

Für diese Position arbeiten wir in Kooperation mit unserem Schwesterunternehmen Anthropos Personalberatung GmbH.

Sales Consultant (m/w/d)

– Digital –

Unternehmen:

Unser Klient, ein innovatives Familienunternehmen mit Sitz in der Rhein-Main-Neckar-Region, betreut seine Kunden seit knapp 40 Jahren mit den modernsten Technologien rund um das Dokumentenmanagement. Es bietet seinen Kunden die ideale Lösung zur Digitalisierung von Geschäftsprozessen.

Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandshändlern, sowie Neukundenakquise
- Erkennen von Potenzialen bei Händlern rund um das Thema Dokumentenmanagement
- Konzeptionierung und Präsentation von Angeboten bei Händlern
- Vorbereitung und Durchführung von Workshops und Schulungen
- Kontinuierliche Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation

Kandidatenprofil:

- Betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Erste Vertriebserfahrung
- Hohe Affinität zur Digitalisierung von Prozessen
- Strukturierte und konzeptionelle Arbeitsweise
- Souveräne Gesprächs- und Verhandlungsführung
- Unternehmerisches Denken kombiniert mit Freude und Interesse für neue Technologien
- Organisierte und selbständige Handlungs- und Arbeitsweise
- Durchsetzungsfähigkeit und Abschlussorientierung
- Sicheres und freundliches Auftreten, kontaktfreudig und kommunikationsstark

- Kenntnisse in MS-Office und ERP-Systemen
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Reisebereitschaft

Ihre Ansprechpartnerin für diese Stelle ist Yasmin Köhler unter 0621 - 410739 40.

Wenn Sie sich in den oben genannten Punkten wiederfinden und Sie Ihren nächsten Karrieresprung aktiv vorantreiben möchten, dann bewerben Sie sich direkt unter bewerbung@metropolheads.de. **Vertraulichkeit** und **Diskretion** sind für uns eine absolute Selbstverständlichkeit.