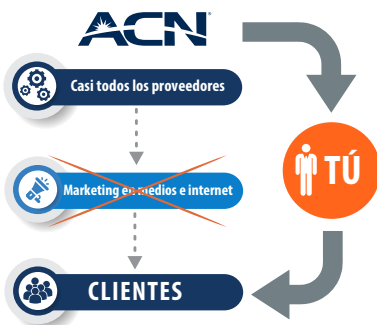


1 LA COMPAÑÍA: Un recorrido establecido

La dirección: Venta directa de telecomunicaciones, energía y otros servicios esenciales



3 Nuestro modelo de negocio



¿Qué nos hace diferentes?

- ✓ Más opciones para los clientes
- ✓ La oportunidad de generar ingresos para ti

2 Servicios esenciales residenciales y comerciales



4 Conviértete en Empresario Independiente (IBO)

Cuota inicial de **\$299** + Cuota mensual de soporte al negocio de **\$25/mes**



5 Ingreso personal

Bonos mensuales por clientes

Adquiere clientes con un total de:
5 servicios = **\$200**

Más \$200
por cada 3 servicios adicionales

8 servicios = **\$400**
11 servicios = **\$600**

*Pagados semanalmente mientras se ganan cuando **TÚ** adquieres clientes**

Tus clientes
Ingreso residual

Del 3% al 20%
Ingreso mensual comisionable

*Pagado mensualmente sobre el ingreso mensual comisionable de tus **clientes****

6 Ingreso por tu organización

Bonos por adquisición de clientes (**CAB**)

\$50 - \$400

*Pagado semanalmente mientras se gana cuando **tu EQUIPO** adquiere clientes**

Los clientes de tu equipo

Ingreso residual

4%
Ingreso mensual comisionable*

*Pagado mensualmente sobre el ingreso mensual comisionable de los clientes de **tu EQUIPO****

* Consulta el Plan de compensación de ACN para ver los requisitos de puntos y los detalles completos.

7 Posiciones de IBO alcanzadas



Los CAB aumentan mientras alcanzas posiciones superiores.

8 Próximos pasos



UN NEGOCIO TUYO EN EL QUE **NUNCA** TE DEJAREMOS SOLO

* Consulta el Plan de compensación de ACN para obtener todos los detalles. Los ingresos como IBO de ACN se basan exclusivamente en la venta satisfactoria de productos a los clientes y en el uso que estos hagan de dichos productos. Las personas incurrirán en gastos de operación de su negocio ACN, como las cuotas de inscripción y de soporte mensual del negocio, así como otros posibles gastos de operación. **Como ocurre con cualquier negocio, las ganancias y el éxito en ACN no están garantizados, sino que dependen principalmente de la persistencia, el esfuerzo y los resultados de cada persona a la hora de adquirir clientes personalmente o a través de su equipo. Las personas no obtendrán ingresos y perderán dinero como IBO si no consiguen clientes.**