

**Buen día,** Por este medio le enviamos un cordial saludo y ponemos a su consideración nuestras propuestas de gestión de compras y de comercializadora de importación.

## 1. GESTIÓN DE COMPRA DE PRODUCTOS DE CONSUMO

Esta propuesta es ideal para quien desea importar productos generales (de consumo), incluye nuestra gestión completa del proceso de importación. Recomendamos este servicio para compras superiores a USD 3,500. Consta de los siguientes pasos:

1. Recopilación de información, características y especificaciones de (los) producto(s) a ubicar, a través de nuestro formato de Ficha Técnica, complementando con la información adicional que el cliente proporcione.
2. Se presentan las mejores opciones de proveeduría del producto en base a las especificaciones proporcionadas, en los centros de abastecimiento de estos, negociando los mejores precios para usted, asimismo, se validan las cuentas bancarias de los proveedores seleccionados.
3. Si usted desea muestras de los productos, se les solicitan a los proveedores y se le envían a su domicilio para que analice y tome una mejor decisión de compra.
4. Una vez teniendo la confirmación de la intención de compra, se elabora un análisis de todos los costos involucrados en la operación (costo de la mercancía, impuestos, gastos de comercializadora, logística y aduanales) para tener el costo total de la operación antes de hacer cualquier pago de anticipo al proveedor. Se da inicio al proceso de comercialización.
5. Los pagos al proveedor se hacen a través de nuestra comercializadora para mayor seguridad en la operación.
6. Se da seguimiento a la producción del pedido y se coordina el proceso de exportación de China en conjunto con su proveedor.
7. Le apoyamos con la operación logística, despacho y desconsolidación aduanal, y realizamos la importación con nuestra comercializadora nacional.

### Inversión

- ▶ Comisión por la primera compra por gestión de compra: 4% del valor aduana, o un mínimo de USD 500 + IVA. Para compras posteriores, solamente se cobrará el 4%.
- ▶ Para iniciar el proyecto se solicita un anticipo de USD 200 + IVA, los cuales se toman como parte de la comisión al saldar la orden.

## 2. GESTIÓN DE IMPORTACIÓN DE PRODUCTOS ESPECIALIZADOS

Esta propuesta se recomienda para operaciones con un valor superior de USD 10,000, y se recomienda para maquinarias y productos especializados para la industria. Este servicio incluye la gestión completa de la importación. Pasos:

1. *Desarrollo y validación del proveedor:* Usted en lo posible, nos deberá proporcionar de una a tres referencias de proveedores que tengan el producto disponible o con los que haya tenido contacto previo, pudiendo ser referencias de internet o de otros medios. En caso de no contar con las referencias del producto, nos encargaremos del desarrollo del proveedor. Posteriormente nos contactaremos directamente con ellos en su representación para validar documentación legal y verificar que son fabricantes directos confiables, de los cuales se le presentará un informe con la mejor opción de acuerdo con las especificaciones y sus requerimientos. En caso de que usted tenga definido un proveedor en particular también se podrá trabajar directamente con este proveedor y se validará su confiabilidad. Si éste no resultara confiable, se buscará un nuevo proveedor.
2. *Corrida de costos de Importación.* Al momento de elegir al proveedor, se solicitará y negociará la cotización y se le brindará una corrida de costos completos de importación para que tenga los costos totales de la operación puesta en destino final.

3. *Envío de muestras:* En caso de requerirse, le solicitaremos al proveedor las muestras que usted necesite para su revisión antes de colocar la orden y se la haremos llegar a su domicilio.
4. *Validación de pagos:* Si así lo desea, realizaremos los pagos al proveedor a través de nuestra comercializadora en China, dando mayor seguridad a su compra. Asimismo, se firma un *contrato de compraventa con su proveedor*, garantizando la calidad del producto y los tiempos de producción. Si desea hacer usted mismo el pago al proveedor usando su padrón de importadores, igualmente se dará seguimiento al mismo. Se da inicio al proceso de comercialización.
5. *Seguimiento al pedido:* Nos encargaremos del seguimiento de la producción mediante comunicación constante con el proveedor, realizando una *inspección de producción terminada* antes de hacer el pago del saldo.
6. *Proceso de exportación de origen:* Coordinaremos en conjunto con su proveedor la exportación de origen y la generación de toda la documentación aduanal y de embarque.
7. *Logística e importación en destino:* Le apoyamos con la operación logística y despacho aduanal, y realizamos la importación con nuestra comercializadora nacional. De forma alterna, usted puede usar su propio padrón de importación.

#### Inversión:

- ▶ Con uso de padrón de importación de Latin Asia Link: Comisión del 6.5% + IVA del valor en aduana (para mercancías generales). Para padrones específicos se revisará la operación y se cotizarán los adicionales por uso de padrón correspondiente aparte.
- ▶ Con uso de padrón de importación del cliente por la coordinación comercial, logística y aduanera: USD 280+ IVA.
- ▶ Para el uso de la comercializadora, se requiere para la prestación de este servicio un anticipo de USD \$475 + IVA, los cuales se tomarán como parte de la comisión. El saldo de la comisión se deberá liquidar antes de realizar el despacho aduanal. El pago mínimo de la comisión es de USD \$950 + IVA

### 3. SOLAMENTE COMERCIALIZADORA DE IMPORTACIÓN (SIN GESTIÓN)

Si solamente desea el servicio de comercializadora de importación, sin la validación ni inspecciones al proveedor, le ofrecemos una propuesta completa. Igualmente, estos pasos vienen ya incluidos en cualquiera de las dos propuestas anteriores en el proceso de comercialización:

1. *Requerimientos de importación:* Antes de iniciar con la importación se revisará y clasificará aduanalmente el producto de interés para conocer las restricciones y requisitos de entrada a México y se le avisará anticipadamente si se requiere algún cumplimiento de NOM u otro requerimiento.
2. *Pagos:* Realizaremos los pagos al proveedor a través de nuestra comercializadora en México. Generalmente el proveedor (en China) solicita el 30% de anticipo, y 70% contra documentación o antes de salir de la fábrica (pudiera darse un caso diferente). Los siguientes pagos son el seguro y flete internacional. Unos días antes de la llegada de la mercancía a puerto o aeropuerto mexicano se solicita el pago de honorarios despacho aduanal, impuestos, flete nacional y saldo de honorarios de Latin Asia Link. El día que se realiza el pago se pacta el tipo de cambio para confirmar la cantidad en pesos a depositar.
3. *Logística e importación en destino:* Le apoyamos con la operación logística y despacho aduanal, y realizamos la importación con nuestra comercializadora nacional.
4. *Facturación nacional.* Por cada pago solicitado al cliente referente a la mercancía se puede proceder de dos formas: Si se requiere que se vayan facturando los anticipos deberá agregar el IVA que será parte del IVA a pagar en el despacho aduanal o si prefiere esperar a la factura global, el IVA total se paga antes del arribo de la mercancía. Una vez hecho el cierre de gastos aduanales en México se procede a realizar la factura global.

#### Inversión:

- ▶ Solamente el uso de la comercializadora: 4% + IVA (sólo uso de padrón, sin validación del proveedor y/o inspecciones al mismo, tampoco incluye la coordinación logística y aduanera).

- ▶ Si se requiere que nos comuniquemos con el proveedor previo al pago de la mercancía para tratar algún asunto de su interés (negociación, solicitud de documentos, etc.) se cobrará un honorario de USD 100 (que serán reembolsables al momento de hacer la operación). Este pago no se solicita en las propuestas de gestión de compra.

#### Notas Generales:

- ▶ La presente propuesta está sujeta a cambios según los requerimientos del servicio, mismos que serán notificados al cliente. Los precios están cotizados en dólares americanos, pueden pagarse en esta moneda o en el equivalente en Moneda Nacional, al tipo de cambio publicado por el Banco de México al día de firmada la solicitud de servicio para el pago del anticipo, y su correspondiente actualización en su caso, para el pago del saldo. El anticipo pagado no será reembolsable en caso de cancelación por parte del cliente. Mediante este servicio no se garantiza el poder alcanzar precios objetivos proporcionados por el cliente.
- ▶ Al contratar este servicio, se deberá leer y firmar de conformidad el contrato de prestación de servicios correspondiente para protección del cliente. Toda la información de los proveedores que se desarrolle será propiedad únicamente del cliente, (no se compartirá ni venderá a otros clientes en ningún momento y en ninguna circunstancia) así como también el cliente tendrá la decisión de usar los servicios de logística y aduanas que más le convenga.
- ▶ En caso de usar el padrón de importación de Latin Asia Link, es importante que el pago de la mercancía al proveedor se realice por medio de la comercializadora por las disposiciones legales y aduanales vigentes. Estas propuestas aplican para el padrón general de importación, para padrones sectoriales se cotizará por separado.
- ▶ Este servicio no incluye: Costo de muestras o viáticos por desplazamiento para las inspecciones físicas (si se incurre en estos), costo de fletes internacionales o locales, impuestos, honorarios aduanales, padrones sectoriales de importación si aplican, trámite de NOMS u otros requisitos de importación.