

CONSULTORIA & ASSESSORIA EM AQUISIÇÃO DE SISTEMAS FOTOVOLTAICOS

GASCONHA
CONSULTORIA



UMA PROPOSTA DE REDUÇÃO DE CUSTOS E RISCOS

POR QUE A GASCONHA CONSULTORIA?

Redução de **custos**

Redução de **riscos**

Ganho de **tempo**

A **expertise** da Gasconha Consultoria no setor fotovoltaico traz segurança para empresas que querem investir em um sistema de geração fotovoltaico.

Com uma preparação ***Tailor Made*** do processo de aquisição e nossa atuação a seu lado, **cada centavo do seu investimento valerá a pena**, e você poderá focar no seu core *business*.

POR QUE A GASCONHA CONSULTORIA?

Nossa atuação
é livre de interesses
Atuamos Buy Side

Nossa consultoria é uma
das poucas no Brasil a atuar
lado a lado com o comprador

Quando o vendedor percebe que o comprador entende do assunto até nas entrelinhas, a proposta comercial recebida fica mais **detalhada**, mais **transparente**, mais **atrativa** e mais **competitiva**.

Esse é um diferencial na hora de negociar aquisição de equipamentos e serviços!

REQUISITOS PRÉ-INVESTIMENTO

A falta de conhecimento é a principal causa de tomada de decisões erradas

Devido à **alta complexidade da geração fotovoltaica**, novos projetos de investimento devem ser avaliados em todos os seus aspectos **técnicos, tributários, econômicos, financeiros e regulatórios** antes que a decisão de implantação seja tomada.

O uso de dados técnicos, **tributários e econômicos subestimados** ou **superestimados** ou **omissos** costumam passar despercebidos pelo olhar leigo, o que trará, inevitavelmente, um resultado longe do esperado.

REQUISITOS PRÉ-INVESTIMENTO

Investir centenas de milhares, ou até alguns milhões de reais, **demanda tecnicidade e cuidados**

Conhecer a **viabilidade** de um determinado investimento em geração fotovoltaica demanda tecnicidade bem como a **assimilação de vários conceitos e conhecimentos**

- Eficiência tecnológica
- Tarifas de energia
- Análise de fatura de energia
- Tributos e encargos
- Despesas operacionais
- Taxa de simultaneidade
- Custo de energia fotovoltaica
- Inflação energética
- Relação custo/benefício
- Viabilidade econômica
- Viabilidade financeira

REQUISITOS PRÉ-INVESTIMENTO

Muitos proprietários de sistema fotovoltaico têm **difficuldade para explicar sua viabilidade**

Isso significa que, durante a fase de avaliação, **faltou justificativa e transparência**

Você **acredita** com facilidade nas afirmações e **promessas** de vendedores?

Você sabe passar no raio X em uma proposta comercial de sistema fotovoltaico e **identificar** as **informações** e **dados** que estão corretos, sub ou superestimados, errados ou eventualmente faltantes?

Como se sabe, o **preço baixo** pode acompanhar uma surpresa desagradável e ser uma aventura para o comprador. Será que você sabe identificar uma proposta de **baixo custo "confiável"** e **outra "duvidosa"** que poderia trazer sérios riscos?

RESULTADOS SEM DAR UM SALTO NO ESCURO

Atendemos cada cliente de forma totalmente **personalizada, com autonomia, independência e expertise**

Garantimos ganho de tempo no processo de compra e **decisões tomadas com base em evidências**

– Análises & avaliação

Soluções de geração de acordo com os grupos tarifários e impactos tributários da energia.

Conhecimento do potencial de geração e alternativa (s) da sua empresa.

Subsídio em informações técnicas, tarifárias, tributárias, econômicas e comerciais qualificadas para otimizar suas negociações.

– Objetivos

Aquisição da tecnologia certa.

Engajar os fornecedores para que apresentem suas melhores propostas.

Redução de valor de investimento.

Previsibilidade econômica e planejamento financeiro de precisão.

Prever e negociar o pós-venda.

PROCESSO DE AQUISIÇÃO DE SISTEMA FOTOVOLTAICO



1 - Local & consumo

- Recebimento das Informações do cliente
- Análise detalhada do perfil de consumo.
- Análise das tarifas e condições contratuais.
- Disponibilidade de área de telhado e/ou no solo e alternativas.

2 - Potência do sistema

- Pré-dimensionamento de potência do gerador.
- Precificação média de equipamentos e serviços.

3 - Viabilidade

- Análise de viabilidade econômico-financeira.
- Análise de sensibilidade ao preço.

PROCESSO DE AQUISIÇÃO DE SISTEMA FOTOVOLTAICO



4 - Propostas comerciais

- Preparação de solicitação de propostas comerciais
- Recebimento de propostas comerciais.
- Análise de precificação de propostas comerciais.

5 - Avaliação de propostas

- Análise de viabilidade técnico-financeira.
- Fornecimentos de argumentos para negociar a redução de preço.
- Avaliação das condições pós-venda (O & M) e sugestões.

6 - Fechamento e contratos

- Avaliação das condições contratuais técnicas e sugestões.
- Negociação de termos dos contratos finais e assinaturas.

7 - Compromisso

- Acompanhamento do cliente até assinatura do contrato de compra.
- Consultoria prestada com lealdade, sigilo e transparência

CUSTOS/BENEFÍCIOS DOS NOSSOS SERVIÇOS



Nossa atuação proporciona um alto retorno direto e indireto sobre o valor investido em nossa prestação

Retorno financeiro de longo prazo

A escolha certa de tecnologia com o melhor custo/benefício e viabilidade verificada trará, ao longo de 25/30 anos, um alto retorno incomparável ao valor do nosso serviço.

Redução de risco

A análise das tecnologias, das viabilidades econômico-financeiras e das condições contratuais inclusas no pós-venda permitirão reduzir ou evitar o risco de perda financeira.

Retorno financeiro de curto prazo

Graças ao nosso método de compra de equipamentos, para cada real investido em nosso serviço de consultoria, o retorno de curto prazo pode alcançar até 4 reais.

**QUER SABER MAIS SOBRE INVESTIMENTO
SEGURO EM GERAÇÃO FOTOVOLTAICA?**

OBTER O MELHOR CUSTO/BENEFÍCIO?

**RECEBER UMA PROPOSTA DE SERVIÇO DE
CONSULTORIA PRESENCIAL OU REMOTA?**

clique aqui e preencha o formulário

www.gasconha.com.br 

**GASCONHA
CONSULTORIA**





FRANCIS POLONI

GASCONHA CONSULTORIA & ASSESSORIA

Presencial e Remota

44 98821 1331 44 3354 2163

**GASCONHA
CONSULTORIA**



FRANCIS@GASCONHA.COM.BR

WWW.GASCONHA.COM.BR