

amazon seller university

# Manuale Lancio Perfetto



# Il tuo successo inizia qui



amazon seller university

## Indice

1. Fai crescere la tua attività
2. Non sei una cavia!
3. Come realizzare il Lancio Perfetto
  - Registro marche
  - Contenuto A+
  - Logistica di Amazon
  - Assegnazione automatica del prezzo
  - Prodotti sponsorizzati
4. Sei in buone mani!



# Far crescere il tuo business è la nostra priorità

La nostra missione è quella di contribuire alla crescita del tuo business.

Amiamo le grandi ambizioni e vedere il loro potenziale diventare realtà. Ci siamo trovati nella tua stessa situazione e capiamo perfettamente il tuo spirito imprenditoriale. Crescere, vendere, espandersi: ci siamo passati anche noi e ce l'abbiamo fatta! Dagli umili esordi ai grandi successi, abbiamo dovuto affrontare diverse prove grazie a cui abbiamo imparato alcuni trucchi del mestiere.

Ora vogliamo investire nel tuo successo e condividere con te le nostre conoscenze per far crescere la tua attività. Siamo convinti di poter essere il tuo partner ideale. **Dopo tutto, nessuno conosce il tuo business meglio di te e, in quanto a noi, pensiamo di saperne qualcosa di vendite!**



“Abbiamo aumentato del 50% il volume delle nostre vendite”

Maurizio Cappalletti  
Vallenera



# Non sei una cavia!

Il tuo business è tutto per te, e il tuo successo è tutto per noi. Ecco perché, per aiutarti a crescere, adottiamo solo strategie collaudate: sei in buone mani!

I nostri data scientist hanno esaminato numerose strategie di vendita e i loro rispettivi risultati, analizzando numeri e statistiche per definire la strada migliore per il successo: è così che abbiamo creato il "Lancio Perfetto", composto da 5 passaggi che ti aiuteranno ad ottimizzare i tuoi primi 90 giorni come venditore su Amazon.

**Ti aiutiamo ad iniziare nel modo migliore, ad evitare le difficoltà e a generare vendite più rapidamente durante questo periodo cruciale.**

Puoi anche scoprire la nostra Seller University [qui](#).



**“Moltissime persone fanno acquisti su Amazon e per questo, se non sei presente su Amazon, perdi un’enorme opportunità di vendere a chi desidera comprare il tuo prodotto”**

Arjun Sofat  
Free Soul





Come realizzare

# il Lancio Perfetto

## Step 1

# Registra **il tuo marchio**

Vendere su Amazon ti permette di accedere a decine di milioni di acquirenti, e il [Registro Marche](#) è **la tua chiave per il successo**. Ti offre una serie di strumenti utili, ognuno dei quali è stato appositamente pensato per te e il tuo marchio. Ti aiuteremo a proteggere e differenziare il tuo marchio grazie alla protezione automatica, potenti strumenti di ricerca e molto altro ancora.

Inoltre, con il [Registro marche](#) puoi mantenere un migliore controllo sulle inserzioni dei prodotti del tuo marchio su Amazon. Ti consente anche di **promuovere e far crescere il tuo marchio grazie a contenuti arricchiti per il brand (A+)**, annunci Sponsored Brands, analisi del brand e store Amazon dedicati. Ti garantisce una protezione 24 ore al giorno, 7 giorni alla settimana, e lo spazio ideale dove poter offrire ai tuoi clienti un'esperienza sicura e affidabile.

Inoltre, come bonus speciale, **al momento della tua iscrizione al [Registro Marche](#) ti sarà riconosciuto un bonus per nuovi brand del 5%** su un massimo di €900.000 di vendite con marchio (fino a €45.000 di bonus), l'iscrizione gratuita a Vine per un prodotto per dare il via alle recensioni dei prodotti (valore di €180) e fino a 2.000 codici Transparency gratuiti per proteggere in modo proattivo i tuoi prodotti dalle contraffazioni (valore di €90). Tutto questo **perché per noi, investire nel tuo successo è il nostro successo**.

Scopri di più [qui](#)





## Step 2

# Il contenuto è fondamentale!

Utilizza il [Contenuto A+](#) per dare vita al tuo marchio e descrivere il tuo prodotto con modalità nuove ed entusiasmanti. Questa funzione ti offre la possibilità di mostrare ciò che stai vendendo in modo efficace, grazie a contenuti accattivanti e mirati. Scrivi la storia esclusiva del tuo marchio, aggiungi immagini e video di qualità, utili dimostrazioni di prodotto e altro ancora. Un buon contenuto è davvero importante: se utilizzato in modo efficace, contribuisce ad ottenere tassi di conversione maggiori, nonché un incremento del traffico e delle vendite. **Sapevi che l'aggiunta di [Contenuto A+](#) alle pagine relative alle informazioni sul prodotto può contribuire ad aumentare le vendite in media del 5,6%? È il momento di tirare fuori la tua creatività!**



Arjun Sofat  
Free Soul



## Step 3

Lascia che la Logistica di Amazon si occupi del  
**lavoro pesante al posto tuo!**

Se scegli [Logistica di Amazon](#), Amazon si occuperà dello stoccaggio, delle consegne degli ordini, dell'assistenza clienti e della gestione dei resi. I tuoi ordini saranno evasi e spediti anche quando sei in vacanza! Grazie alla [Logistica di Amazon](#), sei in grado di fornire ai clienti l'esperienza Prime sui prodotti idonei. Le offerte idonee gestite tramite la [Logistica di Amazon](#) presentano il logo Prime, come previsto dalla garanzia di Amazon che assicura consegne rapide e un servizio clienti affidabile.

Con la [Logistica di Amazon](#) ti liberi delle incombenze logistiche. Potrai contare sulla rete globale dell'assistenza clienti di Amazon **per la gestione delle richieste dei clienti, dei rimborsi e dei resi per tutti gli ordini evasi tramite la Logistica di Amazon**. Amazon fornisce un'assistenza clienti affidabile 24 ore al giorno, 7 giorni alla settimana, disponibile nelle lingue locali dei negozi europei di Amazon.

[Il programma Paneuropeo di Logistica di Amazon](#) **aiuta la tua attività a crescere a livello internazionale rendendo più semplice l'accesso a milioni di clienti europei, ad un costo locale e con una consegna più rapida da parte di Amazon**. Puoi scegliere i Paesi in cui desideri che Amazon si occupi dello stoccaggio e della distribuzione dei tuoi prodotti, così da sfruttare al massimo i vantaggi del [programma Paneuropeo di Logistica di Amazon](#).

**I partner di vendita in media hanno registrato un aumento delle vendite del 50% quando hanno convertito i loro prodotti in Logistica di Amazon in Italia, come risultato di tempi di consegna più rapidi apprezzati dai clienti.**

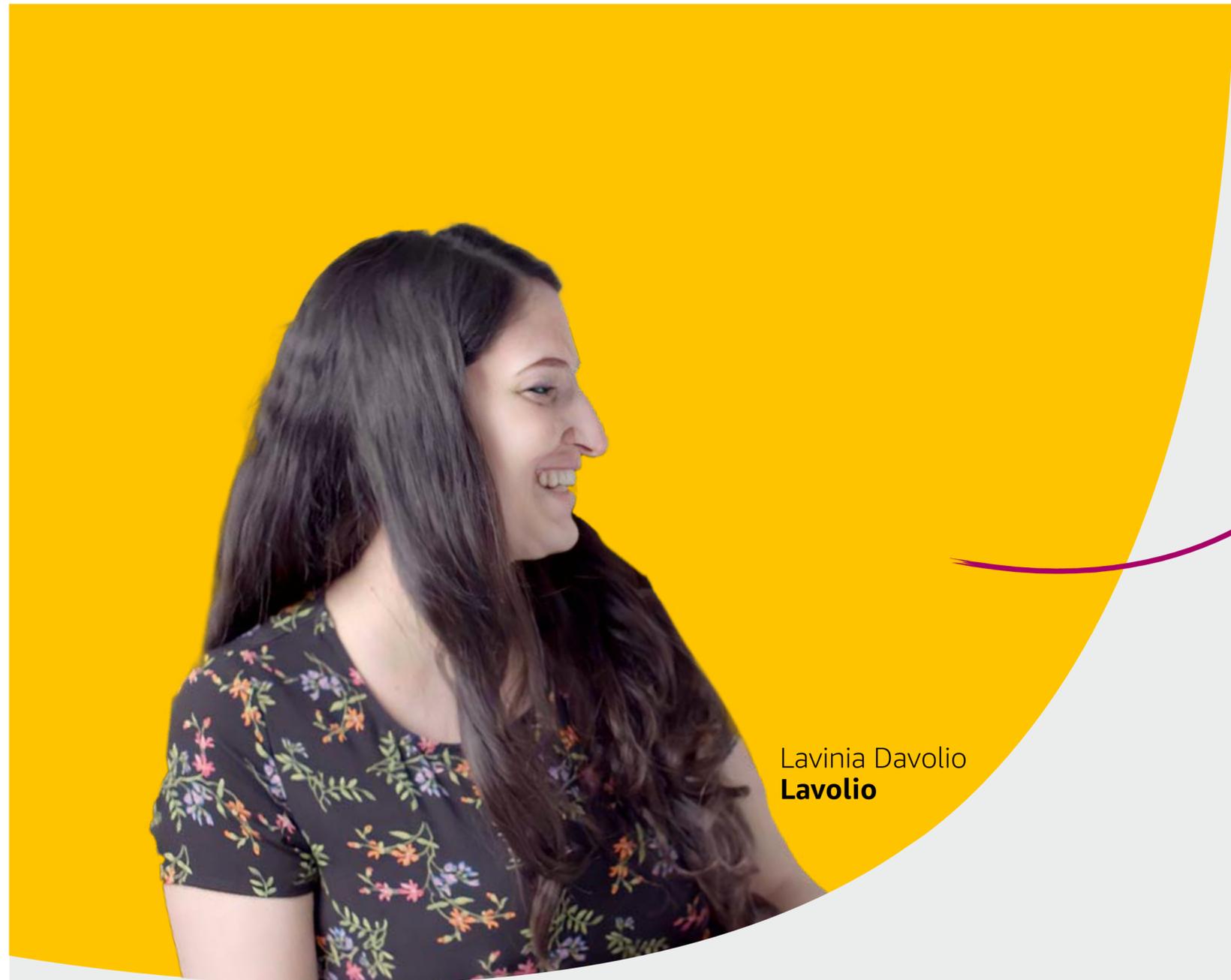
**“La piattaforma di Amazon ci ha aiutato a farci conoscere in tutto il mondo”.**

Alejandra Gómez  
**Cosmética artesanal**

**Prova Logistica di Amazon e usufruisci di spedizione e resi gratuiti, e di molto altro ancora!**

Inizia il tuo viaggio alla grande con la [Logistica di Amazon](#) e metti in pratica il Manuale Lancio Perfetto: Spedizione gratuita ai centri di raccolta, stoccaggio gratuito, liquidazioni gratuite, e gestione gratuita dei resi (si applicano termini e condizioni).





Lavinia Davolio  
**Lavolio**

## Step 4

# Accelera le tue vendite con l'assegnazione automatica del prezzo

I business evolvono rapidamente e il nostro strumento gratuito di assegnazione automatica del prezzo può aiutarti a essere sempre un passo avanti. Questo strumento ti aiuta ad adeguare i tuoi prezzi in modo rapido e automatico contro la concorrenza, per aumentare così le tue possibilità di diventare l'offerta in primo piano.

Essere selezionati come offerta in primo piano può accelerare le vendite fino al 50%, quindi questo è sicuramente qualcosa che dovresti considerare. Scegli le offerte che desideri iscrivere, imposta limiti di prezzo e lascia che Amazon ti aiuti a mantenere prezzi d'impatto 24 ore al giorno, 7 giorni alla settimana, **mentre ti concentri su altri aspetti della tua attività.**

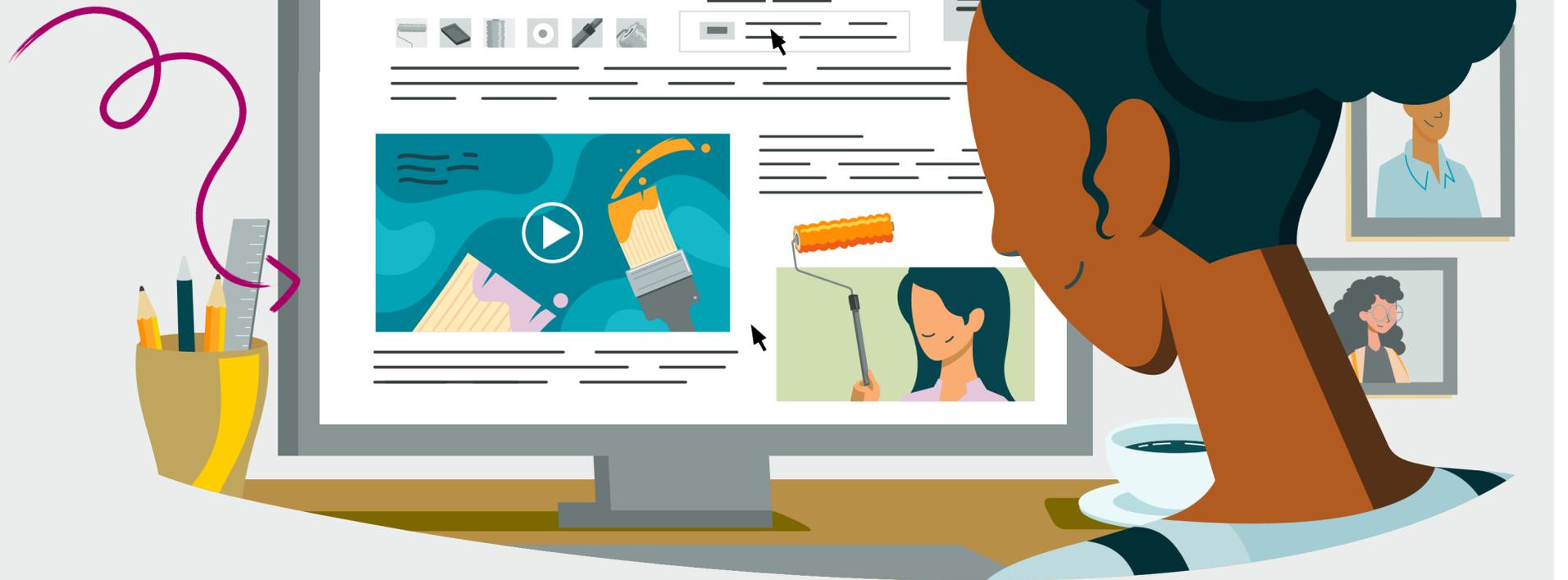
## Step 5

# Metti in evidenza i tuoi prodotti con annunci sponsorizzati

Mostra i tuoi prodotti tramite [annunci di Prodotti Sponsorizzati](#). Sono facili e veloci da impostare e possono aiutare i tuoi clienti a trovare i tuoi prodotti più rapidamente. Questi annunci appaiono nei risultati di ricerca correlati e nelle pagine dei prodotti, e paghi solamente quando i clienti cliccano sui tuoi annunci.

Puoi anche completare il tuo annuncio con un'offerta o un coupon per aumentare la conversione.

**I partner di vendita registrano un aumento settimanale medio del 40% di unità ordinate e del 54% di visualizzazioni durante il primo anno dopo il lancio di una campagna Prodotti Sponsorizzati.**



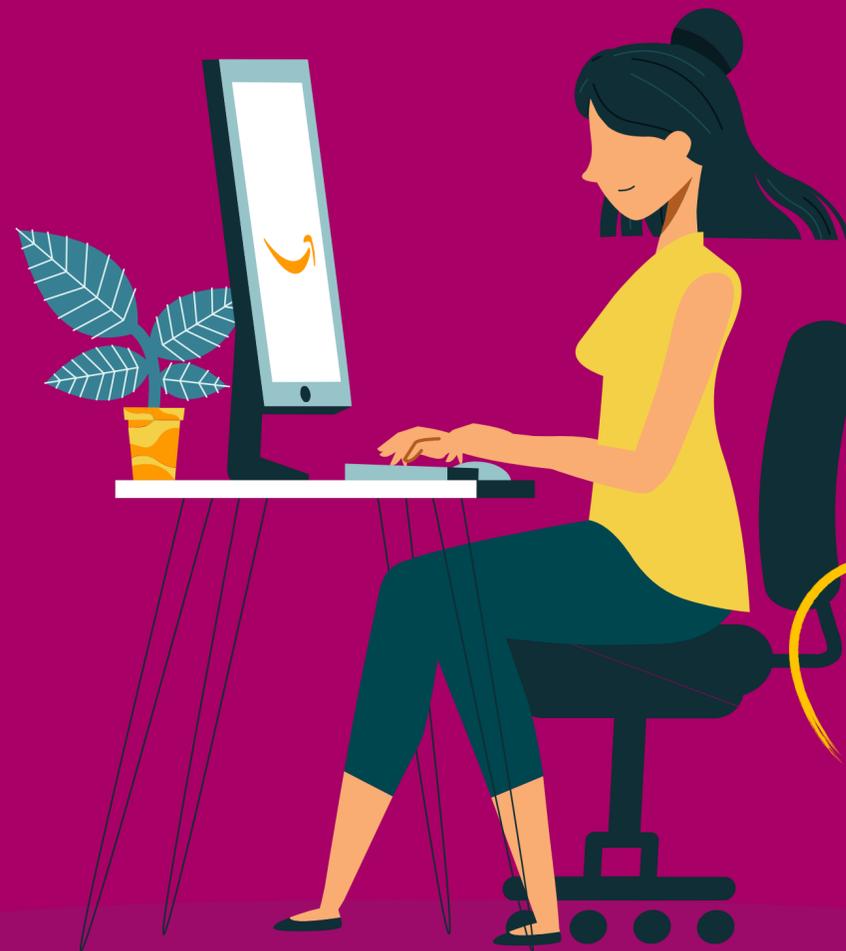
# Sei in buone mani!

Ci rendiamo conto che gestire un'attività di vendita possa spaventare un po' a volte, ma puoi stare tranquillo, sei in buone mani! Per aiutarti a realizzare il Lancio Perfetto, offriamo incentivi ai nuovi partner di vendita, tra cui un bonus del **5% sui primi €900.000 di vendite con marchio e molto altro.**



[Inizia qui](#) grazie a queste fantastiche offerte pensate apposta per te:

- **Ottieni il 5% di bonus** sui tuoi primi €900.000 di vendite con marchio
- **Ottieni €90 di sconto** sulla spedizione Logistica di Amazon in entrata utilizzando il programma Corriere affiliato di Amazon
- **I partner di vendita fuori Paese ottengono €180 di sconto** sui costi di gestione utilizzando Amazon Global Logistics
- **Ottieni 90 giorni di stoccaggio gratuito per 50 unità**, più 180 giorni di rimozioni gratuite con la Logistica di Amazon
- **Ricevi fino a 2.000 codici Transparency gratuiti** (valore di €90)
- **Registra gratuitamente un prodotto su Vine** per ottenere fino a **30 recensioni attendibili** (per un valore di €180)



# Sei sulla buona strada per il successo

Non è un segreto che i nostri clienti sono la nostra priorità, ma lo sono anche i nostri partner di vendita. Tu sei il partner grazie al quale possiamo offrire prodotti migliori a prezzi più competitivi. Mentre noi siamo il partner che ti offre il potenziale per crescere come mai prima d'ora. Sei sulla buona strada per il successo. Cosa aspetti a fare il primo passo? Iscriviti oggi e scopri in che modo Amazon può aiutarti a far crescere la tua attività.

[Inizia ora](#)