



Guía de Criterios Crediticios de Elegibilidad

Una guía completa para brokers y clientes que desean aprovechar el poder del capital alternativo a través de nuestras soluciones de financiamiento comercial.



Acerca de GO2 FINTRADE

Alcances

GO2 FINTRADE es un proveedor líder de capital alternativo especializado en soluciones innovadoras de financiamiento comercial para empresas de todos los tamaños.

Misión

Empoderar a las empresas brindando soluciones financieras accesibles, eficientes y personalizadas que muchas veces los prestamistas tradicionales no pueden ofrecer.

Tecnología

Plataforma digital integrada y comprobada que aprueba y desembolsa capital de trabajo en cuestión de horas. Desde su creación en 2018, GO2 FINTRADE ha acumulado más de 7 años de experiencia operativa exitosa.

1

2

3

4

5

Experiencia

Con amplia experiencia en comercio internacional y opciones de financiamiento flexibles, ayudamos a nuestros clientes a optimizar su flujo de caja, expandir operaciones y aprovechar oportunidades de crecimiento global.

Nuestro Enfoque

Apoyamos activamente las cadenas de suministro internacionales en sectores como bienes de consumo, telecomunicaciones, commodities, alimentos y bebidas, manufactura textil, aviación, salud, juguetes, ropa, muebles, metales y energía.

Nuestro Enfoque



Transparencia

Requisitos claros y
proceso de solicitud
directo



Seguridad

Protocolos de
seguridad líderes en
la industria



Escalabilidad

Soluciones que
crecen con tu
empresa y se
adaptan a los
cambios del
mercado



Criterio de Elegibilidad Crediticia

Requisitos del Negocio

- Empresa registrada en EE. UU. o Canadá• Al menos 2 años de operaciones• Ingresos anuales mínimo de \$2MM• Baja concentración de clientes finales <40%• Elegibilidad para seguro de crédito• Buen puntaje de crédito crediticio empresarial

Salud Financiera

- Patrimonio neto positivo• Empresa rentable (sin pérdidas en ejercicio)• Flujo de caja operativo sólido• Crecimiento en ventas >15% anual• Trazabilidad historicaa operative eficiente• Ciclo de cuentas por cobrar <120 días (ideal: 90 días)

Historial Crediticio Limpio

- Verificación de identidad de accionistas• Sin gravámenes, ni demandas legales en proceso• Sin historial de incumplimiento o banca rota





Factores de elegibilidad para la aprobacion de la linea de credito

Requisitos esenciales para procesar y aprobar una solicitud de línea de crédito.



Antigüedad minima de 2 años

Demuestra estabilidad operativa y experiencia, reduciendo la volatilidad en etapas pre-operativas para nuestros socios financieros.



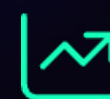
Ingresos mínimos de \$2 millones anuales

Garantiza un flujo de caja sólido, validando la resiliencia del negocio y su capacidad de repago para la sostenibilidad de las operaciones.



Empresa Rentable

Refleja una sólida salud financiera y solvencia, mitigando riesgos de incumplimiento y protegiendo a las partes involucradas.



Crecimiento Continuo en Ventas

Indica operaciones sostenibles y una gestión efectiva del flujo de caja, garantizando una generación de ingresos confinable.

Niveles de Aprobacion de Lineas de Credito



Los límites de las líneas de crédito varían desde \$50K en el nivel alto riesgo hasta \$3MM para clients ideales de bajo Riesgo

Comparativo de los niveles de aprobacion de lineas de credito

Los criterios detallados de calificación del cliente ayudan a determinar los límites de crédito, condiciones y nivel de riesgo según su perfil financiero

Criterio	Verde (Riesgo Optimo)	Amarillo (Riesgo Intermedio)	Rojo (Riesgo Alto)
Total Ventas (año)	\$15M+	\$4M - \$15M	\$2M - \$4M
Patrimonio	\$2M+	\$1M - \$2M	Menor a \$1M
Ganancia Neta	5%+	3% - 5%	1% - 3%
Limite de Linea	\$1M - \$3M	\$150K - \$1M	Maximo Limite \$150K
Tasa de Interes (mensual)	1.85%	1.90%	2.00%
Antiguedad	+10 años en operacion, empresa US/Canada	+5 años en operacion, empresa US/Canada	+2 de años en operacion, empresa US/Canada
Sector	Fabricante/Distribuidor/Mayorista (e.g., Productos de alimentos, Electronicos, Materia Prima, muebles, etc.)	Fabricante/Distribuidor/Mayorista, o Vendedor E-commerce (ropa, electronica, muebles, materia prima, etc.)	Fabricante/Distribuidor/ Mayorista PIME importador/exportador, E-commerce (ropa, electronica, muebles, materia prima, etc.)
Perfil Empresarial	Vende a grandes cadenas minoristas o bajo contratos, cuenta con un equipo sólido (más de 10 empleados, CFO dedicado), es bancable, tiene seguro de crédito comercial, cotiza en bolsa y posee una alta Presencia	Empresa en crecimiento con desafíos de flujo de caja, bancable y con seguro de crédito commercial.	Alto riesgo de concentración en cuentas por cobrar y pagar, deuda con prestamistas alto interes sin colateral (por ejemplo, adelantos de efectivo – MCA) o con multiples préstamos
Probabilidad de Aprobacion	80%- 90%	50%-80%	<50%

A medida que evoluciona el desempeño financiero de su empresa, también lo hacen los beneficios de línea de credito, incrementando la disponibilidad de crédito y mejorando las condiciones. Además, consideramos factores clave como alianzas con grandes mayoristas, un equipo sólido de empleados y relacion bancaria sana.

¿Qué se Puede Financiar?

Bienes e Inventario

Electrónicos, alimentos, bebidas
alcohólicas, textiles, metales,
materias primas y productos
terminados en general.



Costos de Importación

Honorarios de agentes aduanales,
seguros de mercancía, aranceles,
impuestos, aranceles de logística,
comisión por almacenamiento, y
transporte.

Servicios Empresariales

Suscripciones SaaS, tecnología en
la nube, gastos de marketing
(Google Ads, plataformas digitales,
etc.)

Términos e Intereses del Financiamiento

Limite de Línea de Crédito	\$50,000 - \$3,000,000
Plazo de Pago	Hasta to 120 days
Tasa de Interés Mensual	1.85% - 2.00%
Comisión por Transacción	0.30% por factura
Comision de Apertura	2.00% (única vez)
Renovacion Anual	1.50%



Resumen de los Programas de Financiamiento

Ofrecemos soluciones de financiamiento flexibles y alternativa para empresas en EE. UU. y Canadá complementando estructura de deuda financiera existentes.

Financiamiento de Facturas

Pagamos la factura de su proveedor en su totalidad, eliminando la presión de pagos anticipados.

Extender los Terminos de Pago

Obtenga una extensión de hasta 120 días para realizar el pago de su factura, Mejorado su ciclo de flujo de caja. Sin Colateral Requerido

No se requieren garantías personales, corporativas, colaterales, ni registros UCC.

Prestamos Alternativo

Funciona en paralelo accediendo a capitales alternativos con líneas de crédito de bancos tradicionales existentes para una consolidación financiera optimizando el impacto financiero.

Experimente nuestros programas de financiamiento personalizados, diseñados para cubrir necesidades relacionadas con cuentas por pagar a proveedores, Cuentas por cobrar a clientes, inventario existentes y préstamos basados en activos fijos, adaptados a sus operaciones tanto nacionales en US como en internacionales.



Como Funciona?

Solicitud de Financiamiento

El cliente solicita el financiamiento de una factura a traves de nuestro portal web bajo estrictos metodos de cyber seguridad.

Aprobacion de Financiento

Proveemos el 100% del financiamiento una vez aprobada la operación. El cliente aporta un margen del 20% como margen colateral. Financiamos el 80%.

Terminos de Repago

El reembolso se realiza dentro de un plazo de 120 días, más los cargos correspondients del financiamiento.

Proceso de Cumplimiento

Se procede con verificaciones de cumplimiento de la solictud garantizando la seguridad y transparencia en cada operacion





Contacto & Atencion al Cliente

Email

credit@go2fintrade.com

24-horas de atencion al cliente
para todas las solicitudes.

Website

www.go2fintrade.com

Atencion al Cliente

(754) 201-2232

Línea de atención al cliente dedicada disponible de lunes a Viernes.

¡APLIQUE AHORA! - Comience su solicitud hoy y obtenga una respuesta rápida a su financiamiento.