

YAPAY ZEKA İLE TAHMİNİ SATIŞLAR

- ☆ Gerçek vaka çalışmaları
- 👤 Tahminleme ile satış başarısına etki
- 🕒 Güncel AI araçları ile uygulamalı

www.quders.com





Eğitim Amacı



Yapay zekanın satış tahminlerine uygulanması konusunda teknik ve stratejik yetkinlik kazandırmak.

Eğitimin Faydaları



Zaman Tasarrufu

Manuel tahmin süreçlerinde %70'e varan zaman kazancı



Tahmin Doğruluğu

Geleneksel yöntemlere kıyasla %40 daha isabetli öngörüler



Hızlı Adaptasyon

Pazar değişimlerine gerçek zamanlı yanıt verme yeteneği



Rekabet Avantajı

Proaktif risk yönetimi ve kaynak optimizasyonu



İçindekiler

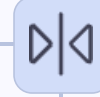
Yapay Zeka Temelleri

YZ sistemlerinin çalışma prensipleri



Araç Uygulamaları

Anaplan, Clari, Gong.io, Salesforce pratik eğitimi



Vaka Çalışmaları

Gerçek dünya uygulamaları ve başarı hikayeleri



Veri Hazırlama ve Analiz

Doğru tahmin için veri kalitesi optimizasyonu

İleri Seviye Tahmin Modelleri

Özel senaryolara göre model oluşturma

Eğitimi Kimler Almalı

Satış Yöneticileri

Satış hedeflerini
planlayan ve takip
eden yöneticiler

Üst Düzey Yöneticiler

Stratejik kararlar alan
C-seviye yöneticiler



Pazarlama Ekipleri

Kampanya etkinliğini
analiz eden
pazarlama
profesyonelleri

Veri Analistleri

Şirket verilerinden
anlam çıkaran analiz
uzmanları



Eğitmen Hakkında

Dr. Ali GÜNEŞ / Bilgisayar Mühendisi, lisans, yüksek lisans ve doktora derecelerini bilgisayar mühendisliği bölümlerinde tamamlamıştır. Yapay zeka, makine öğrenmesi ve bilgisayarlı görme alanlarında çok sayıda akademik çalışma ve projeler yapmıştır. Zamanla bu birikimini özel sektöre taşıyarak farklı sektörlerde yer alan yurt içi ve yurt dışındaki firmalarda çalışmış ve danışmanlıklar yapmıştır.

Akademik birikimini zamanla özel sektöre taşıyarak yurt içi ve yurt dışındaki farklı sektörlerden firmalarla iş birliği yapmış, Ar-Ge projeleri geliştirmiş ve teknik danışmanlık hizmetleri vermiştir. Özellikle yapay zeka, makine öğrenmesi, e-ticaret altyapıları ve dijital dönüşüm süreçleri konularında uzmanlaşarak firma yöneticilerine, ekip üyelerine ve genç profesyonellere yönelik kapsamlı eğitim ve dönüşüm programları yürütmüştür.

Son yıllarda hızla gelişen generative AI, büyük dil modelleri (LLM), yapay zeka destekli CRM çözümleri ve otomasyon sistemleri üzerine yoğunlaşmaktadır. Bu teknolojileri, şirketlerin satış stratejileri, operasyonel verimliliği ve planlama süreçlerinde aktif olarak kullanmakta; veri temelli karar mekanizmalarının güçlendirilmesine katkı sağlamaktadır.

Dr. GÜNEŞ'in hedefi; teknolojiyi yalnızca takip eden değil, onu stratejik biçimde iş süreçlerine entegre eden, değer üreten bir perspektifle firmaların dijitalleşme yolculuğuna liderlik etmektir.



Yapay Zeka ile **Tahmini Satışlar** Eğitimi

Eğitim Şekli

: Yüz yüz veya Online verilebilir

Eğitim Süresi

: 1 Gün

Max Katılımcı Sayısı

: 15 kişi

Detaylar için bize ulaşın!

Öykü Akyol Taşkol

Quders Danışmanlık & Eğitim Kurucusu

+90 552 338 74 14

oyku.taskol@quders.com

Küçükbakkalköy Mah. Selvili Sok. Canan Plaza No:20 Ataşehir / İstanbul