México Automotriz

■ AUTOS ■ CAMIONES ■ COMPONENTES

Conéctate al mundo de la información especializada: www.mexico-automotriz.com

Suscríbete

No. 701 Año XLVI JULIO 2024

ADEMÁS

Conoce lo mejor del Sector Automotriz

Página 6

EQUIPOS DE DIAGNÓSTICO

Los equipos de diagnóstico automotriz, escáneres, de la marca INJECTRONIC.

Página 7

ENTREVISTA

Entrevista para la TV Juarence: Carmen Becerra, Rogelio Roy Ocotla y Héctor Núñez Polanco.

Página 8

INJECTRONIC

El personal administrativo de Injectoclean

EDITORIAL

MÉXICO AUTOMOTRIZ, en vísperas de celebrar el 30 Aniversario del GRUPO INJECTO, conformada por las empresas Injectoclean, Injectronic, NPD Technology, Centro de Convenciones Injectronic, y otros negocios de servicio, entrevista al fundador y director general, Ing. Héctor Isidro Núñez Polanco, un gran emprendedor, investigador tecnológico, innovador y líder empresarial con una visión y filosofía de servicio y de lucha constante por la consolidación y desarrollo de empresas y empresarios mexicanos comprometidos con México y con su futuro.

Con un criterio.nacionalists pero con enfoque global y abierto a los mercados del mundo, propugna por el modelo asiático de inversión, cuyas leyes obligaron a los inversionistas de todo el mundo, a asociarse con una empresa local y compartir con éstas su tecnología. Así se desarrolló la potencialidad del mercado chino. Y así debemos luchar porque los que inviertan en México, ahora aprovechando el nearshoring o relocalización, compartan su tecnología con los empresarios mexicanos para dejar de ser meros maquilladores y convertir a nuestra industria automotriz en la punta de lanza de un desarrollo más incluyente, en vías más anchas y con mayor captación de proveeduría local de los niveles Tier 2 y Tier 3.

GRUPO INJECTO

INJECTOCLEAN MÉXICO
Compañeros para toda la vida

INJECTRONIC
By INJECTOCLEAN

30 AÑOS AL SERVICIO DE MÉXICO

Ing. Héctor Núñez Polanco

"VAMOS NO POR LA 4-T, SINO POR LA 5-T, YA QUE FALTA DESARROLLAR Y POTENCIALIZAR LA "T" DE TECNOLOGÍA CIENTO POR CIENTO MEXICANA": ING. HÉCTOR NÚÑEZ POLANCO

UNA HISTORIA DE DISCIPLINA, CONSISTENCIA, INNOVACION Y PROGRESO, JUGÁNDOSELA SIEMPRE CON MEXICO, CON UNA VISION EMPRESARIAL NACIONALISTA CON UN ENFOQUE INTEGRADOR CON LA INDUSTRIA ESTADOUNIDENSE

Rogelio ROY OCOTLA

Ing. Héctor Núñez Polanco, platica con el director de México Automotriz. He aquí el texto de esta interesante entrevista:

R.R: **Amigos de México Automotriz, tenemos el gusto de platicar con un entrañable amigo, conocedor, un experto en el sector automotriz, él es un hombre que trabaja con el objetivo de fomentar el desarrollo económico aquí en Ciudad Juárez, en su región, pero también transportarlo a todo el país, él es el fabricante y creador de los equipos de diagnóstico automotriz, es una historia por lo más interesante.**

Pero dejemos que sea el propio protagonista, el Ingeniero en electrónica industrial por el Instituto Tecnológico de

NPD Technology: 24 años de trabajo

Ciudad Juárez, el Ingeniero Héctor Núñez Polanco, fundador y director general del GRUPO INJECTO, platicanos un poco Héctor para nuestros lectores cómo te iniciaste, tengo aquí en tu bitácora que en el '81, después de recibirte en el Tecnológico, empiezas trabajando en empresas maquiladoras, platícanos un poco de esta etapa.

Héctor: Sí mira, esta ciudad, como ustedes saben, es por excelencia industria maquiladora. Aquí, normalmente casi todos los estudiantes que ingresamos de tecnología de la Universidad, el trabajo obligado era dentro de la maquila y por consiguiente, por las oportunidades, era muy, muy bueno estar en las plantas, porque tú aprendías lo que no aprendes en la escuela, en pocos años nos estábamos acercando a tecnología en su momento de última generación. Fueron años en los que la tecnología avanzaba bastante, en los años 80's, 90's donde se descubrían permanentemente, todo lo que ahora conocemos que ya es en la electrónica, pero en aquellos años, pues todo era incipiente y a mí me agradaba porque a nosotros como estudiantes pues trabajar en

30 AÑOS AL SERVICIO DE MÉXICO

esas industrias, donde trabajé unos 4 años como Ingeniero electrónico era fundamental. Trabajé como Ingeniero de calidad, en industrias muy importantes como AMPEX, General Instruments, trabajé también para IBM, pero, ¿sabes qué Roy? Siempre tuve como ese "gusanito" que decía: ¿pues por qué tengo que entregar mi talento a los extranjeros? Entonces creo que esa situación me hizo de alguna manera, dar ese salto de una industria segura que ya teníamos, a algo desconocido, a algo que no había una referencia, que era producir productos mexicanos.

R.R. Héctor, existía la posibilidad de que te fueras a trabajar a Estados Unidos, existía también la posibilidad de que siguieras trabajando para las maquiladoras, pero también existía la posibilidad de que desarrollaras un sueño que tú tenías desde joven, ¿cuál es este sueño Héctor?

Héctor: Sí, mira unos años antes de terminar la carrera, recuerdo un ejercicio que hicimos donde nos preguntaban: "¿ustedes qué quieren hacer?", recuerdo, todavía tengo ahí una nota que decía: "a mí me gustaría hacer un producto mexicano, aunque no ganara dinero", era así el pensamiento, pero lo voy a hacer, porque era un reto importante, entonces esa inquietud se fue reflejando y era muy difícil para uno que ya trabajaba en las plantas, tu status, tu posición social, profesional, y brincar ahora a algo desconocido, dar un brinco no de un equipo de diagnóstico automotriz, sino directamente a un taller mecánico reparando autos, en este caso de fuel injection.

R.R. ¿Fue en el '85, cuando inicias tu taller en fuel injection?

Héctor: Así es, iniciamos nuestro taller familiar durante 9 años.

R.R. ¿Qué se hacía en este taller, que fue realmente el inicio de la formación de tu grupo, fueron sus arranques?

Héctor: Si mira algo muy, muy importante en mis antecedentes como ingeniero electrónico, fue que me ayudaron mucho a dar un buen servicio, porque los autos ya estaban saliendo electrónicos. Era cuando salió el fuel injection, cuando traían computadora, traían sensores y realmente los autos eran nuevos para los talleres mecánicos clásicos, entonces el hecho que tú tuvieras esos antecedentes se nos facilitaba mucho y llegamos a ser aquí en esta ciudad pues yo creo, el primer taller que realmente reparaba automóviles, porque eran muy pocos los que lo hacían; entonces todo eso, me dio el conocimiento de los tipos de aparatos que se utilizaban, probadores de manejo, de osciloscopios, por ejemplo; manejos de diferentes equipos de medición, y empezamos a hacer nuestros propios equipos que eran combinaciones de diferentes equipos de medición que median frecuencia, voltaje, resistencia, pero ya de una manera

combinada con bases de datos: que el alambre fulano de tal, de este color, debe tener este voltaje de acuerdo si está caliente, si está frío... entonces te fijas. Había una situación que nos hizo fabricar productos para esas necesidades, todavía no existían los escáneres así propiamente, anteriormente a eso, empezamos a hacer los limpiadores de inyectores en los años que ¿recuerdas que se tapaban los inyectores, las gasolineras de esos tiempos eran muy malas, la contaminación que había normalmente tapaban los filtros? Entonces se hizo una gran industria de limpieza de inyectores y ahí partimos con nuestros equipos, posteriormente pues hicieron los probadores ya más electrónicos y al final del día estuvimos haciendo escáneres propiamente y nos independizamos del taller mecánico. Eso fue en el año '95 que recuerdo muy bien nuestro arranque fue una exposición en la Ciudad de México ahí en el Exhibimex, yo creo que ahí fue nuestro "banderazo", donde llevamos equipos pues ya hechizos este un poco artesanales, los originales del 95 y de ahí, todos los años estuvimos ya atendiendo las diferentes expos, incluso se movieron al Hotel de México, al WTC, al Centro Banamex y fuimos, yo diría que los expositores más frecuentes que tuvo esa Expo en sus orígenes.

INJECTOCLEAN

30 AÑOS AL SERVICIO DE MÉXICO

R.R. Y también empezaste a venderle a una de las distribuidoras de autopartes más importantes de Estados Unidos y de México como lo es Amazon.

Héctor: Si mira, Amazon ya fue posteriormente, antes de eso, vendimos a las cadenas de refacciones, por ejemplo empezamos a venderle a Autozone desde que tenía alrededor de 40 tiendas hasta la fecha que tiene más de 700; aparte unos distribuidores: amigos y profesionales en la Ciudad de México, nos apoyaron desde el primer día hasta ahora y seguimos teniendo una relación amistosa y de negocios, la cual se ha fomentado a través de los años en actividades que hemos realizado: convenciones, exposiciones, networking, y pues eso es Injectoclean hasta el día de hoy.

R.R. Y luego te diversificas también en la fabricación de componentes electrónicos, de tablillas para estos equipos.

Héctor: Como empezamos a hacer ya equipos que llevaban tablillas electrónicas, ese fue como el arranque, entonces éramos una empresa chica, ¿quién nos hace las tablillas?

Esto fue en el 2000, ahí, un excompañero mío con quien estuvimos en maquiladora, él era experto en eso, lo invitamos a que creara una especie de taller donde él fabricaba las tablillas y a raíz de eso se creó una nueva empresa que se llama ahora NPD Technology, esa empresa, fabrica nuestras tablillas hasta el día de hoy, pero también se convirtió en un proveedor a otras plantas; ya ahorita esa empresa tiene más de 200 empleados y ya tiene prácticamente más de 20 años. Aquí lo interesante es que partió de los productos Injectoclean.

R.R. Exacto, y también tienen clientes tan importantes como Philips.

Héctor: Hemos trabajado para ellos en lo que es ensamble electrónico a empresas como Lockheed Martin, también son aeroespaciales, Philips, de Delphi y Active, otras compañías que requieren tablillas ahí nosotros trabajamos como si fuéramos contratistas en el ensamble.

R.R. Y luego este sueño que tuviste de muy joven a la edad de 20 años, se ha seguido cristalizando y has creado otras empresas, ¿Nos puedes hablar un poco al respecto, por ejemplo, de tu famoso Centro de Convenciones Injectronic?

Héctor: En el año 2011 ¿recuerdas? Era un año muy violento, aquí en la ciudad, nuestra empresa fue de las que participó en unos movimientos sociales muy importantes, donde la ciudadanía dijo un "ya basta" a la violencia, un "basta" a muchos problemas que tenía la ciudad y varias empresas de aquí de nosotros nos quedamos a generar ese nuevo ánimo, a través de actividades, a través de una nueva narrativa y fuimos precursores de unos movimientos sociales que tiene por nombre "Juárez Competitiva, Juárez Creativa", en la que fue una serie de eventos que sustrajimos a la gente de todo ese miedo, que se tenían que volver a reactivar los negocios, la familia, salir de las casas, e Inyectoclean fue uno de los fundadores o precursores de esos movimientos y a raíz de eso, salieron iniciativas que se mantienen hasta el día de hoy; empezamos 2011, 2012 y de ahí por ejemplo, se partió una iniciativa que se llama Expo MRO, es una Industrial porque en ese tiempo lo que queríamos era que los proveedores mexicanos contactaron a una maquiladoras y realmente después se hizo una Expo que ya lleva 13 años y lleva más de 400 módulos que realizamos en octubre, entonces también nuestra empresa fue precursora de esta iniciativa que ha dado grandes frutos.

R.R. Y se ha aumentado la proveeduría nacional local para estas maquiladoras, que obviamente mandan su producto hacia el exterior.

Héctor: Sí, hay más de 200 empresas que Inyectoclean las ha visto crecer, les hemos apoyado a que avancen y ahora tiene clientes importantes en todo el mundo y eso nos da gusto, porque el hecho de que nosotros ya hayamos sido fabricantes, entendemos esa necesidad de salir, de darte a conocer, el no ser nada más coordinador de expos, sino ser parte de esa carrera, esa activi-

INJECTOCLEAN®

Agradecemos

INJECTRONIC

A quienes nos has acompañado a lo largo de tres décadas y han puesto su confianza en INJECTRONIC®
y en los productos que desarrollamos. Iniciando con los usuarios y técnicos que han utilizado nuestros equipos
de diagnóstico automotriz para el desempeño en su trabajo de servicio y reparación automotriz.

Reconocimiento

A todas las personas extraordinarias que han aportado su tiempo y talento
para desarrollar y fortalecer a esta empresa mexicana.

Acosta Caro Del Castillo Nestor
Acosta Cuéllar Aurelio Alejandro
Aguirre Ana
Aguirre Rubén
Alanís Arámbula Diego Armando
Alanís Félix
Alcantar Olguín Rosendo
Alvarado Galván Mayra Gabriela
Alvarado González Fermín
Apodaca Nevárez Alejandra
Aranda Alonso Juan Carlos
Ballinas Marco Antonio
Becerra Aragón Elizabeth
Benítez Eleno
Berumen Baca Araceli
Briones Ibarra Maricela
Bustamante Flores Rafael
Cabada Armendariz Erika Iliana
Cantú Alejandro
Cardona Lozoya Víctor Armando
Cardozo Valles Erick Saúl
Careveo Molina José Samuel
Carmona Navarrete Jorge
Carrillo Gálvez Christian Miguel
Castelo Vitela Jerónimo
Castillo Polanco María Monserrat
Catalán Lucero Ericka Victoria
Cervantes Suárez Adolfo
Chávez Portillo Marco Raúl
Chévez Hernández Abel Domingo
Córdova Bañuelos Albertina
Córdova Muñoz Ariel
Córdova Muñoz Salvador Iván
Cota Cano César Alfonso
Cruz García Jazmín Itzel
Cruz Hernández Fernando
Cruz Muñoz Deneb
De Anda Donceli Luis
De la Rosa Garza Ana Gabriela
Delgado Andrade Eduardo Sebastián
Delgado Andrade Ramón Humberto
Delgado Maldonado María Eugenia
Díaz Domínguez Cecilia Nallely
Díaz Palacios Diego Alejandro
Donoso Fraustro Fabiola Jazmín
Echeverría Hernández Javier
Enríquez Flores Martín
Escobar Bañuelos Jesús Ramón
Escobedo Castañón José
Escobedo Castañón Leopoldo
Escobedo Ocón Eduardo Abdón
Espinosa Juan Carlos
Espinoza Orozco Lauro
Espinoza Saldívar Ivonne Paola
Esquer Rodríguez José Rolando
Esquer Rodríguez José Rolando
Esquivel Rudi
Estrada Alonso Erik Domingo
Fernández Vergara Salvador
Fierro Veloz Laura Alicia
Gálvez Reyes Jorge Raúl
Gamboa Trejo Beatriz
Gamboa Vela Eduardo José
García García Giovanny Francisco
García Rivas Ma Olga
Gines Flores Verónica
Godoy Vargas Jesús Aldahir
Gómez Contreras Simón
González Gonzalo
Guerrero Hernández Bernabé
Guillén Carrillo Juan
Gutiérrez Alvarado Karina
Han Peter
Heredia Hernández Ernesto
Hernández Guillén Refugio
Hernández Rivadeneyra Ulises
Hernández Vega Karla Ivette
Holguín Méndez Sandra Ivonne
Holguín Méndez Blanca Alicia
Jáquez Nájera Efrén Francisco
Jiménez Macías Emiliano
Lazcano Mancha Gilberto
Llanes Armenta Mariela
López Arredondo Verónica
López Bustamante Consuelo F.
López Emilio
López Jacinto Margarita
Luna del Mercado Abraham Alfonso
Macías López Martha Trinidad
Macías Martínez Edgar Alejandro
Madariaga Romero Raúl Ariel
Maese Giner Arnulfo
Mares García Luz del Carmen
Márquez García Arturo
Martínez Castañeda José Isabel
Melendrez Vega Mario
Méndez Garavito Fernando
Méndez Hernández José Alberto
Méndez Hernández Luis Ángel
Miramontes González Miguel Ángel
Muela Muñoz Fabiola Ivette
Muñoz Gómez Marco Antonio
Muñoz Padilla Benjamín
Muñoz Padilla Blanca Estela
Muñoz Padilla María Arcelia
Muñoz Rodríguez Gabriel
Muñoz Saldívar José Misael
Muñoz Sánchez Marco Antonio
Muñoz Santillán Mónica Yazmín
Murra Catillo Carlos Guadalupe
Murua García José Misael
Murúa Higuera Juan José
Nava Acosta Alejandro
Navarro Flores Cesar Enrique
Neri González Erick Eduardo
Núñez Carrillo Enrique
Núñez Cordero Gloria Leticia
Núñez Cordero Rosa Isela
Núñez Muñoz Alejandra Hazel
Núñez Muñoz Briana
Núñez Muñoz Grizel Dafne
Núñez Muñoz Ingrid Marlene
Núñez Palacios Norma Lorena
Núñez Polanco Carmen Yolanda
Núñez Polanco Elda Georgina
Núñez Polanco Héctor Isidro
Núñez Polanco José Antonio
Olivas Edgar
Ornelas Pureco José Martín Carlos
Orona Mendieta Brenda Kenia
Orozco Núñez Carlos Omar
Orozco Núñez Dania Yolanda
Ortíz Efrén
Palacios Becerra Héctor Fabián
Palacios Del Toro Laura Elena
Palacios Hernández Laura Griselle
Palacios López Verónica
Palacios Sagarnaga Manuel
Pech Pérez Roseli Esther
Pedroza Manuel
Pedroza Téllez Carla Anaí
Perea Rodríguez Dalia Rocío
Perea Rodríguez Sandra Rosario
Pérez Briones Antony Jael
Pérez Briones Pedro Alberto
Pérez Burrola Javier Armando
Pérez Martínez Jorge Mauricio
Pérez Rodríguez Tomás Procoro
Pimentel Rocha María Daniela
Piñón Villegas Elsa Susana
Pitones Sandoval José Manuel
Puentes Núñez Brenda Lizeth
Puentes Núñez Lorenzo Adrián
Quintana Reyes Mary Rosa
Reyes Ruiz Erick Fabián
Reza Villalobos Aarón
Rivas Guerrero Jermán
Robles Gallo Irvin
Rodarte García Luis Raúl
Rodríguez Aguirre David Eduardo
Rodríguez Aguirre Julia Araceli
Rodríguez Gamboa Guadalupe
Rodríguez Hernández María Elena
Rodríguez Hernández María Guadalupe
Rodríguez Padilla Eidan Alexis
Rodríguez Piñón Leonel
Rodríguez Ramírez Christian Josué
Rojas Luján Carmen
Rojas Luján Eduardo
Romero Holguín Ramiro Eliseo
Romero Pando Ismael
Salazar Armas José Felipe
Salazar Ruiz José Alberto
Salazar Ruiz Martín
Salcido Moreno Ramón
Saldívar Cardoza María Teresa
Salinas Villanueva Omar Adrián
Sánchez Calderón Manuel
Sánchez Loya Manuel Sotero
Sauceda Núñez Ángel
Segura Pacheco Luis Vicente
Solís Cuéllar Víctor Gerardo
Tapia González Edgar Ramón
Tatemura Barreiro Héctor
Tellez Sánchez Rubén
Terrazas Muela Raúl Ariel
Terrazas Soto Cinthia Elizabeth
Torres Corral Francisco
Torres Martínez Pedro Alejandro
Triana González Miguel Ángel
Valencia Enriquez Angélica
Vázquez Tepezán Marisela
Vedstensen Lars
Vega Pacheco Juan
Velásquez Sánchez Santiago
Velázquez Calleros Christian D.
Velázquez Hernández María A.
Velázquez Herrera Omar
Ventura Alonso Ricardo
Vigueria Burgos Melissa
Villagrán Carlos
Villarreal Vega Alejandro
Víquez Hernández Claudia Esther
Vizcarra Rentería Abraham
Wilson Estefan César Estuardo
X Tejeda Benjamín
Zubía Morales Claudia Alejandra
Zubía Reyes Héctor Javier
Zubía Reyes Manuel
Zúñiga Garibay José Armando

Por ti siempre estaremos en constante evolución.

Aplicaciones gratis para TORNADO VAN 2022 a 2024 y automóviles MG

Para las siguientes versiones:
CJ4R: PKG112, PKG111, PKG107, PKG103 Y PKG104.
CJ4LA: PKG75 y **CJBT:** PKG107 Y PKG112 **PKG500:** PKG106A

Descárgalas en
https://injectronic-de-mexico.com/sd-extras

1995-2024

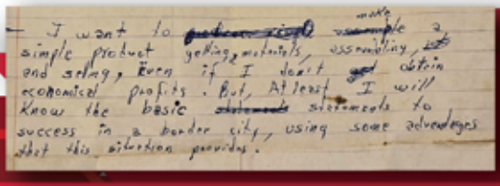
Antecedentes

El Grupo INJECTO nace propiamente como tal en 1995, pero tienen sus antecedentes en el periodo 1981-1984, ya que es en este tiempo donde el ingeniero Hector Núñez Polanco, funda como su primera actividad empresarial, un taller para reparar inyectores de gasolina, y desde ahí va desarrollando su labor como investigador y como forjador de un grupo que después sería fabricante de equipos de diagnóstico automotriz, NPD TECNOLOGY que empezó con ensamble electrónico y que sería el baluarte de lo que hoy en día es el GRUPO INJECTO y que se ha diversificado con empresas dedicadas a la manufactura de alta tecnología, y el CENTRO EXPOSITOR INJECTRONIC.

Es decir, el Ing. Héctor Núñez Polanco en 2025 cumple 40 años de actividad industrial y el GRUPO INJECTO, 30 años como grupo empresarial mexicano.

1981-1984
FORMACIÓN

Héctor Núñez concluye la carrera de ingeniero industrial por el Instituto Tecnológico de Ciudad, Juárez, e inmediatamente se incorpora como toda la población de aquel tiempo en la maquila, trabajando en empresas tales como AMPEX, General Instruments e IBM. Ahí nace en él la inquietud de forjar su empresa y de no trabajar para compañías extranjeras ya que se le hace una traición a su patria e inicia el sueño de fabricar algún tipo de productos para el mercado mexicano, aunque esto no le generara ganancia alguna.



1995
NACE INJECTOCLEAN

Con base a los 9 años de experiencia en el taller de Full Inyección y los 5 en la maquila, Héctor inicia su empresa INJECTOCLEAN ya desarrollando como producto de sus propias investigaciones, una tecnología que nació con la limpieza de inyectores para avanzar hasta fabricar en México el primer escáner con tecnología propia que en el mercado se conoce como INJECTRONIC. Para realizar este proyecto, tuvo que empezar también a fabricar sus propios ensambles electrónicos y apuntaló esta creación con muchos años de trabajo, perseverancia, consistencia, valor y fé en su país, ya que es un empresario nacionalista comprometido con su patria.

1981 ANTECEDENTES

1981 FORMACIÓN

1985 INVENCIÓN

1995 NACE INJECTOCLEAN

2000 INICIA NPD TECNOLOGY

1985-1994
INVENCIÓN

Funda el primer taller de reparación de Full Injection en Ciudad Juárez, para reparar la nueva tecnología automotriz, con bases a sensores, computadoras y bases de datos. Como todavía no existían los scanners, él con su experiencia como ingeniero industrial empieza a fabricar equipos de medición para cubrir esas necesidades y que fueron las bases para consolidar su sueño de fabricar en México el primer escáner con tecnología propia, conocido como INJECTRONIC.

2000-2024
INICIA NPD TECNOLOGY

Para apuntalar el desarrollo de INJECTOCLEAN e iniciar masivamente la producción de escáneres de la marca INJECTRONIC, Héctor tuvo la necesidad de crear una nueva empresa, para el ensamblado electrónico que se llama NPD Tecnology y que la fundó junto a su socio Luis Díaz, quien a la fecha es el gerente de operaciones de la planta que cuenta con 100 empleados. NPD ha alcanzado un alto potencial de crecimiento, suministrando equipos de alta tecnología a importantes empresas del mercado nacional y la exportación.

INJECTOCLEAN MÉXICO
Compañeros para toda la vida

INJECTRONIC
By INJECTOCLEAN

CENTRO DE CONVENCIONES INJECTRONIC

GRUPO INJECTO

2009
CENTRO DE CONVENCIONES INJECTRONIC

Continuando con su desarrollo y crecimiento, el GRUPO INJECTO crea en este año su CENTRO DE CONVENCIONES INJECTRONIC, en una área de más de 10,000 m² en dos niveles que es altamente competitivo, funcional, con una estructura sólida y de belleza singular. Cuenta con amplio estacionamiento y en este recinto ferial también se realizan exposiciones de alto nivel, tales como Juárez Competitivo y Juárez Creativo, para beneficiar a la comunidad con clara vocación social, donde se involucran a la niñez y a la juventud; Feria del Libro y un sin número de muestras de autopartes, electrónica e industria y comercio, y el Museo del Concorde que fue un anhelo acariciado por Héctor Núñez al adquirir un lote original de esta aeronave en una subasta en Londres y exhibirla para el conocimiento de todo el público juarense.

2019-2023
PANDEMIA Y ALTRUISMO

Aunque don Héctor Núñez con su modestia acostumbrada y su humildad, no quiere que se dé a conocer, es importante destacar que durante la pandemia del COVID, que afectó al mundo y a México, tuvo una destacada participación para la solución de este gran problema que aquejó a toda la población. En Ciudad Juárez, sus empresas, tanto en su Centro de Convenciones, en los patios y almacenes de sus plantas y oficinas, estuvieron abiertos para prestar ayuda a la población con la vacunación masiva que hizo el gobierno y que mucho encontró eco en este empresario mexicano, comprometido con su sociedad y con su tiempo.

CENTRO DE CONVENCIONES INJECTRONIC 2009

2013 DESARROLLO ECONÓMICO DEL NORTE

PANDEMIA Y ALTRUISMO 2019

2024 PRESIDENTE DEL CCE

2013
DESARROLLO ECONÓMICO DEL NORTE

Avanzando en su desarrollo y crecimiento tanto empresarial como profesional, Héctor Núñez, creó en el 2012, al lado de otros empresarios y para estar más representados a nivel institucional, Desarrollo Económico del Norte, DEN, para apoyar precisamente al Consejo Coordinador Empresarial, a la CANACINTRA, a la CANACO y a la COPARMEX locales y sentirse más representados ante los gobiernos federal, estatal y municipal. Así nació este polo empresarial que a la fecha ya lleva más de 10 años de funcionamiento operando de manera exitosa y que es un orgullo para Héctor Núñez el haber sido forjador de este organismo que ha contribuido sólida y permanentemente al desarrollo industrial de la región del norte del país .

2024-2025
PRESIDENTE DEL CCE

Quizá una de las etapas más vitales de este emprendedor, de este mexicano ejemplar, Don Héctor Núñez, sea la de presidir a partir de enero del 2025, el Consejo Coordinador Empresarial, en Ciudad Juárez para el periodo 2025-2026, y este es un hecho que le alienta y le hace pensar con fe en el futuro, ya que este Consejo representa a más de 300,000 trabajadores, y es un importante vocero empresarial e industrial ante el gobierno para el desarrollo de la política industrial del país. Estamos seguros de que Héctor Núñez Polanco será un profesional y eficiente presidente del CCE y México Automotriz le felicita por ese importante logro que es un eslabón más en su larga cadena de éxitos como empresario mexicano.

RECONOCIMIENTOS A INJECTOCLEAN, INJECTRONIC Y EL ING. HÉCTOR NÚÑEZ

dad, porque también nosotros somos proveedores, entonces eso nos ha sensibilizado en buscar esos resultados y eso ha sido muy bien aceptado.

R.R. Héctor, veo un espíritu nacionalista en tu visión empresarial, ¿qué nos dices al respecto?

Hector: Yo creo que mira Roy, eso es fundamental, yo creo que si quieres empezar una empresa mexicana y empiezas a estudiar, "oye, tengo una opción en tal país"... o sea realmente nunca llega uno a concretar esa parte, es de que uno empieza una empresa, una iniciativa, tiene que saber de qué la vamos a jugar, porque hay muchas tentaciones, hay muchas altas y bajas, hay veces en las que te dan ganas de salir corriendo, pero realmente la consistencia es fundamental. O será porque es este mi destino que está aquí, no hay otro.

R.R. Y luego ¿qué sigue en la trayectoria? Sabemos que has recibido un premio a la tecnología de parte de uno de los presidentes de México, del presidente Vicente Fox, platícanos al respecto.

Héctor: Es el Premio Nacional de Tecnología, que se editaba con más frecuencia aquí, por el gobierno federal, logramos destacar entre muchas empresas de diferentes giros como una empresa exportadora, empresa generadora de Tecnología y eso fue aquí en México, aparte también en Estados Unidos tuvimos grandes premios muy prestigiosos que se llaman el "Top Twenty Tools". Logramos contar con cuatro premios de las empresas, que tener cuatro realmente no muchas empresas logran, y eso es con base en la innovación, hacemos productos que nadie hacía, que nadie se le ocurría que podían funcionar y después muchas de esas empresas venían buscando esa tecnología, porque no había en otro lugar del mundo. Por ejemplo, los asistentes personales en el diagnóstico automático no existían, y fuimos empresas como Snap-On, empresas como OTC, nos compraban la tecnología porque aún no la pudieron desarrollar en tiempo y forma.

30 AÑOS AL SERVICIO DE MÉXICO

Y DESPUÉS DE LA MAQUILA ¿QUÉ?

Autor: Ing. Héctor Núñez Polanco

Para muchos profesionistas las maquiladoras ya no son una alternativa de crecimiento profesional.

En los primeros años que se establecieron las maquiladoras en nuestro país, existía una especial incertidumbre sobre sus beneficios. De los beneficios que se hacían notar, recuerdo el siguiente: «Las maquiladoras traerán entrenamiento a los mexicanos». Para mí esto significó que aprenderíamos a hacer más y mejores cosas y que eventualmente podríamos tener la capacidad de crear nuestras empresas, ya que tendríamos entrenamiento de nada menos que empresas líderes mundialmente.

El tiempo ha pasado y ya hay maquiladoras que tienen más de treinta años en nuestro país. Durante este tiempo miles de profesionistas técnicos y operadores, han trabajado y recibido entrenamiento en las técnicas de calidad y producción de clase mundial. Sin embargo, la creación y producción de manufactura propiedad de mexicanos, es prácticamente nula. ¿Por qué si somos buenos para manufacturar productos de manera excelente no somos capaces de iniciar nuestras propias empresas aplicando los conocimientos obtenidos?

¿Qué ha sucedido con los profesionistas que han laborado en las maquiladoras en los últimos 20 años? ¿Por qué no han creado empresas propias de manufactura? ¿Por qué no aprovechan la experiencia obtenida y la aplican en su propia empresa?

De los miles de profesionales que ingresaron a las maquiladoras con sus mejores sueños y sus mejores años, los pocos han encontrado la oportunidad de su vida y los muchos han visto pasar su juventud y ahora enfrentan situaciones difíciles.

Un número importante de profesionistas se han distinguido por su inteligencia y capacidad, es muy probable que hayan recibido propuestas de trabajo de empresas extranjeras con un atractivo sueldo. Ellos aumentan la lista de fuga de cerebros y muy probablemente los hayan perdido profesionalmente el país para siempre. Otro grupo de profesionistas ha escalado las posiciones más altas en la estructura de las empresas, ellos son los gerentes de planta, de división, de extensión, etc.

Estos puestos no son muchos y los que los ocupan, se puede decir que no tienen necesidad de crear sus propias empresas porque tienen más de lo que una empresa propia les puede dar. Sin embargo, la mayoría de los profesionistas no han logrado aquella esperada gerencia, aquel sueldo esperado, aquella posición buscada, etc, y lo que es peor, hoy se sienten amenazados por la generación de nuevos profesionistas que estan egresando de las universidades y tecnologicos.

La nueva generación sabe más Inglés, conoce más computadoras, vienen de escuelas más prestigiadas, conocimientos más actualizados, etc.

El profesionista con más de 15 años laborando, es muy probable que su remuneración económica se encuentre en la parte alta de la escala de sueldo para la posición que está ocupando y las posibilidades de promoción son cada vez más reducidas. Esta especialidad en un sólo tipo de actividad, en otras disciplinas se siente obsoleta, siente que si lo despiden no tiene qué hacer y es difícil que consiga otro empleo porque anda en los cuarenta años de edad y la maquiladora no contrata mayores de determinada edad, sólo en contadas ocasiones.

Mi sugerencia es trabajar por lo menos 5 años en la maquiladora. La maquiladora sigue siendo la más rica fuente de experiencia y conocimiento después del Tecnologico o la Universidad. Después de esos 5 años, iniciar una empresa propia dónde aplicar la experiencia y conocimiento obtenidos. En la industria de manufactura la última experiencia en la más util. La experiencia que se obtuvo hace 10 años es posible que ya haya sido desplazada por otra tecnología o tendencia. En un periodo de 10 años hemos visto tendencias como: círculos de calidad, JIT, Kaizen, manufactura esbelta, ISO 9000, etc. Si iniciamos nuestra propia empresa antes de los 30 años de edad, es muy probable que nuestra familia sea más chica, nuestros hijos estén en su infancia, estamos al inicio de nuestra vida laboral, nuestros compromisos sean menos, estemos más actualizados, etc. Si tratamos de iniciar nuestra empresa después de los 35 años o cuarenta años de edad tendremos más dificultad de dejar nuestro empleo, porque la familia ve amenazada su seguridad, la sociedad ejercerá más presión considerándolo inmaduros, será más difícil renunciar a una indemnización económica por los años acumulados, estaremos más especializados en un tipo de actividad y experimentaremos obsolescencia en otras disciplinas por no ejercerlas. No es justo trabajar una vida esperando el día en que nos indemnicen para iniciar nuestra propia empresa y saber que ese día nunca llegó y que irremediablemente sí llegará el día en que termine nuestra vida laboral y se adelante la jubilación.

30 AÑOS AL SERVICIO DE MÉXICO

INGENIO Y TENACIDAD PARA ABRIR MERCADOS EXTRANJEROS

Autor: Ing. Héctor Núñez Polanco

El ingeniero Núñez es el inventor de un producto para limpiar inyectores, producto con el cual, "estamos compitiendo con los países industrializados, que por siempre han sido dueños del mercado mundial", dice este profesionista nativo de Galeana, Chihuahua.

Con todo y los retrasos en materia tecnológica que los productores mexicanos arrastran, es evidente que con mucho trabajo, imaginación y creatividad, se pueden lograr proyectos ambiciosos, incluso abrir puertas de mercadeo en el país más poderoso del mundo.

Así lo asegura el ingeniero industrial Héctor Isidro Núñez, quien con esos ingredientes ha logrado echar a andar Injecto Clean, una empresa que, aunque pequeña, ha logrado en un corto tiempo entrar a competir con los países más industrializados del planeta.

Con sólo un pequeño capital, una planta de sólo cinco personas, incluida su esposa, la Ing. Blanca Estela Muñoz, y la necesidad de dejar de depender de los proveedores norteamericanos, se pusieron un día a diseñar, fabricar y vender sus productos relacionados con la limpieza de inyectores. La dirección de la empresa es, en esta frontera, en Pedro Rosales de León número 6597 y el teléfono el 18-51- 78.

Sencillo, con la naturaleza apacible de la gente del campo chihuahuense, el profesionista nacido en Galeana hace 34 años, el ingeniero Núñez tiene veinte años trabajando en esta frontera. Cuando habla de su pequeña empresa, es evidente que su mayor orgullo es el hecho de que su producto haya entrado a todo el mundo, y tener clientes seguros en países como Uruguay, El Salvador, Argentina, y más recientemente China.

CORAJE PARA COMPETIR

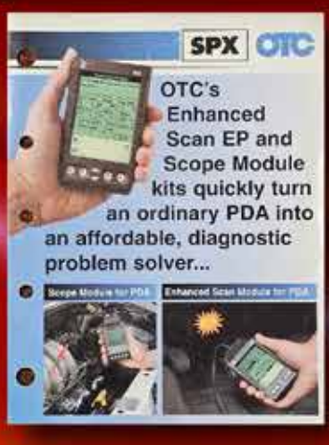
Para el ingeniero Núñez, el secreto en materia de competencia, que posiblemente les ha faltado a los productores grandes y pequeños de México es que se debe tener todo el coraje para emprender una empresa y la absoluta certeza de que se va a dejar todo el empeño en el camino de lograrla.

En el caso de Injecto Clean, asegura, «estamos compitiendo con los paises industrializados, que por siempre han sido dueños del mercado mundial».

Como principal obstáculo destaca el hecho de que «hemos tenido qué ir en contra de nuestra mala fama». Estamos muy quemados, nos creen muy 'trácalas', y ahí es donde tenemos que enfrentar cuando los pagos son por adelantado. Pero aún así, les estamos vendiendo a países como los señalados, y tenemos petición de información de casi todo el mundo, incluyendo paises tan alejados como el Reino Unido y Nueva Zelanda.

Por lo que toca al mercado mexicano, hemos empezado a entrar y con éxito a muchas regiones, con excepción del Distrito Federal y otras partes más al sur, que prefieren las marcas extranjeras, aunque les cueste más dinero. Aparte de competir con los mejores del mundo con productos económicos que cumplan con las normas mundiales de calidad, el objetivo de Injecto Clean es ser conocidos en todo México, con las utilidades prácticas de nuestros productos. Fue esa la intención de haber estado en el Congreso mundial «Industry Week» 96, siendo los únicos en la generación de este tipo de productos, de la comisión representativa mexicana.

Actualmente -dijo para cerrar-, se trabaja intensamente en el diseño y la fabricación de otra máquina de fuel injection para carros del modelo 96 en adelante.



LA IMPORTANCIA DE CREAR EMPRESAS JUARENSES

Autor: Ing. Héctor Núñez Polanco

SEMANARIO. 6 DE OCTUBRE DE 1997. NO. 353.

¿Por qué es importante que se creen empresas nacionales en Ciudad Juárez que exporten y vendan al resto de México?

Ciudad Juárez cuenta actualmente con recursos humanos, técnicos, estratégicos, y geográficos, ÚNICOS, que le dan una ventaja enorme para individuos o empresas que decidan fabricar sus productos.

Además, Ciudad Juárez se encuentra en la puerta del mercado más grande del mundo que son los Estados Unidos, y hacia el sur toda América Latina, que año con año compran infinidad de productos.

Actualmente en nuestro estado se cuenta con personal entrenado en manufactura de clase mundial, con profesionistas de grandes conocimientos técnicos; personas que han viajado a diferentes países para aprender y entrenarse en nuevas técnicas, equipo de manufactura, componentes, etc.

En conclusión, tenemos todo lo más importante para competir con éxito.

Pero, ¿Por qué no lo hacemos?

Creo que uno de los primeros pasos es la DECISIÓN. Es importante decidirnos AHORA.

No podemos esperar a que otra generación tome la iniciativa. Esperarnos, representa perder oportunidades y desaprovechar conocimientos de otras latitudes. Sin embargo -algunos diremos-, es cierto que tenemos grandes ventajas PERO ES QUE nos faltan muchas cosas. Sí, quizá en muchas de las situaciones cuando uno juega, nos llegan cartas buenas y cartas malas, pero quien gana es el que completa de un juego malo, un juego de ganador.

Imaginemos, que de Ciudad Juárez salieran productos, que primero fueran concebidos en la mente de alguno de nosotros y que se fabricaran con los conocimientos y técnicas vigentes llevando el lema «Hecho en México». Además, que estos productos fueran competitivos en precio y en funcionalidad. A partir de esta situación, ganaríamos RESPETO Y RECONOCIMIENTO.

Debemos de ser un pueblo que no únicamente sea conocido por vender artesanias, sino además, productos que requieren tecnología moderna. Sólo es cuestión que profesionistas, empresarios, técnicos y operarios, tomemos conciencia de la oportunidad que se nos presenta y actuemos RÁPIDO.

MUCHAS GRACIAS.

EL MITO DE LA INDUSTRIA MEXICANA

SEMANARIO. 6 DE OCTUBRE DE 1997. NO.353.

El fin y el inicio de un milenio, están por cubrirse en el planeta, y resultan palpables los grandes movimientos SOCIALES, POLÍTICOS, EDUCATIVOS y ECONÓMICOS, que se están registrando en el orbe, es muy probable, que este fin de milenio, nos señale el balance de las naciones al evaluar sus logros en los 4 indicadores arriba mencionados, esto es: qué tanto se ha avanzado la mejoria del nivel SOCIAL de los pueblos; qué avance POLITICO se ha logrado, esto ligado a la educación para entender que la democracia es la única oportunidad para el control de la planeación de la vida de una nación y sus instituciones; cuál ha sido el avance EDUCATIVO de una nación, esto es, que no basta con tener gente que sepa leer y escribir, sino cuán preparados estamos para enfrentar las demandas de conocimiento que exige el mundo moderno y por último, el avance ECONÓMICO de una nación, esto es, que el avance que mencionamos haya tocado a todos y cada uno de los individuos de una nación, para obtener satisfactores que eleven su calidad de vida (atención de salud, vivienda, servicios, ahorro, fondos sociales, vacaciones, etc.)

Grandes Bloques Económicos se han creado tanto en Asia como en Europa y América. La pregunta obligada es, ¿cuál es el balance de estos BLOQUES ECONÓMICOS? Es irrefutable que en ASIA y EUROPA los resultados son magníficos, poderosos países han nacido al final de milenio en el continente asiático, con la anexión de HONG KONG a CHINA CONTINENTAL, se abre la oportunidad, que una colosal aventura económica de inicio en el próximo milenio, ésto debido a la gran apertura comercial e industrial de China Continental con las poderosas empresas del área.

En EUROPA, tradicionalistas pero con una gran organización, es seguro que sus planes económicos trazados a través de la Comunidad Económica Europea, muestre su liderazgo en la industria manufacturera.

En AMÉRICA, MEXICO queda integrado a Canadá y los Estados Unidos con el Tratado de Libre Comercio (TLC), queda claro, que la evaluación de las metas logradas por México, en los indicadores mencionados, nos harían quedar en una condición bastante deplorable con respecto a nuestros dos socios, pero precisamente es lo que por fin nos obliga a mejorar; no es necesario ser genio de la economia para darse cuenta de lo que está por suceder en el país, cambios POLITICOS Y SOCIALES que se estan dando, son el preámbulo de la gran actividad económica e industrial que se gesta a lo largo y ancho del país, y no hablo precisamente de la industria de inversión extranjera o maquiladora, sino de una industria 100% nacional que se apoya, -con todo y sus limitaciones- en modernas técnicas de planeación, manufactura, ingenieria y diseño, el liderazgo de estas micro empresas, futuras macro empresas está basado en el único camino que nos faltaba aprender y poner en práctica: el NACIONALISMO MEXICANO, los creadores de estas empresas han logrado despertar en ellos mismos y sus equipos de trabajo, y esto será motivo de lucha y superación constante, para que, no importando todos los problemas que se tengan que enfrentar en conjunto, se puedan superar.

No es cierto que el gran secreto de los japoneses y alemanes sean sus grandes métodos de manufactura, control de calidad, JIT o circulos de calidad. Su gran secreto -y que lo sabe cada miembro de estas naciones-, es el NACIONALISMO y aunque ésto no se menciona en ningun libro -por que asi conviene afortunadamente- en México, una nueva generación de empresarios ha hecho de este NACIONALISMO, la filosofia de sus empresas.

30 AÑOS AL SERVICIO DE MÉXICO

GRUPO INJECTO LIDER EN EL AFTERMARKET

ING. HÉCTOR NÚÑEZ POLANCO

R.R: También ha habido un interés de Héctor Núñez Polanco por fortalecer, por abrir la capacitación a los mecánicos, ¿en este ramo, en qué has incursionado?

Héctor: Sí, mira, en nuestros inicios tuvimos cursos que dábamos aquí localmente, o sea cursos de manera directa y también en algunas iniciativas de la Ciudad de México, donde participábamos dando cursos, era cuando el Fuel Injection apenas estaba arrancando, cuando aquellos sistema Bosch K-jetronic y todo eso, que ahorita serían muy primitivos, pero había muchas necesidades de conocimientos y también nos hizo asociarnos con algunos otros organismos que ahorita ya han crecido bastante, pero siempre el entrenamiento ha sido importante en nuestra empresa.

RR: Y en este contexto, tienes un premio durante muchos años, creo que más de 20 años: el Premio Nacional a la Calidad que da la CNT a las empresas que se distinguen en este rubro.

Héctor: Sí, nos da mucho gusto participar con la Confederación Nacional de Talleres, CNT, porque fuimos de los organismos que creímos en el proyecto. Si preguntas allá, Rudi Esquivel, empezó una Expo en un CECATI, y ahí estaba presente Injectoclean. Hemos crecido y hemos tenido parte, digamos, donde ellos se definen, nosotros estamos ahí participando y vemos el crecimiento que han tenido sus organismos, pero que en su momento tuvieron que tener empresas que los arrancaran y ser parte de eso, pues es un gran orgullo, porque han crecido mucho.

RR: Y obviamente como empresario, también has tenido oportunidad de participar en las asociaciones e instituciones empresariales, asociaciones regionales, tales como la CANACINTRA, como el Consejo Coordinador Empresarial y en ese contexto, amigos, nos da mucho gusto darles a conocer que el año próximo, don Hector Núñez Polanco, será el presidente a nivel de Ciudad Juárez del CCE, ¿qué sientes tú al respecto?

Héctor: Te voy a platicar un poquito de eso. En el año 2012, nosotros como proveedores de equipo y proveedores también de pruebas hacia la maquiladora, no nos sentíamos tan representados en las diferentes cámaras, entonces, de ahí partió Desarrollo Económico del Norte, Asociación Civil, que nosotros lo constituimos y realmente ya empezaba a generar y representar los intereses de estos grandes proveedores, de estos grandes fabricantes, y ya tenemos 10 años que se fundó y hace 3 años, ya fuimos parte del Consejo Coordinador Empresarial, ya estamos ahí a nivel de la Asociación de Maquiladoras, de CANACINTRA, de CANACO, y este organismo, el CCE, tiene rotación de lo que es la presidencia y de acuerdo a sus miembros, somos 8 miembros únicamente, y ya el año que entra me toca dirigir, entonces es una gran responsabilidad porque, de alguna manera vas a representar los intereses de toda la industria, de más de 300 mil empleos que hay aquí, entonces vas a tener que opinar, vas a tener que tomar decisiones, posicionamiento, expresar, hacer política junto con ellos y realmente pues me da mucho orgullo que venimos de una organización que es de proveedores, de hacer una maquila y ahora poder coordinar el Centro Coordinador Empresarial, es algo muy importante.

RR: Claro, y creo que uno de los primeros objetivos que tienes al frente del Consejo, va a ser organizar un Congreso con una exposición, para dar a conocer al país entero, aquí desde la frontera norte, la importancia que ha alcanzado la industria de autopartes y creo que como presidente del Consejo Coordinador y apoyado por las instituciones sectoriales podrás organizar un gran evento.

Héctor: Si claro que sí, mira, tenemos ya trabajando en exposiciones industriales más de 13 años y nos ha tocado coordinar la explosión más grande que hay aquí en el estado de Chihuahua y sur de Texas, y creo que esa experiencia nos va a ayudar ya que estamos dentro de dirigir el CCE y así ampliar mucho esa oferta al segmento automotriz, incluso unificar o unir, creo yo, que cómo unimos a las empresas mexicanas con las empresas norteamericanas de una manera más directa, más cercana, espero que nos podamos enfocar en eso.

INJECTOCLEAN E INJECTRONIC ALREDEDOR DEL MUNDO

RR: Y también será como una filosofía que tú siempre has tenido desde joven, que es la de fomentar el desarrollo de nuestra economía en un aspecto nacional, pero también con visión global.

Héctor: Ahí hay un gran trabajo que hacer, hay un trabajo educativo, en Universidades, Tecnológicos, escuelas, porque a veces nos centramos mucho en que sepamos muchos conocimientos, pero a veces no tenemos el arraigo, entonces ¿de qué sirve que prepares a un gran ingeniero si se va a ir a Europa? Entonces realmente, ¿dónde queda el beneficio real, de dónde el país recupera lo que gastó en su educación?

RR: ¿Entonces, eso es lo que tú llamas arraigar?

Héctor: Totalmente, sí, yo creo que en nuestra empresa, cada vez que contratamos a alguien, primero verificamos el arraigo, aunque sea muy brillante y lo que tú quieras, ¿pero si no tiene arraigo? Aquí es muy fácil, no sé en el sur del país, pero aquí en Juárez, una industria grande quiere un ingeniero, inmediatamente se lo lleva, porque les puede ofrecer residencia, un poco más de sueldo, pero realmente los que están seguros de que aquí van a aplicar sus conocimientos a una empresa mexicana, son las gentes que se quedan y tenemos muchos empleados de esos.

RR: Grupo Injecto celebra en el 2025 sus primeros 30 años de existencia, ¿cómo ves el futuro de tu grupo, de tus empresas hacia el mañana?

Héctor: Yo creo que ahorita tenemos que estar muy atentos con lo que está sucediendo en la economía mundial, ya ves el reacomodo que estamos viendo, la geopolítica en los nuevos gobiernos, que es lo que tienen, entonces creo que va a depender mucho de eso. Nosotros esperamos que México ya no sea la 4T, sino sea las 5T, le falta la "T" de "Tecnología", yo creo que ahí, empresas como nosotros estaríamos listas a participar en todo lo que tenga que ver, donde ya no nada más seamos fabricantes, sino seamos un país tecnológico. Entonces tenemos fe en que realmente se le dé más injerencia y más respaldo, incluso, a la industria con tecnología mexicana, o sea, vas a competir con China, pero ahorita que China les da incentivos a veces los subsidia y demás, y empresas como México que "se la tienen que rascar por su propio peso", pues, a veces quedamos en desventaja. Entonces yo veo que va a depender mucho de lo que este nuevo gobierno dé a las empresas mexicanas y tenemos fe en que haya una mejoría.

RR: Ok, pues muchas felicidades por tu próximo nombramiento y espero que hagas una gran labor como ha sido toda tu vida de trabajo, de consistencia, de perseverancia, buscando siempre el bien de tu comunidad, de tu familia, de tu sociedad y del país.

Héctor: Muchas gracias, Roy, y ya nada más para terminar, yo sé que hay muchos empresarios, muchas empresas que sabemos y debemos acercarnos más para hacer un frente común y poder reforzar más estas iniciativas. Muchas gracias.

EQUIPOS DE DIAGNÓSTICO AUTOMOTRIZ

INJECTRONIC

Equipos compañeros de por vida.

CJ4 Shark

CJ4R

Ofrece una mayor seguridad a tus clientes.

Conoce la línea de productos que son utilizados por técnicos de México, Estados Unidos y Latinoamérica. Los cuales contribuyen a través de diagnósticos y reparaciones eficientes en ofrecer servicios profesionales a sus clientes.

Facebook Español

www.injectronic.mx

¡Síguenos en nuestras redes sociales!

Injectronic

Injectronic

www.injectronic-de-mexico.com