

YAPAY ZEKA İLE MÜŞTERİ SEGMENTASYONU

- ☆ Hedefli satış ve pazarlama stratejileri oluşturma
- 👤 Verimli lead yönetimi ile satış başarısı
- 🕒 Gerçek senaryolar üzerinden örnekler



Eğitimin Amacı



Yapay Zekanın Gücünü Keşfedin

Satış süreçlerinde AI kullanımını öğrenin



Verimliliği Artırın

Dönüşüm oranlarını iyileştirin



Müşterileri Anlamlandırın

Potansiyel değer analizi yapın



Süreçleri Otomatikleştirin

Verimli lead yönetimi sağlayın





Kimlere Yönelik?



Satış Yöneticileri

Dönüşüm süreçlerini hızlandırmak isteyenler



Pazarlama Uzmanları

Lead kalitesini artırmak isteyenler



CRM Yöneticileri

Müşteri yönetimini otomatikleştirmek isteyenler



CRO'lar

Gelir optimizasyonu arayanlar

Eğitimin Faydaları



Eğitim İçeriği



Lead Puanlama Sistemleri

Sıcak, ılık ve soğuk adayları sınıflandırma



Müşteri Segmentasyonu

Demografik ve davranışsal analiz teknikleri



Otomatik Yönlendirme Süreçleri

Doğru ekiplere lead atama stratejileri



En İyi AI Araçları

MadKudu, Clearbit ve Segment kullanımı



Eğitmen Hakkında

Dr. Ali GÜNEŞ / Bilgisayar Mühendisi, lisans, yüksek lisans ve doktora derecelerini bilgisayar mühendisliği bölümlerinde tamamlamıştır. Yapay zeka, makine öğrenmesi ve bilgisayarlı görme alanlarında çok sayıda akademik çalışma ve projeler yapmıştır. Zamanla bu birikimini özel sektöre taşıyarak farklı sektörlerde yer alan yurt içi ve yurt dışındaki firmalarda çalışmış ve danışmanlıklar yapmıştır.

Akademik birikimini zamanla özel sektöre taşıyarak yurt içi ve yurt dışındaki farklı sektörlerden firmalarla iş birliği yapmış, Ar-Ge projeleri geliştirmiş ve teknik danışmanlık hizmetleri vermiştir. Özellikle yapay zeka, makine öğrenmesi, e-ticaret altyapıları ve dijital dönüşüm süreçleri konularında uzmanlaşarak firma yöneticilerine, ekip üyelerine ve genç profesyonellere yönelik kapsamlı eğitim ve dönüşüm programları yürütmüştür.

Son yıllarda hızla gelişen generative AI, büyük dil modelleri (LLM), yapay zeka destekli CRM çözümleri ve otomasyon sistemleri üzerine yoğunlaşmaktadır. Bu teknolojileri, şirketlerin satış stratejileri, operasyonel verimliliği ve planlama süreçlerinde aktif olarak kullanmakta; veri temelli karar mekanizmalarının güçlendirilmesine katkı sağlamaktadır.

Dr. GÜNEŞ'in hedefi; teknolojiyi yalnızca takip eden değil, onu stratejik biçimde iş süreçlerine entegre eden, değer üreten bir perspektifle firmaların dijitalleşme yolculuğuna liderlik etmektir.



Yapay Zeka ile **Müşteri** **Segmentasyonu Eğitimi**

Eğitim Şekli

: Yüz yüz veya Online verilebilir

Eğitim Süresi

: 1 Gün

Max Katılımcı Sayısı

: 15 kişi

Detaylar için bize ulaşın!

Öykü Akyol Taşkol

Quders Danışmanlık & Eğitim Kurucusu

+90 552 338 74 14

oyku.taskol@quders.com

Küçükbakkalköy Mah. Selvili Sok. Canan Plaza No:20 Ataşehir / İstanbul