Propuesta válida desde el 12 de junio de 2020

GESTIÓN DE IMPORTACIÓN DE PRODUCTOS ESPECIALIZADOS

Buen día, Por este medio le enviamos un cordial saludo y ponemos a su consideración nuestra propuesta integral de gestión de importaciones de productos especializados, como alternativa a nuestros servicios específicos de importación y a nuestra propuesta de gestión de productos generales. Esta propuesta se recomienda para operaciones con un valor superior de USD 10,000.

Este servicio incluye la gestión completa de la importación, con los siguientes pasos:

1. **Desarrollo y validación del proveedor:** Usted como cliente, nos deberá proporcionar de 1 a 3 referencias de proveedores que tengan el producto disponible o con los que haya tenido contacto previo, pudiendo ser referencias de internet o de otros medios. Posteriormente nos contactaremos directamente con ellos en su representación para validar documentación legal y verificar que son fabricantes confiables, de los cuales se le presentará un informe con la mejor opción de acuerdo con las especificaciones y sus requerimientos. En caso de que usted tenga definido un proveedor en particular también se podrá trabajar directamente con este proveedor y se validará su confiablidad. Si no resultara confiable, se buscará un nuevo proveedor.
2. **Corrida de costos de Importación.** Al momento de elegir al proveedor, se solicitará y negociará la cotización y se le brindará una corrida de costos completos de importación para que tenga los costos totales de la operación puesta en destino final.
3. **Envío de muestras:** Le solicitaremos al proveedor las muestras que usted requiera para su revisión antes de colocar la orden y se la haremos llegar a su domicilio.
4. **Validación de pagos:** Realizaremos los pagos al proveedor a través de nuestra comercializadora en China, dando mayor seguridad a su compra. Asimismo, se firma un *contrato de compraventa con su proveedor en China*, garantizando la calidad del producto y los tiempos de producción.
5. **Seguimiento al pedido:** Nos encargaremos del seguimiento de la producción mediante comunicación constante con el proveedor, realizando una *inspección de producción terminada* antes de hacer el pago del saldo.
6. **Proceso de exportación de origen:** Coordinaremos en conjunto con su proveedor la exportación de China y la generación de toda la documentación aduanal y de embarque.
7. **Logística e importación en destino:** Le apoyamos con la operación logística y despacho aduanal, y realizamos la importación con nuestra comercializadora nacional.

Inversión:

- Comisión del 6.5% del valor en aduana para mercancías generales. (pago mínimo de comisión de USD $950). Se requiere para la prestación de este servicio un anticipo de USD $475, los cuales se tomarán como parte de la comisión. El saldo de la comisión se deberá liquidar antes de realizar el despacho aduanal.

Este servicio no incluye:

- Costo de muestras ni fletes de estas.
- Viáticos por desplazamiento para las inspecciones físicas.
- Costo de fletes, impuestos, honorarios aduanales, trámite de NOMS u otros requisitos de importación.

Notas Generales:

- La presente propuesta está sujeta a cambios según los requerimientos del servicio, mismos que serán notificados al cliente. Los precios están cotizados en dólares americanos, pueden pagarse en esta moneda o en el equivalente en Moneda Nacional, al tipo de cambio publicado por el Banco de México al día de firmada la solicitud de servicio para el pago del anticipo, y su correspondiente actualización en su caso, para el pago del saldo. El anticipo pagado no será reembolsable en caso de cancelación por parte del cliente. Mediante este servicio no se garantiza el poder alcanzar precios objetivos proporcionados por el cliente.
- Para padrones de importación específicos se cotizará una diferencia del costo por separado (textil, calzado, químico, siderúrgico, etc)
- Al contratar este servicio, se deberá leer y firmar de conformidad el contrato de prestación de servicios correspondiente para protección del cliente. Toda la información de los proveedores que se desarrolle será propiedad únicamente del cliente, (no se compartirá ni venderá a otros clientes en ningún momento y en ninguna circunstancia) así como también el cliente tendrá la decisión de usar los servicios de logística y aduanas que más le convenga.
- Es importante que el pago de la mercancía al proveedor se realice por medio de la comercializadora por las disposiciones legales y aduanales vigentes. Esta propuesta aplica para mercancías generales, no de padrones sectoriales, los cuales se cotizarán por separado.