

FORMACIÓN DIRECTIVA Y EMPRESARIAL

Programa de Aceleramiento Empresarial

Del diagnóstico a una empresa más rentable,
ordenada y preparada para crecer.



DIRECCIÓN · ESTRATEGIA · CRECIMIENTO

PARA DIRECTIVOS DE PyMEs

Inicio: 2 y 3 de octubre de 2026

CUPO LIMITADO A 20 PARTICIPANTES

Z3CORPORATIVO.COM

EL DESAFÍO

El siguiente paso exige entender todas las piezas

Una PyME no crece corrigiendo una sola área. Estrategia, operación, finanzas, talento, mercado y tecnología forman parte del mismo sistema. Cuando esas piezas no se conectan, aparecen costos invisibles, decisiones reactivas y oportunidades que la empresa no puede aprovechar.



DISEÑADO PARA

Dirección

Propietarios, directores generales y responsables de unidades de negocio.

Profesionalización

Empresas que ya operan y necesitan ordenar procesos, márgenes y responsabilidades.

Crecimiento

Organizaciones que buscan escalar, financiarse o abrir una nueva etapa comercial.

Una consultoría con criterio propio

El programa no impone una receta. Ayuda a cada participante a comprender su empresa, ordenar prioridades y construir una ruta de acción viable.

PROPÓSITO DEL PROGRAMA

Convertir conocimiento en capacidad de acción

A lo largo del programa, cada directivo observará su organización como un sistema: identificará conexiones, evaluará capacidades y diseñará decisiones que puedan ejecutarse y medirse.

01

Comprender

las herramientas esenciales que sostienen una empresa y su modelo de negocio.

04

Integrar

tecnología, CRM, ERP e información para mejorar la gestión.

02

Diagnosticar

procesos, costos, riesgos y capacidades que condicionan el desempeño.

05

Preparar

una ruta de crecimiento y financiamiento coherente con la realidad de la empresa.

03

Fortalecer

la operación comercial, financiera y organizacional con criterios verificables.



Resultado

Un diagnóstico más claro, mejores decisiones y una ruta ejecutable para la siguiente etapa de la empresa.

CONTENIDO

Seis módulos para entender y fortalecer la empresa

01 Dirección y arquitectura

Filosofía empresarial, Balanced Scorecard, organigramas, responsabilidades, políticas y herramientas estratégicas de gestión.

02 Operación y control

Procesos operativos, controles, mejora continua, auditoría y diseño de mecanismos para producir resultados consistentes.

03 Finanzas y fiscalidad

Administración financiera, costos, flujo de efectivo, indicadores y bases para ordenar los procesos contables y fiscales.

04 Mercado y ventas

Procesos comerciales, propuesta de valor, precios, ventas, comercio electrónico y marketing digital orientado a resultados.

05 Tecnología para gestionar

Integración tecnológica, sistemas, CRM y ERP para convertir información dispersa en capacidad de seguimiento.

06 Crecimiento y capital

Modelos de negocio, prototipado, taller de pitch, mecanismos de financiamiento, fondos y venture capital.

EXPERIENCIA DE APRENDIZAJE

Formación ejecutiva conectada con la realidad



60

HORAS

10

SEMANAS

3

SESIONES POR SEMANA

20

PARTICIPANTES

Modalidad híbrida

60% de trabajo presencial · 30% de sesiones virtuales en tiempo real · 10% de mentoría y retroalimentación con especialistas.

AL FINALIZAR, PODRÁS

- Analizar tu modelo de negocio y reconocer sus principales cuellos de botella.
- Definir indicadores, responsables y prioridades para una ejecución más consistente.
- Revisar precios, costos, procesos comerciales y decisiones de inversión.
- Construir una propuesta de valor y una narrativa clara ante clientes o financiadores.
- Diseñar una ruta de crecimiento coherente con las capacidades reales de tu empresa.

ADMISIONES 2026

Haz visible el siguiente paso de tu empresa

El crecimiento sostenible comienza cuando la información se convierte en criterio, el criterio en decisiones y las decisiones en capacidad de acción.

INICIO

2 y 3 de octubre de 2026

INVERSIÓN

\$18,000 MXN + IVA

CUPO

20 participantes

LUGAR

Por confirmar

Becas y proceso de selección

Se otorgarán becas previa entrevista. La conversación permite conocer el momento de la empresa, los objetivos del participante y la pertinencia del programa para su desarrollo.

Solicita una entrevista

orivas@z3corporativo.com

z3corporativo.com

ENTENDER LAS CONEXIONES. DISEÑAR EL SIGUIENTE PASO.

Programa sujeto a proceso de admisión. Información vigente para la edición 2026.