

نطاق التعاون كمستشار أعمال

انا حسن عون وشهرتي وليد في الأوساط المهنية و الشخصية ، مستشار اداري بخبرة واسعة +20 في مجالات تاسيس وتطوير المشاريع، تحسين الاداء المؤسسي، ادارة المشاريع التجارية والمقاولات، وبناء الشراكات الاستراتيجية. عملت في مناصب قيادية في قطر ولبنان، واسست وادرت شركات ناجحة في مجالات متعددة.

يسعدني أن أقدم نفسي كمستشار أعمال أضع في جوهر عملي فهم العلاقات الإنسانية التي تؤثر على نجاحكم المهني.

بخبرة تتجاوز 29 عاما، أساعدكم ليس فقط في دراسة المشاريع وتطويرها وتنظيم أعمالكم، بل أيضا في بناء علاقات قوية ومبنية على الثقة مع مختلف ارتباطاتكم، سواء كانت مع أشخاص طبيعيين، شركات، شركاء، أو أي جهات أخرى تؤثر في مسيرتكم المهنية.

أؤمن أن العلاقات هي الأساس الحقيقي لأي نجاح , لذا أعمل على تعزيزها وحمايتها بما يخدم أهدافكم ويحقق لكم بيئة عمل صحية تدعم طموحاتكم وتضمن النجاح المستدام.

سأكون شريككم الذي يساعدكم في الحفاظ على هذه العلاقات، وحمايتها، وتطويرها بما يتناسب مع احتياجاتكم وأهدافكم ، حتى نصل معا إلى النجاح المستدام.

مجالات الخبرة التي اقدمها

1- الاستشارات الادارية وتطوير الاداء المؤسسي

- تحليل العمليات الادارية وتحديد نقاط التحسين
- تصميم انظمة تشغيلية فعالة ومستدامة
- وضع خطط تطوير الهيكل التنظيمي والإجراءات

2- تاسيس وتطوير المشاريع التجارية والخدمية

- اعداد دراسات الجدوى العملية
- تصميم خطط التشغيل والتوسع
- ادارة العلاقة مع المستثمرين والموردين

3- الاستشارات الخاصة برواد الاعمال والشركات الناشئة

- تحويل الافكار الى مشاريع قابلة للتنفيذ
- دعم الانتقال من الوظيفة الى العمل الحر
- التوجيه في مراحل الانطلاقة والتوسع

4- بناء استراتيجيات التوظيف والتحفيز

- تصميم نظم استقطاب الكفاءات
- اعداد برامج تدريب وتطوير الموظفين
- تحسين بيئة العمل وبناء فرق منتجة

5- حل المشكلات وتجاوز التعثر

- تقديم حلول عملية للشركات المتعثرة
- اعادة هيكلة الاعمال والتفاوض مع الشركاء والموردين
- ادارة الازمات والتحول المؤسسي



ثانيا : مسؤوليتكم تجاهي كمستشار أعمال

لكي أتمكن من تقديم استشارات دقيقة وفعالة تخدمك بالشكل الأمثل، من الضروري جدا أن يتم إعلامي مسبقا وبشكل واضح بأي تواصل أو نقاش يتم بينك وبين أي طرف خارجي، سواء كان هذا الطرف شخصية طبيعية , مستثمرا، شريكا، جهة تمويل، مؤسسة داعمة، أو غيرهم.

فلا يمكن لأي مستشار – مهما بلغت خبرته – أن يقدم رأيا مهنيا سليما أو استشارة تراعي مصلحتك بالكامل، إذا لم يكن مطلعاً بشكل كاف على تفاصيل الموضوع، أو إذا لم يتم إشراكه في الوقت المناسب.

لذلك، من المهم أن تعلم ما يلي:

من المهم التأكيد أن أي رأي أو إجراء لا يمكن اعتباره استشارة مهنية مني ما لم يتم إشراكي فيه مسبقا أو إعلام الطرف الآخر بوجود مستشار أعمال رسمي يمتلك.

لست مفروضا عليك في كل خطوة، لكن كلما تم إشراكي مبكرا، كلما تمكنت من خدمتك بفعالية عبر قرارات مدروسة مبنية على معطيات حقيقية.

وجود مستشار أعمال لا يعني أنني أذكى منك، بل أنني بخبرتي أسعى لتجنيبك اختبارات قاسية كان من الممكن تفاديها.

فالتنسيق المسبق ليس لمصلحتي، بل لحمايتك وضمان سير كل خطوة في إطار احترافي يحفظ صورتك وحقوقك ويزيد من فرص نجاحك.





ثالثا : لماذا يجب أن أكون مستشارك الشخصي؟

من خلال تجربتي مع العديد من الأفراد الناجحين، أو من أن النجاح الحقيقي يأتي عندما يكون لديك شريك استشاري ملتزم يهتم بتفاصيل مشروعاتك. أنا هنا لأكون ذلك الشريك الذي يراقب الصورة الكبيرة، ويعمل على مساعدتك في اتخاذ القرارات الاستراتيجية المدروسة.

رغبتي في العمل معكم تتعدى مجرد تقديم النصائح، بل أنني أريد أن أكون جزءا من نجاحكم فالنجاح المشترك هو أكبر مكافأة لنا.

ولذلك، أتطلع إلى العمل معكم في رحلة تحقيق أهدافكم ، مع الالتزام الكامل بأعلى درجات المهنية والشفافية.



مزايا التعاون معي

- حلول عملية مبنية على تجارب حقيقية وليست نظريات أكاديمية فقط
- مرونة في التعامل مع حالات خاصة أو معقدة
- التزام كامل بسرية المعلومات واحترام خصوصية العملاء
- أسلوب يعتمد على التبسيط والوضوح والتحفيز الإيجابي

ولكم جزيل الشكر

حسن عون

مستشار اعمال وتطوير مشاريع