

Inside Sales Mitarbeiter (m/w/d)

Unternehmen:

Mit intelligenten Lösungen aus der Gebäudetechnik, der Automation und dem Maschinen- und Anlagenbau gilt unser Klient als einer der erfolgreichsten Familienunternehmen in Deutschland. Die Unternehmensgruppe bietet mit ihren 1.000 Mitarbeitenden neben rund 4 Mio. Artikeln aus dem Bereich Elektronik und Elektrotechnik auch die dazugehörige Dienstleistung entlang der gesamten elektrotechnischen Wertschöpfungskette an. Für den Geschäftsbereich Industrie, beraten wir ihn bei der Suche nach einem Inside Sales Mitarbeiter (m/w/d).

Aufgaben:

- Reaktivierung und Entwicklung von Potentialkunden aus dem industriellen Umfeld
- Eigenverantwortliche Kunden, Potential- und Bedarfsanalyse mit Fokus der Umsatzsteigerung
- Aktive Ansprache und Betreuung von zugeordneten Kunden
- Erstellung von Angeboten sowie die Angebotsnachverfolgung
- Telefonische Auftragsannahme und Auftragsabwicklung
- Datenpflege und Dokumentation
- Zusammenarbeit mit internen Vertriebsabteilungen

Kandidatenprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung in der Telefonansprache im Vertrieb oder Customer Service
- Exzellente Kommunikationsweise und Begeisterungsfähigkeit
- Starke Kundenorientierung mit Interesse an nachhaltigem Beziehungsmanagement
- Hohes Maß an Selbständigkeit, Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit
- Kontaktfreudig und guter Netzwerker mit hohem Selbstbewusstsein
- MS-Office Kenntnisse und erste Erfahrung im Umgang mit CRM-Software

Ihre Ansprechpartnerin für diese Stelle ist **Yasmin Köhler** unter 0621 - 410739 40.

Wenn Sie sich in den oben genannten Punkten wiederfinden und Sie Ihren nächsten Karrieresprung aktiv vorantreiben möchten, dann bewerben Sie sich direkt unter bewerbung@metropolheads.de. **Vertraulichkeit** und **Diskretion** sind für uns eine absolute Selbstverständlichkeit.