



# Zory Assessment

---

Consultoría estratégica y de procesos para PYMEs:  
diagnóstico, implementación y seguimiento.

# Index

Quiénes Somos	3
Pilares del Proceso	4
Nuestra Metodología	5
Nuestros Servicios	6
Contacto	7

# Quiénes Somos



Somos un equipo de consultores expertos en diagnóstico, diseño e implantación de soluciones prácticas para empresas. Combinamos análisis de campo, metodología estructurada y seguimiento post-proyecto para garantizar mejoras reales en eficiencia, ventas y toma de decisiones. Trabajamos con un enfoque basado en evidencias y estándares profesionales (EC0249).

Ayudamos a pequeñas y medianas empresas que enfrentan retos como: procesos ineficientes o no estandarizados, falta de visión estratégica o caída en ventas, necesidad de modernizar o digitalizar operaciones, reestructuraciones, desalineación organizacional o carencia de liderazgo.

Convertimos estos desafíos en planes de acción claros y ejecutables, acompañando a las empresas desde el diagnóstico hasta la obtención de resultados. Nuestro enfoque permite generar mejoras visibles en el corto plazo, sin perder de vista el crecimiento y la rentabilidad a largo plazo.

# Pilares del Proceso

Nuestro trabajo se desarrolla a través de un proceso claro y estructurado, que nos permite entender a fondo la realidad de cada empresa y actuar con precisión. Partimos del análisis directo de la operación y la información clave del negocio, para diseñar soluciones prácticas y alineadas a los objetivos estratégicos. Acompañamos a nuestros clientes durante la implementación y damos seguimiento posterior, asegurando que cada iniciativa genere resultados medibles y sostenibles.

## Pilares del proceso



### Diagnóstico

Entendemos la situación real de la empresa a partir de entrevistas, observación directa y análisis de información, identificando brechas, causas raíz y oportunidades de mejora.

### Solución

Evaluamos avances y damos seguimiento post-proyecto para asegurar mejoras tangibles en eficiencia, ventas y toma de decisiones.

### Resultados

Diseñamos e implantamos soluciones prácticas y a la medida, alineadas a la estrategia del negocio y acompañadas por una metodología estructurada.

# Nuestra Metodología

Nuestra metodología se compone de seis etapas interrelacionadas que permiten abordar los retos del negocio de forma integral y estructurada. Cada etapa cumple una función específica dentro del proceso, desde el entendimiento profundo de la organización hasta la consolidación de resultados. Este enfoque garantiza diagnósticos precisos, soluciones bien ejecutadas y mejoras sostenibles en el tiempo.

1

## Entrevista

Recopilamos información clave mediante entrevistas con líderes y actores relevantes del negocio.

2

## Observación

Analizamos la operación en campo para identificar prácticas reales, ineficiencias y oportunidades.

3

## Diagnóstico

Integramos la información para definir brechas, causas raíz y áreas críticas de intervención.

4

## Diseño e implementación de soluciones

Desarrollamos e implantamos soluciones prácticas alineadas a los objetivos estratégicos.

5

## Evaluación

Medimos avances y resultados frente a indicadores definidos.

6

## Seguimiento

Acompañamos al cliente para asegurar la sostenibilidad de los cambios y ajustes necesarios.

# Nuestros Servicios

Ayudamos a las empresas a resolver problemas reales mediante consultorías especializadas que atienden de manera integral sus retos estratégicos, operativos, culturales y tecnológicos. Nuestro enfoque parte del entendimiento profundo del negocio y su contexto, para diseñar intervenciones prácticas y alineadas a sus objetivos. Cada consultoría se adapta a la realidad de la organización, priorizando acciones que generen impacto tangible en el desempeño, la eficiencia y la toma de decisiones. De esta forma, acompañamos a nuestros clientes en procesos de mejora, transformación y crecimiento sostenible.



**Consultoría Estratégica:** dirigido a organizaciones que enfrentan falta de dirección, baja rentabilidad o poca alineación entre áreas.

**Consultoría de Operaciones:** para empresas que enfrentan ineficiencias, sobre costos o procesos desorganizados que afectan la productividad y la experiencia del cliente.

**Consultoría en Tecnología:** ideal para quienes enfrentan falta de control, procesos, manuales o baja visibilidad de la información.

**Consultoría en Marketing y Ventas:** ayudamos a empresas que buscan crecer en ventas, mejorar su posicionamiento y fortalecer su relación con los clientes.



# Contacto

Si buscas una transformación real con resultados medibles, te invitamos a contactarnos para agendar una reunión. Analizaremos a fondo tu situación actual y te presentaremos una propuesta clara, estratégica y alineada a los objetivos de tu negocio.

[zory.assessment@gmail.com](mailto:zory.assessment@gmail.com)

---

