

Comment est structurée la société française actuelle ?

Espace social :

C'est une métaphore utilisée par les sociologues pour décrire la société : on assimile la société à un espace, où les individus et les groupes sociaux sont répartis en fonction de leurs ressources et de leur prestige. La place d'un individu dans l'espace social indique sa place dans la structure sociale.

Groupe social : ensemble de personnes possédant des caractéristiques communes, qui ont un sentiment d'appartenance et qui sont identifiés comme appartenant à un même groupe en vertu de ces caractéristiques communes.

Identification subjective : sentiment d'appartenance à un groupe social.

Individualisation : Processus par lequel les individus deviennent plus autonomes, c'est-à-dire effectuent des choix de moins en moins dictés par des institutions sociales contraignantes (famille, religion, syndicat ou parti par exemple).

Position dans le cycle de vie : étape de la vie d'un individu socialement définie et délimitée

Stratification sociale : « découpage des sociétés humaines en catégories hiérarchisées, présentant en leur sein une certaine homogénéité, et qui résulte de l'ensemble des différences sociales associées aux inégalités de richesse, de pouvoir, de prestige ou de connaissance ».

Catégories socioprofessionnelles : Classification l'INSEE s'appuyant sur la profession, le statut professionnel, le rapport à l'emploi, l'employeur. On distingue 8 groupes, sous divisés.

La nomenclature des PCS (Profession socio-professionnelle) : classification de l'INSEE des actifs et inactifs en âge de travailler dans des catégories (grands groupes) dont les membres représentent une certaine homogénéité sociale, c'est-à-dire une proximité des comportements (pratiques culturelles, de conso, comportement politiques ...). Parmi les critères homogénéité, on retrouve : Le statut d'emploi (indépendant/salarié), le secteur d'activité, le niveau hiérarchique et la qualification de l'emploi...

Revenu : ensemble des revenus primaires et revenus de transfert.

Revenus primaires : revenus des facteurs de production, donc du travail et du capital (patrimoine)

Revenu de transfert : prestations sociales versées par les administrations publiques.

Salarisation : augmentation de la part des salariés dans la population active

Tertiarisation : augmentation de la part du secteur tertiaire dans le PIB et dans l'emploi

Diplôme : Titre délivré par une institution attestant d'un niveau d'enseignement, de connaissances et d'aptitudes

Qualification : qualités et capacités humaines nécessaires pour occuper un emploi. S'acquiert par les diplômes et l'expérience.

Inégalité : différence entre des individus ou des groupes sociaux qui se traduit par des avantages ou désavantages sociaux.

Revenu moyen : moyenne de l'ensemble des revenus perçus par la population

Inégalités économiques : inégalités liées à l'inégale distribution des ressources économiques : inégalités de revenu, de patrimoine et d'accès au crédit.

Revenu médian : revenu qui sépare la population en 2 groupes de même taille : 50 % gagnent plus, 50 % gagnent moins.

Niveau de vie : revenu disponible brut divisé par le nombre d'Unités de Consommation du foyer.

Coefficient de Gini : indicateur de mesure des inégalités calculé à partir de la **courbe de Lorenz**. Plus il est proche de 1, plus les inégalités sont fortes, plus il est proche de 0, moins elles sont marquées.

Inégalités sociales : inégalités liées à un accès inégal aux ressources sociales valorisées. Se distingue entre inégalités du savoir (patrimoine culturel), de l'avoir (capital social) et du pouvoir (capacité à faire valoir ses intérêts). Comprennent les inégalités face à la santé, au logement, etc.

Distances inter-classes : inégalités entre classes sociales.

Distances intra-classes : inégalités au sein d'une même classe sociale.

Rapports sociaux de genre : ensemble des rapports sociaux qui aboutissent à une hiérarchisation entre les rôles féminins et masculins.

MARX

Classe sociale pour Marx : individus qui partagent la même place dans le processus de production.

→ **Classe en soi** : classe sociale définie par rapport au seul critère précédent.

→ **Classe pour soi** : classe en soi dont les individus ont en outre conscience de leurs intérêts communs et qui s'organisent pour les défendre.

→ **Conscience de classe** : capacité des membres d'une classe sociale à identifier leurs intérêts communs et à produire une idéologie justifiant leur défense.

WEBER

Classe sociale pour Weber : ensemble d'individus ayant accès aux mêmes biens et services. Weber définit les classes sociales par le niveau de leur richesse (mesurée à la fois par le revenu et par le patrimoine), qui détermine leur niveau de vie (« la chance de disposer de biens ou de services permettant de se procurer des rentes ou des revenus »).

Groupe de statut (pour Weber) : ensemble d'individus jouissant du même prestige social, indépendamment de la classe à laquelle ils appartiennent.

Les partis (pour Weber) : Les partis peuvent procurer un pouvoir supplémentaire.

P. BOURDIEU :

Capital économique : ressources économiques telles que les revenus, le patrimoine.

Capital culturel : ensemble des ressources culturelles détenues par un individu et qu'il peut mobiliser. Bien culturel (livre, œuvre d'art), compétences culturelles (diplômes scolaires), dispositions apprises lors du processus de socialisation et qui sont mises en œuvre dans de différentes activités (consommation de biens culturels comme le théâtre, lecture, niveau de langue...). Il s'agit de connaissances, ensemble de pratiques valorisées par la société.

Capital social : réseau de relations, carnet d'adresse mobilisation et utile.

Moyennisation : (H. Mendras) : décrit le processus de constitution d'une vaste classe moyenne, réduisant les positions extrêmes dans la stratification sociale et rapprochant ainsi les niveaux et les modes de vie de la population.