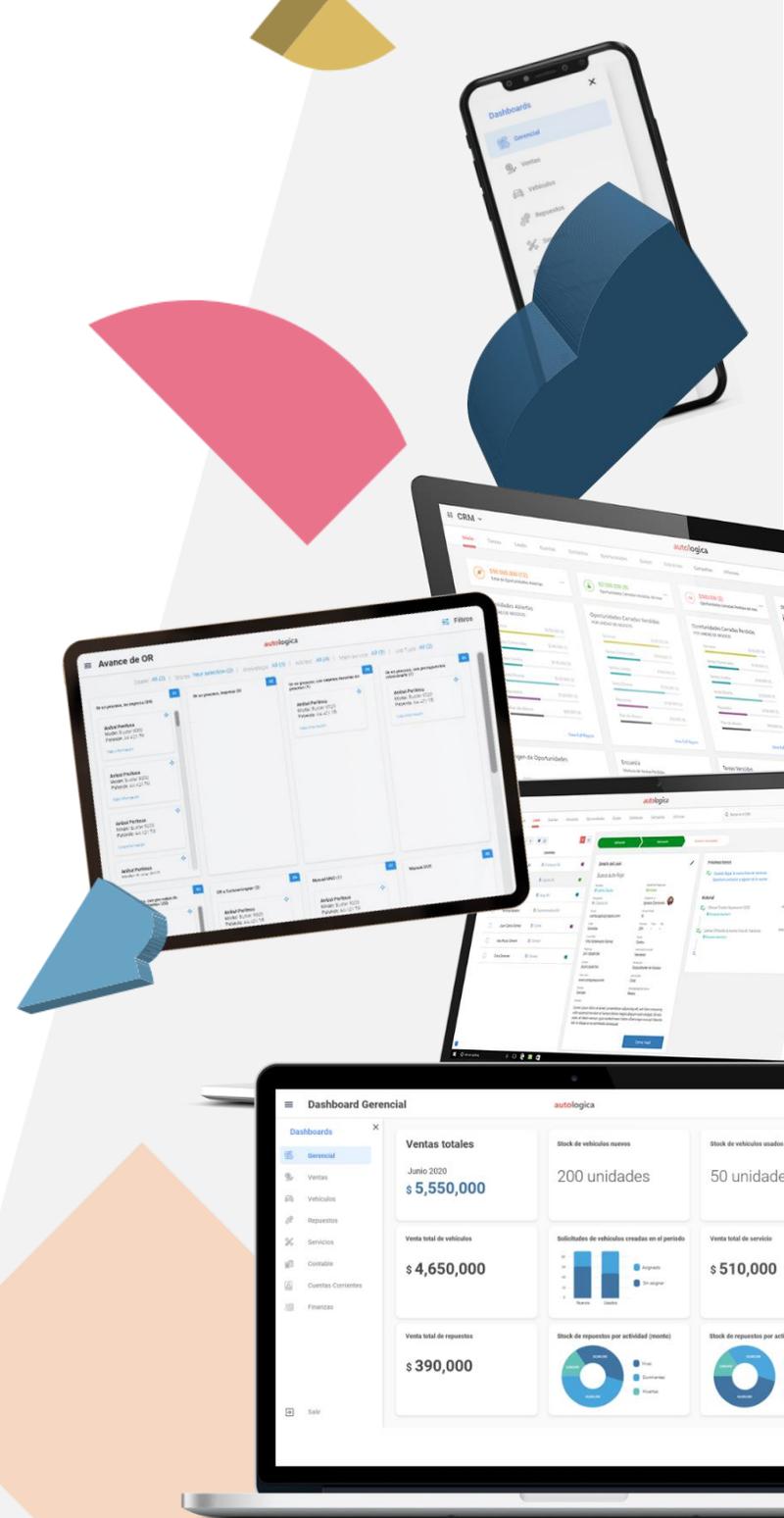




autologica **Sky DMS**

**El DMS más completo
utilizado por concesionarias
de vehículos en más de
20 países.**



Mejore la experiencia del cliente, monitoree sus operaciones y optimice sus procesos de negocios con un DMS moderno basado en la nube.

Ventas

Autologica Sky DMS administra el inventario de unidades nuevas y usadas y la antigüedad de cada una. Rastrea todas las operaciones: pedido, asignación, consignación, facturación, pago, y todas las actividades del taller relacionadas. Admite accesorios, facturas de servicio y otros gastos para costear correctamente. Facilita la entrega de usados al automatizar el registro y la emisión de comprobantes.

Repuestos

Autologica Sky DMS lo ayuda a definir su estrategia de repuestos: podrá establecer puntos de pedido, clasificar y reordenar repuestos según ventas mensuales, reducir pedidos de emergencia, mejorar el factor de disponibilidad y mejorar la rotación.

Servicio

Mejore la eficiencia y productividad del área, controle la gestión de reclamos de garantía ante Fábrica, centralice la facturación y el cobro, y rastree órdenes de reparación abiertas. Podrá crear rápidamente una orden de reparación y registrar todos los repuestos y trabajos propios y de terceros. Las órdenes de reparación generan facturas y reclamos de garantía automáticamente.

Importación de vehículos y repuestos

Autologica Sky DMS incluye funciones para facilitar la operatoria del importador, mejorar la logística, medir la rentabilidad y costear correctamente los productos importados.

Tracker CRM

Nuestro CRM web tiene funciones especiales para concesionarios: prospección de vehículos y repuestos; agenda de vendedores; dashboard; llamadas, Whatsapp, SMS, emails desde el celular con un tap; geolocalización. Incluye una app con funciones offline.

Administración

Autologica Sky DMS lo ayuda a optimizar y emproljar sus procesos administrativos. Trabaja con múltiples cuentas por cliente (repuestos, servicio), cheques de terceros, tarjetas, transferencias, fondo fijo, canje de valores y retenciones automáticas. Incluye autorización de pagos.

Contabilidad bimonetaria

Cada transacción genera asientos contables automáticamente, en moneda local y en una moneda de referencia. Todos los departamentos se integran a la contabilidad en tiempo real. Podrá obtener fácilmente informes del ejercicio en curso o uno cerrado. Incluye asientos modelos y funciones de centros de costo. Exporta a Excel®.

Business Intelligence

Nuestra plataforma web de análisis de datos permite a los gerentes monitorear los KPI de cada departamento y punto de venta. Trabaje con tableros de control creados por expertos de Autologica o cree fácilmente los propios.

Alertas Rápidas

Automatice comunicaciones vitales con clientes: facturas, recibos, resúmenes de cuenta, etc.

Autologica Sky DMS conectado a su ERP

Combine el poder de su ERP como back-office con la flexibilidad del front-office de Autologica Sky DMS a través de nuestras APIs. Su concesionaria puede utilizar Autologica Sky DMS completo o integrar uno o más módulos a su ERP para optimizar el tiempo, aumentar los beneficios, mejorar la eficiencia y productividad, y profesionalizar cada proceso.

Autologica DMS for SAP Business One

La opción para concesionarios y redes de concesionarios que trabajan con SAP Business One, y que quieran incorporar todo el proceso de gestión de servicios, repuestos y posventa que ofrece Autologica Sky DMS. **La integración está certificada con SAP Business One.**

Autologica Sky DMS | Ventajas de un DMS en la nube

Menores costos

Las actualizaciones, el mantenimiento de hardware y software, y la administración de sistemas están incluidos en el servicio. También las licencias de sistema operativo del servidor y base de datos; Ud. contará con versiones recientes sin costo adicional.

Infraestructura que crece con Ud.

Si agrega empleados o un punto de venta nosotros ampliamos los servidores destinados a su empresa en cuestión de minutos y sin inversiones.

Acceso 24x7

Al estar en la nube, los usuarios remotos pueden acceder a Autologica Sky DMS por Internet, desde cualquier lugar y en cualquier momento.

Mayor seguridad de datos

Backups automáticos y administración de seguridad (incluyendo los frecuentes parches de seguridad que envía Microsoft) ayudan a reducir el riesgo de ciberataques.

Actualizaciones del DMS

Con el permiso del concesionario, podemos instalar cada versión nueva del DMS y correr los scripts de base de datos requeridos.

Ahorro de energía

Al eliminar gran parte del hardware de sus instalaciones, la computación en la nube reduce el consumo eléctrico de su sala de servidores.

Alta disponibilidad

La arquitectura de software en la nube está diseñada para máxima performance, y muchas veces ofrece mejor rendimiento y mayor disponibilidad que las instalaciones convencionales ("on-premises"). Nuestro data center ofrece una disponibilidad mayor al 99.5%.

Aproveche mejor sus recursos IT

En vez de dedicar sus técnicos IT a mantener funcionando servers y sistemas, Ud. puede reasignarlos a iniciativas más estratégicas.

Contratos sin ataduras

Autologica Sky DMS es un servicio, y Ud. puede darlo de baja cuando quiera y por el motivo que sea, sin penalidades. Y por supuesto que los datos son del concesionario.

También disponible como solución en servidores del concesionario. **Por favor consultar.**



Ventas

Seguimiento minucioso de cada unidad

En un mundo de márgenes cada vez menores, su DMS debe ayudarlo a saber cuánto está ganando en cada transacción.

Autologica también lo ayuda a simplificar las ventas que involucran la entrega de usados, al automatizar gran parte del registro y de la emisión de comprobantes.

Toda la información que se ingresa en Autologica Sky DMS se refleja automáticamente en toda la concesionaria, para que, por ejemplo, todos puedan ver el historial de servicio de cada vehículo.

Ventas está totalmente integrado a Tracker CRM, dando al vendedor poderosas herramientas para maximizar las ventas, y al Gerente de Ventas la posibilidad de hacer un seguimiento de su equipo.

Importadores y distribuidores

Autologica Sky DMS incluye funcionalidades para importadores y distribuidores de autos, maquinaria, camiones, motos, ómnibus y repuestos.

Funciones principales

- Carga de pedidos a fábrica
- Información de unidades
- Opcionales
- Inventario en cada sucursal
- Titular y usuario de cada unidad
- Documentación de cada unidad

Transacciones

- Información centralizada de todas las transacciones de cada unidad nueva y usada
- Genera factura a partir de boleto de venta
- Impresión de boleto de venta
- Consignaciones
- Contratos, liquidaciones
- Facturación directa (compra y venta)
- Toma de usados
- Salones de reventa
- Prorrato de gastos de importación (para importadores)
- Formularios de gestoría (impresión) (consultar países)
- Reacondicionamiento de usados
- Genera contabilidad automáticamente
- Actualiza cuentas corrientes automáticamente (clientes y proveedores)
- Reserva de vehículos

Informes gerenciales

- Detalle de solicitudes de ventas
- Antigüedad de unidades en stock
- Análisis de márgenes de venta
- Tendencias de venta
- Saldo adeudado por unidad
- Límite IVA en toma de usados (consultar países)
- Informe especial para armar sus propias tablas dinámicas en Excel®

Planes financieros

- Planes de financiación
- Planes de ahorro
- Créditos bancarios
- Vínculo de planes con recibos y Notas Débito
- Seguimiento de ventas de planes de financiación

Interfaces con Fábricas

- Por favor consultar para cada país y marca.



Repuestos

Organice sus compras estratégicamente

Un sistema de gestión para concesionarios debe manejar más que las transacciones básicas de compra y venta de repuestos.

Inventario de repuestos en tiempo real

En el mismo momento en que se registra cualquier transacción de repuestos en cualquier punto físico de la concesionaria, el sistema refleja automáticamente el inventario actualizado.

Compras inteligentes de piezas

Un buen DMS ayuda al Gerente de Repuestos a definir la estrategia general de gestión de piezas, y le provee información para que realice pedidos correctamente.

Un DMS también puede ayudar a reducir los pedidos de emergencia, mejorar el factor de disponibilidad (especialmente con respecto al Departamento de Servicio), maximizar la rotación de piezas, mejorar el resultado del departamento y aumentar la satisfacción de los clientes.

Autologica Sky DMS permite elegir el método de costeo que más se ajuste a sus necesidades, sea costo histórico, costo de última compra, diferencia de inventario, FIFO o costo promedio ponderado.

Importadores de repuestos

Si la concesionaria importa repuestos, Autologica Sky DMS puede calcular el landed cost teniendo en cuenta los gastos pertinentes (transportes, seguros, impuestos, etc.) según el valor FOB o CIF.

Información de la pieza

- Información centralizada de todas las transacciones de cada pieza
- Stock en cada depósito y sucursal, en tiempo real
- Repuestos relacionados
- Sustituciones
- Promociones
- Inventarios y ajustes de inventarios
- Actividad de la pieza: Reclasificación en Viva, Durmiente, Muerta
- Segmentación de repuestos por tipo, proveedor, grupo, actividad, etc.
- Códigos de barras

Ventas

- Presupuestos
- Porcentaje de disponibilidad
- Vales y prevaes de repuestos
- Genera contabilidad automáticamente
- Actualiza cuentas corrientes automáticamente (clientes y proveedores)

Compras

- Compras de repuestos a Fábrica y otros proveedores
- Pedidos a otros depósitos o sucursales
- Transferencias entre depósitos
- Revisión de pedidos
- Fórmulas para Sugerencia de Pedido
- Genera contabilidad automáticamente
- Actualiza cuentas corrientes automáticamente (clientes y proveedores)

Algunos informes importantes para el Gerente de Repuestos

- Historial de ventas mensual y anual, para descubrir tendencias de ventas
- Pendientes a clientes
- Informes de auditoría de stock
- Análisis de inventario: a costo y precio
- Stock a una fecha
- Movimientos
- Rotación
- Obsolescencia
- Porcentaje de disponibilidad
- Factor de absorción
- Ranking de compras y ventas
- Ventas Perdidas
- Prorrato de gastos de importación (para importadores)
- Informes ABC (Pareto)
- Cruces de ABC (análisis avanzado de repuestos segmentados)

Interfaces con Fábricas

- Por favor consultar para cada país y marca.



Servicio

Control total de su Departamento de Servicios

Un DMS puede ayudar al Gerente de Servicio a organizar, administrar y controlar al Departamento de Servicios, logrando al mismo tiempo aportar más hacia el resultado de la concesionaria y a mejorar la satisfacción de los clientes.

Autologica Sky DMS permite crear rápidamente una orden de reparación y registrar todos los repuestos y trabajos propios y de terceros utilizados. Al momento de facturar, se podrán generar tantas facturas como se necesiten desde una sola orden, al cliente, a una compañía de seguros o inclusive a Fábrica por garantías. También se pueden rastrear fácilmente las órdenes abiertas.

El Panel de Control de Operarios, la agenda de turnos, el uso del reloj de trabajos y el panel de avance de las órdenes de reparación ayudan al Gerente de Servicios a organizar mejor el taller, y a mejorar la atención y retención de clientes.

Funciones importantes

- Ordenes de Reparación (OR)
- Múltiples facturas desde una OR a distintos clientes
- Genera el recurso de garantía desde la OR
- Manifestación del cliente
- Múltiples "a cargo de": cliente, interna, garantía, cortesía, etc.
- Múltiples talleres
- Presupuestos y facturas proforma
- Vales y prevaes de repuestos
- Trabajos de terceros y contratistas
- Genera contabilidad automáticamente
- Actualiza cuentas corrientes automáticamente (clientes y proveedores)

Garantías

- Manejo de cartera de garantías
- Interfaces con Fábrica

Avance de órdenes de reparación

App que permite al Gerente de Servicios ver en tiempo real cómo avanza cada orden de reparación en el taller. Puede fácilmente organizar las tareas, y asignar y reasignar trabajos a los operarios para mejorar la productividad y eficiencia.

- El tablero muestra las órdenes agrupadas por estado
- Veo el detalle de las órdenes: repuestos y trabajados asignados
- Filtros por punto de venta, taller, asesor de servicios, tipo de trabajo, patente, VIN
- Todo en tiempo real

Funciones avanzadas

- DealerTablet para la recepción de vehículos con una tablet
- Turnos365: app de agenda de turnos
- Turnos de entrega para vehículos vendidos
- Reloj de Trabajo para pantalla táctil
- Service Marketing. Autologica Sky DMS predice la fecha del próximo servicio programado
- Menú de precios / Todo incluido

Reportes importantes

- Repuestos que se necesitarán según los turnos programados
- OR abiertas/cerradas/a facturar
- Cartera de garantías
- Historial de servicio por cliente y por vehículo
- Rastreo de horas normales y extras
- Segmentación de facturación en chapería, mecánica, pintura, etc.
- Productividad
- Eficiencia de operarios
- Ocupación del taller
- Resumen mensual: horas trabajadas, utilización de mano de obra

Interfaces con Fábricas

- Por favor consultar para cada país y marca.



Reloj de trabajo

Optimice el rendimiento y la eficiencia del taller de servicios

Una pantalla táctil (touch screen) en el Departamento de Servicios puede ayudar a optimizar el rendimiento y la eficiencia del taller de servicios, al permitir a los mecánicos registrar en pocos segundos cada tarea que hacen, todo dentro del sistema de gestión de la concesionaria.

¿Mi taller es productivo?

Compare horas trabajadas vs. horas facturadas de manera automática y detecte horas improductivas y demoras rápidamente.

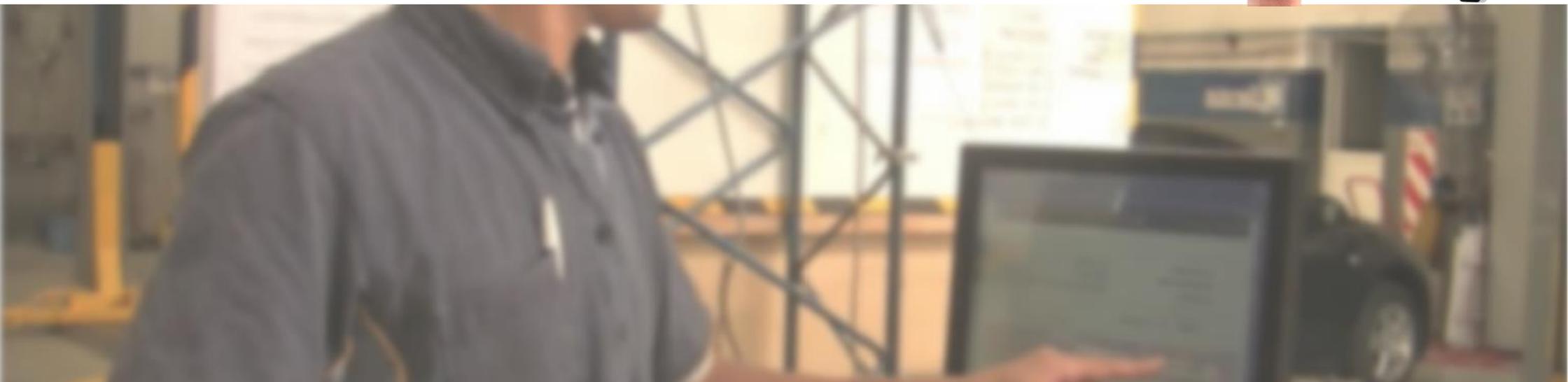
Control del tiempo

Para aumentar la productividad y eficiencia del Departamento de Servicios, es muy útil diagnosticar en qué se consume cada hora del personal.

- Reparación de unidades
- Limpieza de taller
- Asistencia a otras áreas
- Movimiento de unidades
- ... y todas las tareas que quiera medir

Panel de operarios

Con el panel de operarios conozca en todo momento en qué se invierte el tiempo de cada uno de los mecánicos de su taller.



Importación de vehículos y repuestos

Administre todo el proceso de importación de vehículos y repuestos

Los importadores de automóviles, maquinaria agrícola, maquinaria de construcción, camiones, motos o de cualquier tipo de vehículo, como así también los importadores de repuestos pueden aprovechar las funciones específicas de Autologica Sky DMS para facilitar su operatoria, mejorar la logística y medir la rentabilidad.

Todo el proceso de importación

Con Autologica Sky DMS se puede realizar la gestión completa del proceso de la importación de vehículos y repuestos, hacer el seguimiento de los embarques y costear cada producto importado.

Información trazable

La información sobre importaciones está centralizada, y los procesos y costos son completamente trazables.

Landed cost

Autologica Sky DMS permite el rápido cálculo de los costos presupuestados del arribo (landed cost), tanto en moneda local como en moneda de referencia. El DMS toma el valor FOB o CIF de cada vehículo y cada pieza, y prorroga todos los gastos referentes a la importación (fletes, gastos de aduana, impuestos, tasas, seguros, etc.) entre los vehículos o repuestos que se importan.

Status de embarques

Autologica Sky DMS facilita la consulta del status de cada embarque para poder comunicar fechas de arribo a clientes y revendedores. Se pueden ver ubicaciones (depósitos fiscales), estados de autorización de la importación, y talonarios de embarques. También se puede controlar cuáles son los agentes de aduana vinculados con la importación.

Autorizaciones de embarques

Establezca un esquema de autorizaciones para avanzar con el embarque de repuestos y vehículos cuando el monto invertido en la compra exceda de un límite determinado.



Tracker CRM

Aumente las ventas e incremente la satisfacción de clientes

Un CRM es clave para lograr una vista 360 de cada cliente. Tracker CRM se integra con Autologica Sky DMS para que cada miembro del equipo de ventas pueda planificar llamadas y visitas de ventas, hacer seguimiento de prospectos, maximizar su tiempo y seguir sus objetivos.

Prospección y venta de autos y maquinaria

Todo el pipeline de venta de autos y de maquinaria desde lead, hasta oportunidad, hasta cierre/perdido.

Agenda de actividades con recordatorios

Los vendedores pueden visualizar todas sus actividades del día y configurar recordatorios de tareas sobre todos los prospectos y oportunidades de venta.

Disponible desde tablet o smartphone

Vendedores y supervisores pueden usar el CRM desde su computadora, smartphone o tablet y lograr la misma experiencia de usuario.

Offline

Tracker CRM también está disponible como una app que el vendedor se descarga en su teléfono móvil y puede utilizar aún sin internet.

Presupuestos

Ud. puede hacer presupuestos a su prospecto y adjuntarlos en la oportunidad de venta.

Ver usados ofrecidos en parte de pago

Vea fácilmente los usados que fueron ofrecidos en parte de pago por un cliente, para ofrecerlos a otros clientes interesados en ese modelo.

Stock ampliado

Visualice el stock ampliado a la hora de ofrecer una maquinaria; el stock del concesionario + stock pendiente de fábrica + usados ofrecidos en parte de pago.

Seguimiento de objetivos

Se puede hacer seguimiento de los objetivos establecidos para cada vendedor y contrastarlos con la venta real.

Panel de control

El panel de indicadores permite al vendedor seguir el avance de sus objetivos y alertarse sobre contactos no realizados, y al supervisor monitorear a su equipo y seguir de cerca el cono de ventas.

Cono de ventas

Permite analizar la composición del potencial actual de ventas y visualizar en qué estado se encuentra la mayoría de las oportunidades de venta.

Informes

Arme distintos filtros de datos para visualizar la información que necesita.

Privacidad de datos, GDPR

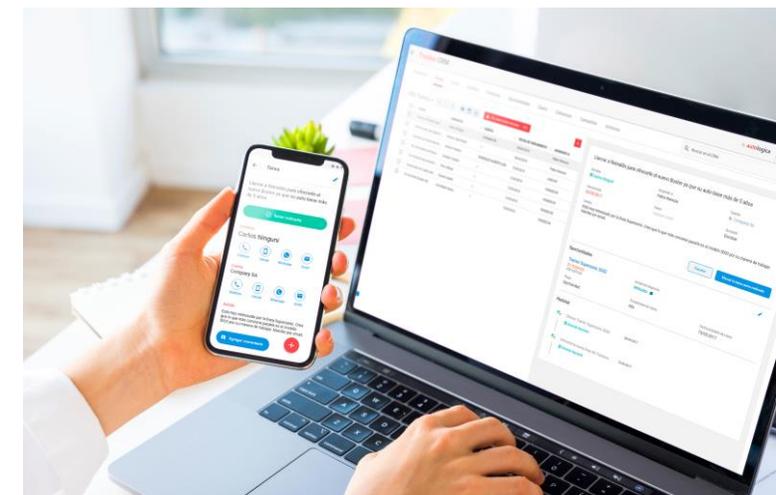
Las exigencias de privacidad de datos están contempladas según las últimas normas mundiales, entre ellas GDPR. Cuenta segura, protegida con contraseña y backup diario.

Geolocalización

Vea la localización geográfica de sus clientes y optimice las rutas de visitas.

Campañas de marketing en 3 pasos

Planifique, ejecute y mida resultados de sus campañas de marketing.



Administración

Control detallado de todo lo que ocurre en la concesionaria

Si el concesionario posee varios puntos de venta, Autologica Sky DMS permite llevar una administración centralizada para un mejor control. La gerencia puede analizar la información individualizada y consolidada.

Autologica Sky DMS permite que la concesionaria trabaje con múltiples tipos de cuenta para cada cliente: repuestos, servicio, unidades, y otras. Toda la información en Autologica se maneja en tiempo real.

Los cajeros podrán organizar y controlar las transacciones diarias con clientes y proveedores, incluyendo cheques propios y de terceros, tarjetas de crédito y transferencias entre cajeros.

Autologica Sky DMS también ofrece funciones avanzadas como fondo fijo, canje de valores, retenciones automáticas y autorizaciones de pagos.

Transacciones

- Múltiples tipos de cuenta para cada cliente: Repuestos, Servicio, Unidades, etc.
- Límite de crédito para cada una
- Límite de crédito por concesionario
- Suspensión automática de cuentas Límite de crédito por concesionario Facturación electrónica (por favor consulte)
- Centros de Costo
- Genera contabilidad automáticamente en dos monedas
- Actualiza cuentas corrientes automáticamente (clientes y proveedores)
- Contabilidad bimonetaria

Auditoría

- Analíticos vs Gestión: stock contable de unidades
- Analíticos vs Gestión: deudores por ventas y proveedores
- Analíticos vs Gestión: operaciones de unidades

Informes importantes

- Cuentas corrientes en tiempo real, de clientes y proveedores
- Agenda de vencimientos
- Saldos por unidad de negocio
- Saldos en moneda local y extranjera
- Informes por marca, sucursal, concesionario, grupo
- Informes de Retención y Percepción
- Informe Pareto de saldos cuenta corriente

Impuestos automáticos (Consúltenos)

- Retenciones y percepciones
- Impresión de certificados de retención
- Exportación a aplicativos del fisco

Caja

- Múltiples formas de cobro
- Recibos
- Órdenes de pago
- Pagos con retenciones automáticas
- Transferencias entre cajeros
- Canje de valores
- Fondo Fijo
- Informes diarios
- Resúmenes de caja por cajero y por sucursal
- Seguimiento de cartera de cheques

Bancos

- Depósito de cheques y efectivo
- Notas de débito y crédito bancarias
- Depósito y acreditación de tarjetas
- Cheques diferidos
- Cheques rechazados
- Múltiples chequeras
- Conciliación bancaria
- Interfaz con Interbanking (consulte)
- Vencimiento de cheques emitidos
- Historial de movimiento de cheques propios/terceros



Contabilidad y Finanzas

Acceso en tiempo real a toda la información contable

Toda la contabilidad en Autologica se genera automáticamente y en tiempo real, a partir de las transacciones que se ingresan en cada departamento. El concesionario puede usar "asientos modelo" definidos por el Gerente Administrativo o por el contador de la empresa, así como asientos manuales.

La contabilidad se puede registrar en dos monedas (local y de referencia).

Si la concesionaria trabaja con un estudio contable externo, puede darle acceso a Autologica Sky DMS por Internet para que trabajen directamente sobre la contabilidad generada por el DMS.

En el caso de que la concesionaria quiera utilizar otro sistema contable por fuera del sistema de gestión, Autologica puede exportar datos a través de una interfaz.

Funcionalidad importante

- Generación automática de asientos en dos monedas
- Carga manual de asientos
- Genera cierres contables
- Ajuste por inflación y resultado por tenencia
- Ajustes a la contabilidad histórica
- Asientos modelo
- Interfaz con sistema contable externo (consultar)
- Libro Diario
- Libro de IVA Compras y Ventas
- Mayores de cuentas contables
- Balance de sumas y saldos
- Balance de presentación histórico
- Estado de resultados
- Informes analíticos
- Informes de saldos
- Informes de vencimientos

Asientos Modelo

Ud. puede crear plantillas modelo de sus asientos contables frecuentes, para generar rápidamente y sin errores los asientos que se repiten cada mes.

“Las interfaces de Autologica con la terminal nos facilitan muchísimo la carga de unidades en nuestro sistema, y nos permiten hacer seguimiento del proceso de producción de las unidades que no se encuentran en stock.”

Federico Karam

Administración y Marketing
Karam Automotores S.A.
Concesionario oficial Ford



Alertas Rápidas

Automatice comunicaciones vitales con clientes, proveedores e internamente

Configure más de 30 eventos en Autologica Sky DMS; se enviarán emails automáticos a las partes involucradas cuando ocurran situaciones importantes. Ofrezca un servicio de excelencia y único que sus clientes apreciarán.

COMUNICACIONES A CLIENTES

Cuentas Corrientes

- Resumen de cuenta corriente (en moneda local)
- Resumen de cuenta corriente (en moneda extranjera)
- Comprobantes a vencer en los próximos N días
- Comprobantes vencidos
- Límite de crédito próximo a alcanzarse
- Límite de crédito alcanzado
- Cuenta corriente suspendida

Repuestos

- Pedidos pendientes a clientes

Ventas

- Comprobantes de venta
- Condiciones comerciales del cliente próximas a vencer

COMUNICACIONES INTERNAS

Funcionalidad más importante

- Repuestos sin stock en el depósito, sucursal, o toda la concesionaria
- Repuestos pendientes a clientes, que ingresaron al stock
- Ajustes que restaron stock
- Repuestos que salieron de stock y no fueron facturados pasados N días

Ventas

- Seguimiento de metas
- Contactos a prospectos que llevan más de N días sin realizarse
- Evolución de etapas de ventas de prospectos
- Contactos de posventa que llevan más de N días sin realizarse
- Condiciones comerciales próximas a vencer

Cuentas Corrientes

- Saldo supera límite de crédito

Caja

- Comprobantes de contado pendientes de rendición
- Comprobantes de pago pendientes de autorización

Servicios

- Órdenes de reparación abiertas
- Órdenes abiertas hace más de N días
- Órdenes de reparación facturadas
- Órdenes de reparación cerradas
- Órdenes que no generaron comprobantes en segunda instancia, pasados N días de emitida la orden
- Órdenes que no generaron comprobantes en segunda instancia, pasados N días de la fecha de salida

Otros Eventos

- KPIs
- Interfaces no corridas

COMUNICACIONES A PROVEEDORES

- Pagos listos para ser retirados



Tablero de Control

Una pantalla con los KPIs de todas las áreas

Accede a nuestra aplicación de KPIs en cualquier momento y lugar, desde cualquier dispositivo.

Vea los indicadores **de ventas** más importantes de cada departamento de la concesionaria: Ventas de unidades nuevas y usadas, repuestos y servicios.

KPIs de ventas de unidades

Analiza la venta total de vehículos y maquinarias filtrando por distintas unidades de negocio para conocer cómo está compuesta la facturación de unidades.

KPIs de servicios

Para conocer la composición de la venta total de servicios (garantías, público, internas, etc.)

KPIs de repuestos

Vea cómo está compuesta la venta de repuestos: por mostrador o por taller, y también por tipo de repuesto.

Resultados en moneda local y extranjera

Analice los resultados en moneda local y en una moneda de referencia; cambie la moneda con un solo clic.

Filtros dinámicos

Vea los KPIs filtrados por concesionaria, sucursal, moneda.

Perfiles de usuarios

Podrás configurar el dashboard según las necesidades de tu concesionaria para que cada usuario tenga acceso a la información que debe analizar y configurar distintos niveles de autorización.

Vista en tiempo real desde su móvil

El dashboard de KPIs está actualizado en tiempo real con todos los datos lo que permite mantenerte siempre informado.

Seguridad de datos

Alojado en la nube para mayor seguridad de datos.



Business Intelligence

Transforme a sus datos en decisiones inteligentes

Con Autologica BI integrado al DMS, Ud. puede monitorear los KPI de cada departamento de la concesionaria a través un Panel de Control. También puede analizar en profundidad los datos haciendo drill down y drill up en cada indicador.

BI Ventas

Analice la facturación de las distintas unidades de negocio de la concesionaria en moneda local y extranjera. Aplique filtros para ver la información por período, concesionaria, sucursal y fecha.

BI Contabilidad

Esta aplicación permite analizar las ganancias y pérdidas a nivel contable de la concesionaria. Al trabajar con todo el plan de cuentas se pueden ver costos, gastos, sueldos, alquileres, etc. además de los ingresos.



Autologica DMS for SAP Business One

Lo mejor de ambos mundos

El DMS más completo ahora conectado a SAP Business One... una solución completa de front y back-office para concesionarios de vehículos y maquinaria. **Solución certificada con SAP Business One.**

ERP + DMS = Sinergia

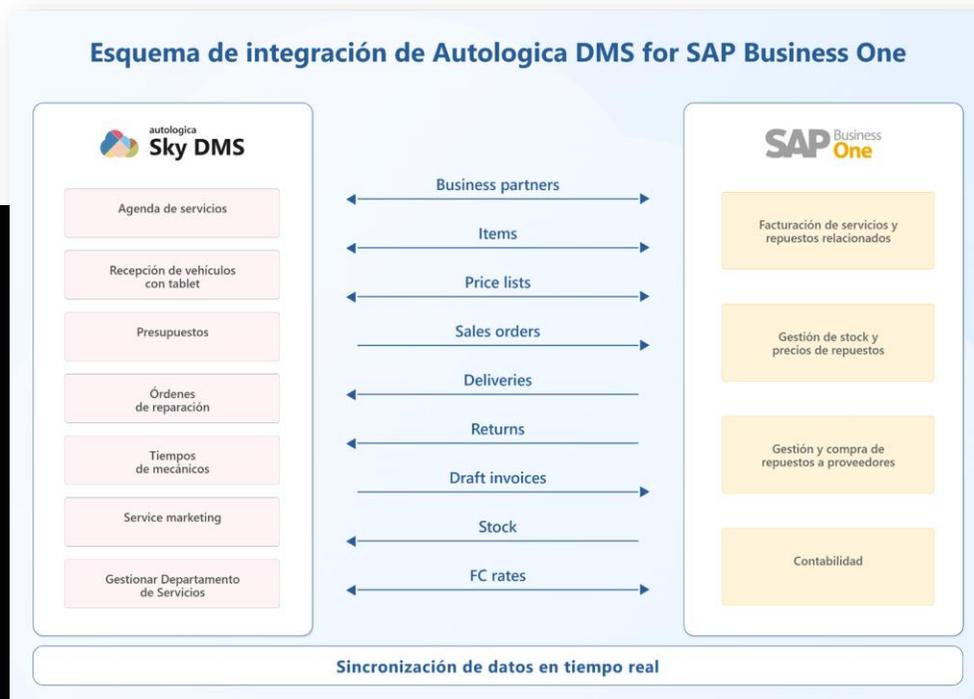
Combine el poder de SAP Business One como back-office con la flexibilidad del front-office de Autologica Sky DMS, para resolver el proceso completo de servicios de cara al cliente.

Integración en tiempo real

La información que cargue o modifique en Autologica DMS se actualiza en SAP Business One en tiempo real. La información se comparte entre ambos... siempre actualizada.

Solución completa para el Departamento de Servicios

Con Autologica DMS for SAP Business One resolverá la cita de taller, la recepción del vehículo, la apertura de la orden de reparación, la asignación de trabajos y horas trabajadas a cada intervención en el vehículo. Además, realiza el pedido de piezas a SAP Business One para actualizar instantáneamente el stock en cada depósito.



SAP® Certified
SAP Business One Integration

Integre su ERP con Autologica Sky DMS

El DMS más completo para concesionarias de vehículos ahora conectado a su ERP

Si Ud. ya utiliza un ERP pero quiere aprovechar todo el potencial de Autologica Sky DMS para una o todas las áreas de su concesionaria, puede integrar los módulos mediante APIs.

El poder de la integración

Combine el poder de su ERP como back-office con la flexibilidad del front-office de Autologica Sky DMS.

Una solución a la medida

Junto a consultores de su ERP relevaremos sus procesos de negocios, haremos las configuraciones necesarias, llevaremos adelante el roll-out.

Información en tiempo real

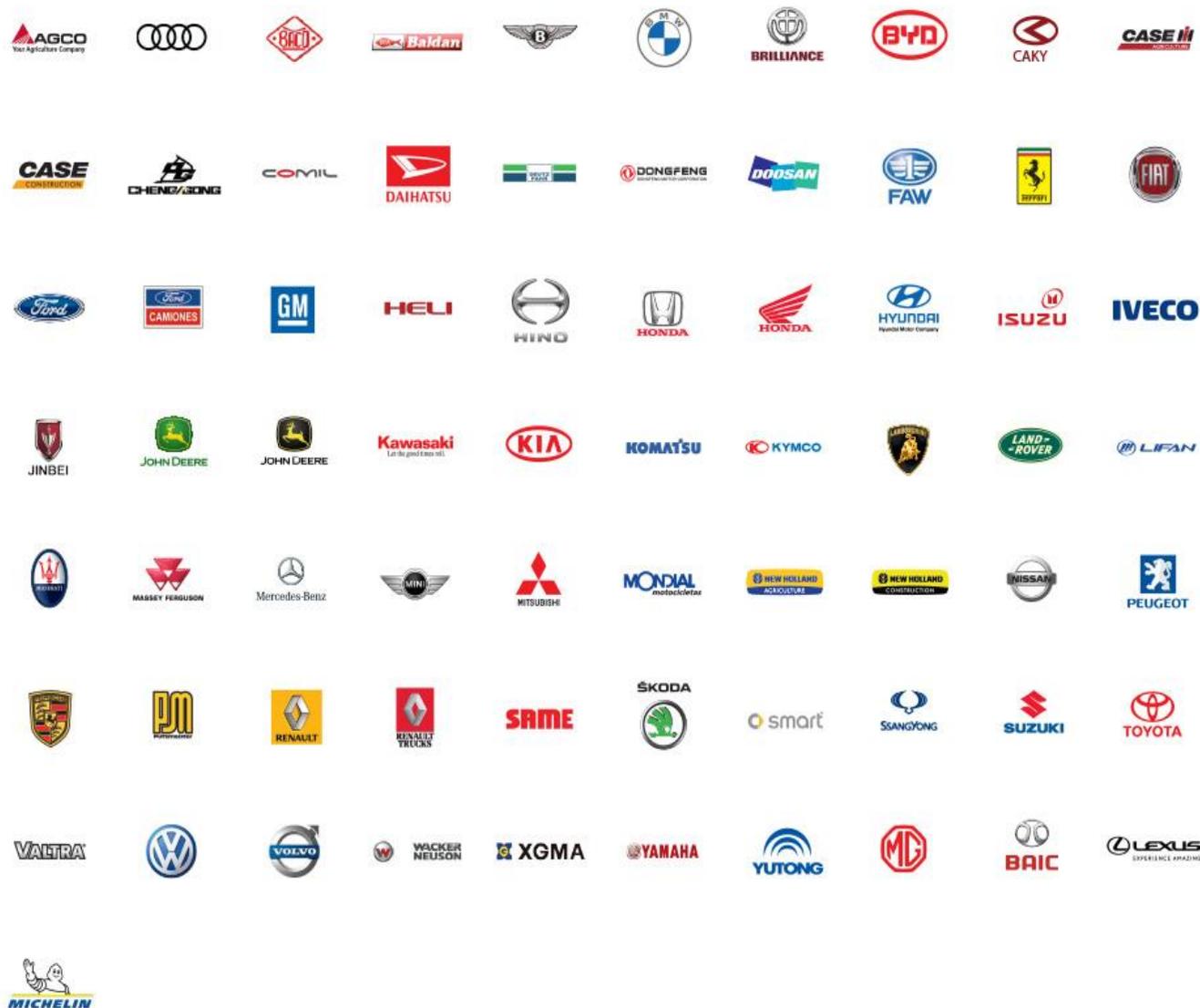
La información que cargue o modifique en Autologica Sky DMS se actualiza en su ERP en tiempo real. La información se comparte entre ambos... siempre actualizada.

APIs en constante crecimiento

Contamos con APIs para integrar cualquier ERP con Autologica Sky DMS y hemos definido un roadmap de las futuras APIs que vamos a desarrollar.



**Concesionarios en
más de 20 países y
representando a más
de 70 marcas confían
en Autologica.**




autologica
Dealer Management Systems

Autologica S.A.

www.autologica.com

info@autologica.com

+54 0341 528-6483