



OFFRE D'EMPLOI

ICI PARTENAIRE ENTREPRISES recherche pour le compte du **Laboratoire SENEXEL**
(www.senexel.com) :

UN (1) TECHNICO-COMMERCIAL (H/F) – ICIPE RECRUT 2022/27

DESCRIPTION DU POSTE

Localisation	Ouagadougou
Type de contrat	Contrat à durée indéterminée (CDI) assorti d'une période d'essai de 3 mois.
Supérieur hiérarchique	Président Directeur Général
Rémunération	• Rémunération fixe et variable en fonction des résultats (prime d'objectifs) • Compensation forfaitaire des frais de carburant et communication

À PROPOS DE SENEXEL

SENEXEL est un laboratoire d'analyses environnementales et de contrôle qualité. Ses analyses couvrent les eaux de boissons, les eaux usées, les sols, les produits chimiques et les produits de consommation. Il veut se positionner comme le laboratoire privé de référence en matière de contrôle qualité en Afrique. Il offre un cadre de travail convivial et décontracté s'adaptant à la fois au personnel et aux clients. Proche de ses clients, il produit plus que des résultats d'analyse, il propose et oriente ses clients pour l'amélioration de la qualité des produits.

PRINCIPALES RESPONSABILITES ET MISSIONS :

En lien avec la stratégie de développement de la société, vos principales missions sont les suivantes :

- Contribuer activement à la définition de la stratégie commerciale de la société ;
- Établir un calendrier de prospection conformément à la cible du laboratoire ;
- Prospecter de nouveaux clients principalement des producteurs d'eau minérale conditionnée, les transformateurs des produits agroalimentaires ;
- Détecter et analyser les besoins des clients ;
- Établir des propositions commerciales ;
- Négocier les contrats et veiller au respect des engagements pris avec les clients (qualité, délais, etc.) en lien avec les techniciens du laboratoire ;
- Assurer la gestion et le suivi opérationnel de la relation client ;
- Contribuer à la veille technologique et concurrentielle de SENEXEL ;
- Élaborer les rapports d'activités périodiques.

PROFIL

- Être titulaire au minimum d'un diplôme de niveau BAC+2 en commerce, gestion commerciale, marketing management ou dans un domaine scientifique, en sciences de la vie ou équivalent.
- Avoir une expérience d'au moins 2 ans à un poste similaire et idéalement dans le secteur scientifique ;
- Montrer un réel attrait pour le commercial et une forte aisance relationnelle ;
- Être dynamique, persévérant et montrer un réel attrait pour le travail de terrain ;
- Avoir une bonne maîtrise de la bureautique, notamment de Excel ou VBA et les réseaux sociaux. Une formation complémentaire en community management ou marketing digital serait un atout ;
- Avoir de bonnes qualités d'écoute pour dialoguer avec le client et comprendre ses besoins ainsi que tout autre interlocuteur interne ou externe à Senexel ;
- Être réactif, rigoureux et méthodique dans la gestion de la relation client ;
- Avoir le sens du travail en équipe ;
- Être capable d'autonomie ; être force de proposition et aimer les challenges ;
- Disposer d'un moyen de déplacement.



OFFRE D'EMPLOI

COMPOSITION DU DOSSIER DE CANDIDATURE

- Curriculum vitae daté et signé comprenant une liste d'au moins 3 références,
- Lettre de motivation adressée à Monsieur le Directeur Général de ICI Partenaire Entreprises,
- Photocopie de la pièce d'identité (ou passeport) valide,
- Photocopie légalisée des diplômes et attestations de travail.

Merci de faire parvenir votre dossier **au plus tard le 26 juin 2022 à 18h00** à :

- **ICI Partenaire Entreprises**, 40 avenue Kwamé N'Krumah – 01 BP 6490 Ouagadougou 01
Tél. : +226 25 31 05 53 / 80 – Ouagadougou – Burkina Faso
- ou par mail : recrutement@ici-pe.com

NB : Seuls les candidats retenus seront contactés.