



# Stellenausschreibung: Client Relations & Network Manager DACH (m/w/d)

## Über uns

Aegis Medical ist ein Schweizer Medical Broker, der anspruchsvollen Patienten weltweit den Zugang zu medizinischer Spitzenleistung ebnnet. Von der initialen Fallanalyse über die High-End-Logistik bis zur postoperativen Betreuung – wir sind der Goldstandard für grenzüberschreitendes Gesundheitsmanagement.

## Warum Aegis Medical?

- Impact: Du gestaltest die Wachstumsphase eines Schweizer Unternehmens mit globaler Strahlkraft aktiv mit.
- Entlohnung: Ein Arbeitsumfeld, das wertvolle Arbeit belohnt, mit leistungsabhängigen Boni und einem guten, festen Grundgehalt.
- Flexibilität & Modernität: Wir leben „New Work“ mit Home-Office-Optionen und digitalisierten Prozessen, ohne den persönlichen Touch zu verlieren.
- Entwicklung: Eine Rolle mit hoher strategischer Relevanz und der Option, in eine leitende internationale Funktion aufzusteigen.

## Dein Profil

- Hintergrund: Du verfügst über Erfahrung in der Beratung von Premium-Dienstleistungen (z. B. Private Banking, Luxury Hospitality, Family Office).
- Sprachgenie: Deutsch auf Mutterniveau und verhandlungssicheres Englisch sind Voraussetzung. Weitere Sprachen (z. B. Arabisch, Russisch oder Französisch) sind ein wertvolles Asset für uns.
- Business Acumen: Du arbeitest präzise, liebst strukturierte Prozesse und hast ein Flair für die Kalkulation komplexer Service-Pakete.
- Werte: Diskretion, Integrität und eine unerschütterliche Professionalität im Umgang mit sensiblen Gesundheitsdaten sind für dich selbstverständlich.

Ihr Partner für  
komplexe Medizin.



# Stellenausschreibung: Client Relations & Network Manager DACH (m/w/d)

**Deine Mission:** Vertrauen schaffen, Netzwerke knüpfen

In dieser hybriden Schlüsselposition bist du das Gesicht von Aegis Medical in der DACH-Region. Du vereinst gemeinsam mit der Geschäftsführung zwei kritische Erfolgsfaktoren: die exzellente Betreuung unserer Privatklienten und den strategischen Ausbau unseres medizinischen Partnernetzwerks.

## Deine Kernaufgaben

- High-End Consulting: Du berätst internationale Patienten proaktiv zu unserem Klinik-Portfolio und den medizinischen Schwerpunkten unserer globalen Standorte.
- Strategisches Offertenmanagement: Du entwickelst massgeschneiderte Case-Lösungen, kalkulierst transparente Kostenstrukturen und führst Klienten durch unseren strukturierten Onboarding-Prozess.
- Relationship Management: Du begleitest Patienten und deren Angehörige durch die Entscheidungsphase – mit Empathie, Fachwissen und der nötigen Ruhe.
- Network Expansion: Du identifizierst und akquirierst weltweit medizinische Partner (Kliniken & Koryphäen) sowie lokale Guides, um das Aegis-Ökosystem stetig zu erweitern.
- Interface Excellence: Du verantwortest die nahtlose Übergabe vom Sales-Prozess an die operativen Teams vor Ort und garantierst eine „Zero-Gap“-Experience für den Klienten.
- Concierge-Mentalität: Du verstehst Service als Kunstform. „Geht nicht“ gibt es für dich nicht; du findest Lösungen, bevor der Klient das Problem erkennt.

Interesse geweckt? Gerne kannst du deinen Lebenslauf und ein Motivationsschreiben an uns schicken: [office@aegismedical.ch](mailto:office@aegismedical.ch)

Ihr Partner für  
komplexe Medizin.

 **aegis  
medical**®