

Réunion d'hiver 2026

BCF Law, Montréal | 11-12 février 2026

11 février – Conclure l'accord

13:00

Bienvenue

13:15

Panel: Une diligence plus stratégique pour de meilleurs résultats

Panélistes:

Carmela De Luca, Smart & Biggar (Directrice)

Ruth Moses, Innomar (VP, Qualité, réglementation et sécurité)

Isabelle Trempe, Paladin Labs (VP sortante, développement des affaires et opérations commerciales)

Ian Weinstein, Richter (Associé, Services-conseils transactionnels)

Modératrice: Lyanne Winikoff, Greenspoon Winikoff (Associée)

Objectifs d'apprentissage

- Prioriser la diligence selon le type et l'étape de la transaction (licence vs. M&A)
- Distinguer les véritables facteurs bloquants des risques gérables
- Transformer les constats interfonctionnels en recommandations BD et leviers de négociation

14:45

Pause réseautage

15:15

Présentation: Leyton

15:30

Panel: Obtenir le financement nécessaire pour conclure la transaction

Panélistes:

Christian Barrow, JP Morgan (Responsable du marché, Sciences de la vie)

Laurent Lecanu, Leyton (Directeur, Sciences de la vie, Amérique du Nord)

Louis-Etienne Fortier, Investissement QC (Directeur principal, Investissements, Sciences de la vie)

Modérateur: Tim Hendrickson, CEO, TheiaNuvo Health Inc.

Objectifs d'apprentissage

- Comprendre le contexte actuel des différentes sources de financement
- Distinguer la diligence financière de la diligence transactionnelle et des projections financières
- Apprendre à éviter les pièges et obstacles courants à l'obtention du financement

16:45

Clôture de la journée

17:00

Cocktail & Remise des prix: Transaction de l'année et Temple de la renommée

19:00

Souper au Mount Stephen



Life
Sciences
Partnering
Canada

Réunion d'hiver 2026

BCF Law, Montréal | 11-12 février 2026

12 février – Assurer le succès du partenariat

8:00

Déjeuner

8:30

Assemblée générale annuelle

8:45

Présentation (à venir)

9:00

Panel : Concrétiser les objectifs de la transaction

Panélistes

Pete Ecclestone, Pendopharm (Directeur du développement commercial – Spécialité)

Annie Gauthier, BCF (Associée, Avocate)

Amal Khouri, Knight Therapeutics (Chef des affaires commerciales)

Modérateur: Tim Hendrickson, CEO, TheiaNuvo Health Inc.

Objectifs d'apprentissage

- Comprendre les principaux flux de travail essentiels à une gouvernance et une intégration réussies
- Apprendre à établir des rôles, responsabilités et mécanismes de communication clairs
- Analyser les obstacles courants à la réussite de l'intégration

10:15

Pause réseautage

10:45

Panel: Maximiser la valeur de la gestion des alliances

Panélistes

Jody Engel, Amicus Therapeutics (Directrice générale)

Sandra Tomassini, Apotex (VP, Gestion des alliances)

Isabelle Trempe, Paladin Labs (VP sortante, développement des affaires et opérations commerciales)

Joost van der Mark, BioSynt (VP, Développement corporatif)

Modératrice: Jessica Turcotte, Norwell Santé Grand Public (Directrice, BD et stratégie)

Objectifs d'apprentissage

- Comprendre à quoi ressemble le succès en gestion des alliances selon différents modèles d'affaires
- Apprendre à créer et à maintenir de la valeur grâce aux alliances stratégiques
- Acquérir des stratégies pratiques pour gérer les relations et la complexité

12:00

Dîner

Avec le généreux soutien de

