

¿NO SABES
CÓMO
CALCULAR
TUS
PRECIOS?

Tranquila,
iyo te ayudo!





Lo primero es conocer tu capacidad productiva

*Depende de tu estructura ,
del tiempo que puedes dedicarle a tu negocio
y de tu realidad*

*Es el número maximo de productos
que puedes realizar en un periodo de tiempo*



*Lo segundo que debes hacer es
calcular bien el precio*

Esto es lo que debes tomar en cuenta:

- ✓ *Costos Directos*
- ✓ *Costos Indirectos*
- ✓ *Equipos y herramientas*
- ✓ *Ganancia*
- ✓ *impuestos*

Costos directos

Todo lo que necesitas para la producción del bien y servicio y que se aplican directamente.

Ejemplo : globos, cinta , papel coreano





*No debes sumar el costo
del producto total si lo puedes
utilizar varias veces .*

*Por ejemplo : si compras una caja de 40
chocolates en 20\$. Entonces divide los 20\$
entre 40 y sabrás cuánto te sale cada
unidad .*

*Así si solo utilizas 10 chocolates,
solo sumarias 5\$*



Ejemplo:

1 Bouquete de 25 Rosas con chocolates :

- ✓ *Bonche de rosas: 25\$*
- ✓ *10 chocolates: 5\$*
- ✓ *papel coreano : 2\$*
- ✓ *palitos de globos: 0,50\$*
- ✓ *cinta , silicon , listón: 1\$*

Total: 33,50



Depreciacion de los equipos

Se calcula dividiendo el costo del equipo entre su vida util (en meses), y luego eso se divide entre las unidades producidas al mes



Ejemplo:

Estamos considerando una capacidad productiva de 100 unidades al mes

Cricut Explorer : \$300 / 24 meses

= \$12.50 mensual → 12.50 /

100 = \$0.13 por unidad

Computadora:

\$600/36 meses → \$16.67

mensual → \$16.67 / 100:

0.16\$ por unidad

Costos Indirectos

No relacionados con producción, pero que son necesarios para que el negocio funcione :

- ✓ *Publicidad*
- ✓ *Luz*
- ✓ *internet*
- ✓ *contador*
- ✓ *Arriendo*
- ✓ *Programas*
- ✓ *Suscripciones*
- ✓ *Sueldos*





Costos Indirectos

*Debemos sumar todos los costos indirectos y dividirlos
entre nuestra capacidad productiva mensual:*

*Ejemplo: 800\$ entre 100 unidades producciones al mes :
total: 8\$ por unidad es el costo*



Costos total por unidad:

Costos directos + Depreciacion + costos indirectos

Luego debemos sumar el total por el porcentaje de ganancias que queremos tener:



Ejemplo: si un Ramo de 25 rosas me sale hacerlo en 45\$ y quiero tener un porcentaje de ganancia del 100% :

$$45\$ + 100\% = 90\$$$



**Luego debemos
sumar los impuestos**

Por ejemplo si el impuesto es del 7 %

$$90\$ + 7\% = 96,30\$$$

¿SABES DÓNDE SE TIENEN LAS MAYORES PÉRDIDAS?

Porque no consideramos todos los costos indirectos y terminamos tomando dinero de nuestra “ganancia” para pagarlos.

Un negocio es rentable cuando:

- Cubre todos los costos
- Te paga un sueldo
- Te genera ganancias

