



Información que puede ser de utilidad para el proyecto de implementación del CRM de SAP B1 en HANNA:

SAP WEB

Mejores prácticas para la implementación de CRM SAP B1

<https://www.sap.com/latinamerica/products/erp/what-is-erp.html>

HELP DESK SAP

Oportunidades de venta

https://help.sap.com/docs/SAP_BUSINESS_ONE/68a2e87fb29941b5bf959a184d9c6727/44ed04a585fa65fbe10000000a1553f7.html?locale=es-CO

Ventas clientes

https://help.sap.com/docs/SAP_BUSINESS_ONE/68a2e87fb29941b5bf959a184d9c6727/44fd93d893202463e10000000a1553f7.html?locale=es-CO

Socios de negocios

https://help.sap.com/docs/SAP_BUSINESS_ONE/68a2e87fb29941b5bf959a184d9c6727/44f3e86dc4b80486e10000000a155369.html?locale=es-CO



CRM

https://help.sap.com/docs/SAP_BUSINESS_ONE/68a2e87fb29941b5bf959a184d9c6727/da767671948e4c2bb2c00d34aee21ff1.html?locale=es-CO

VIDEOS

Entendiendo el módulo de CRM en SAP B1

- <https://www.youtube.com/watch?v=jC6vL6T4bhk>
- https://www.youtube.com/watch?v=nH_ZwxMNdm0
- <https://www.youtube.com/watch?v=VjlneO7tgjU>

La adopción ágil del CRM de SAPB1 en HANNA basada siempre en nuestra Cultura 360 nos permitirá:

- 1.- Potenciar nuestras ventas
- 2.- Optimizar la gestión de clientes
- 3.- Acelerar el crecimiento de la empresa
- 4.- Hacernos resilientes y antifrágiles
- 5.- Ser más rentables