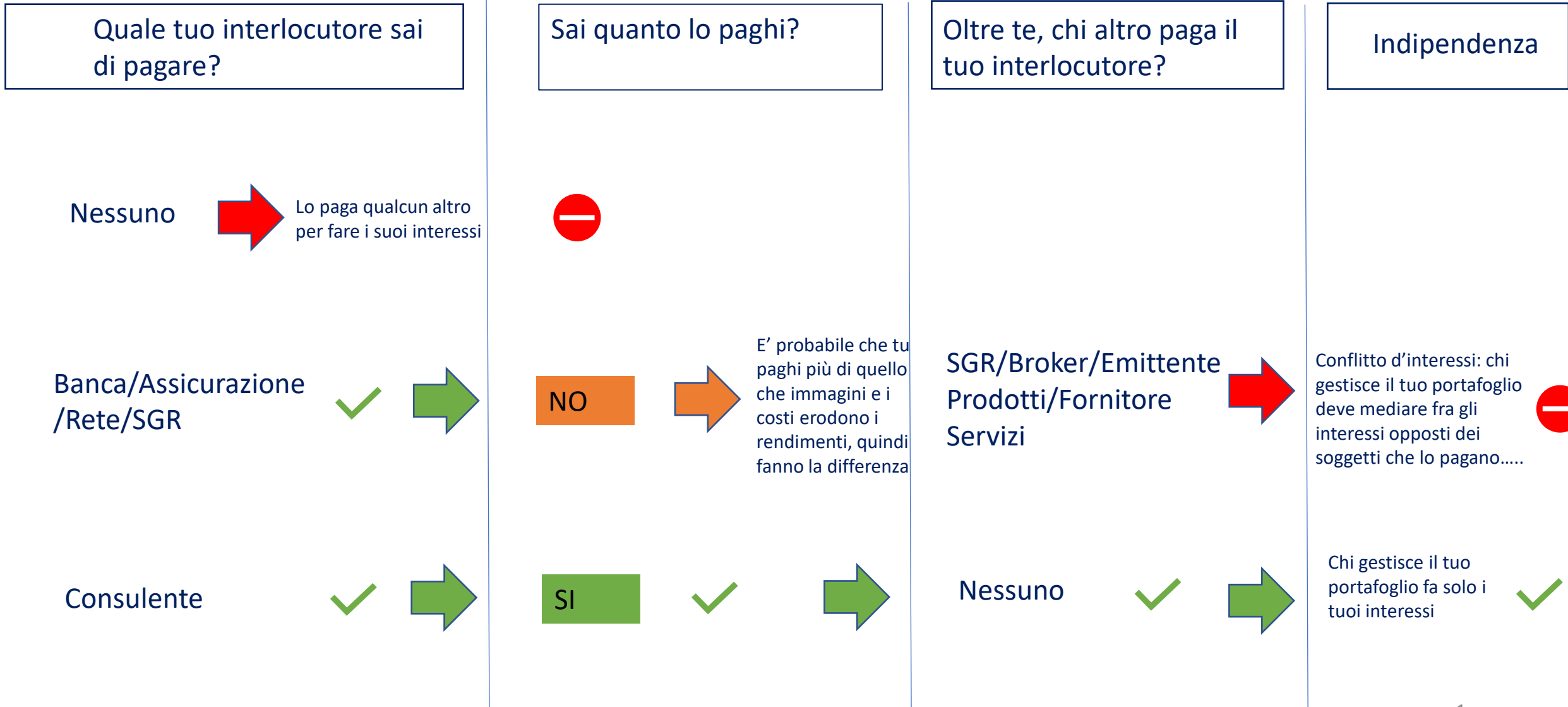




# Il percorso dell'investitore verso l'indipendenza





... La cosa non  
ti piace? Hai  
ragione...

- Un soggetto non indipendente subisce inevitabilmente pressioni da chi gli paga lo stipendio, il bonus, la provvigione: la pressione di chi è interessato alla redditività del tuo portafoglio... ma non intesa come incremento di valore per te bensì come capacità dello stesso di generare commissioni per loro.
- Un soggetto pagato da terzi più ti fa spendere in commissioni più guadagna
- Un interlocutore indipendente ha un unico interesse da curare. Il tuo.
- E' libero di non movimentare il tuo portafoglio se non ne vede la necessità, così come di utilizzare strumenti con commissioni basse perchè in ogni caso la sua retribuzione non subirà variazioni.



....e allora  
perché affidarsi  
a chi non è  
indipendente?

- Faresti costruire la tua casa da un ingegnere pagato dalle imprese che forniscono i materiali? **NO**
- Ti faresti curare da un medico pagato dalle aziende farmaceutiche delle quali ti prescrive le medicine? **NO**
- Ti faresti redigere la dichiarazione dei redditi da un commercialista pagato dall’Agenzia delle Entrate? **NO**
- Daresti a gestire i tuoi risparmi a una Banca pagata dai gestori dei fondi che inserisce nel tuo portafoglio?....

**“Rifletti! Scegli un interlocutore INDIPENDENTE VERAMENTE”**