang mencapai EXECUTIVE STAR dari 3 Direct Sponsored BF yang berbeda (status BF adalah EBF).

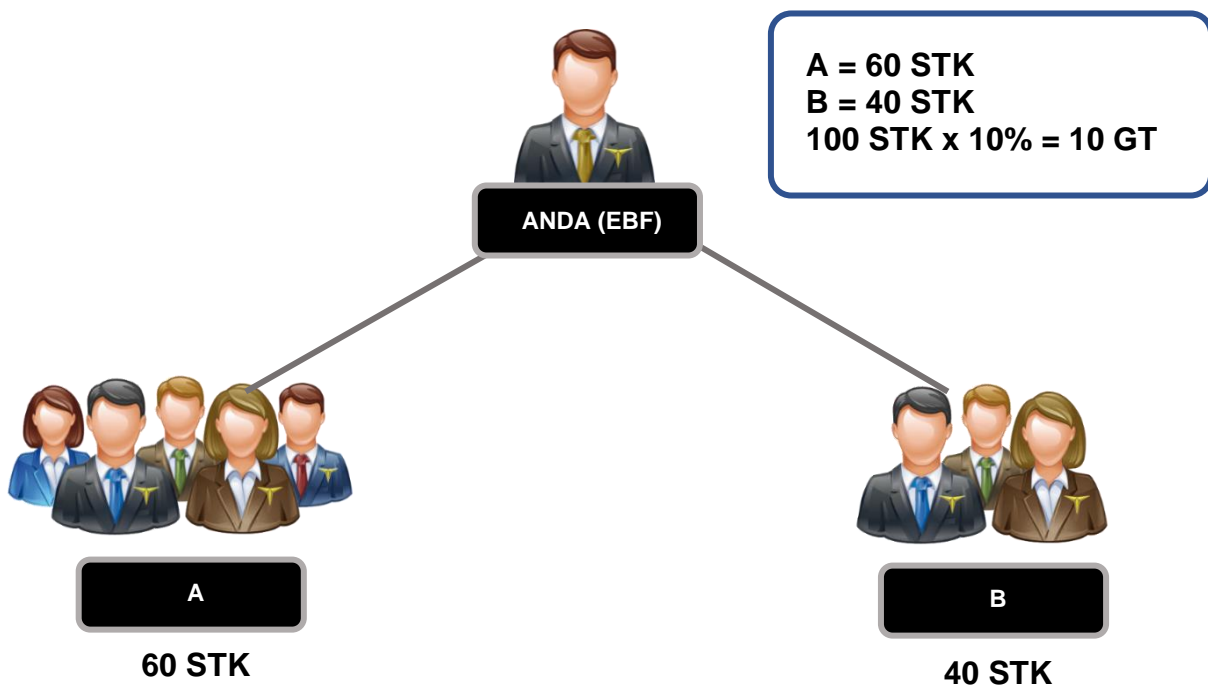
3. JENIS – JENIS BONUS

- A. PERSONAL SALE (Bonus Sponsor) 5 – 10%** dari GT atas belanja orang yang anda sponsori sampai peringkat VIP.
- B. MARKETING SUPPORT BONUS (MSB) 5%** dari GT dibagikan berdasarkan share sesuai dengan peringkat BF.
- C. DOUBLE PAIRING BONUS (DPB) 20%** dari GT
Bonus Pairing system POOL SHARING, sebesar 20% dari omset GT Nasional.
1 Pair = terbentuknya 60 STK kaki 1 dan 40 STK kaki 2 Sisa Token kaki besar setiap kelipatan 100 STK dihitung 1 Pair.
- D. LEADERSHIP BONUS 37%** dari GT
Bonus dari peringkat Star 1 – CROWN STAR
- E. DEVELOPMENT BONUS / DOUBLE BONUS**
Adalah Bonus yang dibagikan kepada semua BF sebesar 7.5% dari omset perusahaan pada term tersebut.
- F. CTO BONUS (COMPANY TURN OVER) 5%**
Bonus yang dibagikan berdasarkan share untuk peringkat Executive Star sebanyak 1%, Crown Star sebanyak 2%, dan Emperor Star sebanyak 2% dari GT.

A. PERSONAL SALE BONUS (BONUS SPONSOR)

Personal Sale Bonus adalah Bonus sebesar 5 – 10% dari setiap Belanja Business Force yang anda Sponsor langsung Besarnya Bonus sesuai dengan Peringkat anda :

- A1. Welcome Business Force (WBF) ⇒ 5%
- A2. Super Business Force (SBF) ⇒ 7.5%
- A3. Elite Business Force (EBF) ⇒ 10%



Contoh:

Anda Peringkat EBF, mensponsori A dan B

A Belanja 60 STK

B Belanja 40 STK

Bonus Anda = (60 + 40) x 10% GT

= 10 GT = 10 x Rp. 130.000

= Rp. 1.300.000

B. MARKETING SUPPORT BONUS - MSB

Adalah bonus yang dibagikan secara merata dari 5% omset perusahaan setiap term kepada semua Business Force (BF) yang telah memenuhi persyaratan di bawah ini berdasarkan share, sesuai dengan peringkat BF yang bersangkutan:

B1. Welcome Business Force (WBF)

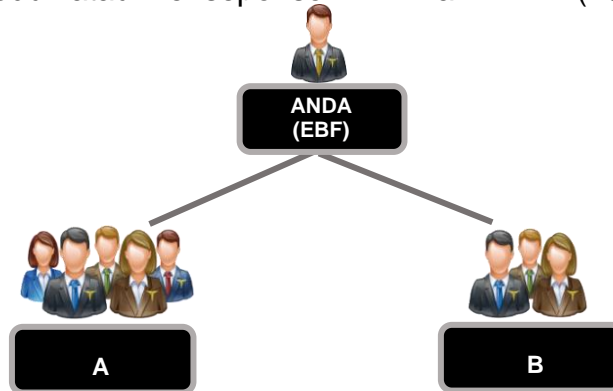
Apabila dalam waktu 14 hari dari tanggal bergabung dapat mensponsori langsung 5 WBF, maka berhak mendapatkan 1 share MSB (5%) dari omset perusahaan pada term tersebut dan dibagikan secara merata kepada setiap BF yang mendapatkan share selama 20 term, dan setiap 5 term wajib melakukan maintenance minimal 1 produk atau menseponsori minimal 1 WBF (20 STK)

B2. Super Business Force (SBF)

Apabila dalam waktu 14 hari dari tanggal bergabung dapat mensponsori langsung 3 BF yang mencapai peringkat SBF, maka berhak mendapatkan 2 share MSB (5%) dari omset perusahaan pada term tersebut dan dibagikan secara merata kepada setiap BF yang mendapatkan share selama 30 term, dan setiap 5 term wajib melakukan maintenance minimal 1 produk atau menseponsori minimal 1 WBF (20 STK)

B3. Elite Business Force (EBF)

Apabila dalam waktu 14 hari dari tanggal bergabung dapat mensponsori langsung 2 BF yang mencapai EBF, maka berhak mendapatkan 3 share MSB (5%) dari omset perusahaan pada term tersebut dan dibagikan secara merata kepada setiap BF yang mendapatkan share selama 35 term, dan setiap 5 term wajib melakukan maintenance minimal 1 produk atau menseponsori minimal 1 WBF (20 STK)



Contoh:

Dalam 1 Term omset perusahaan adalah 100.000 STK, yang mendapatkan share:

1. WBF – 500 share
2. SBF – 300 share
3. EBF – 200 share

Total 1000 share

$$100.000 \text{ STK} \times 5\% = 5.000 \text{ GT}$$

$$5.000 \text{ GT} : 1.000 \text{ Share} = 5 \text{ GT / Share}$$

$$100.000 \text{ ST} \times 5\% = 5000 \text{ GT}$$

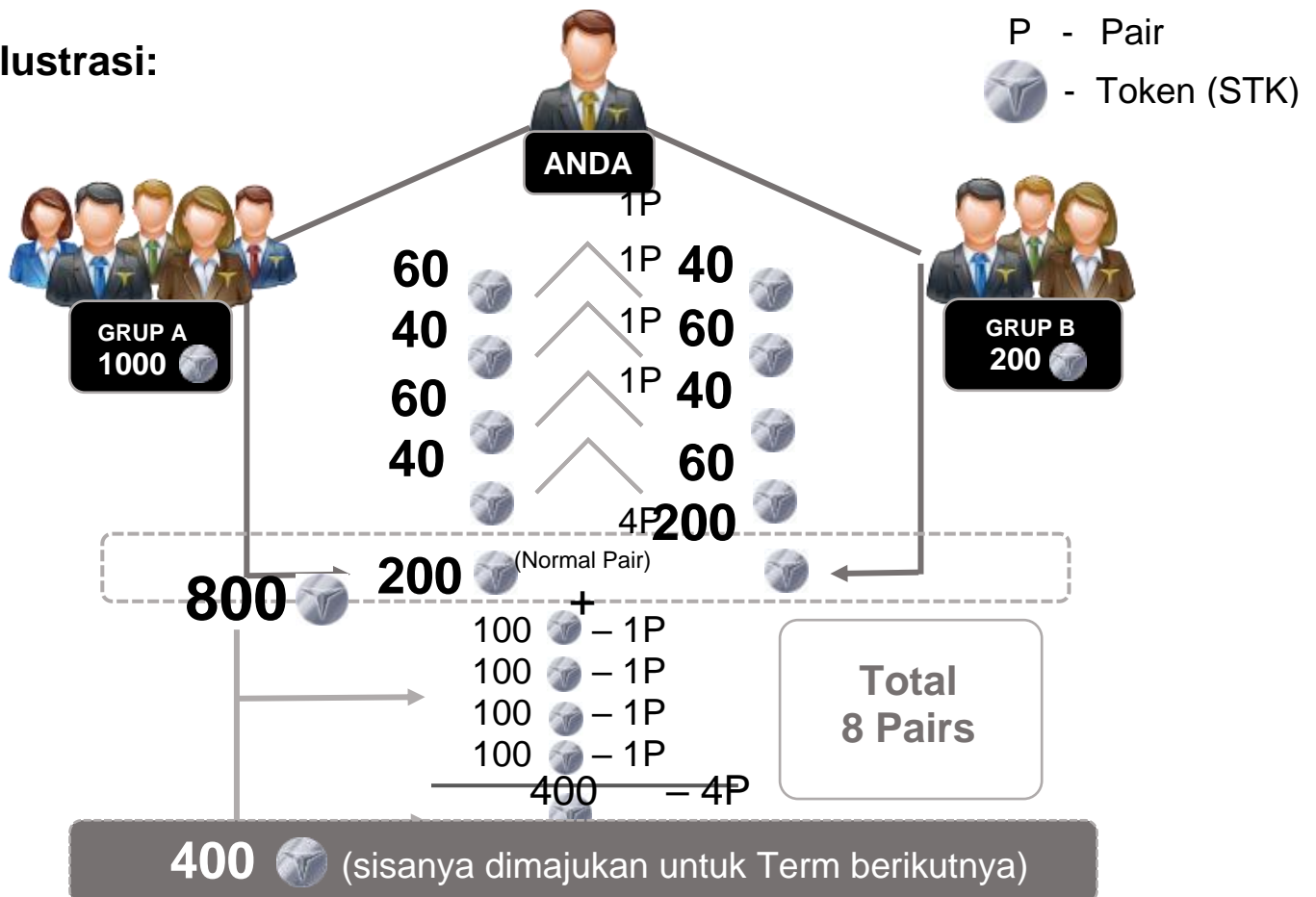
$$5000 \text{ GT} : 1000 \text{ share} = 5 \text{ GT / share}$$

C. DOUBLE PAIRING BONUS (DPB)

20% dari **Omset Perusahaan** akan dibagikan untuk perhitungan DPB di setiap Term. Dengan kombinasi, kiri dan kanan, **60 Silver Token** dan **40 Silver Token** untuk **1 Pair** (Normal Pairing), dan sebaliknya, dan seterusnya, kemudian ekstra Token dari satu sisi akan dihitung berdasarkan **100 Silver Token** untuk **1 Pair** sampai mencapai Jumlah Normal Pair dan sisanya akan diperhitungkan untuk Term selanjutnya.

Nilai Bonus 1 Pair adalah $20\% \times \text{Omset STK harian} / \text{Jumlah Pair yang terbentuk pada hari itu}$.

Ilustrasi:



***Tidak ada hangus, tidak ada batas jumlah pair, dan tidak ada batas waktu.**

Contoh :

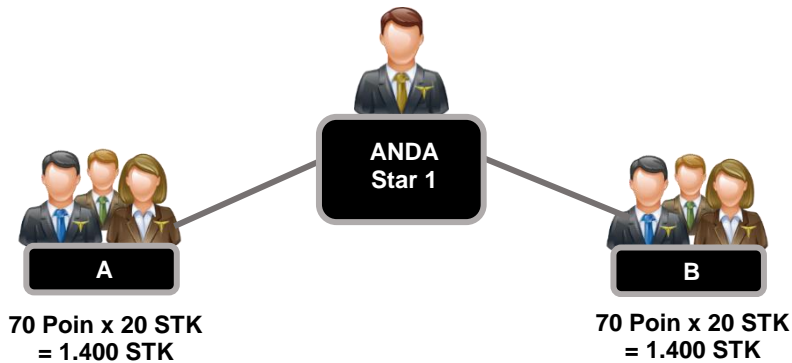
- Omset Perusahaan sebesar 100.000 STK pada term tersebut.
- Total pair yang tercapai sebesar 5000 pair pada term tersebut.
- Maka 1 pair = $(20\% \times 100.000 \text{ STK}) : 5000 \text{ pair} = 4 \text{ GT}$
- Maka 8 pair = $8 \times 4 \text{ GT} = 32 \text{ GT}$
- $32 \text{ GT} \times \text{Rp. } 130.000 = \text{Rp. } 4.160.000$

D. LEADERSHIP BONUS – 37%

Adalah Bonus yang diberikan kepada setiap BF yang telah mencapai posisi Star 1 sampai Star 5 dengan kriteria sebagai berikut :

D1. STAR 1 - 5 %

Memiliki 2 Direct Sponsored BF dengan akumulasi setiap Group Sales 70 Poin, berdasarkan Alokasi Network mereka (Minimum status BF adalah WBF).

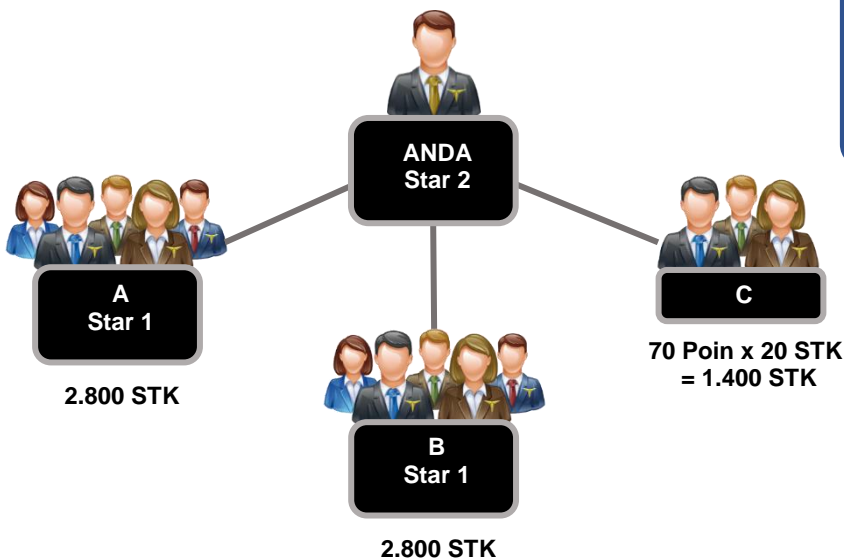


$2800 \text{ STK} \times 5\% = 140 \text{ GT}$
 $140 \text{ GT} \times \text{Rp. } 130.000 = \text{Rp. } 18.200.000$

* 1 Poin = 20 STK

D2. STAR 2 - 10 %

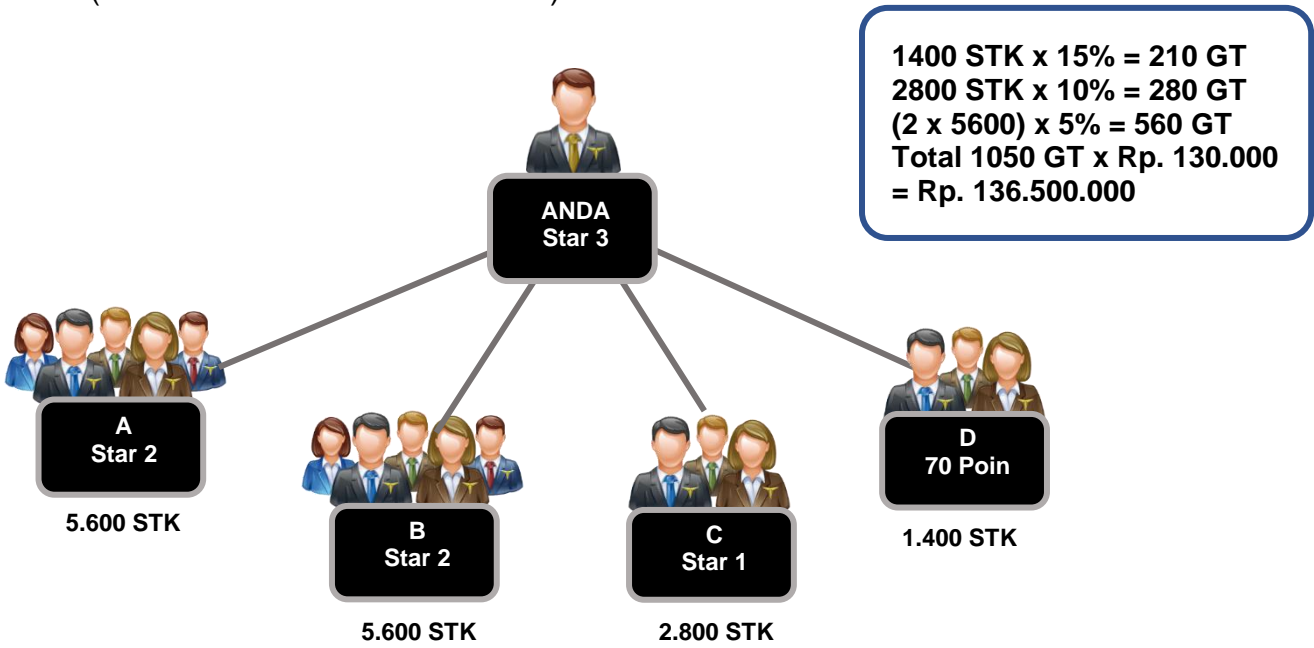
Memiliki 2 BF yang mencapai STAR 1 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (Minimum status BF adalah SBF).



$1400 \text{ STK} \times 10\% = 140 \text{ GT}$
 $(2 \times 2800) \times 5\% = 280 \text{ GT}$
Total 420 GT x Rp. 130.000 = Rp. 54.600.000

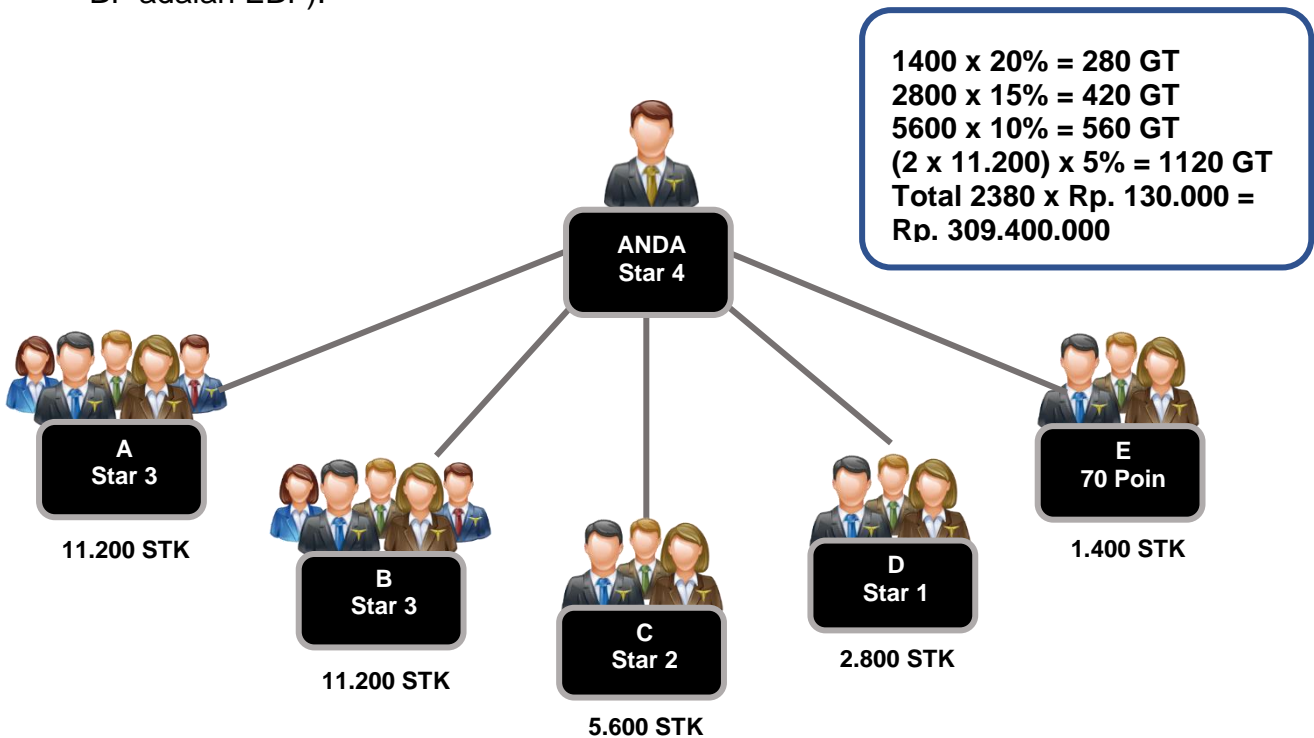
D3. STAR 3 - 15 %

Memiliki 2 BF yang mencapai STAR 2 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (Minimum status BF adalah SBF).



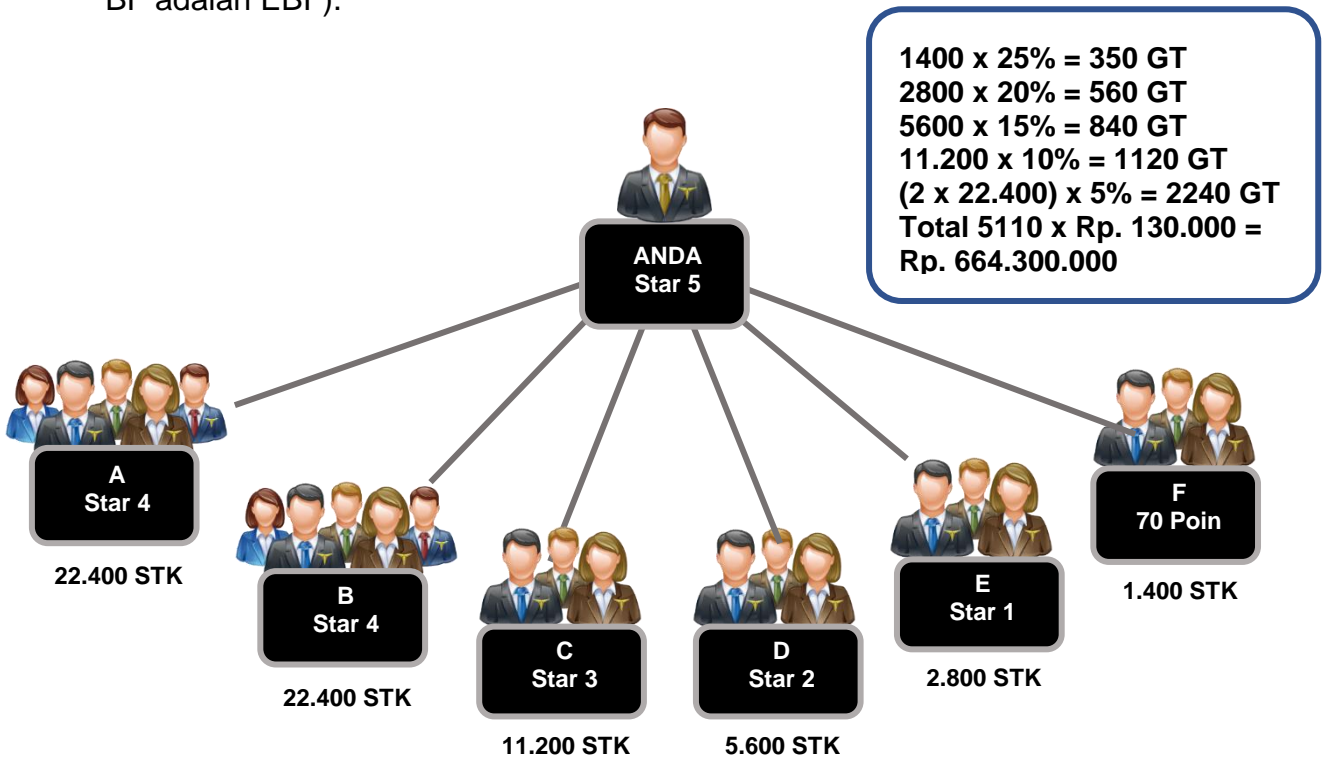
D4. STAR 4 - 20 %

Memiliki 2 BF yang mencapai STAR 3 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (Status BF adalah EBF).



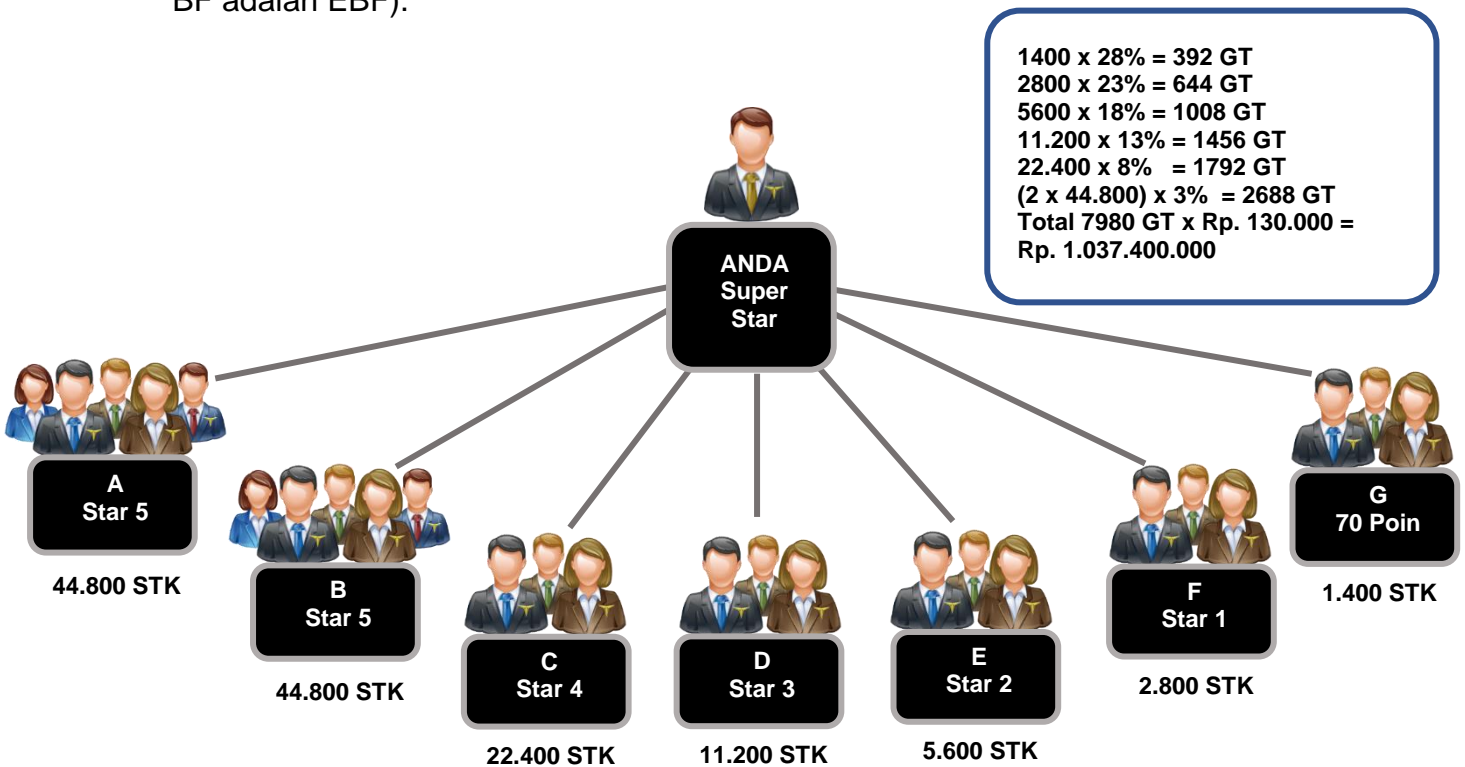
D5. STAR 5 - 25 %

Memiliki 2 BF yang mencapai STAR 4 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (Status BF adalah EBF).



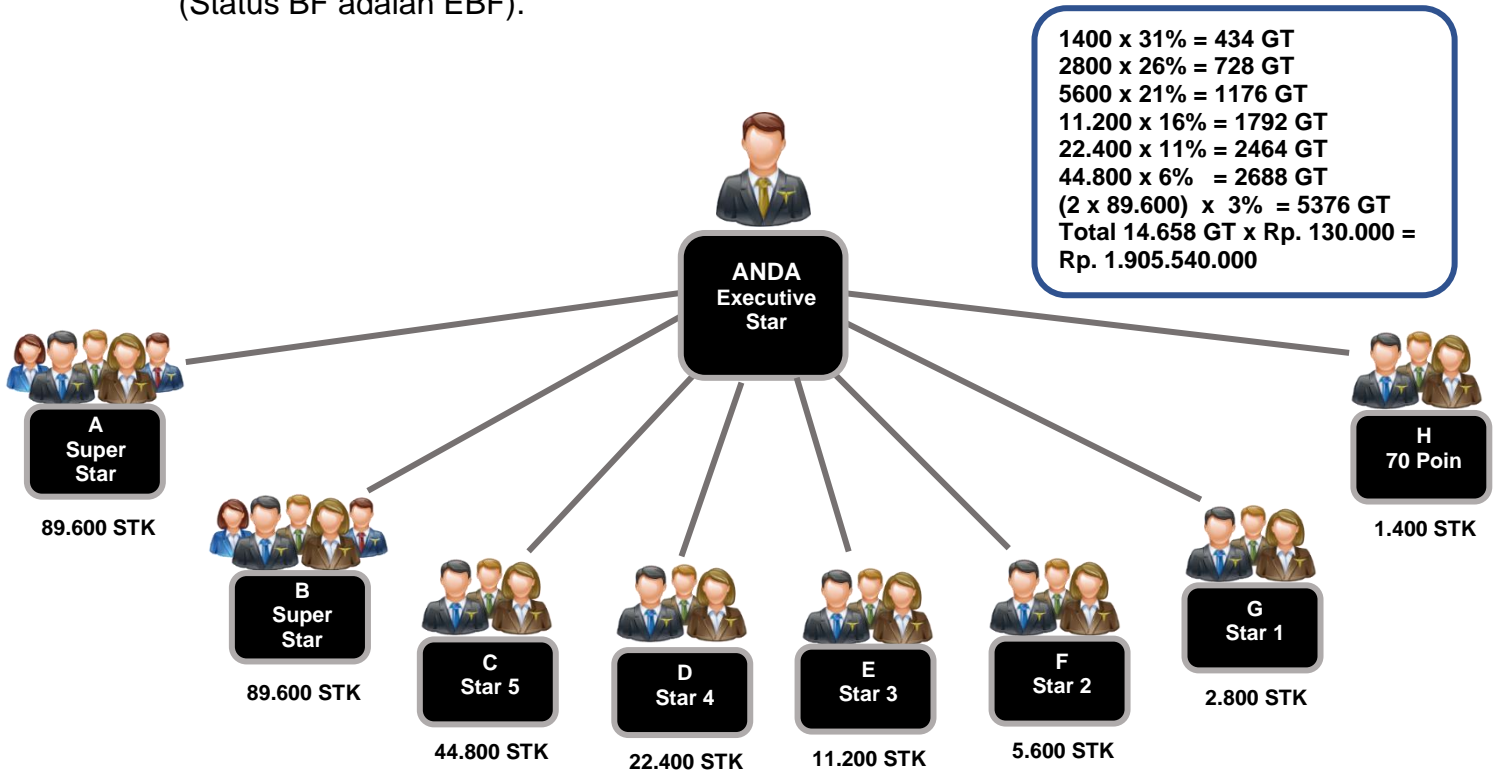
D6. SUPER STAR - 28 %

Memiliki 2 BF yang mencapai STAR 5 dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (Status BF adalah EBF).



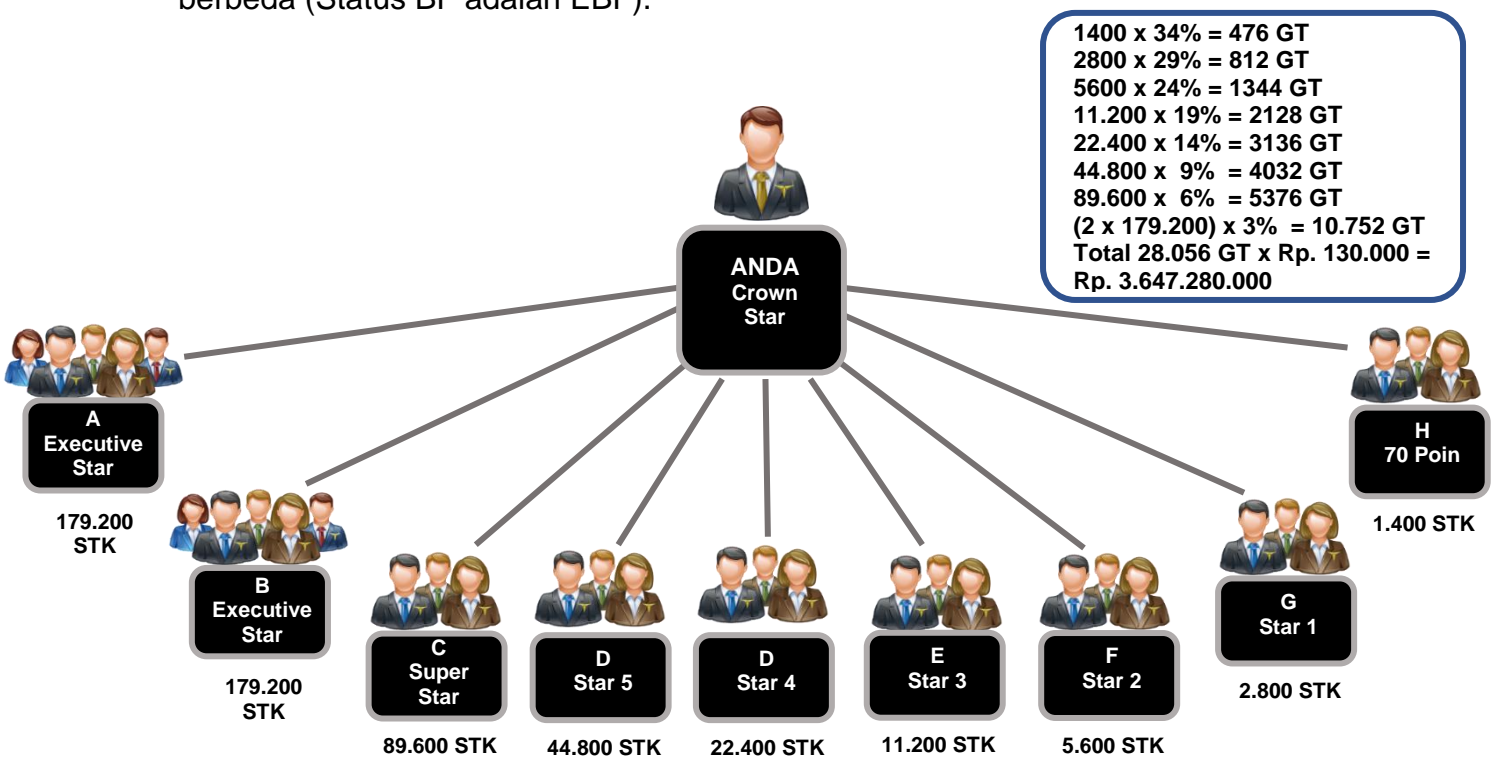
D7. EXECUTIVE STAR - 31 %

Memiliki 2 BF yang mencapai SUPER STAR dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (Status BF adalah EBF).



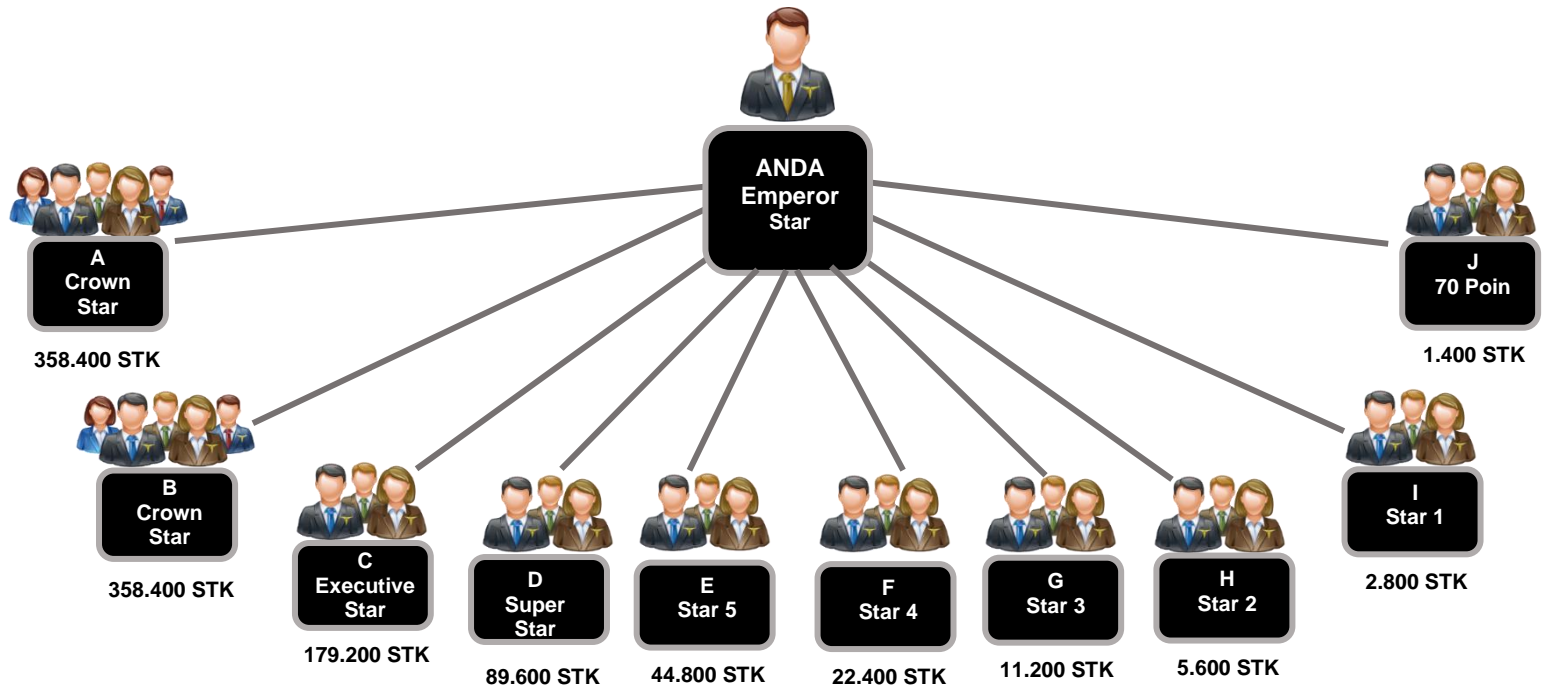
D8. CROWN STAR - 34 %

Memiliki 2 BF yang mencapai EXECUTIVE STAR dari 2 Direct Sponsored BF yang berbeda (Status BF adalah EBF).



D9. EMPEROR STAR - 37 %

Memiliki 2 BF yang mencapai CROWN STAR dan 1 BF yang mencapai EXECUTIVE STAR dari 3 Direct Sponsored BF yang berbeda (Status BF adalah EBF).



1.400	x 37%	=	518 GT
2.800	x 32%	=	896 GT
5.600	x 27%	=	1.512 GT
11.200	x 22%	=	2.464 GT
22.400	x 17%	=	3.808 GT
44.800	x 12%	=	5.376 GT
89.600	x 9%	=	8.064 GT
179.200	x 6%	=	10.752 GT
(2 x 358.400)	x 3%	=	21.504 GT
Total		=	54.894 GT
54.894 GT	x Rp.130.000	=	Rp. 7.136.220.000

LEADERSHIP BONUS CHART

Rank	BF	STAR 1	STAR 2	STAR 3	STAR 4	STAR 5	SUPER STAR	EXECUTIVE STAR	CROWN STAR	EMPEROR STAR
STAR 1	5 %	0	0	0	0	0	0	0	0	0
STAR 2	10 %	5 %	0	0	0	0	0	0	0	0
STAR 3	15 %	10 %	5 %	0	0	0	0	0	0	0
STAR 4	20 %	15 %	10 %	5 %	0	0	0	0	0	0
STAR 5	25 %	20 %	15 %	10 %	5 %	0	0	0	0	0
SUPER STAR	28%	23%	18%	13%	8%	3%	0	0	0	0
EXECUTIVE STAR	31%	26%	21%	16%	11%	6%	3%	0	0	0
CROWN STAR	34%	29%	24%	19%	14%	9%	6%	3%	0	0
EMPEROR STAR	37%	32%	27%	22%	17%	12%	9%	6%	3%	0

*** 1 POIN = 20 STK**

STAR 2 dan 3 – HARUS di Status SBF
STAR 4 s/d Emperor Star – HARUS EBF

E. DEVELOPMENT BONUS (DOUBLE BONUS) - DB

Adalah bonus yang dibagikan kepada semua BF sebesar 7.5% dari omset perusahaan pada term tersebut, berdasarkan jumlah GT yang dihasilkan oleh setiap BF di akhir setiap Term.

Contoh :

Omset perusahaan 100.000 STK x 7,5% = 7.500 GT

Total (Bonus GT) yang di hasilkan oleh semua BF adalah 25.000 GT

Jadi 1 GT yang dihasilkan oleh BF mendapat Development Bonus sebesar

7.500 GT : 25.000 GT = 0,3 GT

Jika salah satu BF menghasilkan 100 GT pada akhir Term maka BF tersebut mendapatkan Development Bonus sebesar

100 GT x 0,3 GT = 30 GT

Total penghasilan 100 GT + 30 GT = 130 GT

F. COMPANY TURN OVER BONUS (CTO)

Adalah bonus yang dibagikan kepada semua BF yang mencapai posisi EXECUTIVE STAR, CROWN STAR, dan EMPEROR STAR, dan jika dalam 2 TERM, BF tersebut berturut turut tidak mencapai, maka untuk selanjutnya CTO tidak akan diperhitungkan, kriteria CTO adalah sebagai berikut :

EXECUTIVE STAR

Mendapatkan 1 share dari 1% Company Turn Over (CTO) Sales Per Term, Apabila setiap TERM memiliki minimum penjualan 7.000 STK diluar 2 Grup BF yang merupakan syarat pencapaian EXECUTIVE STAR.

CROWN STAR

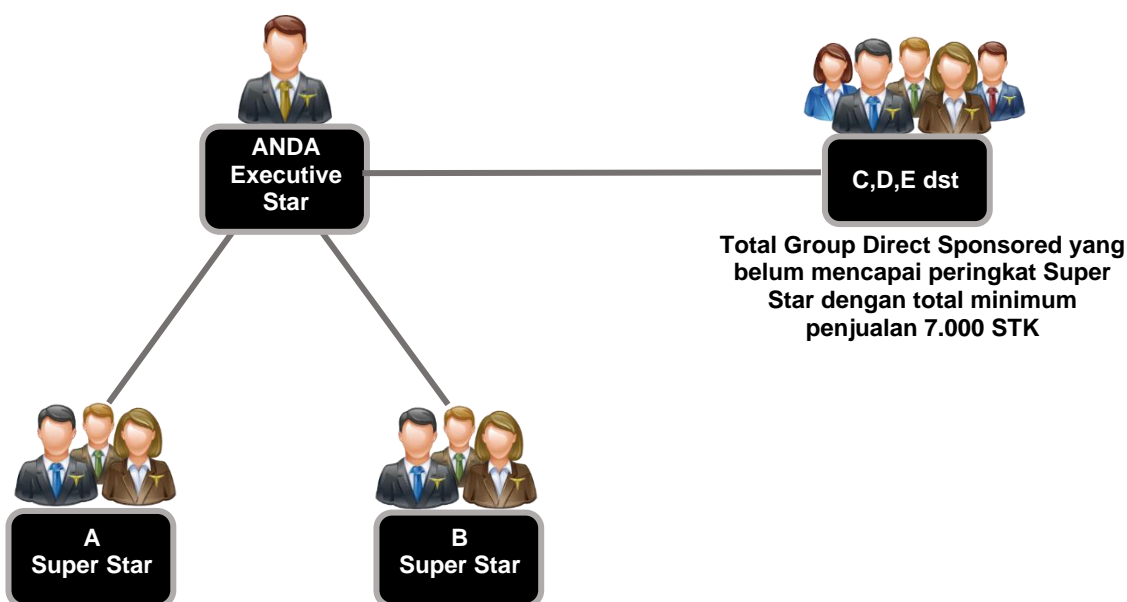
Mendapatkan 1 share dari 2% Company Turn Over (CTO) Sales Per Term, Apabila setiap TERM memiliki minimum penjualan 14.000 STK diluar 2 Grup BF yang merupakan syarat pencapaian CROWN STAR.

EMPEROR STAR

Mendapatkan 1 share dari 2% Company Turn Over (CTO) Sales Per Term, Apabila setiap TERM memiliki minimum penjualan 20.000 STK diluar 3 Grup BF yang merupakan syarat pencapaian EMPEROR STAR.

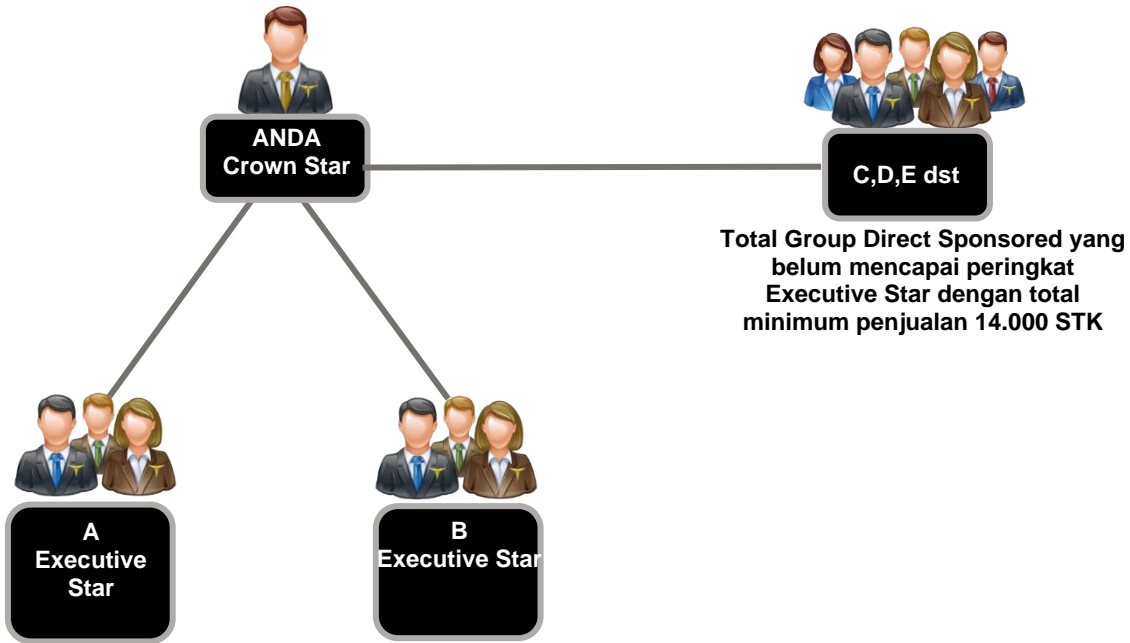
CONTOH PENCAPAIAN CTO EXECUTIVE STAR

1 Share dari 1% CTO (GT) :



CONTOH PENCAPAIAN CTO CROWN STAR

1 Share dari 2% CTO (GT) :



CONTOH PENCAPIAN CTO EMPEROR STAR
 1 Share dari 2% CTO (GT) :

