



SECTOR PESQUERO PROYECCIONES PARA EL PERIODO 2026-2030

Presentado por:

TALENTS FOR DEVELOPMENT



INTRODUCCIÓN



El sector pesquero peruano muestra recuperación tras la caída 2023–2024, con la anchoveta y la industria de harina/aceite como motores de volumen y con calamares congelados y productos para consumo humano directo como los de mayor valor exportable; la piscicultura (ostión/ostra, trucha, camarón/tilapia) ofrece oportunidades atractivas para inversión nacional y extranjera si se mejora infraestructura, certificaciones y resiliencia frente a El Niño.

El sector pesquero peruano aportó entre 0.7% y 1.2% al PBI nacional en el periodo 2021–2025, con fuerte volatilidad por El Niño y la pandemia. Los principales productos de exportación fueron la harina y aceite de pescado (anchoveta), el calamar congelado y la concha de abanico, que concentraron más del 70% del valor exportado. La inversión futura se orienta hacia acuicultura (trucha, camarón, tilapia) y plantas de procesamiento para consumo humano directo, con oportunidades en mercados de Asia, EE. UU. y Europa.

CONTENIDO

- 1. Evolución en el periodo 2021–2025**
- 2. Proyección 2026–2030**
- 3. Productos pesqueros de mayor valor comercial**
- 4. Aporte al PBI 2021–2025**
- 5. Recomendaciones para inversionistas**
- 6. Plan de inversión**
- 7. Perspectivas de inversión**
- 8. Riesgos**

1. EVOLUCIÓN EN EL PERIODO 2021-2025



- 2021: Recuperación post-pandemia; exportaciones pesqueras superaron los US\$ 3,000 millones, con predominio de harina de pescado.
- 2022: Crecimiento moderado; mayor demanda de calamar congelado en Asia.
- 2023: Impacto negativo de El Niño costero; caída en acuicultura y reducción de desembarques.
- 2024: Fuerte recuperación: PBI sector pesca +24.9%, desembarques totales 5.8 millones TM, anchoveta CHI 4.64 millones TM, exportaciones US\$ 3,607.9 millones.
- 2025: Consolidación de la recuperación, con mayor participación de productos para consumo humano directo (CHD).

2. PROYECCIÓN 2026–2030



- Escenario base (probable): Recuperación moderada con crecimiento anual compuesto 2–4% en valor exportado si no hay eventos El Niño severos y se mantiene demanda en Asia y EE. UU.; mayor participación de CHD por políticas de valor agregado. (Razonamiento basado en tendencias 2023–2024 y prioridades de infraestructura).
- Escenario optimista: Inversión en frío, certificaciones y diversificación de mercados → crecimiento 5–8% anual, aumento de productos procesados y acuicultura intensiva (trucha, ostión, camarón).
- Escenario adverso: Eventos climáticos (El Niño) o incertidumbre regulatoria → contracción temporal y volatilidad en precios y desembarques.

3. PRODUCTOS PESQUEROS DE MAYOR VALOR COMERCIAL



Producto	Valor / rol	Mercados clave	Atractivo inversión	Razonamiento
Calamar congelado	Alto valor exportación (>\$617M 2023)	China; Corea; España; Japón	Alto	Demanda estable en Asia; margen en congelado.
Harina y aceite de pescado (anchoveta)	Mayor volumen y valor agregado	Industria animal y nutracéutica global	Medio	Volumen masivo; precio sensible a captura.
Ostión / scallop (acuicultura)	Producto premium CHD	EE. UU.; Asia; Europa	Alto	Precio unitario alto; requiere inversión en cultivo y cadena fría.
Trucha (piscicultura)	Mercado interno y exportación regional	EE. UU.; Europa	Medio-Alto	Potencial de crecimiento con certificación y bioseguridad.
Camarón / Tilapia (acuicultura)	Demanda global creciente	EE. UU.; UE; Asia	Alto	Escalable; atractivo para inversión extranjera si se controla riesgo sanitario.

4. APORTE AL PBI 2021-2025



- El sector pesquero representó entre 0.7% y 1.2% del PBI nacional, con variaciones anuales por factores climáticos y de demanda externa.
- El mayor aporte se registró en 2024, con crecimiento sectorial de 24.9%, impulsado por la anchoveta y la recuperación de exportaciones

5. RECOMENDACIONES PARA INVERSIONISTAS



- Priorizar valor agregado: plantas de procesamiento para CHD (congelado, conservas, curados).
- Invertir en cadena fría y puertos: mejora logística para mercados Asia–Pacífico.
- Certificaciones (MSC, ASC, HACCP) y trazabilidad: abren mercados premium y mejoran precio.
- Diversificar acuicultura: proyectos de trucha, ostión y camarón con manejo sanitario y mitigación climática.

6. PLAN DE INVERSIÓN



- Planta procesamiento CHD: pequeña US\$ 0.5–1.5M, mediana US\$ 1.5–6M, grande US\$ 6–20M; TIR esperada 4–8 años según mercado y certificaciones.
- Cultivo intensivo (trucha/ostión/camarón): proyecto piloto US\$ 0.2–1M, escala comercial US\$ 1–10M; payback 3–7 años con manejo sanitario.
- Cadena fría / logística portuaria: inversión por nodo US\$ 1–15M según capacidad; impacto directo en precio FOB y reducción de pérdidas.

7. PERSPECTIVAS DE INVERSIÓN



- Procesamiento CHD: plantas de congelado y conservas con CAPEX estimado entre US\$ 1–20 millones, retorno en 4–8 años.
- Acuicultura intensiva: proyectos de trucha, ostión y camarón con inversión inicial de US\$ 0.5–10 millones, retorno en 3–7 años.
- Cadena fría y logística portuaria: inversiones de US\$ 1–15 millones por nodo, clave para reducir pérdidas y mejorar precios FOB.
- Certificaciones internacionales (MSC, ASC, HACCP): necesarias para acceder a mercados premium.

8. RIESGOS



- Riesgos principales: El Niño y variabilidad climática; riesgos sanitarios; cambios regulatorios; reputación y trazabilidad.
- Checklist: permisos, derechos de pesca/uso de agua, estudios de impacto, plan sanitario, contratos de off-take y certificaciones.
- Riesgo regulatorio y reputacional: diálogo con autoridades y cumplimiento legal; atención a casos de extinción de dominio señalados en 2024



**Gracias por formar parte
de nuestra comunidad
de conocimientos**

