

## 2. Modèle 2 : Emplacement payant sans partage des profits

### Description :

Zap N Snack paie un **frais fixe pour un emplacement** sur le site. Le promoteur n'a aucune implication dans les opérations ou les revenus générés.

### Avantages pour les promoteurs :

- **Revenus garantis** grâce au frais d'emplacement.
- **Aucune gestion requise** : Zap N Snack s'occupe de tout, y compris le remplissage et la maintenance des modules.
- **Flexibilité** : Idéal pour les promoteurs qui veulent minimiser leur implication.

### Illustration visuelle suggérée :

- Une carte du site montrant les emplacements des modules avec un étiquette "Frais fixe payé par Zap N Snack".

### Exemple :

- Frais d'emplacement : 5 000 \$/module pour un week-end.
  - Aucun risque pour le promoteur.

