

Dr. Gerald CÄSAR

C-Level Partner | KI-Strategie & Digital-berater



PROFIL

Strategischer Partner für KI-Readiness und digitale Transformation auf C-Level-Augenhöhe. Über 30 Jahre Erfahrung in IT-Führung, Unternehmertum und M&A. Ich helfe Unternehmen, KI-Potenziale realistisch einzuschätzen, die digitale Basis vorzubereiten und Schritt für Schritt umzusetzen.

KONTAKT

@ gerald.caesar@
sixtyfour.solutions

☎ +43 664 1614632

✉ Am Sonnenhang 20a/4,
AT-4810 Gmunden

Web: sixtyfour.solutions

SPRACHEN

Deutsch (Muttersprache)

Englisch (fließend)

LEISTUNGEN

- KI-Strategie & Readiness
- Digitale Transformation
- Technology Due Diligence
- CDO Interim

GEMEINSAM ZUKUNFT GESTALTEN

Als strategischer Berater oder Interim-Manager übernehme ich Verantwortung für Umsetzung, Wirkung und nachhaltigen Geschäftserfolg.

AKTUELLE PROJEKTE

- **Professional Services Leader – KI-Transformation** – Potenzialanalyse und Umsetzung einer KI-Strategie inkl. Use-Case-Portfolio, Tech-Stack-Auswahl und Change-Begleitung.
- **Europäischer Intralogistik-Leader – Digitale Service-Strategie** – Aufbau einer skalierbaren Digital-Service- und Lizenzierungsstrategie zur Monetarisierung von Software-Services.
- **Globale Managementberatung – M&A Advisory** – Strategische Beratung zur Akquisition im europäischen E-Signatur-Markt: Marktanalyse, Due-Diligence-Unterstützung und Positionierung.
- **Globaler Motorradhersteller – IoT-Transformation** – Leitung eines internationalen IoT-Transformationsprogramms inkl. Technologieintegration, Partnersteuerung und Preisverhandlungen.
- **Motorrad-OEM – Hardware/Software-Entwicklung** – Erste Inhouse-Entwicklung einer vernetzten Steuerungseinheit (HW/SW): Teamaufbau, Partnerkoordination und Markteinführung.
- **Logistics-Tech-Startup – Strategischer Spin-off** – Strategische Begleitung und operativer Aufbau einer Logistics-Software-Initiative: Business-Modell, Organisation und Skalierung.

BERUFSERFAHRUNG

Eigentümer & Geschäftsführer, Sixtyfour Invest GmbH seit 2020

- Strategische Beratung von C-Level-Teams zu KI-Readiness, digitaler Transformation, IoT und Software-Monetarisierung.

Geschäftsführer, Namirial AT

2015–2020

- Integration und Weiterentwicklung meines E-Signatur-Start-ups nach dem Verkauf an Namirial.

Gründer & CEO, xyzmo.com

2006–2015

- Aufbau eines führenden europäischen E-Signaturanbieters; internationale Expansion und erfolgreicher Exit.

Direktor Fertigung & Handel, DXC Technology

2000–2006

- Mitglied des Executive-Teams; Prozessoptimierung, Wachstum, Post-Merger-Integration.

Bereichsleiter Industrie, Servo Data

1989–2000

- Leitung der Division Industrie & Handel (150 MA); Umsatzsteigerung von €3 Mio auf €13 Mio; Verkauf an DXC.

AUSBILDUNG & WEITERBILDUNG

PhD Informatik, Universität Linz

1987–1989

Schwerpunkt: Industrie 4.0 und Automatisierung

Zusatzqualifikationen: MBA Sales & Marketing (2003), General Management Programm St. Gallen (2000), Controlling-Zertifikat (1996)