

Confianza y
conexión con tus
clientes

EN LINEA



Soft
Skills

INTELIGENCIA COMERCIAL

Miguel LLausás

Inteligencia comercial no es un truco para vender más es una práctica que une todos los conceptos que facilitará a los expertos a generar confianza con sus clientes para poder detectar oportunidades de crecimiento y optimizando recursos para el logro de objetivos, generando clientes actuales y nuevos para toda la vida y un desarrollo permanente.

**conexión
emocional
con tus
clientes**

Objetivo



Mantenerte cercano a tu cliente, aún en la distancia.

Construir y fortalecer relaciones solidas basados en la confianza.

Conectar y atraer nuevos clientes.

Dirigido a:

Directores y Gerentes comerciales, emprendedores, ejecutivos de venta, vendedores, promotores, servicio a clientes, telemarketing, cobranza y almacenes.



inteligencia comercial "Antecedentes y objetivos"
Yo y mi inteligencia comercial - autoconocimiento práctico.
Conexión emocional con mi cliente
Información que conecta.
Objeciones en No en Si.
Inteligencias para persuadir - Conectar.
Valores humanos en la inteligencia comercial.
Presentaciones efectivas y dirigidas con I.C.
Marca personal y su promoción en redes.
atracción de nuevos clientes
Ciclo comercial -recomendado.
Técnicas de venta con inteligencia comercial - humanizando
el proceso comercial.

Contenido



Miguel LLausás

Metodología Expositiva , práctica e interactiva

Incluye:

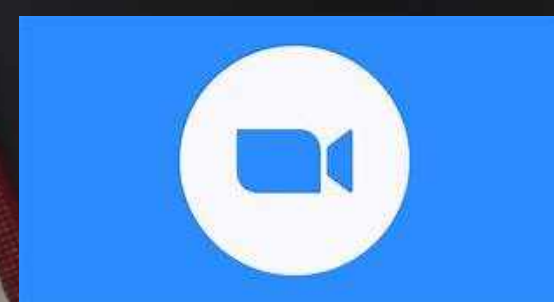


Programa completo 3 sesiones (2 hrs c/u) .
Constancia de participación con valor curricular.
Resumen digital del curso.
Asesoría permanente en nuestra red.



Miguel Llausás MBA especialidad en mercadotecnia, equipos de alto rendimiento y gestión de proyectos con 30 años de experiencia capacitando y desarrollando equipos a nivel nacional e internacional, experto en Soft skills

Certificación SEP-Conocer EC0217
Reg.Cap. externo STPS



Google



miguel@miguelllausas.com



55-5102-2207



conoce más de nosotros visitando
www.miguelllausas.com