



Dr. Gerald Cäsar

C-LEVEL PARTNER · KI-STRATEGE & DIGITALBERATER

gerald.caesar@sixtyfour.solutions

+43 664 161 46 32

Am Sonnenhang 20a/4, AT-4810 Gmunden

sixtyfour.solutions

PROFIL

Strategischer Partner für KI-Readiness und digitale Transformation auf C-Level-Augenhöhe. Über 30 Jahre Erfahrung in IT-Führung, Unternehmertum und M&A. Ich helfe Unternehmen, KI-Potenziale realistisch einzuschätzen, die digitale Basis vorzubereiten und Schritt für Schritt umzusetzen.

AKTUELLE PROJEKTE

KI-Transformation — Professional Services Leader

Potenzialanalyse und Umsetzung einer KI-Strategie inkl. Use-Case-Portfolio, Tech-Stack-Auswahl und Change-Begleitung.

Digitale Service-Strategie — Europäischer Intralogistik-Leader

Aufbau einer skalierbaren Digital-Service- und Lizenzierungsstrategie zur Monetarisierung von Software-Services.

M&A Advisory — Globale Managementberatung

Strategische Beratung zur Akquisition im europäischen E-Signatur-Markt: Marktanalyse, Due-Diligence-Unterstützung und Positionierung.

IoT-Transformation — Globaler Motorradhersteller

Leitung eines internationalen IoT-Transformationsprogramms inkl. Technologieintegration, Partnersteuerung und Preisverhandlungen.

HW/SW-Entwicklung — Motorrad-OEM

Erste Inhouse-Entwicklung einer vernetzten Steuerungseinheit (HW/SW): Teamaufbau, Partnerkoordination und Markteinführung.

Strategischer Spin-off — Logistics-Tech-Startup

Strategische Begleitung und operativer Aufbau einer Logistics-Software-Initiative: Business-Modell, Organisation und Skalierung.

BERUFSERFAHRUNG

Eigentümer & Geschäftsführer

seit 2020

Sixtyfour Invest GmbH

Strategische Beratung von C-Level-Teams zu KI-Readiness, digitaler Transformation, IoT und Software-Monetarisierung.

Geschäftsführer

2015 – 2020

Namirial AT

Integration und Weiterentwicklung meines E-Signatur-Start-ups nach dem Verkauf an Namirial.

Gründer & CEO

2006 – 2015

xyzmo.com

Aufbau eines führenden europäischen E-Signaturanbieters; internationale Expansion und erfolgreicher Exit.

Direktor Fertigung & Handel

2000 – 2006

DXC Technology

Mitglied des Executive-Teams; Prozessoptimierung, Wachstum, Post-Merger-Integration.

Bereichsleiter Industrie

1989 – 2000

ServoData

Leitung der Division Industrie & Handel (150 MA); Umsatzsteigerung von €3 Mio auf €13 Mio; Verkauf an DXC.

AUSBILDUNG

PhD Informatik

1987 – 1989

Universität Linz — Schwerpunkt: Industrie 4.0 und Automatisierung

MBA Sales & Marketing (2003) · General Management Programm St. Gallen (2000) · Controlling-Zertifikat (1996)

LEISTUNGEN

- KI-Strategie & Readiness
- Digitale Transformation
- Technology Due Diligence
- CDO Interim

SPRACHEN

Deutsch

Muttersprache

Englisch

Fließend