

COMO MONTAR PRODUTOS COMPOSTOS NO C1 GESTÃO NUVEM

Premissa: Os Componentes (produtos unitários, ingredientes e serviços) que farão parte de um **COMPOSTO** (ou KIT) deverão estar criados no Estoque e na Unidade (CNPJ ou CPF) onde o **COMPOSTO** será criado, preferencialmente com preço e quantidades disponíveis para movimentação /venda futura.

Passo a Passo

COMPOSTO TESTE 1

1 - Incluir Produto cadastrando todas as suas características básicas no estoque desejado.

2 - Gerar um código de barras aleatório para esse produto composto (desejável).

3 - Atribuir um nome ao produto em descrição (nome Popular do Composto ou Kit / Combo)

4 - Selecionar a opção SIM no cadastro abaixo da Lista de Fornecedores escolhendo como será a formação do seu preço - o Sistema apresentará 03 opções (escolha a mais adequada para formar o preço final do seu **COMPOSTO**).

5 - Salvar o novo produto composto e observar o seu código gerado no C1 - você precisará deste Código mais tarde (Na tabela de produtos, Coluna de Descrição aparecerá um C em vermelho para identificar o COMPOSTO; Clique no C para abrir o COMPOSTO diretamente deste local).

6 - Voltar ao cadastro - menu geral de produtos - selecionar **PRODUTO COMPOSTO** na Lista Suspensa azul e procurar o produto criado clicando em cima do código do mesmo.

7 - Inserir os produtos do seu estoque que farão parte do Composto um a um (esses produtos (Tangíveis ou Intangíveis) já devem existir no estoque com preços e quantidades atualizados e deverão estar **ativos** nos estoques corretos).

8 - Retorne ao Menu Geral - Cadastro de Produtos - selecione o novo Produto Composto pelo Código.

9 - Confira se o produto está aparecendo no estoque desejado e boas vendas!

A melhor forma de testar isso:

MONTE UMA PROPOSTA E INCLUA O SEU NOVO PRODUTO,

NA OPÇÃO IMPRIMIR FAÇA O TESTE DE COMO FICOU O SEU COMBO e ENVIE O MESMO PARA O SEU PRÓPRIO e-mail.

Para mais detalhes solicite ajuda para continuos1@continuos1.com.br

** Precisas ainda de mais ajuda com essa Tarefa?

** Peça uma Tele Aula para <u>eadpc1@gmail.com</u> ou <u>continuos1@continuos1.com.br</u> solicitando a TELE AULA *C1 COMPOSTOS*.

OBS. Produtos **Tangíveis** podem ter Controle de Validade de Lote, assim como os Compostos (Kits ou Packs) perecíveis onde o Lote deverá estar com esta opção selecionada na ficha previamente à Compra.



Produtos Intangíveis são os Serviços e deverão estar marcados como Serviços na ficha correspondente do Produto.

Produto Composto com Montagem estratégica para alterações por Sazonalidades de Mercado ou Necessidades de mudanças de Markup por Setor ou por Filial / Franchising:

Exemplo: Monte o seu Produto Composto tendo em sua Composição um fator de Localidade:

Composto será montado pela seguinte estrutura:

Vamos aos Produtos Individuais primeiro:

Produto Tangível A (Produto real com Preço de Lista lançado no estoque de Distribuição (CD) Produto Intangível B (Localidade Filial 1) Produto Intangível C (Localidade Filial 2) Produto Intangível D (Localidade Filial 3)

Agora Vamos Montar os Compostos: Produto A + B = Vai baixar somente o tangível do estoque "Filial 1" nas vendas, mas irá apresentar o preço A+B no PDV Produto A + C = Vai baixar somente o tangível do estoque "Filial 2" nas vendas, mas irá apresentar o preço A+C no PDV Produto A + D = Vai baixar somente o tangível do estoque "Filial 3" nas vendas, mas irá apresentar o preço A+D no PDV

Ou seja, você poderá alterar os valores dos Produtos Intangíveis à Vontade sem mexer nos valores de Lista dos Produtos Individuais, inserindo Nomes Comerciais ou adicionando embalagens.

Exemplo:

Produto Individual Original (Produto A): Submarino Produto Individual Secundário (Produto B): amarelo Super Kit Produto A + B = Submarino Amarelo Super kit

BARES e RESTAURANTES:

Se você tem um BAR ou RESTAURANTE, a estrutura que você montar para os Compostos poderá alterar também a Ordem em que um Produto Natural ou Vários Naturais (Kit, Pacote, Prato, etc.) aparecerão na frente de Loja e o Grupo em que esse Composto vai estar poderá



estrategicamente ter sido criado para ter Produtos Compostos que só sairão no TURNO do DIA, por exemplo.

Quando você monta um COMPOSTO poderá ter um PRODUTO qualquer neste COMPOSTO. Assim, **criando** Compostos com nomes estratégicos você poderá fazer um mesmo PRODUTO aparecer de formas diferentes na FRENTE DE LOJA, associando os COMPOSTOS de nomes DIFERENTES aos GRUPOS estratégicos que você criará para ordenar o que aparecerá primeiro na COMANDA ELETRÔNICA.

EXEMPLO:

Crie um Composto da Cerveja Heineken lata 350 ml para ser vendida somente no Almoço de Segunda-Feira com preço promocional.

1 – O Produto natural j(aquele que você compra para revender) já deverá estar criado no estoque que vai conter a promoção, com preço e quantidades lançados.

anga (Sulling Sulling		Produktes	polo wolder	States and	-	1	Corporate
targe baunds	(#1,90)	- fatrante	Cult Fales: Col. Barat	Palai 10	orgen Versite	Fas	Poplati
mira Caneza estatecto il asser rasterite ja a	SILADO	versteday	3746234 PABIC+5522940	0	12.06 49.730	45.01	37,08
Piigna 2 de 7 (2 New) (31)				. Inc.	er Piipes 11		Ter.

2 – Crie o Composto com esse Produto (pode-se criar Compostos diferentes com o mesmo Produto):

- Roduct (M200 - PROM	COAD HETHEREIN ISD SUPER GEARS.	Composição sen Arvere					
-	Restant.			TOA Falwer	1	100	14
(granne)	Services de la contra de la contra alla de 2 a	AL Segments	recents		t.:	100	
District	 Contract and Contracts and Contracts (Contracts) 	186401	HEINDRON	1744264		100	
Minor							

2.1 - Escolha a forma como o Composto vai calcular / apresentar o valor de venda:



2.3 - Insira o produto Natural dentro do Produto Composto (basta abrir a ficha do Composto criado e selecionar "Incluir Novo Item"



Código Descrição	00293 РКОМО(ÃO HEINEKEN 350 SUPER GELADA						
Código D	escrição		Qtde	Ref.	Grupo	Fabricante	Cód. Fabric.	
00115		CERVEJA HEINEKEN LT 350ML UNIDADE H O	1 Un		GELADO	HEINEKEN	374K29A	Excluir
A		Induir paus Itam	mnosio	la da	Outro Ito		Foto 🗌 Com	plemen

O Composto poderá aparecer na Comanda Eletrônica para poder ser visualizado rapidamente e vendido mais rapidamente ainda.

Isso significa, na prática, que você monta quantos Compostos forem necessários para fazer a adequação de onde este Produto vai aparecer ou como ele vai ser baixado do Estoque; o mesmo Produto, dentro de um Composto poderá aparecer em Grupos diferentes, mas será baixado daquele mesmo Produto Principal de seu Estoque, deixando o seu inventário sempre atualizado.

Quando você cria um GRUPO na Nuvem C1, esse Grupo vai ficar disponível em sua frente de Loja:

Precisamos agora validar todos os Compostos que serão disponibilizados para vendas e os que terão preços especiais. Todos são formados de Unidades Naturais + algum Serviço ou de vários outros Componentes ou Ingredientes. O Código de Barras que ficará para leitura de venda vai ser o do Bar / Consumidor, ou seja, vai ficar no Produto que você vende. No produto que você compra, esse mesmo código estará colado no Complemento 1 de cada Produto; isso para facilitar ao Comprador na hora de inserir a OC (Ordem de Compra).

Exemplo: Vou comprar um lote com 20 Caixas de Heineken. Qual o código do Composto para a Compra? Bom, se você comprar de um Fornecedor Atacadista ou Distribuidor às Caixas fechadas e a Nota terá o Código de Fábrica: 7896045501038. Correto?

Esse código pertence a um Composto onde estão 12 Unidades ((Latas) naturais (temperatura ambiente) da Cerveja Heineken 350ml cada Unidade Natural.







O Código de cada Unidade Natural é outro, ou seja, neste caso é **7896045523412.**

Percebe-se que a embalagem Pack de fábrica é registrada e convencionamos, para esses casos, iniciar os Produtos com o nome PCK (Pacote ou Pack Registrado); assim virá na Nota do atacado ou Distribuidor.







Mas a lata Natural ainda tem outro Código que o código da parte (Unidade) que vem dentro do Pack. Neste caso, o código é **374K29A**. Isso não muda; todas as Unidades desta cerveja embaladas em latas deste tamanho possuem esse mesmo Código de Fabricação que é o Código registrado pela Fábrica para consumo no varejo, ou seja, pelo usuário final!

Esse lote ou Pack registrado possui uma codificação de controle de produção e uma validade.







Todos esses itens (Unidades) tem um registro no Ministério; neste caso Registro MAPA SP № 01774 00020-4 (foto abaixo).

Então, para vender essa maravilhosa cerveja 😡 gelada, adicione o valor agregado do serviço de ter gelado a mesma; você montará o Composto da Unidade Natural Comprada + o Produto (serviço) de ter gelado essa Unidade em seu estabelecimento. Esse produto "**gelar**" poderá estar embutido na margem que irás aplicar ao Produto ao invés de criar um produto intangível (serviço) para isso.







Assim, o C1 baixará do estoque a unidade correta, mesmo que a tenha vendido gelada, ou outro tipo de Composto quaisquer, pois esse Composto vai sempre ter em sua Composição a Unidade correta que foi comprada, pois o Composto Comprado também é formado pela mesma unidade Natural.

Assim, você poderá formar Compostos com preços diferentes, gelados ou Naturais para venda, que baixarão do estoque sempre o mesmo produto **Natural**!

Já na Compra, mesmo que sejam em lotes "não registrados" ou PCKE (Embalagens) você deverá registrar a movimentação das **Unidades Naturais**, sempre!

E no final poderás ainda controlar a validade do Lote pelo C1 quando utilizar a OC (Ordem de Compra). Os Produtos ou Compostos onde você for Controlar Validade de Lote deverá ter marcada essa Opção na Ficha do Produto a ser comprado.