

CAPACITACIÓN CREATIVA Estructuras liberadoras, Gamificación, Cuentos y Metáforas

Miguel LLausás

Especialista en Gestión Emocional, Capacitación e Integración de Equipos

Facilitando de manera Creativa para Sensibilizar y Generar cambios a nivel Individual y Colectivo



Design thinking

INNOVACION, CREATIVIDAD, EMPATÍA, COLABORACIÓN Y CO-CREACIÓN En todos nuestros cursos, programas y conferencias trabajamos con estructuras liberadoras, Gamificación, Cuentos y Metáforas.

Estas herramientas están
Diseñadas para potenciar la
inteligencia individual y colectiva a
través de la participación,
Creatividad y sensibilización para
la detección de áreas de
oportunidad y generación de
cambios.

www.miguelllausas.com







Modalidad

en presencial o en línea

Metodología expositiva, práctica e interactiva apoyado con estructuras liberadoras gamificación y metáfora



CLICK

HERE

CLICK



Miguel LLausás

Especialista en Gestión Emocional,

Capacitación creativa e Integración de Equipos.

Mas de 30 años trabajando con equipos en

México, Asia y Europa, facilitando de manera

Creativa su desarrollo para Sensibilizar y

Generar cambios a nivel Individual y Colectivo

1995-1996 BENETTON BOMBAY INDIA 2006-2016 GEOPOWER HONG KONG - GUANGZHOU CHINA

Maestría en Administración MBA lic. en Administración de Empresas Coach Transformacional

Especialidades

Mercadotecnia

Gestión de proyectos

Formación para equipos de alto rendimiento

Metafísica occidental 96-00 - 2023

DISC Personalidad y comportamiento *

CERTIFICACIONES

Certificación SEP /conocer EC0217 Reg.

Capacitador Externo STPS

ESTRUCTURAS LIBERADORAS Argentina

Consultor Senior en Top Training *









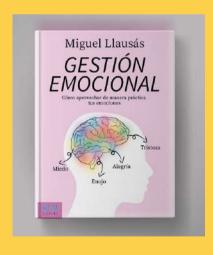
CHUBB LATAM - DHL - PASION DEL CIELO CAFÉ - CANADEVI - WAVY - TV AZTECA - SINPRO - DIF - GRUPO EJECUTIVOS - JOBTREAT - CELEBRITY MANAGEM MEXICO CMM - FONACOT - SCT - CHAROFILL - UNAM - LAMP MEXICO Y ESPAÑA - CAREY - GREDA - CREDITO PARA TI - HG HOTEL - GRUPO ALBAR - GERSA - NOVACASA - EFECTO HUMANO - INARI - NOJA PACKAGING - NORDEON GROUP - GOBIERNO CDMX - COLOCAPIN - TOYOTA MEXICO - PEARSON - DHL - CANACO JALISCO - HIXSA - IMSS - GRUPO MORSA - INTERLATIN SOFTWARE - SUMMA INTERMEDIARIO DE REASEGURO - FONTIBRE - DLL FINANCIAL SOLUTIONS PARTNER - SECCION AMARILLA - GRUPO SADASI - DICIPA - VORWERK THERMOMIX - KORADI COLOMBIA - COPARMEX - UNIVERSIDAD MARISTA - HIGH RISE - QUALITAS MÉXICO & LATAM - GPO FINANCIERO COVAF - GRUPO CRIMSA - UAV LATAM - DIPAZ - PARAMOUNT MÉXICO - LIVE NUTRITION - ENVASES UNIVERSALES MEXICO

Curso Hablar en público alternando con la conductora Fernanda Tapia en teatros CDMX 2018 Crea y Empodera 2019 al lado de Martha Debayle, Fernanda Tapia, Jorge Font y Marco Antonio Regil. centro Citibanamex 2019

Inteligencia Emocional en tu vida en Teatros y eventos a público en todo el país 2019-2020 Semana de la inteligencia emocional 2020 - MADRID

> Foro Tendencias RRHH - 2022 CDMX Foro Tendencias RRHH - 2023 CDMX

Congreso de Desarrollo empresarial 2024 GDL Simplemente Adriana Gestión Emocional y el mapa de tus emociones en Teatros y eventos a público en todo el país diciembre 2022 a la fecha. -entre otros



Libro GESTIÓN EMOCIONAL

Ser Editorial





Colaboraciones Editoriales Revista Red de Negocios (mensual) nacional Mexico Life Magazine (mensual) Baja California

> A continuación, encontrarás la información de nuestros cursos, contenidos adicionales y catálogo de sesiones creativas.

Utilizaremos esta información para Diseñar un curso, conferencia o programa especialmente para tu empresa

CURSOS
PRE- DISEÑADOS



INNOVACION, CREATIVIDAD, EMPATÍA,COLABORACIÓN Y CO-CREACIÓN



Design thinking la innovadora metodología que logra obtener soluciones disruptivas a problemas complejos a través de la creatividad, co-creación y colaboración de todos los integrantes del equipo

Inteligencia Comercial



La Inteligencia emocional de las ventas

Un curso totalmente práctico diseñado para conectar con nuestros clientes y nuestros proyectos.

Nuestro objetivo es humanizar el proceso comercial

CONTENIDO

1-inteligencia comercial "Antecedentes y objetivos"

2- Creatividad y conexión con mi proyecto comercial.

3-Comunicación efectiva y afectiva Información que conecta. (¿Cómo y qué comunicamos para conectar y lograr nuestros objetivos?)

4-Solución de objeciones y percibir necesidades de nuestros clientes.

5-Inteligencias para persuadir - CONECTAR.

6-Valores humanos en la inteligencia comercial.

7-Presentaciones efectivas y dirigidas con inteligencia comercial. (percepción, adaptación y reacción comercial).

8-Prospección permanente y diseño de nuestro proceso comercial de acuerdo a nuestro entorno.

9-Marca personal y su promoción en redes (prospección 24/7)

10-Técnicas de venta con inteligencia comercial.

11- CIERRE: Evaluación Individual comercial.
(actividad creativa: Detectar nuestras fortalezas, debilidades y áreas de oportunidad comercial)



EL CONTENIDO DE LOS CURSOS SE ADAPTA Y DISEÑA DE ACUERDO A LOS PERFILES Y NECESIDADES DE TU EQUIPO





Curso práctico comercial para conectar con tus proyectos comerciales y con tus clientes



CURSOS PRE- DISEÑADOS



Integración de equipos con inteligencia emocional

TEAMBUILDING

Design thinking

Sensibilización y acción para la construcción de un verdadero equipo de trabajo desde la Raíz

INNOVACION, CREATIVIDAD, EMPATÍA, COLABORACIÓN Y CO-CREACIÓN



El compromiso y la actitud, son decisiones personales. Mediante herramientas de inteligencia emocional totalmente prácticas, lograremos la sensibilización de cada integrante para percibir cuáles son los cambio o ajustes necesarios en su actitud para lograr todos y cada uno de sus objetivos. La integración con inteligencia emocional nos permitirá gestionar, a nivel individual y colectivo, la creación de un equipo positivo y productivo. Realizaremos un trabajo en equipo con un proyecto sorpresa desde cero lo que nos permitirá percibir la importancia de la pertenencia y participación para lograr el objetivo final, apoyados con herramientas de Storytelling y la optimización de recursos disponibles.

CONTENIDO

1-Integración y trabajo en equipo (colaboración). introducción y sensibilización (la construcción de un equipo desde la raíz)





2- Responsabilidad y Ejecución ACOUNTABILITY en el equipo

4-Inteligencia emocional práctica para la integración.

6-Creando entornos positivos y

3-La salud del equipo.
(percepción de los ajustes necesarios para formar un equipo alineado a resultados, en donde estoy y adonde quiero llegar (Presente y Futuro)).

5-Acción y reacción - gestión emocional.

7-Venenos y vitaminas emocionales - Resiliencia y contro de estrés.





8-Trabajo en equipo, un proyecto desde cero cor Storytelling.

(Recursos materiales limitados, potencializando la creatividad, comunicación, coordinación y planeación para lograr el objetivo en tiempo límite).









CURSOS
PRE- DISEÑADOS



Design thinking

INNOVACION, CREATIVIDAD, EMPATÍA, COLABORACIÓN Y CO-CREACIÓN

Liderazgo emocional y ágil

Con Estructuras Liberadoras

El líder que conecta y desarrolla a sus equipos.

Un curso diseñado específicamente para que los líderes de grupos aprendan e implementen ESTRUCTURAS LIBERADORAS (EL).

¿Sabes que son las estructuras Liberadoras (EL)? Son un grupo de increíbles herramientas que facilitaran las reuniones con tus equipos ya sea de ventas, planeación, seguimientos, detección de áreas de oportunidad y solución de problemas, transformando de manera ágil y focalizando el rumbo a los objetivos, logrando detectar nuevas formas de actuar, avanzar, decidir y relacionarnos con los equipos ya sea de manera remota y presencial.

CONTENIDO

- 1-Liderazgo emocional el líder que conecta generando creatividad y motivación ¿Qué es y como lo desarrollo? .
 - 2-Estructuras Liberadoras ¿Qué son y como las implementamos en nuestros equipos?
- 3-Habilidades del líder en tiempos de cambios permanente (actividad).
 4-Los 6 estilos de liderazgo emocional que generan Colaboración y confianza en el equipo.
 - 5-Liderazgo ágil el líder que actúa en tiempo y forma.
- 6-Habilidades de un líder ágil y su implementación (actividad para agregar valor y experiencia interactiva).
 - 7-EL DRAWING TOGETHER su aplicación para comunicación, conexión, integración del equipo, Confianza, Percepción, Claridad y comunicación del equipo.
- 8-EL 1, 2, 4 ALL su aplicación involucra a todos para encontrar ideas, sugerencias y soluciones a problemas.
- 9-EL. CONVERSATION CAFE su aplicación para todo el equipo encontrar el sentido a los objetivos, nuevas ideas y crear juntos.
 - 10-EL NINE WHYS su aplicación para tener claridad en el trabajo del equipo.
 11.LA SALUD DEL EQUIPO su aplicación para actitud, alineación, integración y gestionar cambios.
 - 12-EL- PING PONG DE PREGUNTAS su aplicación para nuevos lanzamientos, problemas de integración, grupos nuevos, comunicaciones difíciles.
- 13-EL TRIZ su aplicación para solución de problemas, evaluación de estrategia y malos resultados.
 - 14- Los 10 Principios de las estructuras Liberadoras (EL).







CURSOS
PRE- DISEÑADOS





INNOVACION, CREATIVIDAD, EMPATÍA,COLABORACIÓN Y CO-CREACIÓN

Inteligencia emocional en tu empresa Un curso

Un curso totalmente práctico e interactivo en el que los participantes podrán adquirir las habilidades para gestionar su inteligencia emocional desde la Ay hasta la Z

Logra el equilibrio perfecto entre productividad y felicidad gestionando las emociones a tu favor de una manera totalmente práctica.

La creación de entornos positivos es clave para integrarte productivamente con tu equipo aprende a Soluciónar de problemas, controlar el estrés, y desarrollar una empatía natural y verdadera

Un Programa que agrega valor a nuestra vida personal y profesional CONTENIDO



1-Inteligencia emocional práctica.



2-Acción y reacción emocional.



3-Todas las emociones y como gestionarlas a nuestro favor.



4-Creando entornos positivos y productivos.



5-Empatía- Modelo práctico para lograr la verdadera conexión.



6-Mis problemas, el compromiso a su solución para sentirme bien atreves de nuestro desarrollo emocional contribuyendo al equilibrio perfecto entre productividad y felicidad.



7-Mi Actitud será la clave para mi constante desarrollo, ¿Cómo percibirla y realizar ajustes necesarios para seguir avanzando?



8-Venenos emocionales.



9-Vitaminas emocionales - Resiliencia y control de estrés.



10- cierre y evaluación

La inteligencia emocional es una de las habilidades que más contribuye a identificar y aprovechas las áreas de oportunidad en las empresas, por ello, este curso se imparte tras una previa alineación con las áreas de oportunidad específicas de cada empresa, con el objetivo de asegurar que su implementación sea verdaderamente productiva.



PARTE UNO

CURSOS
PRE- DISEÑADOS

Pesign
thinking

INNOVACION, CREATIVIDAD, EMPATÍA, COLABORACIÓN Y



Reinvéntate 24/7

Motivación, Reinvención, Manejo de frustración, Felicidad y Empuje.

Descubriremos de manera práctica y con empuje el poder de reinventarnos constantemente y la capacidad de rediseñar nuestro presente y futuro, cambiando la percepción de las cosas de una manera consciente y permanente evitando ser víctimas y capaces de manejar la frustración, siempre fuertes, ante cualquier tipo de crisis.



Mediante el desarrollo práctico de la inteligencia emocional y modelos para auto reinvención y motivación, los participantes gestionarán las emociones a su favor Compartiendo este beneficio con su entorno familiar y profesional.

CONTENIDO

- 1-Cambios constantes hacia un nuevo ciclo.
- 2-Un cambio de actitud.
- 3-Adaptabilidad y flexibilidad
- 4-Inteligencia emocional práctica.
- 5-Emociones básicas
- 6-Acción y reacción emocional.
- 7-Venenos emocionales.
- 8-Disfrázate Genera cambios.
- 9-Emociones y estado de ánimo hacia el bienestar.
- 10-Diseñando mi futuro VISION BOARD.
- 11-Triángulo de conexión emocional.
- 12-Adaptabilidad y flexibilidad.
- 13-La Verdadera EMPATÍA.
- 14-Claves para la automotivación.
- 15-Vitaminas emocionales.
- 16-Creando pensamientos positivos.















Sensibilizar la responsabilidad individual para mantenernos motivados, inclusive en tiempos de crisis, facilitándoles este proceso con herramientas que podrán aplicar en su día a día.



CURSOS
PRE- DISEÑADOS

Servicio al Cliente

Conexión emocional con tu cliente Creando EXPERIENCIAS de servicio



Conocer metodologías de servicio basado en crear experiencias para adaptarlos a tus puntos de venta.

Percibir y conectar con las emociones de nuestros clientes creando experiencias de Servicio y así lograr la preferencia y recomendación de nuestros clientes.



CONTENIDO

- 1-Servicio al cliente creando una verdadera EXPERIENCIA.
- 2-Servicio Disney.
- 3-Servicio WOW.
- 4-Cultura centrada en el cliente.
- 5-visualizando mi servicio ahora y en el futuro.
- 6-Percepción, gestión y conexión emociona con nuestros clientes (inteligencia emocional).
- 7-las Emociones de nuestros clientes.
- (las emociones venden).
- 8-Tipos de cliente clasificación emocional.
- 9-inteligencia comercial en las emociones.
- 10-Información que conecta con las emociones.
- 11-manejo de objeciones.
- 12-Valores humanos que conectan en el servicio.
- 13-Técnicas de venta con inteligencia comercial.











Las emociones venden y son factor primordial para tomar una decisión de compra.

Hemos diseñado un curso totalmente práctico para conectar con las emociones de nuestros clientes de una manera práctica acompañado con metodologías de servicio concentradas en la creación de experiencias en el servicio, creando un diferenciador que provoque la preferencia y recomendación de nuestros clientes en puntos de venta.

PARTE DOS

Temas y
contenidos para
diseñar tu propio
curso, taller, sesión
o conferencia



CONTENIDOS PARA DISEÑAR TU CURSO TALLER O CONFERENCIA

Design thinking

INNOVACION, CREATIVIDAD, EMPATÍA, COLABORACIÓN Y CO-CREACIÓN

TEMAS

Servicio Disney, wow y cultura centrada en el cliente

Comunicación,
retroalimentación, con manejo y
solución de conflictos











Marca personal

Adaptabilidad y flexibilidad al cambio

Gamificación y estructuras liberadoras

Design thinking

INNOVACION, CREATIVIDAD, EMPATÍA, COLABORACIÓN Y CO-CREACIÓN Responsabilidad Accountability









Resiliencia y la verdadera empatía



PARTE TRES

Sesiones con actividades, gamificación, cuentos y metáforas



ESTRUCTURAS LIBERADORAS, GAMIFICACIÓN Y METAFORAS

Divertidas y creativas sesiones que invitan a la Evaluación, Aprendizaje, Reflexión y Gestación del cambio para continuar con nuestro desarrollo profesional.



Actividades que potencializan la integración, alineación en las tareas, revisión, evaluación y detección de áreas de oportunidad para generar mejoras y cambios, así como la comunicación asertiva del equipo, en un espacio seguro y creativo para compartir ideas

El diseño y metodología de las sesiones puede ser adaptada en modo conferencia, taller o cierre de curso INTERIORES / EXTERIORES PRESENCIAL / EN LÍNEA

Altamente recomendadas para sesiones aisladas, seguimientos, cierres de cursos o eventos especiales

Los tres Cerditos

Una de nuestras exitosas sesiones que invitan a la reflexión, evaluación y acciones para un cambio de rumbo en nuestro trabajo o negocio, Utilizando la metáfora.

- Qué acciones o tareas son frágiles y pueden ser eliminadas (debilidades)
- Qué acciones son sólidas, pero pueden ser modificadas para mejorar (área de oportunidad)
- Qué acciones son sólidas como la roca y son dignas de replicarse (Fortalezas)

Inspirado en el cuento los tres cerditos y el Lobo



En esta sesión, el equipo identificará sus debilidades, fortalezas y áreas de oportunidad para generar un cambio de rumbo y lograr sus objetivos (todos alineados y todos participando de manera creativa y comprometida)

Alimentando y fortaleciendo al equipo

La motivación, automotivación y comunicación utilizando la inteligencia y fuerza colectiva del equipo

Una sesión colectiva para junto co-crear, mejorar y fortalecer a nuestro equipo.

En esta sesión el equipo se comunicará de manera segura y creativa para evaluar, aportar, proponer y detectará áreas de oportunidad para solucionar conflictos y crear de manera participativa mejoras permanentes en el equipo Un equipo con alta comunicación y conexión



autores: Paulo Caroli y Taina Coimbra

El mapa del equipo

¿Somos un equipo focalizado o NO focalizado?

Juntos vamos a descubrir si estamos
recorriendo o no el mapa adecuado o como
podemos trazar una nueva ruta que nos lleve
directamente al destino que esperamos.

En esta sesión el equipo
encontrará cuáles son las
acciones del día a día que nos
hacen perder el Foco y cuales
son las acciones que nos
mantienen enfocados,
evaluando que ajustes

Litilizando el
Juego y la
Metáfora

autor: Judith Andresen

Chequeo de salud en el

tendremos que implementa como equipo.

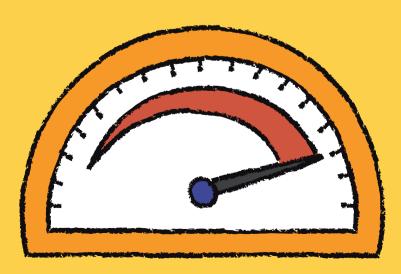
¿Cómo ves a tu equipo hoy?

¿Cómo te gustaría verlo en el futuro?

Un espacio abierto y seguro para JUNTOS crear un equipo sano y tomar acciones.

Para un mejor futuro como equipo caminando hacia el logro de todos los objetivos.

Con una metodología totalmente práctica, divertida y creativa llena de reflexión para generar cambios proactivos



autor: Miguel Llausás

equipo



En esta sesión a nivel individual y colectivo analizaremos nuestra actitud para trabajar en ello y alinearla para que se convierta en una facilitadora para convertirnos en el equipo que queremos ser.

Pequeños Monstruos

¿Te atreves a sacar los monstruos de la caja?

Temas difíciles de abordar (miedos y paradigmas) enfrentándolos y cambiando nuestra percepción de ellos a través de conversaciones poderosas con ayuda de

nuestra inteligencia colectiva

En esta sesión
abordaremos de frente
todos juntos cuáles son los
miedos o paradigmas del
equipo a nivel personal o
colectivo que pudieran ser
obstáculos para lograr
objetivos Una comunicación
abierta y de frente para
solucionar



¡SOLO PARA EQUIPOS VALIENTES ¡

autor: Cyn Rubinstein

Mapa Medieval y sus Dragones

Equipos capaces de crear nuevas ideas y romper su zona de confort, pero justo ahí aparece una fuerte resistencia organizacional que les impide llevar a la práctica esas nuevas ideas y surge apatía o desmotivación.

!DRAGONES A LA VISTAi

Juntos vamos a encontrar y enfrentar a esos dragones que nos impiden implementar cosas nuevas.

COMPANY STATE OF THE PARTY OF T

En esta sesión detectaremos e implementaremos en equipo acciones para aquellas situaciones que no nos permiten avanzar



autor: Cyn Rubinstein

La verdadera conexión del equipo

Mediante un juego de preguntas y respuestas poderosas los integrantes del equipo se conocen a nivel personal y profesional logrando una verdadera conexión





Confianza
Percepción
apoyo
Colaboración



Comunicación y conexión, vamos a conocernos como equipo



adaptación: Miguel Llausás

¿Analizaremos, Evaluaremos y Mejoraremos Nuestro SERVICIO con Blanca Nieves y los 7 Enanos?

Introducción: Servicio WOW, Disney y EL cliente al centro Utilizando la Metáfora del cuento de Blanca nieves y los 7 enanos, detectamos nuestros 8 pecados en el servicio, los analizamos, los evaluamos y juntos de manera creativa y divertida creamos una nueva forma de servicio basándonos en nuestra experiencia convertida en aprendizaje y mejora.



adaptación: Miguel Llausás

Co - Creación / COLABORACIÓN

Sensibilizar a los integrantes del equipo en lo importante que es la colaboración para el logro de todos y cada uno de los objetivos, implementando la Co-Creación Creativa para mejoras permanente en todas y cada una de las actividades del equipo.

Tomando como punto de partida la Responsabilidad, la acción, la alineación de los diferentes roles (todos son importantes) y el trabajo en equipo.



Co-Creación y creatividad en el trabajo Responsabilidad y acción Trabajo colaborativo Todos los roles suman Trabajo interactivo de Co-Creación con modelo SMART



adaptación: Miguel Llausás

Comunicación que Conecta STORYTELLING

Comunicación asertiva

Comunicación efectiva

Comunicación Afectiva (la comunicación que conecta)

Anzuelos y propuestas de valor que conectan





Creando historias que generan conexión STORYTELLING

TODOS TENEMOS UNA HISTORIA QUE CONTAR PARA GENERAR CONEXIÓN



Jugando para percibir y generar cambios

EL JUEGO DE LOS ROLES DEL EQUIPO

Los roles del equipo y su liderazgo
La comunicación del equipo
Alineación y ejecución de los objetivos
individuales y colectivos



HACIENDO UN TRATO

Negociación (evolución, aplicación y cierre)

GANAR-GANAR / GANAR-PERDER / PERDER - PERDER / PERDER - GANAR



Integración, trabajo en equipo, colaboración, comunicación y visión





IMITANDO LA TORRE

Comunicación, colaboración, solución de conflictos, como es la gestión en situaciones adversas, creatividad y resolución



Quieres cambiar tu perspectiva ante el miedo, la incertidumbre, los problemas y gestionar tus emociones.

Ven a diseñar tu mapa emocional para ubicar tus Zonas Seguras y Zonas de Riesgo para gestionarlas a tu favor y seguir avanzando



- Gestión emocional, sus obstáculos y como dominarlos
- · Emociones a tu favor
- · Diseña tu mapa emocional (inspirado en un mapa medieval)
 - · La verdadera empatía





Algunos de nuestras participaciones en:

FONACOT - CREDITO PARA TI - PASION DEL CIELO CAFÉ - CHUBB LATAM - DHL - CANADEVI - WAVY - DIF - SINPRO -JOBTREAT - CELEBRITY MANAGEM MÉXICO CMM - GREDA - CAREY - LAMP MEXICO & ESPAÑA - UNAM - CHAROFILL -SCT - GERSA - GRUPO ALBAR - NOVA CASA - EFECTO HUMANO - HG HOTEL - PARAMOUNT MEXICO - COLOCAPIN -IMSS - HIXSA - GOBIERNO CDMX - NORDEON GROUP - NOJA PACKAGING - TOYOTA MÉXICO - INARI - PEARSON -CANACO JALISCO - GRUPO MORSA - INTERLATIN SOFTWARE - SUMMA INTERMEDIARIO DE REASEGURO - FONTIBRE UNIVERSIDAD MARISTA - DICIPA - GRUPO SADASI - LIVE NUTRITION - KORADI COLOMBIA - QUALITAS MEXICO & LATAM - UAV LATAM - VORWERK THERMOMIX - HIGH RISE - DIPAZ -GRUPO CRIMSA - GRUPO FINANCIERO COVAF -COPARMEX EDO. MEX - DLL FINANCIA SOLUTIONS - COLEGIO DE CONTADORES DE MÉXICO, entre otros.

Asesoría y Coaching Personalizado



para vendedores independientes y emprendedores

Sesiones personalizadas y focalizadas en objetivos

Juntos aplicaremos la inteligencia comercial y habilidades de conexión a tu negocio, proyecto, emprendimiento o al proceso comercial que llevas en tu trabajo, para lograr un verdadero crecimiento con coherencia en todo lo que haces. Descubriremos juntos y desarrollaremos la verdadera conexión a tu negocio y tu proyecto.

Esto es lo que realmente buscan los clientes; alguien que ofrezca soluciones reales, pero de gran importancia, que ese alguien, verdaderamente esté conectado con lo que hace o con lo que le está presentando, eso genera una verdadera confianza y conexión con tus clientes, y claro esa misma confianza y credibilidad la podrás percibir de su parte hacia tu producto o servicio, lo que se traduce a resultados en nuestro negocio.

Iniciamos desde como vemos y sentimos nuestro producto o servicio, que comunicamos de él y como lo comunicamos para verdaderamente lograr enganchar con nuestra comunicación. (Utilizando creatividad, disrupción y vender sin vender) Si queremos posicionarnos y atraer con nuestro producto o servicio, en estos tiempos es fundamental trabajar en tu marca personal, para conectar y así lograr tus objetivos a corto, mediano y largo plazo.

Vamos a crear desde cero tu marca personal (tu producto o servicio) y sabrás como mantenerla en constante evolución, y simultáneamente haremos un plan para promocionarla en redes y convertirla en un aparador (vitrina) 24/7 como si fuera una máquina de prospectos.

Todo esto y más, haremos en nuestras sesiones uno a uno por tu proyecto, negocio o desarrollo profesional, NO ES CURSO, son sesiones en donde juntos tu vas a ir rediseñando tu negocio.

Cuando yo me independice hace casi 10 años y arranque con Miguel Llausás capacitación e integración, esto mismo es exactamente lo que hice para diseñar cada parte de mi negocio, y te aseguro que desde ese momento cada año que pasa y comparado con el anterior representa un crecimiento considerable, inclusive en épocas de situaciones adversas, ya que la inteligencia comercial te mantiene en modo alerta para realizar los ajustes necesarios en tiempo y forma

Miguel LLausás

Algunas entrevistas

clic aquí











HERE





la entrevista mas escuchada en radio clic aquí







HERE

miguel@miguelllausas.com



55-5102-2207





