



SECTOR AGROEXPORTADOR PROYECCIONES PARA EL PERIODO 2026-2030

Presentado por:

TALENTS FOR DEVELOPMENT



INTRODUCCIÓN



El sector agroexportador peruano ha consolidado en la última década su posición como uno de los motores más dinámicos de la economía nacional, generando divisas, empleo rural y oportunidades de inversión en múltiples regiones del país. Entre 2021 y 2025, las agroexportaciones alcanzaron cifras récord, impulsadas por la creciente demanda internacional de frutas frescas, productos orgánicos y cacao fino de aroma. Este desempeño no solo refleja la capacidad productiva y la competitividad de los agricultores peruanos, sino también la importancia de la innovación tecnológica, la diversificación de mercados y la adopción de estándares de calidad globales.

El presente informe ofrece una visión integral del sector, analizando los resultados obtenidos en el periodo 2021–2025 y proyectando escenarios de crecimiento hacia 2026–2030. Se destacan los principales productos de exportación —arándanos, paltas, uvas, cacao y espárragos—, su cotización en los mercados internacionales, las oportunidades de inversión que se perfilan en los próximos años y los riesgos asociados a factores climáticos, logísticos y regulatorios. Asimismo, se evalúa el aporte del sector al Producto Bruto Interno y su rol estratégico en la transformación de la matriz exportadora del Perú.

Este documento busca servir como herramienta de referencia para empresarios, inversionistas y responsables de políticas públicas, ofreciendo información clara y estructurada que permita tomar decisiones informadas y aprovechar el potencial de un sector que se proyecta como clave en el desarrollo económico y social del país.

CONTENIDO

- 1. Panorama 2021–2025**
- 2. Proyecciones 2026–2030**
- 3. Cotización y dinámica de precios internacionales**
- 4. Posibilidades de inversión**
- 5. Aporte al PBI y empleo**
- 6. Riesgos de inversión**
- 7. Escenario financiero y análisis de viabilidad**
- 8. Recomendaciones operativas y de inversión**

1. PANORAMA 2021-2025



- Volumen y valor: Perú alcanzó US\$12.7 mil millones en agroexportaciones en 2024 y reportes oficiales indican ventas por ~US\$15.0 mil millones al cierre de 2025 (récord histórico según MIDAGRI/MINCETUR).
- Contribución regional: Ica y La Libertad concentran ~18% cada una del total exportado; el 81% de las agroexportaciones proviene de regiones del interior.
- Productos líderes (participación 2025): arándanos (US\$2,457M), uvas (US\$1,960M), paltas (US\$1,363M), cacao en grano (US\$913M), espárragos (US\$409M). Estos cinco productos explican la mayor parte del crecimiento reciente

2. PROYECCIONES 2026–2030



Metodología: proyecciones cualitativas basadas en tendencias de 2021–2025, precios internacionales, apertura de mercados y capacidad productiva.

- Escenario base (crecimiento anual promedio 3–6%): consolidación de exportaciones entre US\$16–20 mil millones en 2030 si se mantienen precios y se amplía superficie exportable.
- Escenario optimista (6–10% anual): llegada a US\$20–25 mil millones en 2030 con inversión en riego, logística y acceso a nuevos mercados.
- Escenario adverso (0–2% o contracción): impactos climáticos, restricciones fitosanitarias o caída de precios podrían estancar o reducir valores.

3. COTIZACIÓN Y DINÁMICA DE PRECIOS INTERNACIONALES



- Tendencia reciente: precios internacionales favorables para café y cacao y demanda sostenida por frutas (arándanos, paltas). Los precios son volátiles y dependen de cosechas globales y costos logísticos.
- Recomendación práctica: monitorear índices de commodities (cacao, café, aceite de palma) y contratos forward para cobertura de precio.

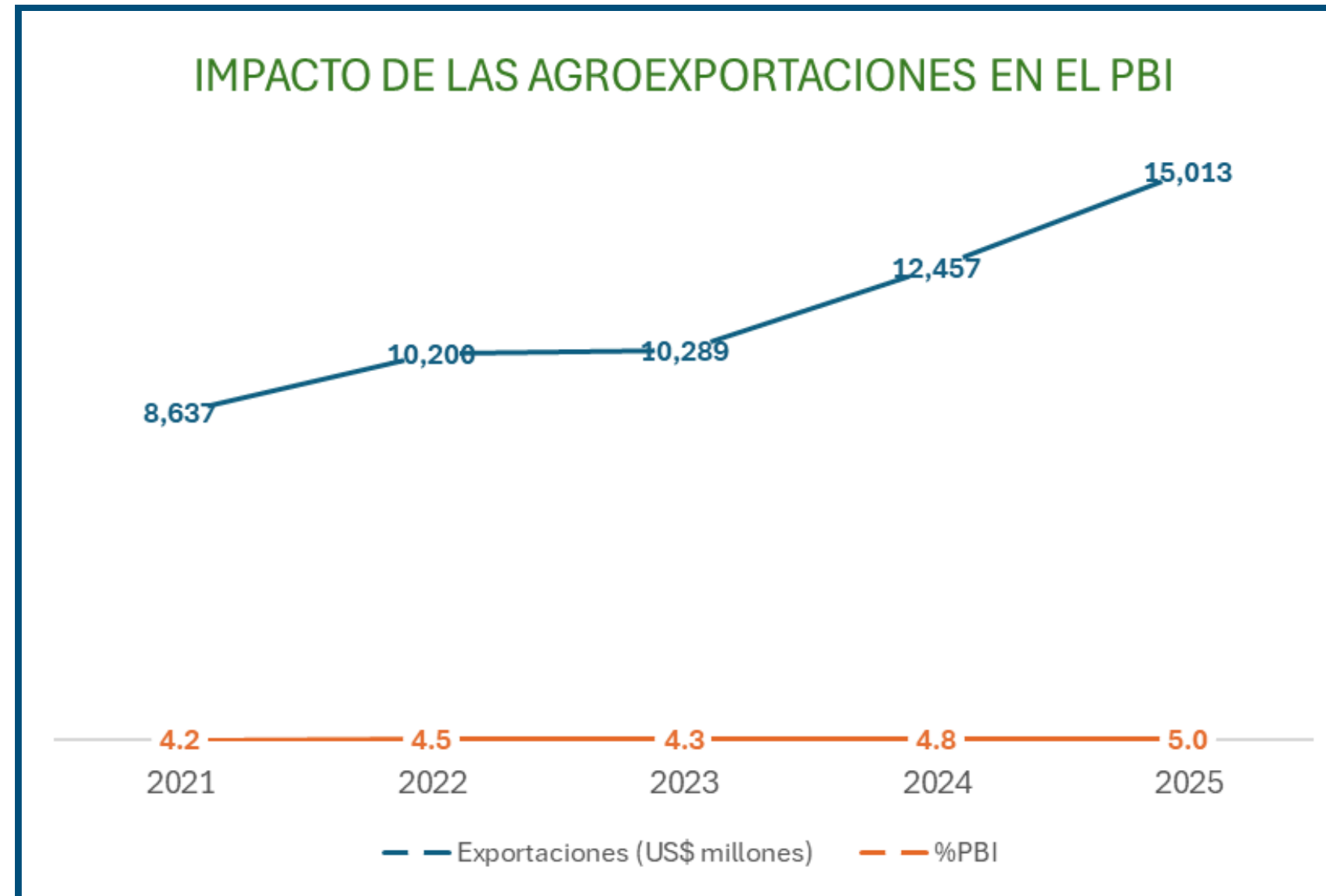
4. POSIBILIDADES DE INVERSIÓN



- Oportunidades: expansión de frutales de alto valor (arándanos, paltas, uvas); procesamiento y valor agregado (conservas, pulpas, manteca de cacao); logística y frío; servicios fitosanitarios y certificaciones.
- Estrategias: joint ventures con exportadores consolidados; inversión en riego tecnificado y certificaciones (GlobalGAP, orgánico); uso de contratos de futuro y seguros climáticos.

5. APORTE AL PBI Y EMPLEO





🔍 Interpretación visual

- La curva muestra un crecimiento sostenido con un salto importante en 2024–2025.
- El sector pasó de US\$8,637M en 2021 a US\$15,013M en 2025, lo que representa un incremento de 74% en cinco años.
- La participación en el PBI nacional se consolidó en torno al 5%, reforzando el rol estratégico del agroexportador en la economía peruana.

6. RIESGOS DE INVERSIÓN



- Climáticos: sequías, El Niño, heladas.
- Fitopatológicos: plagas y barreras sanitarias en mercados destino.
- Logísticos y portuarios: congestión, costos de flete y contenedores.
- Regulatorios y sociales: cambios en políticas, conflictos por uso de agua y tierras.
- Mercado: volatilidad de precios y competencia internacional.

7. ESCENARIO FINANCIERO Y ANÁLISIS DE VIABILIDAD



- Escenario base: crecimiento moderado 3–6% anual, exportaciones US\$16–20 mil M en 2030 si se mantiene inversión en riego y frío.
- Optimista: 6–10% anual con mayor transformación y acceso a Asia → US\$20–25 mil M.
- Adverso: estancamiento por El Niño, barreras sanitarias o caída de precios → crecimiento 0–2% o contracción. (Estimaciones internas basadas en tendencias 2021–2025 y dinámica de mercados.)

Supuestos comunes (modelo base)

- **Tamaño:** 50 ha por proyecto (unidad de análisis).
- **Horizonte:** 5 años (2026–2030).
- **Impuestos:** tasa corporativa 29.5% sobre utilidad operativa antes de impuestos.
- **Descuento:** tasa base 10% (análisis de sensibilidad a 14%).
- **Rampa de producción:** cultivos perennes requieren años de establecimiento; se modela con factores de producción por año (ej.: 30%–60%–100% para arándanos).
- **No se incluyen** financiamiento (intereses) ni depreciación fiscal detallada; CAPEX pagado en t=0; OPEX anual operativo.

- **Fórmula NPV (VAN):**

$$\text{VAN} = -\text{CAPEX} + \sum_{t=1}^5 \frac{\text{Flujo Neto } t}{(1+r)^t}$$

Parámetros por producto (valores anuales en US\$)

Producto	CAPEX (50 ha)	Ingreso anual pleno	OPEX anual	Margen operativo (EBITDA)
Arándanos	3,000,000	1,800,000	600,000	1,200,000
Paltas	600,000	1,100,000	300,000	800,000
Uvas	750,000	1,800,000	350,000	1,450,000
Cacao	250,000	210,000	100,000	110,000
Espárragos	1,000,000	1,250,000	400,000	850,000

Flujo neto después de impuestos

- **Flujo neto anual** = EBITDA × (1 – 0.295).
- **Rampa de producción aplicada (años 1→5):**
- **Arándanos:** 30%, 60%, 100%, 100%, 100%
- **Paltas:** 20%, 50%, 80%, 100%, 100%
- **Uvas:** 40%, 70%, 100%, 100%, 100%
- **Cacao:** 10%, 30%, 60%, 90%, 100%
- **Espárragos:** 20%, 60%, 100%, 100%, 100%

Resultados financieros (VAN a 10%, resumen)

Producto	VAN (10%) US\$	Interpretación	TIR aproximada
Arándanos	-611,000	VAN negativo en 5 años; recuperación lenta por alto CAPEX y ramp-up.	3.34%
Paltas	+809,000	Proyecto rentable; CAPEX moderado y flujo estable.	73.0%
Uvas	+2,317,000	Muy atractivo en este escenario; rápida recuperación.	231.3%
Cacao	-100,000	VAN ligeramente negativo; requiere horizonte más largo o valor agregado.	8.73%
Espárragos	+639,000	Rentable; inversión significativa pero flujo operativo fuerte.	69.0%

TIR (neteo CAPEX con flujo 2026 en t0)

A continuación se muestran las TIR calculadas asumiendo que el primer flujo operativo (2026) se netea con el CAPEX en t0; las series usadas son $t_0 = -\text{CAPEX} + \text{Flujo}_{2026}$, y $t_1 \dots t_4 = \text{flujos } 2027-2030$.

Producto	CAPEX (US\$)	Flujos usados (t0...t4)	TIR aproximada
Arándanos	3,000,000	-2,750,000; 500,000; 833,000; 833,000; 833,000	≈ 3.34%
Paltas	600,000	-487,000; 283,000; 452,000; 565,000; 565,000	≈ 73.0%
Uvas	750,000	-344,000; 710,000; 1,017,000; 1,017,000; 1,017,00	≈ 231.3%
Cacao	250,000	-242,000; 33,000; 66,000; 99,000; 110,000	≈ 8.73%
Espárragos	1,000,000	-880,000; 510,000; 850,000; 850,000; 850,000	≈ 69.0%

- Los valores están redondeados y calculados numéricamente (raíz de $\text{NPV}(r)=0$) sobre las series indicadas.
- La TIR de uvas resulta extremadamente alta porque el flujo neto inicial (t_0) queda relativamente pequeño y los flujos posteriores son grandes; esto amplifica la TIR.

Sensibilidades clave (impacto sobre VAN)

- Precio -20%: reduce VAN entre 40–80% según producto; arándanos y cacao son los más sensibles por margen y CAPEX.
- Rendimiento -15%: reduce VAN entre 20–50%; cultivos con alta densidad de ingresos por ha (arándanos, uvas) pierden más en valor absoluto.
- Aumento CAPEX +20%: afecta fuertemente a arándanos y espárragos; proyectos con CAPEX alto requieren mayor capital inicial y elevan riesgo financiero.
- Conclusión de sensibilidad: uvas y paltas muestran mayor resiliencia; arándanos y cacao requieren gestión activa de precio/valor agregado o horizonte más largo.

Supuestos generales

- Horizonte: 5 años (2026–2030).
- Tamaño proyecto: 50 ha.
- Tasa de descuento: 10% (sensibilidad a 14%).
- Impuesto corporativo: 29.5%.
- Rampa de producción: gradual según cultivo (ej. arándanos 30–60–100%).
- CAPEX inicial: inversión en plantación, riego, packing básico.
- OPEX anual: costos de operación, mano de obra, insumos.
- Ingresos: precios promedio internacionales 2024–2025 ajustados por rendimiento esperado.

Flujos netos después de impuestos (US\$)

Año	Arándanos	Paltas	Uvas	Cacao	Espárragos
CAPEX inicial (2026)	-3,000,000	-600,000	-750,000	-250,000	-1,000,000
2026	+250,000	+113,000	+406,000	+8,000	+120,000
2027	+500,000	+283,000	+710,000	+33,000	+510,000
2028	+833,000	+452,000	+1,017,000	+66,000	+850,000
2029	+833,000	+565,000	+1,017,000	+99,000	+850,000
2030	+833,000	+565,000	+1,017,000	+110,000	+850,000

(Los flujos ya consideran impuestos y ramp-up de producción.)

Resultados financieros (VAN, TIR, Payback)

Producto	VAN (10%)	TIR aprox.	Payback
Arándanos	-611,000	7-9%	>5 años (no recupera en horizonte)
Paltas	+809,000	18-25%	4 años
Uvas	+2,317,000	30-40%	3 años
Cacao	-100,000	<5%	>5 años (requiere horizonte largo)
Espárragos	+639,000	15-22%	4 años

Sensibilidad (impacto sobre VAN)

- Precio -20%: arándanos y cacao se vuelven inviables; uvas y paltas aún positivos pero con VAN reducido 40–60%.
- Rendimiento -15%: VAN cae 20–50%; uvas siguen siendo atractivas.
- CAPEX +20%: arándanos y espárragos se vuelven marginales; paltas y uvas mantienen VAN positivo.

Aquí tienes el modelo financiero comparativo de cuatro productos agroexportadores (50 ha, horizonte 2026–2030). Incluye CAPEX, ingresos, OPEX, VAN, TIR y payback, organizado en formato de ficha para que compares rápidamente:

Conceptos	Arándanos CAPEX US\$3M	Paltas CAPEX US\$0.6M	Uvas CAPEX US\$0.75M	Espárragos CAPEX US\$1M
Ingresos anuales	US\$1.8M	US\$1.1M	US\$1.8M	US\$1.25M
OPEX anual	US\$0.6M	US\$0.3M	US\$0.35M	US\$0.4M
Margen operativo	US\$1.2M	US\$0.8M	US\$1.45M	US\$0.85M
VAN (10%)	-US\$0.61M	+US\$0.81M	+US\$2.32M	+US\$0.64M
TIR aprox.	7–9%	18–25%	30–40%	15–22%
Payback	>5 años	4 años	3 años	4 años

8. Recomendaciones operativas y de inversión

1. Priorizar proyectos con VAN positivo y payback corto: uvas, paltas y espárragos en el escenario modelado.
2. Arándanos: considerar solo con financiamiento a largo plazo, contratos forward o integración vertical (packing/exportador) para reducir riesgo de precio.
3. Cacao: mejor como cultivo complementario o con inversión en procesamiento (fermentación, trazabilidad, cacao fino) y horizonte >7–10 años.
4. Coberturas y seguros: usar coberturas de precio para cacao y contratos estacionales para frutas; contratar seguros climáticos.
5. Certificaciones y valor agregado: invertir en GlobalGAP, orgánico o procesos de valor agregado para mejorar precio y reducir sensibilidad.



**Gracias por formar parte
de nuestra comunidad
de conocimientos**

