

ELITE

Elite International Consulting Co.
專業企業培訓與人才發展顧問機構

2天實戰課程

讓銷售對談
真正往前推進！

顧問式 銷售力

用提問創造需求・用價值促成成交

從對話開始，
從價值成交！

兩天，打造顧問式銷售的關鍵能力



精準提問力
問對問題，
找到真正需求



深度傾聽力
聽懂客戶
真正想法



價值呈現力
讓客戶看見
真正價值



銷售推進力
有效處理疑慮，
推進客戶做出決策

帶來真正可衡量的改變



對業務個人

- ✓ 更懂客戶，精準滿足需求
- ✓ 更能推進成交，創造更高績效



對業務團隊

- ✓ 建立共同銷售語言
- ✓ 形成可複製的銷售能力



對企業

- ✓ 提升商機轉化效率
- ✓ 降低價格競爭依賴

從個人銷售技巧，建立團隊可複製的銷售能力

EARLY BIRD | 早鳥優惠

NT\$15,000 /每位

原價 NT\$22,000 | 現省 NT\$7,000

早鳥優惠至 2026/10/15 止
10/16 起恢復原價，請洽官方服務人員



2026/11/19 (四) - 11/20 (五)



09:00 - 17:00 (共 2 天)



台北地區 (上課地點將於報名成功後通知)



B2B業務銷售團隊、業務主管
及業務銷售相關人員 | 2天實戰小班



含午餐與點心
專注學習無負擔



小班實戰互動
大量演練與回饋



工具 + 方法
學完立即能應用

现在就提升你的
顧問式銷售力！

立即預留席次
名額有限，立即行動搶優惠！

請洽官方服務人員
了解課程與報名方式
02 2371 1139



提升銷售對談品質
深入需求 × 建立信任



強化客戶信任與認同
創造價值 × 提升認同



創造長期合作與成長
客戶成功 × 業績成長

ELITE
Elite International Consulting Co.

— 資深顧問暨引導教練 —

繆正威 講師

顧問式銷售專家

從策略到成交，
打造**高績效**銷售團隊！



20+ 年
銷售與管理
實戰經驗



1,000+ 場
企業培訓與
專案輔導

“ 豐富的實戰經驗，
最懂銷售的挑戰，
最能幫助您**突破業績的瓶頸**！ ”

業界高階主管背景 × 國際頂尖方法論 × 落地實戰教學



豐富實戰經驗

具備業界高階主管背景，
擁有銷售、行銷管理、通路管理
與政府關係等多元實戰歷練，
深刻理解市場競爭與客戶
決策邏輯。



頂尖方法論大師

精通國際權威銷售系統
Miller Heiman、SPIN、
AchieveGlobal 等，將全球
最佳實務轉化為可執行、
可複製的銷售力。



提升業績的實證效果

累積超過 1,000 場企業培訓與
輔導經驗，協助企業與團隊
突破銷售瓶頸、提升業績，
創造可衡量的商業成果。



專業國際認證

- ✓ AchieveGlobal 專業銷售技巧
- ✓ AchieveGlobal 專業銷售談判
- ✓ AchieveGlobal 專業銷售輔導
- ✓ AchieveGlobal 專業銷售開發
- ✓ Huthwaite SPIN 銷售對話
- ✓ Miller Heiman 策略銷售
- ✓ Miller Heiman 大客戶管理
- ✓ Channel Enablers 通路管理



服務過的知名企業（部分）

台積電 | 聯發科 | 工研院 | 聯電 | 伊頓慕品 | 科林研發
SGS | 台灣康寧 | 台灣巴斯夫 | 世界先進 | 天下雜誌
戴爾電腦 | 晨星科技 | 旺宏電子 | 統一集團 | 台灣雅虎
台灣麗氏 | 中國信託 | 台新銀行 | 美商國家儀器
晨星科技 | 旺宏電子 | 統一集團 | 台灣雅虎 | 聯電
... 等眾多企業信賴與肯定

學會**顧問式銷售**，讓**成交**成為**必然**！



洞察客戶需求



提出價值方案



建立長期信任



創造卓越成果