



Business
Developer's Bridge



Programa Go-To-Market

Sea que estés buscando el mejor mercado internacional para la expansión de tu empresa. O que tengan decidido expandirse en México, EE.UU.

El equipo BDB te acompaña en el proceso, vamos más allá del soft landing. Encontrando partners potenciales desde nuestro primer encuentro.

0

Discovery Meeting - Gratuita

La primera junta corre por nuestra cuenta. Invertimos el tiempo en conocernos, tener un primer acercamiento al proyecto de expansión. Platicar sobre las oportunidades. De ser posible, presentarte ya a posibles aliados estratégicos.



1

GET READY - The Big Picture

Es momento de entender a profundidad tu proyecto y modelo de negocio. Analizar el mercado, competencia e interacción con el Buyer Persona. Vamos a acompañarte a verificar la viabilidad del proyecto.



2

SET - Action Plan

Es momento de preparar la estructura, y empezar a crear alianzas, negociar proveedores y empezar a conectar con clientes potenciales. Creando una estrategia más efectiva.



3

GO - Going to Market

Es momento de lanzar y operar el plan que construimos juntos. Vender, desarrollar el mercado y nuevas alianzas. BDB te apoyará con las primeras operaciones y hasta un Growth Manager en interinato para empezar.



contact@bdb.com.mx - www.bdb.com.mx