

GUÍA PRÁCTICA PARA
ENTENDER Y APLICAR
UNA RED DE
AFILIADOS

STS-GROUP
2025

Guía práctica para entender y aplicar red de afiliados

¿Quién es STS Group?

STS Group es una empresa especializada en soluciones tecnológicas, consultoría de software y redes de afiliados personalizadas. Nuestro objetivo es ayudar a negocios de todos los tamaños a aumentar sus ingresos mediante tecnología innovadora, capacitación y soporte especializado.

¿Qué es una red de afiliados?

Una red de afiliados es un modelo de negocio en el que colaboradores externos promueven productos o servicios a cambio de comisiones por cada venta generada. Es una estrategia eficaz para llegar a nuevos clientes sin necesidad de contratar más personal ni abrir nuevas sucursales.

Beneficios de una red de afiliados

- Aumentar las ventas sin incrementar costos fijos.
- Llegar a nuevos clientes y mercados.
- Crear ingresos recurrentes mediante comisiones.
- Optimizar procesos de ventas con tecnología.
- Escalar el negocio de forma sostenible.

5 Tips para implementar una red de afiliados

- Define claramente tus objetivos de ventas y crecimiento.
- Selecciona afiliados que se alineen con tu marca y tus valores.
- Crea un plan de comisiones atractivo y competitivo.
- Ofrece capacitación y acompañamiento constante a tus afiliados.
- Adquiere la herramienta de red de afiliados, que simplifica el cálculo de comisiones y la gestión de afiliados.

Conclusión

La red de afiliados es una estrategia inteligente para potenciar tu negocio sin necesidad de incrementar tus costos fijos. Con las herramientas adecuadas, como red de afiliados, y el acompañamiento experto de STS Group, puedes alcanzar un crecimiento sostenible. Solicita tu demo gratuita escribiéndonos a **WhatsApp: +593 979910368**.