



Escuela Bíblica de Liderazgo

SEGUNDO AÑO

HACIENDO NEGOCIO EL CAMINO DE DIOS

Guía del estudiante

Liderazgo Empresarial Guiado por el Espíritu

"Transformando a la Próxima Generación de Creyentes en Líderes"

- LÍDERES EN EL HOGAR
- LÍDERES EN LA IGLESIA
- LÍDERES EN EL MERCADO
- LÍDERES EN EL GOBIERNO
- LÍDERES EN EDUCACIÓN
- LÍDERES EN LA COMUNIDAD

**HACIENDO
NEGOCIO
EL CAMINO DE DIOS
CUADERNO DE TRABAJO DEL ESTUDIANTE**

**HACIENDO NEGOCIOS EL CAMINO DE DIOS
CUADERNO DE TRABAJO PARA EL ALUMNO**

Derechos de autor © 2023

por Bruce R. Edwards

Todos los derechos reservados. Este libro, o cualquier parte del mismo, no puede reproducirse ni utilizarse de ninguna manera sin la autorización expresa por escrito del editor, excepto para el uso de citas breves en una reseña.

Impreso en los Estados Unidos de América

Primera impresión, 2021

ISBN: 979-8-89546-000-0

Todas las citas bíblicas aquí contenidas, salvo indicación contraria, corresponden a la versión Reina-Valera 1960 (Reina-Valera). Copyright 1979, 1980, 1982 Thomas Nelson, Inc.



ESCUELA BÍBLICA DE LIDERAZGO

Juan Dolio
República Dominicana

Número del Curso: _____
Haciendo Negocios A La Manera De Dio
2 Créditos
Maestro: _____

Descripción del Curso:

Este curso capacita a los estudiantes para integrar la fe y los negocios, enseñando cómo construir y operar empresas exitosas fundamentadas en principios bíblicos. Con un enfoque en honrar a Dios y avanzar en Su Reino, los estudiantes aprenderán a alinear su llamado y propósito con los dones que Dios les ha dado para los negocios.

Objetivos del Curso:

Al completar exitosamente este curso, el estudiante podrá:

1. Entender su llamado versus su propósito en los negocios
2. Saber cómo implementar un modelo de negocio cristiano exitoso
3. Haber aprendido 25 prácticas empresariales cristianas para la integridad y el impacto
4. Saber cómo utilizar 15 principios bíblicos para mercadear su negocio
5. Saber cómo implementar 25 principios bíblicos clave para la excelencia en los negocios

Textos y Recursos del Curso:

Obligatorio:

1. Burkett, Larry, **Business by the Book**
2. C. Neal Johnson, **Business as a Mission**

Procedimientos del Curso:

Requisito previo: Ninguno

Requisitos:

1. Completar todas las lecturas y asignaciones requeridas además del texto.
2. Completar todos los exámenes con una calificación satisfactoria.

Política de Calificaciones:

Los estudiantes deben mantener un promedio acumulado de 2.0 (en una escala de 4.0) para ser considerados en buen estado académico.

La calificación de cada estudiante se compondrá de lo siguiente:

a. Examen	45%
b. Final	45%
c. Lectura	10%

90-100% = 3.5-4.0 = A

80-89% = 2.5-3.49 = B

70-79% = 1.5-2.49 = C

60-69% = .99-.49 = D

0-59% = 0 = F

F = Failure

S = Satisfactory

U = Unsatisfactory

I = Incomplete

N = Non-Credit

Honestidad Académica

La Escuela Bíblica de Liderazgo está comprometida con capacitar, preparar y formar creyentes y ministros que mantengan un estilo de vida de veracidad, honestidad e integridad. Por lo tanto, cualquier tipo de deshonestidad académica se considera una violación grave de los principios y la ética cristiana. Las siguientes conductas constituyen violaciones a la integridad académica:

Deshonestidad

- Usar apuntes u otros materiales no permitidos expresamente en exámenes, pruebas o asignaciones.
- Copiar de otro estudiante o permitir que otro copie de uno.
- Leer sin permiso del maestro una copia del examen, prueba o asignación antes de la fecha en que se administre.
- Dar o recibir ayuda no autorizada durante un examen o prueba.
- Volver a entregar trabajos de un curso anterior sin aprobación.
- Cualquier otro acto que normalmente se considere trampa.

Plagio

- Presentar el trabajo de otro como si fuera propio. Esto incluye el uso de material de cualquier autor —ya sea de un libro, video, transmisión, cinta, revista o cualquier otra fuente— sin darle el debido crédito al autor original. Las contribuciones intelectuales de otros solo pueden ser utilizadas cuando se haga la cita adecuada.
- Si ocurren estos u otros incidentes de deshonestidad o plagio, el estudiante involucrado será disciplinado por el maestro y/o el Decano de Estudiantes. El estudiante recibirá una calificación de “0” en esa asignación, y se podrán tomar otras medidas a discreción de la dirección de la escuela.

Información Adicional:

Haciendo negocios a la manera de Dios

Calendario de cursos y tareas

Semana	Sujeto	Tareas
1	Programa de estudios – Introducción – Qué dice la Biblia Dice sobre los negocios – 25 versículos	Biblia
2	Haciendo negocios para la gloria de Dios A. ¿Cuál es el propósito de su negocio?	Capítulos 1-3
3	B. Hacer negocios es piadoso	Capítulo 4 - 8
4	C. Principios bíblicos -	Capítulo 9 - 11
5	Negocios según las reglas A. Enfoque radical de la gestión empresarial	Capítulo 1
6	B. Mínimos bíblicos básicos y Principio de reposo	Capítulo 2
7	C. Configuración Estilo de vida y objetivos empresariales	capítulos 4 y 5
8	EXAMEN PARCIAL	
9	D. Mayordomía y diezmo empresarial	Capítulo 19
10	E. Tomar decisiones piadosas y tener un impacto eterno	Capítulo 4 – según el libro
11	Los negocios como misión ¿Qué es una Empresa como Misión?	Capítulo 1 – Libro BAM
12	Cómo hacerlo – Primera parte	Capítulo 18 – Libro BAM
13	Cómo hacerlo – Segunda parte	Capítulo 19 – Libro BAM
14	Contando los costos	Capítulo 20 – Libro BAM
15	Oración la Fundación	parte del esquema
16	EXAMEN FINAL	

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS LECCION UNO

Temario – Introducción – Lo que dice la Biblia sobre los negocios

- I. *Revisión del programa de estudios*
 - A. Resumen del curso B. Libro de texto
 - C. Asignaciones
 - D. Lecciones

- II. **Lo que dice la Biblia sobre los negocios – 45 versículos**
 - A. **Integridad en los negocios**

En el mundo de los negocios, la integridad debe ser nuestro norte. Todos entendemos que la deshonestidad puede ofrecer recompensas rápidas, pero a menudo conlleva consecuencias a largo plazo. La Biblia nos anima a participar en prácticas comerciales basadas en la verdad y la rectitud. Al demostrar integridad, podemos generar confianza con nuestros clientes, socios y empleados. Es vital que nuestras relaciones reflejen los valores que apreciamos como cristianos. Llevar a cabo negocios con integridad no solo agrada a Dios, sino que también fortalece una reputación positiva, lo que puede conducir a relaciones duraderas. exploremos algunas escrituras que nos recuerdan la importancia de la integridad en nuestras relaciones comerciales.

1. Proverbios 11:1

“El Señor detesta las balanzas fraudulentas, pero las pesas exactas le agradan.”

–

2. Proverbios 10:9

“El que camina en integridad anda seguro, pero el que toma caminos torcidos será descubierto.”

3. Proverbios 16:11

“Básculas y pesos justos pertenecen al Señor; todas las pesas de la bolsa son de su hechura.”

4. Lucas 16:10

“A quien se le puede confiar lo muy poco, también se le puede confiar lo mucho; y quien es deshonesto en lo muy poco, también será deshonesto en lo mucho.”

5. Jeremías 17:10

“Yo, el Señor, escudriño el corazón y examino la mente, para recompensar a cada uno según su conducta, conforme a sus obras.”

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

B. Administración de los recursos

La administración de los recursos es un aspecto esencial de nuestra trayectoria empresarial. Sabemos que todo lo que tenemos es un regalo de Dios y estamos llamados a administrarlos sabiamente. Esto significa ser responsables con los recursos que recibimos, ya sea dinero, tiempo o talento. Como empresarios, debemos asegurarnos de que nuestras decisiones reflejen nuestro compromiso con la administración. Al invertir sabiamente y gastar con cuidado, honramos a Dios y servimos a nuestras comunidades. Analicemos algunos pasajes bíblicos que nos guían sobre cómo ser buenos administradores de nuestros recursos.

1. 1 Pedro 4:10

“Cada uno ponga al servicio de los demás el don que ha recibido, como fieles administradores de la gracia de Dios en sus diversas formas”.

2. Lucas 19:17

—¡Bien hecho, buen siervo! —respondió su señor—. Ya que has sido fiel en un asunto muy pequeño, hazte cargo de diez ciudades.

3. Mateo 25:21

Su señor le respondió: «¡Bien hecho, siervo bueno y fiel! Has sido fiel en lo poco; te pondré a cargo de mucho. ¡Ven y comparte la felicidad de tu señor!»

4. Proverbios 21:20

“Los sabios almacenan alimentos selectos y aceite de oliva, pero los necios los beben de un trago.”

5. 2 Corintios 9:10

“Ahora bien, el que da semilla al sembrador y pan para comer, también proveerá y aumentará vuestra reserva de semilla y aumentará la cosecha de vuestra justicia.”

C. Equidad y justicia

Al desenvolvernos en el mundo empresarial, es crucial tratar a los demás con equidad y justicia. Debemos recordar que nuestras acciones pueden beneficiar a quienes trabajan con nosotros o perjudicarlos injustamente. La Biblia nos llama a vivir de una manera que refleje el amor de Dios siendo justos en nuestros tratos. Ya sea estableciendo precios justos, brindando igualdad de oportunidades laborales o atendiendo quejas, promover la equidad debe ser nuestra prioridad. Veamos qué dice la Biblia sobre este aspecto fundamental de la ética empresarial.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

1. Proverbios 21:15

“Cuando se hace justicia, trae alegría a los justos, pero terror a los que obran el mal”.

2. Amós 5:24

“Pero que corra el juicio como un río, y la justicia como un arroyo inagotable.”

3. Proverbios 29:14

“Si un rey juzga a los pobres con justicia, su trono será firme para siempre.”

4. Levítico 19:36

“Usad balanzas justas y pesas justas, un efa justo y un hin justo.”

5. Eclesiastés 3:17

“Me dije a mí mismo: ‘Dios traerá a juicio tanto a los justos como a los malvados, porque habrá un tiempo para cada actividad, un tiempo para cada obra’”.

D. Ética del trabajo

Tener una sólida ética laboral es esencial para todos los que trabajamos en el sector empresarial. Recuerden que la diligencia y el esfuerzo producen resultados fructíferos. La Biblia enseña que el trabajo duro produce ganancias, mientras que la pereza puede llevar a la pobreza. En nuestros lugares de trabajo, podemos ser ejemplos de dedicación y compromiso. Cuando trabajamos con pasión y perseverancia, no solo cumplimos con nuestras obligaciones, sino que también glorificamos a Dios. Exploremos las Escrituras que nos inspiran a adoptar una sólida ética laboral.

1. Colosenses 3:23

“Y todo lo que hagáis, hacedlo de corazón, como para el Señor y no para los hombres.”

2. Proverbios 14:23

“Todo trabajo duro trae fruto, pero las palabras solas sólo conducen a la pobreza”.

3. Proverbios 22:29

¿Ves a alguien hábil en su trabajo? Servirán ante reyes; no ante funcionarios de bajo rango.

4. Proverbios 12:24

“Las manos diligentes gobernarán, pero la pereza terminará en trabajos forzados”.

5. Eclesiastés 9:10

“Todo lo que te viniere a la mano para hacer, hazlo según tus fuerzas; porque en el reino de los muertos, adonde vas, no hay ni trabajo, ni proyectos, ni conocimiento, ni sabiduría.”

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

E. Riqueza y generosidad

En los negocios, pensar en la riqueza y la generosidad va de la mano. Sabemos que nuestros recursos no solo son para nuestro beneficio, sino también para el bien de los demás. Cuando usamos nuestra riqueza con generosidad y buena voluntad, modelamos el principio bíblico de dar. Nuestros negocios pueden convertirse en plataformas para una bendita abundancia donde compartimos nuestro éxito con quienes lo necesitan. Analicemos las Escrituras que nos guían sobre el equilibrio entre acumular riqueza y dar generosamente.

1. 2 Corintios 9:7

“Cada uno dé según lo que haya decidido en su corazón, no de mala gana ni por obligación, porque Dios ama al dador alegre.”

2. Proverbios 11:25

“El que es generoso prosperará; el que reanima, también será reanimado.”

3. Lucas 6:38

Dad, y se os dará: una medida buena, apretada, remecida y rebosante, darán en vuestro regazo. Porque con la misma medida con que medáis, se os medirá.

4. Proverbios 21:26

“Todo el día anhela más, pero los justos dan sin escatimar.”

5. 1 Timoteo 6:18-19

Manda a los demás a hacer el bien, a ser ricos en buenas obras, a ser generosos y a compartir. Así, acumularán un tesoro para sí mismos, un fundamento sólido para la era venidera.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

F. Buscando la sabiduría

Buscar la sabiduría es fundamental para el éxito empresarial. Debemos buscar constantemente guía y comprensión en cada decisión que tomamos. La Biblia enfatiza que Dios, en su gracia, concede sabiduría a quienes la piden. En nuestra trayectoria empresarial o en los desafíos laborales, podemos acudir a Dios en busca de visión divina, que nos permite afrontar las complejidades con claridad. Descubramos lo que dicen las Escrituras sobre buscar sabiduría en nuestras prácticas empresariales.

1. Santiago 1:5

“Si a alguno de vosotros le falta sabiduría, pídala a Dios, quien da a todos abundantemente y sin reproche, y le será dada.”

2. Proverbios 3:5-6

“Confía en el Señor con todo tu corazón, y no te apoyes en tu propia prudencia; sométete a él en todos tus caminos, y él enderezará tus veredas.”

3. Proverbios 2:6

“Porque el Señor da la sabiduría, y de su boca viene el conocimiento y la inteligencia.”

4. Proverbios 19:20

“Escucha los consejos y acepta la disciplina, y al final serás contado entre los sabios”.

5. Proverbios 16:16

“¡Cuánto mejor es adquirir sabiduría que oro, y conocimiento que plata!”

G. Dependencia de Dios

Al emprender nuestros negocios, es fundamental recordar nuestra dependencia de Dios. Él es la fuente de nuestra fortaleza, éxito y sustento. En momentos de prueba y triunfo, apoyarnos en Dios nos permite mantener la perspectiva y la paz. Confiar plenamente en Él nos recuerda que, aunque planifiquemos, Él es la guía definitiva que moldea nuestros caminos. En nuestra búsqueda del éxito empresarial, asegurémonos de hacerlo con el firme reconocimiento de que Dios es nuestra ayuda siempre presente. Aquí hay algunos pasajes bíblicos que nos recuerdan nuestra dependencia de Dios.

1. Salmos 37:5

“Encomienda al Señor tu camino; confía en él, y él lo hará.”

2. Filipenses 4:13

“Todo lo puedo en Cristo que me fortalece.”

3. Salmos 46:1

“Dios es nuestro amparo y fortaleza, nuestro pronto auxilio en los momentos difíciles.”

4. Proverbios 16:3

“Encomienda al Señor todos tus proyectos, y él cumplirá tus propósitos.”

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

5. Mateo 6:33

“Mas buscad primeramente el reino de Dios y su justicia, y todas estas cosas os serán añadidas.”

H. Comunidad y colaboración

En los negocios, encontramos fortaleza en la comunidad y la colaboración. Debemos ver nuestros lugares de trabajo no solo como esfuerzos individuales, sino como equipos que luchan por un objetivo común. Trabajar juntos en armonía y valorar la contribución de cada persona no solo fomenta la eficiencia, sino que también glorifica a Dios. Cuando nos apoyamos mutuamente como comunidad, construimos una base sólida que puede superar los desafíos. Busquemos las Escrituras que nos inspiran a trabajar en unidad y apoyar a nuestros compañeros.

1. Eclesiastés 4:9

“Mejores son dos que uno, porque obtienen mejor paga de su trabajo.”

2. 1 Corintios 12:12

“Así como un cuerpo, aunque uno, tiene muchas partes, pero todas sus muchas partes forman un solo cuerpo, así es con Cristo.”

3. Efesios 4:16

“De él todo el cuerpo, bien concertado y unido entre sí por todas las coyunturas que se ayudan mutuamente, según la actividad propia de cada miembro, crece para edificarse en amor.”

4. Proverbios 27:17

“Como el hierro afila al hierro, así el hombre afila al hombre.”

5. Gálatas 6:2

“Sobrellevad los unos las cargas de los otros, y cumplid así la ley de Cristo.”

I. Resistencia en los negocios

La perseverancia es esencial en los negocios; enfrentamos muchos desafíos y tormentas en el camino. Ante las dificultades, debemos mantenernos firmes en nuestro compromiso con el trabajo, sabiendo que Dios nos capacita para perseverar. La Biblia reconoce que las pruebas pueden conducir al crecimiento, formándonos para ser mejores líderes, socios comerciales o miembros de equipo. Inspirándonos en las Escrituras, que nos recuerdan la fuerza que encontramos en la perseverancia y la perseverancia.

1. Santiago 1:12

“Bienaventurado el que persevera bajo la prueba, porque al haber resistido la prueba, recibirá la corona de vida que Dios ha prometido a los que lo aman.”

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

2. Romanos 5:3-4

“Y no sólo esto, sino que también nos gloriamos en las tribulaciones, sabiendo que la tribulación produce perseverancia; la perseverancia, carácter probado; y el carácter probado, esperanza.”

3. Gálatas 6:9

“No nos cansemos de hacer el bien, porque a su debido tiempo cosecharemos si no desmayamos.”

4. Hebreos 12:1

Por tanto, estando rodeados de tan gran nube de testigos, despojémonos de todo lo que nos estorba y del pecado que nos asedia. Y corramos con perseverancia la carrera que tenemos por delante.

5. Filipenses 3:14

“Prosigo a la meta, al premio del supremo llamamiento de Dios en Cristo Jesús.”

Reflexiones finales

Al explorar Versículos Bíblicos sobre Negocios, recordamos que Dios está verdaderamente interesado en cada aspecto de nuestra vida, incluyendo la forma en que gestionamos nuestros negocios. Desde demostrar integridad hasta ser administradores generosos, las Escrituras nos ofrecen sabiduría y aliento atemporales. Al fundamentar nuestro trabajo en principios de equidad, trabajo arduo y colaboración, no solo honramos nuestra propia trayectoria, sino que también reflejamos el amor y la luz de Cristo a quienes nos rodean.

A medida que avanzamos, tomemos en serio estas enseñanzas, incluyendo el llamado a depender de la guía y la fortaleza de Dios. Al fomentar comunidades basadas en el apoyo y la perseverancia, podemos superar los desafíos y prosperar en nuestras respectivas iniciativas. Juntos, profundicemos nuestra comprensión de nuestras responsabilidades mutuas y honremos a Dios en todo lo que hacemos.

En definitiva, cada paso que damos en los negocios puede ser un testimonio de nuestra fe y una demostración del amor de Dios en acción. Esforcémonos por encarnar estos principios bíblicos en nuestro trabajo, logrando que nuestros negocios no solo sean exitosos, sino también lugares de impacto positivo en nuestras comunidades.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

III. 4 pilares bíblicos y 3 principios para el emprendimiento cristiano

A. Las 4 piedras angulares

Hacer negocios a la manera de Dios incluye cuatro piedras angulares que proporcionan la base que necesita antes de comenzar el trabajo empresarial de crear un negocio o expandir un negocio establecido o hacer la transición a un negocio basado en la Biblia.

1. Utilice la Biblia como su manual de instrucciones

- a. **La Biblia como base para los negocios**– La Biblia sirve como herramienta principal para aprender los principios de Dios para crear, hacer crecer y sostener un negocio, empoderando a las personas para alcanzar el éxito, la prosperidad y el amor.
- b. **Equilibrando los principios divinos con la planificación práctica**– Siguiendo los principios revelados de Dios, es necesario un plan de negocios tradicional para mantener y desarrollar una idea de negocio de manera efectiva.
- c. **Honrando tanto las responsabilidades espirituales como las prácticas**– Así como Jesús enseñó a dar al César lo que es suyo y a Dios lo que es suyo, los creyentes están llamados a integrar la fe con los negocios tradicionales.

2. Buscad primero el reino. Todo se trata de él y para él.

- a. **Los negocios son para Dios y por Dios**El éxito proviene de trabajar para Él, no del esfuerzo personal ni de planes egoístas. Depender de Dios conduce a sus bendiciones y abundancia.
- b. **Dios provee el poder y los recursos**– Cuando encomendamos nuestro trabajo al Señor, Él nos proporciona las ideas, herramientas, talentos y conexiones necesarias para el éxito sobrenatural.
- c. **Abundantes bendiciones vienen de la alineación con Él**– Al alinearnos con el propósito de Dios, Él nos lleva de la lucha a la abundancia, posicionándonos con las personas y oportunidades adecuadas en el momento adecuado.

3. Hazlo a su manera

- a. **Dios exige integridad y obediencia**– Él no tolera falsas promesas ni prioridades equivocadas; seguir sus caminos conduce al éxito y a la abundancia.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

- b. **Busque la sabiduría de Dios en los negocios**– Así como un negocio requiere una planificación cuidadosa, consultar a Dios asegura la alineación con Su propósito y bendiciones.
- c. **El poder viene de la alineación con Él**– Al seguir Sus principios, obtienes fuerza y dirección de tu entorno y de Su guía divina.

4. Pon tu confianza en él

- a. **La confianza en Dios es esencial para el éxito**– Creer en Sus promesas y seguir Sus principios crean una base sólida para los negocios y la vida.
- b. **Confiar en los sistemas humanos conduce al fracaso**– Confiar en los métodos de la sociedad antes que en Dios resulta en decepción y pérdida.
- c. **El poder de Dios es ilimitado**– No hay nada demasiado difícil para Él; la fe incondicional le permite trabajar en tu vida y en tu negocio.

B. Los 3 principios de un negocio cristiano

“Pero lo necio del mundo escogió Dios, para avergonzar a los sabios, y lo débil del mundo escogió Dios, para avergonzar a lo fuerte.”

(1 Corintios 1:27 NVI)

Esto significa que la manera en que Dios hace las cosas nos resultará totalmente extraña, porque sus caminos son opuestos a nuestros enfoques terrenales. Dado que la mayoría crecimos en el sistema empresarial mundano, su enfoque suena diferente a lo que nos han enseñado y observado.

Hay tres principios básicos para hacer negocios a la manera de Dios.

1. Evite las deudas, pero si es necesario, úselas sabiamente

“El prestatario es siervo del prestamista.” – Proverbios 22:7b

La Biblia no enseña que la deuda sea mala, sólo que puede ser peligrosa.

El consejo de las Escrituras es que debemos evitar las deudas si podemos, y si decidimos emplear el dinero de otras personas, debemos buscar la libertad rápida antes de que las cadenas de la deuda se aprieten.

La decisión de pedir prestado o no dinero es sumamente personal. En la Biblia encontramos guía, no prescripciones.

- a. Nuestra fe debe orientar nuestra administración de los recursos.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

- b. Podemos estar seguros de que el Espíritu Santo estará a nuestro lado mientras pedimos dirección y sabiduría.
 - c. Dios siempre es nuestra fuente; la cuestión es cómo obtenemos su provisión. Aquí hay algunos puntos que debes considerar e incluir en tu oración:
 - 1) **La deuda muchas veces no es necesaria**– Dios provee las herramientas y recursos necesarios para construir un negocio a Su manera.
 - 2) **La bendición de Dios incluye provisión**– Él abre su buen tesoro para bendecir la obra de tus manos.
 - 3) **Si decides pedir prestado, entiende las Leyes de Dios.**–
 - 1) La Escritura fomenta el préstamo, pero no apoya el tomar.
- 2. No debemos descuidar la familia por los negocios.**
- a. **La familia no debe ser descuidada por los negocios**– Dios valora la estructura familiar y espera que le demos prioridad.
 - b. **Las bendiciones de Dios fluyen a través del orden**– Al glorificarlo, las bendiciones se desbordan hacia nuestra familia y las generaciones futuras.
 - c. **Los empresarios cristianos son supervisores**– Así como un obispo administra bien su casa, los líderes empresariales deben equilibrar la fe, la familia y el trabajo.
- 3. Recuerda no trabajar para ser rico (todo se trata de propósito – visión)**
- a. **No trabajes demasiado para ser rico**– Confiar únicamente en el esfuerzo personal conduce a la fatiga y la frustración (Proverbios 23:4).
 - b. **El éxito viene de confiar en Dios**– Apóyate en la sabiduría de Dios, no en tu ego, y permite que el Espíritu Santo guíe tu negocio.
 - c. **Declarar con valentía las promesas de Dios**– Ora, confía y espera sus bendiciones, sabiendo que con Él todo es posible.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Haciendo negocios para la gloria de Dios

Lecciones 2 - 4

LECCIÓN DOS

¿Cuál es el propósito de su negocio?

Descripción general:

El propósito principal de los negocios es glorificar a Dios. Cuando los negocios se hacen a la manera de Dios, con ética y bíblicamente, glorificamos a Dios. En las siguientes lecciones, aprenderemos cómo hacer negocios a la manera de Dios contradice la idea de que los negocios son inherentemente mundanos o moralmente cuestionables, presentándolos como un medio para servir a los demás, administrar recursos y cumplir los propósitos de Dios.

I. El propósito de su negocio

A. Desafiando la visión secular de los negocios

1. Mucha gente asume que los negocios están impulsados por la codicia y el interés propio.
2. En cambio, las empresas pueden ser una fuerza para el bien cuando se llevan a cabo de manera ética.

B. Una perspectiva bíblica sobre los negocios

1. La Biblia afirma el trabajo, la productividad y la creación de riqueza.
2. Los cristianos pueden utilizar los negocios para honrar a Dios y servir a los demás.

EL PROPÓSITO DE SU NEGOCIO ES GLORIFICAR A DIOS.

II. La conexión entre los negocios y la gloria de Dios

A. Los negocios como una extensión de la obra de Dios

1. El trabajo es parte del diseño de Dios (Génesis 1:28, 2:15).
2. La creatividad y la productividad humanas reflejan la naturaleza de Dios.

B. Cada aspecto de los negocios puede reflejar el carácter de Dios

1. Las empresas deben operar con honestidad, integridad y servicio.
2. Los negocios bien llevados benefician tanto a los empleados como a los clientes.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

III. El negocio va BUENO

Descripción general:

Los negocios en sí no son inherentemente malos Más bien, es un medio de provisión y servicio ordenado por Dios. Si se maneja correctamente, puede conducir al florecimiento humano y manifestar la sabiduría y la justicia de Dios.

A. Conceptos erróneos comunes sobre los negocios

1. **La falsa idea de que los negocios están motivados por la codicia**
 - a. Obtener ganancias no es intrínsecamente pecado.
 - b. El amor al dinero (no el dinero en sí) es la raíz del mal (1 Timoteo 6:10).
2. **La suposición de que las empresas explotan a las personas**
 - a. Las empresas éticas benefician tanto a los clientes como a los empleados.
 - b. **Salarios justos, tratos honestos y buenos productos.** Honrar a Dios.

B. Los negocios como medio para honrar a Dios

1. **Los negocios reflejan la naturaleza creativa y ordenada de Dios**
 - a. Los humanos, hechos a imagen de Dios, creamos y gestionamos recursos.
 - b. El trabajo es una forma de reflejar la creatividad y soberanía de Dios.
2. **Los negocios éticos conducen al florecimiento humano**
 - a. Proporciona bienes y servicios que satisfacen necesidades reales.
 - b. Crea empleos y estabilidad económica para las comunidades.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

IV. ¿Quién es el propietario de su negocio?

Descripción general:

El capítulo uno explica cómo la propiedad privada no sólo está permitida bíblicamente sino que también es una manera de glorificar a Dios cuando se maneja con responsabilidad y generosidad.

A. Base bíblica de la propiedad

1. Dios dio a los humanos el derecho a poseer propiedades

- a. El octavo mandamiento (“No robarás”) presupone propiedad.
- b. Las leyes del Antiguo Testamento defendían los derechos de propiedad privada.

2. La propiedad fomenta la administración y la responsabilidad

- a. La gente cuida mejor lo que posee.
- b. La propiedad fomenta la industria, la creatividad y la generosidad.

B. La bondad moral de la propiedad privada

1. La propiedad permite la generosidad

- a. Aquellos que poseen riqueza pueden darla a los necesitados.
- b. Hechos 2:45 y 2 Corintios 9:7 fomentan la donación voluntaria.

2. La administración requiere una gestión ética

- a. La propiedad y la riqueza no deben acumularse egoístamente.
- b. El uso sabio de los recursos beneficia a la sociedad y agrada a Dios.

V. El trabajo y la productividad ordenados por Dios

Descripción general:

El capítulo dos nos muestra cómo el trabajo y la productividad no son meras necesidades prácticas, sino que son intrínsecamente buenos y glorifican a Dios. La diligencia y la innovación reflejan la sabiduría de Dios y satisfacen las necesidades humanas.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

A. El trabajo como parte del diseño original de Dios

1. El trabajo fue dado antes de la caída

- a. Génesis 2:15: Dios puso a Adán en el jardín para que lo trabajara.
- b. El trabajo no es una maldición sino una manera de asociarnos con Dios.

2. El trabajo refleja la naturaleza creativa de Dios

- a. Dios trabajó en la creación (Génesis 1:31).
- b. La innovación humana es una extensión de la creatividad divina.

B. La bondad de la productividad

1. La productividad beneficia a la sociedad

- a. Cuanto más trabaja la gente, más bienes y servicios existen.
- b. Una mayor productividad conduce a precios más bajos y una mejor accesibilidad.

2. El trabajo duro conduce a la prosperidad

- a. Proverbios 10:4: “Las manos perezosas empobrecen, pero las manos diligentes enriquecen.”
- b. La productividad fomenta el crecimiento personal y económico.

VI. Dar trabajo es bueno y piadoso.

Descripción general:

El capítulo tres destaca cómo el empleo es un medio para servir a los demás, brindar dignidad y reflejar el diseño de Dios para el trabajo. Tanto los empleadores como los empleados tienen responsabilidades ante Dios.

A. El empleo como medio de desarrollo humano

1. El trabajo cubre nuestras necesidades

- a. 2 Tesalonicenses 3:10: “Si alguno no quiere trabajar, que tampoco coma.”
- b. El empleo permite a las personas mantenerse a sí mismas y a sus familias.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN TRES

Los negocios son piadosos

I. Comprar y vender son principios bíblicos

Descripción general:

En el capítulo 4 aprendemos cómo comprar y vender no son sólo actividades económicas necesarias sino que también pueden glorificar a Dios cuando se realizan de manera honesta y justa.

A. I. La base bíblica para comprar y vender

1. Las transacciones honestas reflejan la justicia de Dios

- a. Proverbios 11:1: “La balanza falsa es abominación a Jehová.”
- b. Un precio justo garantiza que ambas partes se beneficien del intercambio.

2. El comercio mejora el florecimiento humano

- a. Los bienes y servicios están disponibles para más personas.
- b. La eficiencia y la especialización permiten que las comunidades prosperen.

B. II. Responsabilidades éticas en las transacciones comerciales

1. Honestidad en precios y publicidad

- a. Proverbios 20:10: “Pesas diferentes y medidas diferentes: ambas son detestables al Señor”.
- b. Las prácticas comerciales engañosas violan la integridad bíblica.

2. Respeto tanto para los compradores como para los vendedores

- a. Las transacciones deben buscar el beneficio mutuo, no la explotación.
- b. Los empleadores deben pagar salarios justos y los clientes deben pagar precios justos.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

II. Obtener ganancias es bíblico

Descripción general:

En el capítulo cinco aprendemos que obtener ganancias es bíblico. Los negocios que generan ganancias no son inherentemente codiciosos ni poco éticos, si se hacen según el criterio de Dios. De hecho, las ganancias son una recompensa por la eficiencia y la buena administración.

A. I. Las ganancias como señal de una administración sabia

1. Las parábolas de Jesús fomentan la rentabilidad

- a. Mateo 25:14-30: La Parábola de los Talentos recompensa a los siervos fieles que multiplicaron los recursos.
- b. El beneficio permite la reinversión y la generosidad.

2. Las ganancias reflejan la creación de valor

- a. Las empresas que crean valor real obtienen ganancias justas.
- b. La ganancia indica un uso inteligente del tiempo, el esfuerzo y los recursos.

B. II. La moralidad del lucro y sus usos

1. El beneficio no debe provenir de la explotación

- a. La riqueza debe obtenerse de manera honesta y ética.
- b. Santiago 5:4 advierte contra los salarios injustos y la opresión.

2. Usando las ganancias para el bien

- a. Apoya la caridad, las misiones y el crecimiento de la comunidad.
- b. Provee para empleados, familias y futura expansión del negocio.

III. El dinero NO es malo

Descripción general:

A menudo se considera al dinero como "la raíz de todos los males". Eso no es lo que enseña la Biblia. Es el "amor" al dinero la raíz de todos los males. En el capítulo seis

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

aprendemos que el dinero es una herramienta neutral que puede usarse para bien o para mal, según el corazón de quien lo use. El problema no es el dinero, sino en quién lo tiene.

A. El dinero como regalo de Dios

1. El dinero facilita el comercio y la productividad

- a. Simplifica las transacciones y reduce la fricción económica.
- b. El dinero permite a las personas intercambiar bienes y servicios de manera eficiente.

2. El dinero permite la generosidad y la administración

- a. Proverbios 3:9: “Honra al Señor con tus bienes.”
- b. La generosidad bendice a otros y refleja el carácter de Dios.

B. Los peligros de amar el dinero

1. La codicia y el materialismo pueden corromper

- a. 1 Timoteo 6:10: “El amor al dinero es la raíz de todos los males.”
- b. La obsesión por la riqueza conduce a la idolatría y al egocentrismo.

2. El dinero debe utilizarse con integridad

- a. Dios llama a su pueblo a utilizar la riqueza para propósitos justos.
- b. Dar a los pobres, invertir en misiones y ayudar a los necesitados son prioridades bíblicas.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN CUATRO

Más principios bíblicos sobre los negocios

I. La distribución de la riqueza NO es igualitaria en el Reino

Descripción general:

Existe desigualdad económica en el mundo. Dios nunca promete una distribución equitativa; de hecho, enseña lo contrario. Jesús ilustra este punto en la parábola de los talentos (Mateo 15:15ss). En el capítulo siete aprendemos que esta verdad no es inherentemente pecaminosa; al contrario, puede usarse para bendecir a otros y brindar oportunidades para una administración sabia.

A. La desigualdad existe en el diseño de Dios

1. Diferentes habilidades conducen a diferentes resultados

- a. Algunas personas trabajan más duro, son más hábiles o toman más riesgos.
- b. Dios da diferentes talentos y oportunidades a diferentes personas.

2. Las Escrituras reconocen las diferencias de riqueza

- a. La Biblia no exige una igualdad económica forzada.
- b. Más bien, fomenta la sabiduría, la generosidad y la diligencia.

B. Las formas correctas e incorrectas de abordar la desigualdad

1. Respuestas equivocadas: envidia y lucha de clases

- a. La envidia conduce al resentimiento y a la división.
- b. El socialismo y la redistribución forzosa a menudo conducen a la injusticia y a la ineficiencia.

2. Respuestas correctas: generosidad y responsabilidad

- a. Los ricos deben compartir con los pobres por amor, no por obligación.
- b. Los pobres deben procurar mejorar su situación mediante la diligencia y la fidelidad.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

II. Principio bíblico de la competencia

Descripción general:

En el capítulo ocho descubrimos cómo la competencia puede ser algo positivo, impulsando a las empresas y a las personas a mejorar, innovar y servir mejor a los demás.

A. El papel positivo de la competencia

1. La competencia fomenta la excelencia

- a. Impulsa a las empresas a ofrecer mejores productos y servicios.
- b. La competencia sana beneficia a los consumidores al reducir los precios.

2. La competencia recompensa el trabajo duro y la innovación

- a. Aquellos que trabajan más duro y más inteligentemente tienen éxito.
- b. Se desalienta la pereza, lo que conduce a una sociedad más productiva.

B. Los peligros de la competencia poco ética

1. Prácticas deshonestas en los negocios

- a. El fraude, la corrupción y el sabotaje violan los principios bíblicos.
- b. Colosenses 3:9: “No mintáis los unos a los otros.”

2. Orgullo y crueldad en la competencia

- a. El éxito no debe conducir a la arrogancia ni a la opresión.
- b. Los negocios deberían consistir en servir a los demás, no en aplastar a los rivales.

III. Préstamos y empréstitos

Descripción general:

Pedir dinero prestado puede ser una decisión inteligente o tonta según la situación, y los prestamistas deben actuar con responsabilidad.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

I. El préstamo en un marco bíblico

1. La deuda debe gestionarse con prudencia

- a. Proverbios 22:7: “El que toma prestado es esclavo del que presta.”
- b. Los préstamos deben tener fines productivos y no gastos frívolos.

2. La deuda no siempre es pecado

- a. Jesús reconoce el préstamo en sus parábolas.
- b. El endeudamiento responsable puede conducir al crecimiento y la prosperidad.

II. La ética de los préstamos

1. Los prestamistas deben evitar la explotación

- a. Se condena el cobro de intereses excesivos (Éxodo 22:25).
- b. Los préstamos justos ayudan a las personas a construir un futuro mejor.

2. Administración sabia al prestar y tomar prestado

- a. Los prestatarios deben pagar sus deudas honestamente.
- b. Los prestamistas deben ofrecer condiciones razonables y evitar la manipulación.

IV. Actitudes del corazón

Descripción general:

Grudem enfatiza que la actitud del corazón hacia los negocios es lo que más importa: la codicia y la deshonestidad corrompen, pero la fe, la integridad y la generosidad honran a Dios.

I. Los peligros de un corazón corrupto

1. La codicia puede conducir a la destrucción

- a. La Biblia advierte contra la avaricia en Lucas 12:15.
- b. La codicia hace que las personas sean egocéntricas y poco éticas.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS NEGOCIOS SEGUN LAS REGLAS

Lecciones 5 - 7

LECCIÓN CINCO

Un enfoque radical para la gestión empresarial

Administrar una empresa con principios bíblicos requiere un cambio radical de perspectiva, pero conduce a recompensas eternas y a menudo temporales.

I. Introducción a un enfoque radical

A. La tesis central:

1. La gestión empresarial basada en principios bíblicos conduce al éxito a largo plazo.
2. Contrasta las prácticas de gestión convencionales con las pautas bíblicas.

B. ¿Por qué radical?

1. Definición de “radical” como volver a las verdades fundamentales.
2. Los principios bíblicos desafían las normas comerciales modernas.

C. Importancia de confiar en Dios:

1. Confiar en Dios como el máximo “CEO” de una empresa.
2. Ejemplos de negocios centrados en Dios que prosperan.

II. Principios bíblicos como marco

A. La Biblia como el manual empresarial definitivo:

1. Las Escrituras proporcionan sabiduría para tomar decisiones éticas y eficaces.
2. Versículos clave: Proverbios 16:3 (“Encomienda al Señor tu trabajo”) y Colosenses 3:23-24 (“Trabaja como para el Señor”).

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

B. Administración sobre la propiedad:

1. Concepto de mayordomía en la gestión de recursos y personas.
2. Dios como propietario; los humanos como cuidadores.

C. Honestidad e integridad:

1. Fundamentos de la confianza en las relaciones comerciales.
2. Proverbios 11:1 (“La balanza falsa es abominación a Jehová”).

III. El contraste entre la gestión bíblica y la secular

A. Centrarse en objetivos a corto plazo frente a objetivos eternos:

1. La gestión secular a menudo prioriza las ganancias inmediatas.
2. La gestión bíblica enfatiza el impacto eterno y las prácticas éticas.

B. Manejo de Finanzas:

1. Evitar las deudas y vivir dentro de los límites posibles.
2. La generosidad como principio empresarial (Lucas 6:38).

C. Liderazgo y rendición de cuentas:

1. Liderazgo de servicio modelado según Jesús.
2. Los líderes son responsables de cómo tratan a los empleados y a los clientes.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

IV. Aplicaciones prácticas para las empresas modernas

- **A. Implementando la ética bíblica:**
 1. Ejemplos de aplicación de la honestidad, la equidad y la transparencia.
 2. Estudios de caso de empresas que prosperan mediante prácticas éticas.
- **B. Equilibrar la fe y los negocios:**
 1. Cómo incorporar la fe en las operaciones comerciales diarias.
 2. Oración y búsqueda de la guía de Dios en la toma de decisiones.
- **C. Construir relaciones por encima de las ganancias:**
 1. El valor de tratar a los empleados y clientes como personas, no como mercancías.
 2. Mateo 7:12 (“Haz a los demás lo que quieras que te hagan a ti”).

V. Desafíos de adoptar un enfoque bíblico

A. Reacción de la cultura secular:

1. Cómo los valores bíblicos pueden entrar en conflicto con las tendencias comerciales modernas.
2. Estrategias para mantenerse firmes en la fe.

B. Perseverancia en las pruebas:

1. Confiar en Dios durante las dificultades financieras u operativas.
2. Ejemplos de empresas que perseveraron en la fe.

C. Equilibrio entre rentabilidad y principios:

1. Mantener la competitividad defendiendo los valores bíblicos.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

VI. Gestión del tiempo

A. Contamos con 4 recursos principales para gestionar

1. Recursos financieros: Esto incluye dinero, equipo, propiedades y cualquier otro activo que Dios nos haya proporcionado y del que ahora somos administradores. Debemos administrarlos eficazmente para gloria de Dios.
2. Recursos Humanos: Este recurso suele pasarse por alto, pero probablemente sea el más valioso que tenemos como empresarios. Somos administradores de las personas que Dios nos trae para ayudarnos a cumplir la visión que nos ha dado.
3. Dones y habilidades: Dios nos ha dado a cada uno de nosotros dones y habilidades para que los usemos para sus propósitos y gloria. Ser buenos administradores de nuestros dones y habilidades es fundamental para cumplir nuestro propósito.
4. El tiempo es el único recurso que todos tenemos. Aprender a gestionarlo es clave para el éxito.

B. Cómo gestionar tu tiempo

1. Tienes tiempo suficiente para hacer todo lo que Dios te ha llamado a hacer.
 - a. ¿Alguna vez has dicho: "No me alcanza el tiempo en el día" o "No tengo suficiente tiempo"? No lo vuelvas a decir. Mejor di: "Tengo suficiente tiempo para hacer todo lo que Dios me ha encomendado".
 - b. Quizás estés haciendo cosas que Dios no te ha llamado a hacer, o estés administrando mal tu tiempo.
2. Cómo priorizar adecuadamente tu tiempo.
 - a. La clave para gestionar adecuadamente tu tiempo es poder priorizarlo con precisión.
 - b. Utilice esta matriz para ayudarle a priorizar adecuadamente su tiempo.
 1. Las cosas urgentes/importantes son de máxima prioridad.
 2. Lo importante pasa a segundo plano.
 3. No importante pero urgente tercero
 4. Por último, no importante y no urgente.



La clave sigue siendo poder determinar adecuadamente qué es urgente e importante. Utilice la matriz como herramienta, pero siga orando y pidiéndole a Dios que le ayude.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN SEIS

Mínimos bíblicos básicos e importancia del descanso

Perspectivas prácticas sobre cómo integrar los seis mínimos bíblicos clave en las prácticas comerciales manteniendo la fidelidad a la Palabra de Dios.

I. Introducción a los mínimos bíblicos básicos

A. El propósito de las normas mínimas:

1. Establecer una base para un negocio gestionado bíblicamente.
2. Garantizar que todas las prácticas honren a Dios y reflejen los valores cristianos.

B. El principio de rendición de cuentas:

1. Dios responsabiliza a las personas por la gestión de sus recursos.
2. Mínimos bíblicos como pautas no negociables.

II. Comprensión de los mínimos bíblicos

A. El concepto de fidelidad:

1. Lucas 16:10-12: La fidelidad en las pequeñas cosas conduce a mayores responsabilidades.
2. Énfasis en la gestión responsable como base de la ética empresarial.

B. Diferenciando mínimos y aspiraciones:

1. Mínimo: Prácticas esenciales requeridas para alinearse con la Palabra de Dios.
2. Aspiraciones: Metas para superar las expectativas en la fe y el servicio.

C. Por qué los mínimos son cruciales:

1. Sirven como base para la toma de decisiones éticas.
2. Proteger a las empresas de caer en prácticas pecaminosas.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

III. Los seis mínimos bíblicos básicos

A. Honestidad e integridad

1. Proverbios 12:22: "El Señor aborrece los labios mentirosos, pero se deleita en la gente digna de confianza."
2. Evitar la exageración, el engaño y los atajos poco éticos.

B. Trato justo a los empleados

1. Santiago 5:4: Advertencia contra la explotación de los trabajadores.
2. Ofrecer salarios justos, condiciones de trabajo seguras y oportunidades de crecimiento.

C. Administración sabia de los recursos

1. Mateo 25:14-30: La parábola de los talentos como modelo de mayordomía.
2. Evitar el desperdicio y garantizar que los recursos se utilicen de forma eficaz.

D. Evitar las deudas siempre que sea posible

1. Proverbios 22:7: "El que toma prestado es esclavo del que presta."
2. Fomento de la capacidad financiera y de evitar préstamos innecesarios.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

E. Mantener un espíritu de generosidad

1. Hechos 20:35: "Más bienaventurado es dar que recibir."
2. Ejemplos de empresas que retribuyen a sus comunidades y empleados.

F. Compromiso con la rendición de cuentas

1. Proverbios 15:22: "Por falta de consejo fracasan los planes; pero con muchos consejeros prosperan."
2. Importancia de la mentoría, los socios responsables y la transparencia.

IV. Aplicación de los mínimos bíblicos a las empresas modernas

A. Estudios de casos de éxito

1. Ejemplos de la vida real de empresas que implementaron mínimos bíblicos y prosperaron.
2. Testimonios de líderes que priorizaron la integridad sobre las ganancias.

B. Pasos prácticos para la implementación

1. Evaluación de las prácticas comerciales actuales frente a los estándares bíblicos.
2. Establecer estructuras de rendición de cuentas para hacer cumplir estos mínimos.

C. Cómo afrontar la oposición

1. Cómo manejar críticas o desafíos al seguir los principios bíblicos.
2. Mantenerse firme a pesar de las presiones sociales.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

V. Obstáculos comunes para mantener los mínimos bíblicos

A. La tentación del compromiso

1. Presión para tomar atajos en industrias competitivas.
2. Ánimo para confiar en la provisión de Dios.

B. Desafíos financieros

1. Cómo equilibrar la generosidad y la administración durante las dificultades económicas.
2. Confiando en Dios en tiempos de escasez.

C. Falta de conocimiento o apoyo

1. Reconociendo la importancia de buscar sabiduría y consejo.
2. Aprovechar las redes cristianas para obtener apoyo y estímulo.

VI. El valor eterno de los mínimos bíblicos

A. Construyendo un legado de fe

1. Cómo las empresas alineadas con los principios de Dios impactan a las generaciones futuras.
2. Recompensas eternas por la fidelidad en las prácticas comerciales.

B. Complacer a Dios por encima de complacer a la gente

1. Gálatas 1:10: "¿Busco ahora el favor de los hombres, o el de Dios?"
2. Ánimo para priorizar los estándares de Dios por encima del éxito mundano.

C. La promesa de la bendición de Dios

1. Proverbios 3:5-6: Confiar en Dios para dirección y éxito.
2. Seguridad de que la obediencia trae paz y plenitud.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

VIII. La clave para mantenerse alejado de la esclavitud empresarial – El descanso bíblico

En el acelerado mundo de los negocios y el emprendimiento, el concepto de descanso a menudo parece contradictorio. Sin embargo, ¿qué tal si la clave para un crecimiento empresarial sin precedentes reside en el antiguo principio bíblico del Sabbath? Bienvenido al mundo de la colaboración sabática, donde el descanso intencional se convierte en tu arma secreta para el éxito. Aprende a reconocer los factores que pueden llevarte a la esclavitud en los negocios, a la vez que te proporciona pasos prácticos para liberarte de ellos mediante la obediencia bíblica, la administración responsable y el descanso.

A. El fundamento bíblico del descanso sabático

5. Génesis 2:2-3 y Éxodo 20:8-11

- El ejemplo y el mandamiento de Dios: Tras crear el mundo, Dios descansó el séptimo día, santificándolo como día de descanso. Esto sienta el precedente para la observancia del sabbat.
- La enseñanza de Jesús: Marcos 2:27 enfatiza que el sábado fue hecho para beneficio de la humanidad.

B. Principios del descanso estratégico

1. **Desconexión intencional:** Tomar descansos para reiniciar la mente y tener perspectiva.
2. **Tiempo de reflexión:** Utilizar períodos de descanso para la planificación estratégica.
3. **Impulso a la creatividad:** El descanso mejora la creatividad y la resolución de problemas.

C. Pasos para adoptar la colaboración en el sábado

1. **Establezca límites claros:** Establecer un horario de descanso.
2. **Delegar y automatizar:** Libere tiempo asignando tareas y utilizando la tecnología.
3. **Cultivar una cultura del descanso:** Fomentar un entorno que valore y respete el descanso.

D. Beneficios del descanso

3. **Mayor eficiencia:** el tiempo libre predecible mejora la comunicación y la satisfacción laboral.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Ejemplo de negocio: El enfoque de 'Chick-fil-A'

Éxito a pesar del cierre: la política de cierre los domingos de Chick-fil-A aumenta las ventas por tienda en comparación con la competencia.

E. Alineando los negocios y la fe

1. Profundizar la fe: El descanso sabático ofrece tiempo para fortalecer tu relación con Dios.
2. Liderazgo espiritual: aborde los negocios desde un lugar de abundancia espiritual.

F. Obstáculos comunes y soluciones

1. **Reencuadrar el descanso:** Posicionar el descanso como una acción estratégica de negocios.
2. **Educar a las partes interesadas:** Comparte tu filosofía de descanso con clientes y socios.
3. **Empieza poco a poco:** Comience con períodos de descanso manejables y aumente gradualmente.

IX. Definición de esclavitud empresarial:

- A. Un estado en el que una empresa se vuelve esclava de prácticas, decisiones o prioridades que entran en conflicto con los principios bíblicos.
- B. Identificar las causas fundamentales de la servidumbre empresarial
 1. **Mala gestión financiera:**
 - a. Dependencia excesiva de las deudas: Proverbios 22:7 (“El que toma prestado es siervo del que presta”).
 - b. Mala asignación de recursos y falta de gestión.
 2. **Ética comprometida:**
 - a. Permitir que la deshonestidad, la codicia o las prácticas poco éticas se filtren en la toma de decisiones.
 - b. La pendiente resbaladiza de tomar atajos para seguir siendo competitivo.
 3. **Prioridades equivocadas:**
 - a. Poner las ganancias por encima de las personas o el propósito.
 - b. Descuidar a la familia, el crecimiento espiritual o la integridad personal en aras del éxito empresarial.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

4. Dependencia de métodos seculares:

- a. Confiar en las estrategias mundanas en lugar de la guía de Dios.
- b. Proverbios 3:5-6: La importancia de reconocer a Dios en todas las decisiones.

C. Cómo liberarse de la esclavitud empresarial

1. Arrepentimiento y sumisión a Dios:

- a. Reconocer pecados o errores en las prácticas comerciales.
- b. 1 Juan 1:9: La fidelidad de Dios para perdonar y restaurar.

2. Estableciendo prioridades bíblicas:

- a. Reafirmando el propósito del negocio: glorificar a Dios.
- b. Equilibrar el trabajo, la familia y la vida espiritual.

3. Implementando la disciplina financiera:

- a. Desarrollar un presupuesto, reducir la deuda y vivir dentro de sus posibilidades.
- b. Practicar la generosidad como forma de honrar a Dios con recursos empresariales.

Porque el que ha entrado en su reposo, también ha reposado de sus obras, como Dios de las suyas. Procuremos, pues, entrar en ese reposo, para que nadie caiga en el mismo ejemplo de desobediencia. Hebreos 4:10-11

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN SIETE

Metas de estilo de vida personal y metas empresariales bíblicas

I. Introducción a los objetivos de estilo de vida personal

Comprender qué y cómo aplicar metas de estilo de vida personal basadas en principios bíblicos. Descubrir cómo priorizar la fe, las relaciones y la administración, sin perder el enfoque en el impacto eterno.

A. El papel del estilo de vida en el éxito empresarial:

1. Cómo la vida personal del propietario de un negocio impacta sus prácticas comerciales.
2. La conexión entre la disciplina personal y la integridad profesional.

B. Alinear las metas personales con los principios bíblicos:

1. La importancia de establecer metas que honren a Dios.
2. Mateo 6:33: "Buscad primeramente el reino de Dios y su justicia."

II. El fundamento de las metas bíblicas de estilo de vida

A. Entendiendo el propósito de Dios para la vida y el trabajo:

1. El trabajo como forma de adoración y administración.
2. Génesis 2:15: El mandato de Dios de cultivar y cuidar la tierra.

B. El equilibrio entre la ambición y la satisfacción:

1. Filipenses 4:11-13: El ejemplo de Pablo de estar contento en cada situación.
2. Evitar la trampa del materialismo y luchar por las recompensas eternas.

C. La importancia de vivir intencionalmente:

1. Proverbios 21:5: "Los planes del diligente son provechosos."
2. Desarrollar una visión para la propia vida personal y apegarse a ella.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

III. Objetivos clave de estilo de vida personal para empresarios

A. Crecimiento espiritual:

1. Priorizar el tiempo con Dios a través de la oración, el estudio bíblico y la adoración.
2. Garantizar que las decisiones empresariales estén guiadas por el Espíritu Santo.

B. Familia y relaciones:

1. 1 Timoteo 5:8: Proveer para la propia familia y mantener relaciones saludables.
2. Asignar tiempo para la familia en medio de las responsabilidades laborales.

C. Administración financiera:

1. Vivir por debajo de nuestras posibilidades para evitar deudas innecesarias.
2. Practicar la generosidad como reflejo de la provisión de Dios.

D. Salud y bienestar:

1. 1 Corintios 6:19-20: El cuerpo como templo del Espíritu Santo.
2. Mantener la salud física y emocional para sostener la energía y la concentración.

E. Participación y servicio comunitario:

1. Utilizar recursos y talentos personales para servir a los demás.
2. Mateo 5:16: Dejar que nuestra luz brille a través de las buenas obras.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

IV. Obstáculos comunes para alcanzar los objetivos de estilo de vida

A. El peligro del exceso de trabajo:

1. Equilibrar la ambición con el descanso: Éxodo 20:8-10 (el mandato de observar el sábado).
2. Reconocer los riesgos del agotamiento y del deterioro de las relaciones.

B. Prioridades en competencia:

1. El desafío de gestionar el crecimiento familiar, empresarial y personal.
2. Estrategias para identificar y centrarse en lo que más importa.

C. Presiones culturales:

1. La tentación de adaptarse a los estándares sociales de éxito.
2. Romanos 12:2: "No os conforméis al mundo actual."

D. Falta de rendición de cuentas:

1. El riesgo de descuidar los objetivos sin rendición de cuentas externa o interna.
2. Importancia de los mentores o socios de rendición de cuentas.

V. Pasos prácticos para establecer y alcanzar metas de estilo de vida

A. Establecer prioridades:

1. Enumerar los aspectos no negociables (por ejemplo, la fe, la familia, la salud).
2. Crear una declaración de misión personal que se alinee con los valores bíblicos.

B. Desarrollo de un plan de gestión del tiempo:

1. Programar tiempo para el crecimiento espiritual, relacional y profesional.
2. Consejos para evitar distracciones y mantenerse productivo.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

C. Creación de un plan financiero:

1. Presupuesto y ahorro para apoyar metas personales y familiares.
2. Asignar recursos para dar e invertir en el reino de Dios.

D. Evaluación periódica del progreso:

1. Establecer hitos mensurables y revisarlos periódicamente.
2. Celebrando los logros y haciendo ajustes según sea necesario.

VI. Ejemplos bíblicos de metas de estilo de vida

A. Jesús como modelo definitivo:

1. Priorizar el tiempo con Dios a pesar de Su ocupado ministerio.
2. Demostrando equilibrio al servir a los demás, descansar y cumplir Su misión.

La dedicación de B. Pablo al ministerio y la autodisciplina:

1. 1 Corintios 9:27: "Disciplino mi cuerpo y lo mantengo bajo control."
2. Lecciones del enfoque de Pablo en difundir el Evangelio manteniendo la disciplina personal.

C. Proverbios 31 Mujer:

1. Equilibrar los negocios, la familia y el servicio comunitario.
2. Un modelo de excelencia y de ingenio.

VII. Beneficios de alinear los objetivos de estilo de vida con los principios de Dios

A. Mayor paz y plenitud:

1. Isaías 26:3: "Tú guardarás en completa paz a aquellos cuyo entendimiento está firme."
2. La alegría de vivir en obediencia al plan de Dios.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

B. Relaciones más fuertes:

1. Generar confianza y respeto con la familia, los empleados y la comunidad.
2. El impacto de modelar valores bíblicos para otros.

C. Legado a largo plazo:

1. Proverbios 13:22: "El bueno deja herencia a los hijos de sus hijos."
2. Dejando atrás una vida que refleje la gloria de Dios.

VIII. Conclusión: Vivir con propósito eterno

A. Reflexión sobre las prioridades:

1. Estímulo a evaluar el estilo de vida actual y alinearlo con los principios bíblicos.

B. El viaje por delante:

1. Metas de estilo de vida como un proceso que dura toda la vida de crecimiento y alineación con la voluntad de Dios.
2. Un recordatorio de que Dios equipa a quienes confían en Él para vivir intencionalmente y con alegría.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

XI. Introducción a los objetivos empresariales bíblicos

En esta lección aprenderemos sobre los objetivos empresariales bíblicos, enfatizando su valor espiritual, práctico y eterno y cómo aplicarlos en nuestra vida empresarial.

A. Definición de objetivos empresariales bíblicos:

1. Metas comerciales arraigadas en la Palabra y los principios de Dios.
2. Metas que se alinean con propósitos eternos en lugar de métricas mundanas de éxito.

B. Por qué son importantes los objetivos bíblicos:

1. Proverbios 16:3: "Encomienda al Señor todos tus hechos, y tus planes él afirmará."
2. Asegurarse de que una empresa sirva al propósito de Dios, a los empleados, a los clientes y a la comunidad.

C. Características de los objetivos empresariales bíblicos

1. Metas centradas en Dios:

- a. Reflejando un compromiso de glorificar a Dios en todos los aspectos del negocio.
- b. Mateo 5:16: "Así alumbre vuestra luz delante de los hombres, para que vean vuestras buenas obras, y glorifiquen a vuestro Padre que está en los cielos."

2. Objetivos éticos y honestos:

- a. Manteniendo la integridad en cada transacción y decisión.
- b. Proverbios 11:1: "El Señor aborrece las balanzas falsas, pero las pesas justas hallan favor delante de Él."

3. Enfoque de liderazgo de servicio:

- a. Priorizar el bienestar de los empleados, clientes y la comunidad.
- b. Marcos 10:45: El ejemplo de Jesús de servir a los demás.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

4. Mayordomía y generosidad:

- a. Gestionar los recursos con sabiduría y dar con generosidad.
- b. 1 Timoteo 6:18: "Mándales que hagan el bien, que sean ricos en buenas obras, generosos y generosos."

5. Perspectiva eterna:

- a. Objetivos que consideren el impacto espiritual del negocio en todas las partes interesadas.
- b. Colosenses 3:23-24: Trabajando como para el Señor, no para los hombres.

D. Establecer metas empresariales bíblicas

1. Busca la guía de Dios:

- a. Considere con oración el propósito y la dirección del negocio.
- b. Santiago 1:5: Pedir sabiduría a Dios.

2. Alinearse con los valores bíblicos:

- a. Evaluar cada objetivo para garantizar su alineación con las Escrituras.
- b. Evitar objetivos basados en el orgullo, la codicia o la competencia.

3. Sea específico y medible:

- a. Desarrollar objetivos claros y viables.
- b. Ejemplos: índices de satisfacción del cliente, iniciativas de bienestar de los empleados o proyectos de impacto comunitario.

4. Incorporar la rendición de cuentas:

- a. Establecer controles y equilibrios para garantizar el cumplimiento de los objetivos.
- b. Involucrar a mentores o asesores empresariales que compartan valores bíblicos.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

E. Ejemplos de objetivos empresariales bíblicos

1. **Tratar a los empleados de manera justa y compasiva:**
 - a. Ofrecer salarios justos y oportunidades de crecimiento.
 - b. Efesios 6:9: Los empleadores están llamados a tratar a los trabajadores con respeto y amabilidad.
2. **Garantizar prácticas comerciales honestas:**
 - a. Transparencia en las transacciones y tratos financieros.
 - b. Levítico 19:35-36: Mandamiento de usar balanzas y medidas honestas.
3. **Devolviendo a la comunidad:**
 - a. Apoyando organizaciones benéficas locales, iglesias y programas de extensión.
 - b. Proverbios 19:17: "El que se apiada del pobre le presta al Señor."
4. **Promoción de la competencia ética:**
 - a. Centrarse en servir bien a los clientes en lugar de socavar a los competidores.
 - b. Romanos 12:10: Honrar a los demás por encima de uno mismo.
5. **Demostrando generosidad:**
 - a. Reservar ganancias para apoyar la obra del reino.
 - b. Malaquías 3:10: El principio de diezmar y confiar en la provisión de Dios.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

F. Cómo superar los desafíos en la búsqueda de objetivos bíblicos

1. Presión de la cultura secular:

- a. Competir contra empresas con valores diferentes.
- b. Mantener la integridad bíblica a pesar de las presiones externas.

2. Equilibrio entre ganancias y propósito:

- a. Garantizar la estabilidad financiera sin comprometer los objetivos espirituales.
- b. Confiar en Dios como el proveedor definitivo.

3. Cómo afrontar las prácticas poco éticas de otros:

- a. Responder a competidores o socios deshonestos con gracia e integridad.
- b. Romanos 12:17-21: “No paguéis a nadie mal por mal.”

4. Luchas internas:

- a. Enfrentando las tentaciones personales de priorizar las ganancias sobre los principios.
- b. Autoexamen regular y confianza en la fuerza de Dios.

G. Beneficios de establecer metas empresariales bíblicas

1. Propósito y dirección más claros:

- a. Confianza en saber que el negocio está alineado con la voluntad de Dios.
- b. Proverbios 3:5-6: Confiar en que Dios enderezará nuestros caminos.

2. Relaciones más fuertes:

- a. Generar confianza con empleados, clientes y socios.
- b. Reflejando el carácter de Cristo en cada interacción.

3. Impacto eterno:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

- a. Usando el negocio como plataforma para compartir el Evangelio.
- b. Impactando vidas más allá de las necesidades materiales.

4. Paz y contentamiento:

- a. Libertad de la ansiedad confiando en la provisión y guía de Dios.
- b. Filipenses 4:6-7: Experimentar la paz de Dios en todas las circunstancias.

H. Ejemplos bíblicos de metas piadosas en acción

1. El liderazgo de José en Egipto:

- a. Génesis 41:46-57: Gestión de recursos durante la abundancia y la hambruna.
- b. Lecciones de administración, sabiduría y planificación.

2. El empresario de Proverbios 31:

- a. Equilibrar los negocios con la familia y el servicio comunitario.
- b. Un modelo de excelencia, generosidad y diligencia.

3. El esfuerzo de reconstrucción de Nehemías:

- a. Alineando una misión con el propósito de Dios.
- b. Nehemías 2:17-18: Inspirar a otros a alcanzar una visión dada por Dios.

I. Pasos prácticos para mantener el compromiso con los objetivos bíblicos

1. Reevaluar periódicamente los objetivos:

- a. Garantizar la alineación con la Palabra de Dios a medida que el negocio crece.
- b. Ajustar estrategias manteniendo los valores fundamentales.

2. Participe en la oración y el estudio de las Escrituras:

- a. Buscando sabiduría y aliento de Dios diariamente.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN OCHO

EXAMEN PARCIAL

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS LECCION NUEVE

Mayordomía y diezmo empresarial

I. Descripción general de la administración:

Jesús enfatizó la mayordomía en sus enseñanzas, influyendo en cómo administramos Tiempo, dinero, posesiones y relaciones. La administración va más allá de la simple donación financiera y abarca todos los aspectos de la vida y los negocios.

A. ¿Qué es la mayordomía en la Biblia?

1. Se define como la gestión responsable de lo que Dios nos ha confiado.
2. Es la práctica de administrar desinteresadamente todo lo que tenemos (nuestros talentos, tiempo, dinero, relaciones, salud, etc.) para la gloria de Dios.

B. Principios de mayordomía en la Biblia: Aquí hay 10 principios fundamentales derivados de las Escrituras.

1. Propiedad

- a. Reconociendo que todo pertenece a Dios.
- b. Implicaciones para la forma en que utilizamos nuestros recursos

2. Humildad

- a. Dependencia de Dios en la mayordomía.
- b. Humildad centrada en las relaciones en las interacciones con los demás.

3. Diligencia

- a. Utilizando talentos y dones fielmente.
- b. Aplicaciones prácticas en la vida empresarial y personal.

4. Multiplicación

- a. Invertir y hacer crecer lo que Dios nos ha dado.
- b. Ejemplos de crecimiento espiritual y material.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

5. Planificación

- a. Pensamiento estratégico y previsión.
- b. Alinearse con el plan general de Dios para nuestras vidas.

6. Responsabilidad

- a. Parábolas que enfatizan la responsabilidad en la mayordomía.
- b. Consecuencias de una mayordomía fiel e infiel.

7. Recompensas

- a. Promesa de recompensas y bendiciones.
- b. Abundancia espiritual y material a través de una mayordomía fiel.

8. Gestión ambiental

- a. El mandato de Dios de cuidar la creación.
- b. Implicaciones para la conciencia ambiental.

9. Sacrificio

- a. Ejemplos bíblicos y enseñanzas sobre el sacrificio.
- b. Priorizar el reino de Dios y a los demás por encima de uno mismo.

10. Generosidad

- a. Principios bíblicos de dar con alegría.
- b. Compartir tiempo, talentos y recursos con otros.

C. Conclusión

1. Resumen: La mayordomía es un enfoque holístico para gestionar todo para la gloria de Dios.
2. Llamado a la acción: Implementar estos principios en la vida empresarial y personal.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

II. Introducción: El concepto del diezmo empresarial

A. Definición del diezmo en un contexto bíblico:

1. Descripción general del diezmo: devolver el 10% de los ingresos a Dios (Malaquías 3:10).
2. Raíces históricas del diezmo en el Antiguo Testamento y su relevancia hoy.

B. Extender el diezmo a las prácticas comerciales:

1. Aplicando el principio del diezmo a las ganancias empresariales.
2. Considerar el diezmo como un acto de adoración y mayordomía.

III. Base bíblica del diezmo

A. Fundamentos del Antiguo Testamento:

1. Génesis 14:18-20: Abraham da el diezmo a Melquisedec.
2. Levítico 27:30: "El diezmo de todo pertenece al Señor."

B. Perspectivas del Nuevo Testamento:

1. Mateo 23:23: Jesús afirma la importancia del diezmo mientras enfatiza la justicia, la misericordia y la fidelidad.
2. 2 Corintios 9:7: Dar con alegría y voluntariamente como un acto de gracia.

C. La promesa de bendición de Dios a través del diezmo:

1. Malaquías 3:10: La promesa de Dios de "abrir las compuertas de los cielos".
2. Confiar en que Dios proveerá y prosperará a medida que lo honramos con nuestros recursos.

IV. Por qué las empresas deben diezmar

A. Reconocer a Dios como la fuente de todo éxito:

1. Deuteronomio 8:18: "Él es quien te da el poder para producir riquezas."
2. Reconocer que Dios es dueño de todos los recursos.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

B. Alineación de las prácticas comerciales con los principios del Reino:

1. Mateo 6:33: "Buscad primeramente el reino de Dios y su justicia."
2. Hacer de las prioridades de Dios las prioridades del negocio.

C. Demostrando fe en la provisión de Dios:

1. El diezmo como expresión tangible de confianza en la capacidad de Dios para satisfacer las necesidades.

D. Fortalecimiento del impacto de las empresas cristianas:

1. Utilizando recursos para apoyar el ministerio, la extensión y las necesidades de la comunidad.
2. Mejorar la reputación de las empresas cristianas como administradores fieles.

V. Consideraciones prácticas para el diezmo empresarial

A. Determinar qué diezmar:

1. Ganancias brutas vs. ganancias netas: Una perspectiva bíblica sobre cada enfoque.
2. Buscando sabiduría a través de la oración y el consejo.

B. Establecer un programa regular de diezmos:

1. Establecer un patrón consistente para dar.
2. Alinear el diezmo con los períodos de informes financieros (mensual, trimestral, anual).

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

C. Elegir dónde diezmar:

1. Apoyando iglesias locales, misiones y organizaciones caritativas.
2. Asegurarse de que las contribuciones estén alineadas con los valores y objetivos bíblicos.

D. Cómo afrontar los desafíos financieros:

1. Priorizar el diezmo incluso durante temporadas difíciles.
2. Confiando en la fidelidad de Dios en los altibajos financieros.

VI. Superando las objeciones comunes al diezmo empresarial

A. "El diezmo reduce la rentabilidad":

1. Abordar los temores sobre la reducción de recursos y la posible tensión financiera.
2. Testimonios de negocios que prosperaron gracias al diezmo fiel.

B. "El diezmo es una ley del Antiguo Testamento":

1. Demostrando la continuidad de los principios del diezmo en el Nuevo Testamento.
2. Enfatizando el corazón detrás del dar en lugar de requisitos legalistas.

C. "Mi negocio no puede permitirse el diezmo":

1. Fomentando la fe y la confianza en la provisión de Dios.
2. Pasos prácticos para integrar el diezmo en el presupuesto.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

VII. Las bendiciones del diezmo para las empresas

A. Crecimiento espiritual y alineación con la voluntad de Dios:

1. Profundizar la confianza en Dios como el proveedor definitivo.
2. Experimentar la guía de Dios en las decisiones comerciales.

B. Bendiciones financieras y operativas:

1. Ejemplos de negocios que prosperaron después de comprometerse a diezmar.
2. Cómo Dios puede multiplicar recursos y abrir oportunidades.

C. Impacto en la Comunidad y el Reino:

1. Apoyando ministerios y obras de caridad que promueven el reino de Dios.
2. Inspirando a otros a honrar a Dios a través de sus negocios.

VIII. Testimonios y ejemplos de la vida real

A. Historias de empresas que diezman:

1. Ejemplos específicos de empresas que experimentan crecimiento y éxito.
2. Perspectivas de líderes que han practicado el diezmo fielmente.

B. Lecciones aprendidas de los diezmadores fieles:

1. Superando desafíos y siendo testigo de la provisión de Dios.
2. Un estímulo para que otros confíen en Dios con las finanzas de sus negocios.

IX. Pasos para empezar a diezmar como negocio

A. Evaluar las prácticas financieras actuales:

1. Revisión de ingresos, gastos y márgenes de ganancia.
2. Identificar oportunidades para incorporar el diezmo en el presupuesto.

B. Comprometerse a diezmar como un acto de fe:

1. Tomar una decisión en oración para honrar a Dios con recursos empresariales.
2. Alentar al liderazgo y al personal a adoptar la visión.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

C. Asociarse con organizaciones afines:

3. Colaborar con iglesias y ministerios para maximizar el impacto.
4. Garantizar la rendición de cuentas y la transparencia en las donaciones.

D. Celebrar y reflexionar sobre la fidelidad de Dios:

5. Compartiendo testimonios de la provisión y bendición de Dios.
6. Reforzar el compromiso del diezmo a través de la oración constante y la acción de gracias.

X. Conclusión: La perspectiva eterna sobre el diezmo empresarial

A. Ver el diezmo como una inversión en la eternidad:

- Mateo 6:20: "Acumulad tesoros en el cielo."
- Reconociendo el impacto eterno de la mayordomía fiel.

B. Ánimo para confiar plenamente en Dios:

- Proverbios 3:9-10: "Honra al Señor con tus bienes... entonces tus graneros se llenarán hasta rebosar."
- Confiar en las promesas de Dios como base del éxito empresarial.

C. Encargo final para honrar a Dios a través de los negocios:

- Desafiando a los lectores a comprometer sus negocios con los propósitos de Dios.
- Celebrando la alegría y el privilegio de hacer avanzar el reino de Dios a través del diezmo.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN DIEZ

Toma de decisiones y generación de impacto eterno

Liderazgo: La base de todas las decisiones Este bosquejo ofrece un desglose completo del Capítulo Nueve, enfatizando el liderazgo como la base para tomar decisiones bíblicamente sólidas en los negocios.

I. Introducción: El liderazgo como piedra angular

A. Definición de liderazgo en un contexto bíblico:

1. Liderazgo como administración y servicio.
2. Mateo 20:26-28: "El que quiera hacerse grande entre vosotros deberá ser vuestro servidor."

B. La responsabilidad de los líderes en los negocios:

1. Los líderes marcan el tono de la cultura y la ética organizacional.
2. El impacto del liderazgo en los empleados, clientes y partes interesadas.

II. Fundamentos bíblicos del liderazgo

A. El liderazgo como llamado de Dios:

1. Romanos 13:1: "Sométase toda persona a las autoridades superiores, porque no hay autoridad sino la que Dios ha establecido."
2. Reconocer a Dios como la fuente última de autoridad y guía.

B. El papel de la integridad en el liderazgo:

1. Proverbios 11:3: "La integridad de los rectos los guiará."
2. Generar confianza mediante un comportamiento ético y coherente.

C. Liderazgo de servicio modelado por Jesús:

1. Juan 13:12-17: Jesús lava los pies de sus discípulos como ejemplo de humildad y servicio.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

2. Cómo se aplica el liderazgo de servicio a las empresas modernas.

III. Características de un líder piadoso

A. Visión y Propósito:

1. Proverbios 29:18: "Donde no hay visión, el pueblo perece."
2. Desarrollar una misión clara alineada con los principios bíblicos.

B. Sabiduría y discernimiento:

1. Santiago 1:5: "Si a alguno de vosotros le falta sabiduría, pídala a Dios."
2. Tomando decisiones basadas en la oración y la Palabra de Dios.

C. Humildad y capacidad de enseñanza:

1. Filipenses 2:3-4: "No hagan nada por egoísmo o vanidad."
2. Reconocer la dependencia de Dios y aprender de los demás.

D. Coraje y responsabilidad:

1. Josué 1:9: "Sé fuerte y valiente... porque el Señor tu Dios estará contigo."
2. Asumir la responsabilidad de las decisiones y los resultados.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

IV. Principios de toma de decisiones para líderes

A. Alinear las decisiones con la voluntad de Dios:

1. Proverbios 3:5-6: Confiar en Dios para dirección.
2. Buscando consejo a través de la oración, las Escrituras y consejeros sabios.

B. Priorizar la integridad sobre las ganancias:

3. Marcos 8:36: "¿De qué le sirve al hombre ganar el mundo entero, si pierde su alma?"
4. Evitar compromisos que entren en conflicto con los valores bíblicos.

C. Equilibrio entre objetivos a largo y corto plazo:

5. La importancia de la previsión y la planificación.
6. Proverbios 21:5: "Los planes del diligente son provechosos."

D. Inclusión de otros en el proceso de toma de decisiones:

7. Proverbios 15:22: "Los planes fracasan por falta de consejo, pero con muchos consejeros prosperan."
8. Fomentar la participación y la colaboración del equipo.

V. Desafíos que enfrentan los líderes

A. Cómo afrontar la incertidumbre:

1. Confiar en Dios frente a resultados desconocidos.
2. Isaías 41:10: "No temas, porque yo estoy contigo."

B. Manejo de críticas y oposición:

1. Responder a las críticas con gracia y humildad.
2. Proverbios 15:1: "La suave respuesta quita la ira."

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

C. Cómo evitar la trampa del orgullo:

1. Proverbios 16:18: "Antes del quebrantamiento va el orgullo."
2. Mantenernos arraigados en la oración y la responsabilidad.

D. Mantener el enfoque en el Reino de Dios:

1. Mateo 6:33: "Buscad primeramente el reino de Dios y su justicia."
2. Mantener las prioridades espirituales al frente de las decisiones de liderazgo.

* * * * *

VI. Cómo tomar decisiones más acertadas

Introducción

Donde estás hoy es el resultado de las decisiones que tomaste ayer, la semana pasada, el mes pasado y el año pasado. De igual manera, donde estarás mañana, dentro de un año o dentro de cinco años estará determinado por las decisiones que tomes hoy y en los próximos días. Tomar decisiones es fundamental en la vida. Cada día tomamos decisiones —algunas pequeñas, otras importantes—, pero cada decisión es importante y conlleva consecuencias. Las decisiones que tomamos no solo nos afectan a nosotros, sino también a quienes nos rodean. Las decisiones de los líderes influyen en sus empresas, empleados, organizaciones, ciudades e incluso naciones enteras.

A. La Biblia está llena de historias de personas que tomaron decisiones, algunas buenas, otras malas, decisiones que moldearon sus vidas, sus familias y, a veces, incluso sus naciones:

1. Ester decidió ponerse en la brecha por su pueblo:
 - *Mardoqueo respondió: «No pienses que por estar en la casa del rey solo tú de todos los judíos escaparás. Porque si callas ahora, el alivio y la liberación para los judíos surgirán de otro lugar, pero tú y la familia de tu padre perecerán. ¿Y quién sabe si has llegado a tu posición real para un momento como este?».* (Ester 4:13-14)
2. Eva decidió ceder a la tentación en el Jardín del Edén.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

3. David decidió mirar a Betsabé y luego orquestó el asesinato de su marido.

B. El poder de elección es una de las mayores habilidades que Dios nos ha dado. La vida es una serie de decisiones:

- Levántate de la cama o presiona el botón de repetición de alarma.
- Copos glaseados o avena.
- Romper o intentar que funcione.
- Estudiar un posgrado o conseguir un trabajo.
- Alquilar o comprar.
- Lucha o huida.
- Renunciar o seguir intentándolo.

Cada decisión lleva a un destino. Considere esta ilustración: Hay un punto a lo largo de la Divisoria Continental en lo alto de las Montañas Rocosas donde las aguas de un pequeño arroyo se separan. Una sola gota de agua que va hacia el oeste finalmente desemboca en el río Colorado y desemboca en el Golfo de California y el Océano Pacífico. Otra gota que va hacia el este desemboca en el río Misisipi y termina en el Golfo de México y el Océano Atlántico. Dos gotas de agua, dos destinos completamente diferentes, determinados por un pequeño punto de inflexión.

C. La toma de decisiones es parte de la vida

1. *Santiago 1:7-8 (NTV)*
2. Tus decisiones determinan el grado de éxito que alcanzas en la vida.
3. Cuanto más sabias sean las decisiones que tomes —y menos malas— mayor será tu éxito en el cumplimiento de tu propósito, en alcanzar tu destino divino y en hacer realidad tus sueños.
4. *Deuteronomio 30:19 (NTV)*

D. 5 pasos para tomar decisiones inteligentes

1. Busca la ayuda de Dios (Preguntad al Señor)
 - a. El primer paso para tomar decisiones sabias es consultar al Señor. Si bien los siguientes pasos son valiosos y brindan una guía natural, buscar a Dios es nuestro recurso sobrenatural como creyentes.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Salmos 37:23 nos dice: "Por Jehová son ordenados los pasos del hombre, Y él se deleita en su camino".

El Señor quiere dirigir nuestros pasos y guiar nuestras decisiones, pero debemos pedirle ayuda. El rey David siempre buscó la guía de Dios antes de tomar decisiones (1 Samuel 23:2, 4; 30:8; 2 Samuel 2:1; 5:19, 23; 21:1). Sin embargo, en Josué 9, los líderes de Israel tomaron una decisión terrible porque no buscaron la sabiduría del Señor. Josué 9:14 dice: «Los israelitas probaron sus provisiones, pero no consultaron al Señor». Cuando no le pedimos sabiduría a Dios, perdemos su guía sobrenatural.

Imagina lo diferente que sería tu vida, tu negocio, tu ministerio o tu matrimonio si cada decisión que tomaras estuviera dirigida por el Señor. Si quieres tomar mejores decisiones, siempre pregúntale.

- b. *Proverbios 2:6*– Porque Jehová da la sabiduría, Y de su boca viene el conocimiento y la inteligencia.
- c. *Proverbios 28:26 (LB)*¡Es necio confiar en sí mismo! Pero quienes usan la sabiduría de Dios están a salvo.
- d. *Proverbios 19:21*– Podrás hacer muchos planes, pero el propósito del SEÑOR prevalecerá.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

2. Reúne todos los datos

Muchas veces tomamos malas decisiones porque actuamos con información limitada. He tomado decisiones que creía correctas, solo para darme cuenta después de que me faltaban datos clave. Si me hubiera tomado el tiempo de recopilar más información, habría tomado una mejor decisión. Antes de tomar cualquier decisión, asegúrese de tener toda la información relevante.

- a. *Proverbios 18:13 (LB)*– ¡Qué vergüenza! ¡Sí, qué estupidez! ¡Decidir antes de conocer los hechos!

3. Busca el consejo de Dios

Proverbios 11:14 dice: “Donde no hay dirección sabia, el pueblo cae; pero en la multitud de consejeros hay seguridad”.

El consejo piadoso puede ayudarte a evitar puntos ciegos, obtener nuevas perspectivas y descubrir mejores opciones. Es fundamental no solo buscar consejos sabios, sino también tomarlos en serio.

4. Tómate tu tiempo

Hay un viejo dicho: "La retrospectiva es 20/20". Cuanto más tiempo tengas, más perspectiva obtendrás. Algunas de las peores decisiones que he tomado fueron apresuradas. Pregúntate: ¿Puede esta decisión retrasarse un día, una semana, un mes o incluso un año? ¿De dónde viene la presión para decidir ahora?

Algunas decisiones requieren urgencia, pero muchas sería mejor tomarlas luego de una cuidadosa consideración.

- a. *Proverbios 11:14 (NVI)*
- b. *Proverbios 12:15 (NVI)*
- c. *Proverbios 15:22 (NVI)*
- d. *Proverbios 20:18 (NVI)*
- e. *Proverbios 24:6 (GN)*
5. Encuentra la paz
- f. *Colosenses 3:15 (AMP)* Que la paz de Cristo [la calma interior de quien camina a diario con Él] sea el factor que gobierne sus corazones [decidiendo y resolviendo las dudas que surjan]. A esta paz, en verdad, fueron llamados como miembros de un solo cuerpo [de creyentes]. Y sean agradecidos [a Dios siempre].

¡Nunca tomes una decisión sin la paz de Dios en tu corazón!

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN ONCE

¿Qué es la Empresa como Misión?

Si bien el libro contiene mucha información y estrategias para Negocios como Misión a nivel global, los principios se aplican principalmente a las empresas locales. El concepto o principio que queremos establecer es cómo convertir su negocio en una plataforma para el Reino y el Evangelio. Sea cual sea su negocio (manufactura, servicios, comercio minorista, ventas, etc.), puede establecerlo, transformarlo y reorganizarlo para que sirva como luz y testimonio de Cristo.

I. Introducción a la Empresa como Misión (BAM)

A. **Descripción general:** Negocios como Misión (BAM) integra los negocios y la fe para el avance del reino de Dios. Es más que solo negocios o misiones: es ambos, trabajando juntos para satisfacer las necesidades económicas y espirituales.

B. Temas clave:

1. Los negocios son una herramienta para la transformación, no sólo para obtener ganancias.
2. BAM es aplicable tanto a nivel internacional como en comunidades locales.
3. BAM se alinea con el mandato bíblico de administrar recursos y servir a los demás.

C. Una definición práctica de la empresa como misión

1. **Descripción general:** BAM es el uso intencional de los negocios como un medio para promover el evangelio, promover la justicia y crear oportunidades económicas sostenibles.
2. **Definición:** Los negocios del Reino son empresas con fines de lucro diseñadas para facilitar la transformación divina de personas y naciones. Los negocios se convierten en una herramienta misionera para ministrar a quienes tienen necesidades reales, tanto económicas como espirituales.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

3. Elementos centrales del BAM

a. Modelo de negocio con fines de lucro

- 1) BAM no es una organización benéfica ni un trabajo sin fines de lucro.
- 2) La rentabilidad garantiza la sostenibilidad a largo plazo.
- 3) Las empresas deben operar con integridad y excelencia.

b. Enfoque intencional en la misión

- 1) Las actividades comerciales deben glorificar a Dios y compartir su amor.
- 2) Los lugares de trabajo se convierten en espacios de discipulado e impacto comunitario.
- 3) Los empleados, clientes y partes interesadas son oportunidades de ministerio.

c. Abordar tanto las necesidades económicas como las espirituales

- 1) Alivio de la pobreza mediante la creación de empleo y salarios justos.
- 2) Prácticas comerciales éticas que reflejan valores cristianos.
- 3) Proporcionar vías para la evangelización, la tutoría y el discipulado.

III. Una perspectiva histórica sobre la empresa como misión

Descripción general: La integración de los negocios y la misión no es un concepto nuevo, sino que se ha practicado a lo largo de la historia. BAM sigue modelos bíblicos e históricos de comercio impulsado por la fe.

A. Fundamentos bíblicos

1. Jesús como carpintero y Pablo como fabricante de tiendas

- a. El trabajo y el ministerio estaban integrados en los tiempos bíblicos.
- b. La fabricación de tiendas le permitió a Pablo sustentar su obra misionera.

2. José y Daniel como líderes del mercado

- a. Utilizaron sus posiciones en el gobierno y en los negocios para honrar a Dios.
- b. Demostró integridad y sabiduría en entornos seculares.

B. Negocios y misión en la historia de la Iglesia

1. El modelo de negocio misionero moravo

- a. Empresas autosuficientes financiaron el trabajo de la misión.
- b. El comercio se utilizó como medio para difundir el evangelio.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

2. Los empresarios cristianos en la historia moderna

- a. Las empresas cuáqueras como Cadbury enfatizaron la ética empresarial.
- b. Las empresas BAM contemporáneas integran la fe con el comercio.

IV. Los negocios como misión son negocios reales

Descripción general: BAM no es una forma disfrazada de caridad o evangelización: debe ser una empresa legítima y rentable que se adhiera a principios comerciales sólidos mientras promueve el reino de Dios.

A. Características de un verdadero negocio BAM

1. Legalmente reconocido y financieramente sostenible

- a. Debe cumplir con los estándares legales y éticos.
- b. Los modelos de negocio sostenibles garantizan un impacto a largo plazo.

2. Proporciona bienes y servicios genuinos

- a. El negocio debe satisfacer las necesidades reales del mercado.
- b. La calidad y el profesionalismo reflejan la excelencia cristiana.

B. La excelencia en los negocios refleja el carácter de Dios

1. Integridad y toma de decisiones éticas

- a. La transparencia en las operaciones comerciales genera confianza.
- b. Evitar la corrupción y la deshonestidad mantiene la credibilidad.

2. Liderazgo de servicio y enfoque al cliente

- a. Tratar a los empleados y clientes con dignidad.
- b. Priorizar a las personas por encima de las ganancias manteniendo el éxito empresarial.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

V. Las empresas como generadoras de empleo, no solo como usuarias de empleo

Descripción general:BAM se centra en la creación de empleos, no solo en la participación en la fuerza laboral existente. La creación de empleo es una de las maneras más impactantes de servir a las comunidades y promover el evangelio.

A. La creación de empleo como transformación económica y social

1. Proporcionar empleo a comunidades marginadas

- a. Empoderar a los pobres a través del trabajo digno.
- b. Reducir la dependencia de la ayuda fomentando la autosuficiencia.

2. Desarrollo económico a través del crecimiento empresarial

- a. Fomentar el emprendimiento en zonas desfavorecidas.
- b. Fortaleciendo las economías locales a través de negocios sostenibles.

C. La creación de empleo como plataforma ministerial

1. Oportunidades de discipulado en el lugar de trabajo

- a. Fomentar una cultura de trabajo centrada en Cristo.
- b. Propietarios y gerentes de empresas como mentores espirituales.

2. Impactando a familias y comunidades

- a. Cuando los individuos prosperan, las familias y las comunidades se benefician.
- b. Las empresas pueden apoyar programas educativos, sanitarios y sociales.

VI. BAM es tanto para el campo misionero global como para nuestras comunidades locales.

Descripción general:Si bien el BAM se aplica a menudo en misiones en el extranjero, los mismos principios son vitales para nuestras propias ciudades y comunidades. Las empresas son una poderosa herramienta de transformación dondequiera que operen.

A. Aplicaciones locales de BAM

1. Abordar la pobreza y el desempleo en el país

- a. Apoyando comunidades urbanas y rurales con empleos sostenibles.
- b. Creando negocios éticos que brinden estabilidad económica.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

2. **Revitalizar comunidades en dificultades a través de negocios impulsados por la fe**
 - a. Llevando integridad y valores bíblicos a los mercados locales.
 - b. Asociarse con iglesias y organizaciones para satisfacer las necesidades locales.

B. El papel de la Iglesia en la promoción de BAM a nivel local

1. **Fomentar el emprendimiento en la comunidad cristiana**
 - a. Equipando a los creyentes para iniciar y administrar negocios con impacto en el reino.
 - b. Brindar tutoría y capacitación para líderes empresariales impulsados por la fe.
2. **Las iglesias como incubadoras de esfuerzos misioneros empresariales**
 - a. Apoyando a las pequeñas empresas con recursos y orientación.
 - b. Asociarse con empresas para crear iniciativas de alcance comunitario.

VII. Conclusión: Los negocios como misión son una vocación

- **Descripción general:**BAM no es sólo una estrategia; es un llamado a los creyentes que desean integrar su fe y trabajar para transformar vidas y naciones.
- **Conclusiones clave:**
 - a. BAM es un modelo de negocio legítimo y sostenible con un enfoque en el reino.
 - b. Proporciona empleos, sirve a las comunidades y promueve el evangelio.
 - c. BAM se aplica a nivel global y local: todo creyente puede participar.
- **Llamada a la acción:**Animar a los líderes empresariales, iglesias e individuos cristianos a adoptar BAM como una forma de glorificar a Dios a través del comercio y la misión.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN DOCE

Cómo establecer una misión empresarial – Primera parte primeros 8 pasos

Descripción general:

Este capítulo presenta un marco sistemático de ocho pasos para el lanzamiento y sostenimiento de una empresa con Misión (BAM). Cada paso integra principios bíblicos con estrategias empresariales prácticas para ayudar a los emprendedores a desarrollar una empresa con misión, financieramente viable y con impacto espiritual.

Paso 1: Aclarar su llamado y visión

Descripción general:

La base de cualquier negocio BAM comienza con una comprensión clara del llamado de Dios y la visión que Él ha depositado en tu corazón. Este paso se centra en identificar tu misión, propósito y objetivos.

I. Entendiendo el llamado de Dios

1. Buscando la dirección divina

- a. Orando por la confirmación de la voluntad de Dios
- b. Alineando los dones y habilidades personales con los propósitos del Reino

2. Definiendo el propósito de su negocio BAM

- a. Identificar cómo la empresa puede servir como plataforma para el ministerio
- b. Comprender las necesidades espirituales y económicas de la comunidad objetivo

II. Elaboración de una declaración de visión clara

1. Cómo escribir una declaración de visión convincente

- a. Manteniéndolo conciso, poderoso y orientado a la misión.
- b. Garantizar la alineación con los principios bíblicos

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

2. Comunicar la visión a los demás

- a. Obtener el apoyo de mentores, socios e inversores
- b. Mantener la visión al frente de la toma de decisiones

Paso 2: Realización de investigación y diligencia debida

Descripción general:

Una empresa BAM debe basarse en una investigación sólida para garantizar su sostenibilidad, eficacia e impacto. Este paso se centra en el análisis de mercado, las consideraciones legales y la evaluación de riesgos.

I. Investigación de mercado y análisis de la industria

1. Comprensión de las condiciones económicas locales

- a. Identificar la demanda de productos/servicios
- b. Evaluación de la competencia y las barreras potenciales

2. Evaluación de factores culturales y sociales

- a. Comprender los comportamientos y preferencias de los clientes
- b. Análisis de los marcos religiosos y legales que afectan a las empresas

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

II. Riesgos y consideraciones legales

1. Evaluación de riesgos políticos y económicos

- a. Navegando por las regulaciones gubernamentales y las leyes comerciales
- b. Identificación de los riesgos asociados a la operación en países con acceso restringido

2. Cumplimiento de los estándares legales y éticos

- a. Garantizar el cumplimiento de las leyes laborales y comerciales
- b. Implementar abastecimiento ético y prácticas laborales justas

Paso 3: Desarrollo de un plan de negocios

Descripción general:

Un plan de negocios sólido proporciona dirección, estructura y credibilidad a una iniciativa de BAM. Garantiza que tanto la misión como los objetivos del negocio estén claramente definidos.

I. Estructuración del plan de negocios

1. Componentes clave de un plan de negocios

- a. Resumen ejecutivo, declaración de misión y objetivos
- b. Proyecciones financieras, estrategias de marketing y planes operativos

2. Equilibrio entre las prioridades financieras y misionales

- a. Garantizar la viabilidad del negocio manteniendo la integridad de la misión
- b. Cómo evitar la trampa de priorizar las ganancias sobre el propósito

II. Estrategias de financiación e inversión

1. Explorando diversas opciones de financiación

- a. Autofinanciación, inversores de impacto y asociaciones con donantes
- b. Oportunidades de microfinanzas y crowdfunding

2. Desarrollo de un modelo de ingresos sostenible

- a. Estrategias de precios que garantizan la rentabilidad
- b. Gestionar eficazmente los costes operativos

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Paso 4: Construir un equipo de liderazgo sólido

Descripción general:

Una empresa BAM requiere un equipo de personas comprometidas, capacitadas y con una sólida base espiritual para liderar la iniciativa con éxito.

I. Identificar y reclutar a las personas adecuadas

1. Características clave de un líder BAM

- a. Fuerte fe e integridad moral
- b. Mentalidad emprendedora y perspicacia empresarial

2. Reclutamiento de empleados y socios

- a. Priorizar a las personas que comparten la misión y los valores
- b. Equilibrar la madurez espiritual con la competencia profesional

II. Desarrollo del liderazgo y la cultura de equipo

1. Creando una cultura laboral con mentalidad de Reino

- a. Integrar los valores bíblicos en las políticas corporativas
- b. Fomentar el liderazgo de servicio y las prácticas éticas

2. Proporcionando capacitación y discipulado

- a. Desarrollar a los empleados espiritual y profesionalmente
- b. Fomentar la tutoría y la responsabilidad entre pares

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Paso 5: Lanzamiento y operación del negocio

Descripción general:

La fase de lanzamiento requiere ejecución estratégica, marketing y eficiencia operativa para establecer con éxito el negocio BAM.

I. Implementación de una estrategia de lanzamiento eficaz

1. Ejecutando el Plan de Negocios con Excelencia

- a. Cumplimiento de hitos de producción y operativos
- b. Adaptarse a desafíos imprevistos

2. Marketing y desarrollo de marca

- a. Creando una identidad de marca impactante
- b. Utilizando canales de marketing digitales y tradicionales

II. Gestión de las operaciones diarias

1. Garantizar la eficiencia operativa

- a. Implementación de medidas de control de calidad
- b. Mantener la responsabilidad financiera

2. Manteniendo los estándares éticos y espirituales

- a. Mantener la transparencia en las relaciones comerciales
- b. Integrando la oración y el ministerio en las operaciones diarias

Paso 6: Medición del impacto y el éxito

Descripción general:

Las empresas BAM deben realizar un seguimiento tanto del desempeño financiero como del impacto misional para asegurarse de que permanezcan alineadas con su propósito.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

I. Métricas de desempeño financiero y empresarial

1. Evaluación de la rentabilidad y el crecimiento

- a. Seguimiento de ingresos, gastos e indicadores de sostenibilidad
- b. Ajuste de estrategias comerciales en función del rendimiento

2. Comentarios de clientes y del mercado

- a. Realización de encuestas y sesiones de retroalimentación
- b. Refinar productos/servicios en función de las necesidades de la comunidad

II. Evaluación del impacto espiritual y social

1. Midiendo la influencia del Reino

- a. Contando vidas impactadas a través de actividades ministeriales
- b. Seguimiento del compromiso de los empleados y la comunidad

2. Ajuste de estrategias para un mayor impacto

- a. Alinear las decisiones empresariales con los objetivos impulsados por la fe
- b. Fortaleciendo el discipulado y los esfuerzos de extensión

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Paso 7: Superar desafíos y adaptarse

Descripción general:

Toda empresa BAM enfrenta desafíos, incluidas crisis económicas, oposición y guerra espiritual.

I. Afrontando los desafíos empresariales

1. Riesgos económicos y de mercado

- a. Manejo de la inflación y los problemas de la cadena de suministro
- b. Adaptación a los cambios en el comportamiento de los consumidores

2. Gestión de conflictos y cuestiones de liderazgo

- a. Resolver conflictos internos del equipo
- b. Cómo navegar las tensiones entre la misión y las prioridades del negocio

II. Resiliencia espiritual en BAM

1. Superando la guerra espiritual

- a. Participar en la oración y la intercesión constantes
- b. Reconocer y resistir la oposición espiritual

2. Manteniendo la fe durante tiempos difíciles

- a. Confiando en la provisión y dirección de Dios
- b. Buscando consejo sabio y mentoría

Paso 8: Escalar y multiplicar las iniciativas BAM

Descripción general:

El éxito a largo plazo en BAM implica ampliar el impacto y orientar a la próxima generación de empresarios del Reino.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

I. Ampliación del modelo de negocio

1. **Escalamiento sostenible de las operaciones**
 - a. Apertura de nuevas ubicaciones o franquicias
 - b. Aumentar la producción y los esfuerzos de divulgación
2. **Desarrollo de nuevas iniciativas BAM**
 - a. Invertir en negocios complementarios
 - b. Asociación con otros líderes de BAM a nivel mundial

II. Formación de futuros líderes de BAM

1. **Mentoría y formación de la próxima generación**
 - a. Equipando a los jóvenes emprendedores con habilidades y fe
 - b. Creación de programas de desarrollo de liderazgo
2. **Dejando un legado duradero**
 - a. Garantizar que el negocio continúe más allá del fundador
 - b. Impactando a las comunidades para las generaciones venideras

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS LECCION TRECE

Cómo establecer una misión empresarial – Segunda parte

Pasos 9 - 15

Descripción general:

Basándose en los ocho pasos descritos en la Lección 13, esta lección presenta los Pasos 9 a 15, centrándose en la sostenibilidad, expansión y multiplicación a largo plazo de las empresas BAM. Estos pasos guían a los emprendedores BAM a afrontar los desafíos a largo plazo, garantizar operaciones éticas, interactuar con la comunidad global BAM y dejar un legado duradero.

Paso 9: Establecer prácticas comerciales sólidas, éticas y bíblicas

Descripción general:

Una empresa BAM debe estar basada en la ética y la integridad bíblicas para mantener la credibilidad, honrar a Dios y dar un ejemplo a Cristo.

I. Desarrollo de un código de ética basado en la Biblia

1. Integridad en las transacciones comerciales

- a. Practicar la honestidad en las transacciones financieras
- b. Cómo evitar la corrupción, el soborno y los atajos poco éticos

2. Trato justo a empleados y clientes

- a. Pagar salarios justos y ofrecer condiciones de trabajo justas
- b. Brindando un servicio excelente y un marketing ético.

II. Implementación de la rendición de cuentas y la transparencia

1. Medidas de rendición de cuentas interna

- a. Establecer auditorías y supervisión financieras periódicas
- b. Creación de estructuras para revisiones éticas internas

2. Rendición de cuentas externa y participación comunitaria

- a. Colaboración con organizaciones religiosas para la rendición de cuentas
- b. Mantener una comunicación abierta con las partes interesadas

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Paso 10: Garantizar la sostenibilidad financiera a largo plazo

Descripción general:

Una empresa BAM debe desarrollar un modelo financiero sostenible para seguir siendo operativa y eficaz tanto en los negocios como en el ministerio.

I. Desarrollo de flujos de ingresos y estrategias de crecimiento empresarial

1. Diversificación de las fuentes de ingresos

- a. Ampliar líneas de productos o ofertas de servicios
- b. Explorar múltiples fuentes de ingresos (por ejemplo, inversiones, asociaciones)

2. Equilibrar la rentabilidad con los objetivos de la misión

- a. Mantener la salud financiera sin comprometer el impacto del ministerio
- b. Usar las ganancias para reinvertirlas en la obra del Reino

II. Gestión de gastos y administración financiera

1. Presupuesto eficaz y control de gastos

- a. Monitorear el flujo de caja y operar dentro de un presupuesto
- b. Cómo evitar trampas de deuda y riesgos financieros innecesarios

2. Reinversión estratégica en crecimiento y misión

- a. Asignación de fondos para iniciativas de desarrollo comunitario
- b. Ampliar los esfuerzos de divulgación en consonancia con la capacidad financiera

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Paso 11: Desarrollar una cultura laboral sólida y centrada en el Reino

Descripción general:

Una empresa BAM debe reflejar a Cristo no sólo en lo que hace sino en cómo opera, especialmente en la forma en que interactúan los líderes y los empleados.

I. Creando un ambiente de trabajo centrado en Cristo

- 1. Fomentando una cultura de oración y adoración**
 - a. Fomentando reuniones de oración y estudios bíblicos
 - b. Buscando la sabiduría de Dios en las decisiones empresariales
- 2. Promoción del liderazgo de servicio y el discipulado en el lugar de trabajo**
 - a. Liderando con el ejemplo con humildad e integridad
 - b. Capacitar a los empleados en principios de liderazgo basados en la fe

II. Fomentar el crecimiento personal y profesional

- 1. Proporcionar capacitación y desarrollo de empleados**
 - a. Ofreciendo desarrollo de habilidades y oportunidades de crecimiento profesional.
 - b. Apoyando el emprendimiento entre los empleados
- 2. Cuidando las necesidades espirituales y emocionales de los empleados**
 - a. Proporcionando servicios de atención pastoral y asesoramiento.
 - b. Crear un ambiente de trabajo de apoyo y estímulo

Paso 12: Navegando los desafíos y la persecución en BAM

Descripción general:

Las empresas BAM a menudo operan en entornos hostiles o restringidos, lo que requiere sabiduría, resiliencia y fe para superar la oposición.

I. Cómo afrontar las barreras gubernamentales y legales

- 1. Comprensión de las regulaciones comerciales locales**

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

- a. Garantizar el cumplimiento de las leyes nacionales
- b. Cómo afrontar las restricciones a las organizaciones religiosas
- 2. **Construyendo el favor de las autoridades locales y las comunidades**
 - a. Establecer relaciones con funcionarios gubernamentales
 - b. Demostrar valor económico y social a la comunidad

II. Superando la oposición espiritual y la persecución

- 1. **Reconociendo y abordando la guerra espiritual**
 - a. Cubriendo el negocio en oración e intercesión
 - b. Equipando a los empleados con resiliencia espiritual
- 2. **Respondiendo a la persecución con fe y sabiduría**
 - a. Desarrollar planes de contingencia para la oposición
 - b. Confiando en la provisión y soberanía de Dios

Paso 13: Interactuar con la comunidad global de BAM

Descripción general:

Un emprendedor BAM debe participar activamente en el movimiento BAM más amplio para compartir recursos, apoyar a otros y expandir el impacto del Reino.

I. Creación de asociaciones y redes estratégicas

- 1. **Conectando con otros líderes de BAM**
 - a. Asistencia a conferencias y eventos de networking de BAM
 - b. Participar en la tutoría entre pares y el intercambio de conocimientos
- 2. **Formación de empresas colaborativas en el Reino**
 - a. Asociación con otras empresas de BAM para emprendimientos conjuntos
 - b. Apoyando a las startups BAM a través de inversión y mentoría

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

II. Aprendiendo de las mejores prácticas y las tendencias globales

1. **Mantenerse informado sobre las investigaciones e innovaciones de BAM**
 - a. Mantenerse al día con los estudios de caso y las historias de éxito de BAM
 - b. Adaptar los modelos de negocio para alinearse con las tendencias globales
2. **Contribuyendo al crecimiento del movimiento BAM**
 - a. Escribir, enseñar y compartir conocimientos de BAM
 - b. Ayudando a formar a la próxima generación de emprendedores BAM

Paso 14: Medición del impacto en el Reino y en los negocios

Descripción general:

Para garantizar la eficacia y el éxito a largo plazo, las empresas BAM deben realizar un seguimiento tanto del rendimiento financiero como del impacto espiritual.

I. Evaluación del éxito financiero y el crecimiento empresarial

1. **Evaluación de la rentabilidad y la salud financiera**
 - a. Monitoreo de ingresos, flujo de caja y métricas de sostenibilidad
 - b. Ajustar las estrategias de negocio para lograr eficiencia y crecimiento
2. **Satisfacción del cliente e influencia del mercado**
 - a. Recopilación de comentarios de clientes y empleados
 - b. Adaptar las ofertas comerciales para satisfacer las necesidades de la comunidad

II. Medición de la transformación espiritual y social

1. **Seguimiento de las vidas impactadas por los esfuerzos del ministerio**
 - a. Contando conversiones, esfuerzos de discipulado y compromiso comunitario
 - b. Registrando testimonios de vidas transformadas
2. **Alineando los objetivos empresariales con las prioridades del Reino**
 - a. Evaluar periódicamente si las decisiones empresariales reflejan el propósito de Dios
 - b. Realizar las correcciones de rumbo necesarias para mantenernos orientados a la misión

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Paso 15: Dejar un legado BAM duradero

Descripción general:

Un emprendedor BAM debe aspirar no sólo al éxito personal, sino también a la multiplicación a largo plazo del impacto del Reino.

I. Formación de futuros líderes de BAM

1. Mentoría y discipulado de la próxima generación

- a. Invertir en programas de desarrollo de liderazgo
- b. Fomentar el emprendimiento entre los creyentes

2. Desarrollar planes de sucesión para un impacto a largo plazo

- a. Capacitar a los futuros líderes para que se hagan cargo de las operaciones comerciales
- b. Garantizar que los principios de BAM continúen después de las transiciones de liderazgo

II. Expandiendo la visión de BAM más allá de un solo negocio

1. Multiplicando las iniciativas BAM a nivel local y global

- a. Replicando modelos BAM exitosos en otras regiones
- b. Alentar a las organizaciones eclesiales y misioneras a integrar BAM

2. Dejando un legado del Reino para las generaciones

- a. Escribir, enseñar y compartir conocimientos
- b. Inspirando a las generaciones futuras a ver los negocios como un campo misionero

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN CATORCE

Contabilizando los costos: evaluación y gestión del riesgo

Introducción

Jesús nos advirtió en términos muy claros:

Si alguno quiere venir en pos de mí, debe negarse a sí mismo, tomar su cruz cada día y seguirme... Si alguno viene a mí y no odia a su padre y a su madre, a su mujer y a sus hijos, a su hermano y a sus hermanas, e incluso su propia vida, no puede ser mi discípulo. Y el que no carga con su cruz y me sigue, no puede ser mi discípulo.

Supongamos que uno de ustedes quiere construir una torre. ¿No se sienta primero a calcular el costo, a ver si tiene suficiente dinero para terminarla?... (Lc 9:23, 14:26-28)

Jesús dice que si somos sus discípulos y decidimos seguirlo, debemos ponerlo en primer lugar, por encima de la familia, el hogar, las posesiones y la vida misma. A quienes estén considerando hacer de su negocio una plataforma para su fe, una misión, Jesús les dice: «Primero, siéntense y calculen el costo». ¿Por qué? Para ver si nuestro compromiso es lo suficientemente fuerte como para soportar las enormes presiones que surgen al establecer su negocio como luz y testigo del reino.

En esta lección, analizaremos algunos aspectos a considerar para convertir su negocio en una plataforma para su fe. Desde una perspectiva de gestión de riesgos, abordaremos diversos aspectos, como cuestiones macroeconómicas, políticas, espirituales, específicas del negocio y de la misión. Estos apenas rozan la cuestión real y relevante de que los empresarios desean operar su negocio como una misión.

I. Riesgo en los negocios

Descripción general: El riesgo es inherente a cualquier emprendimiento, y para quienes participan en Negocios como Misión (BAM), este se extiende más allá de las preocupaciones financieras y abarca desafíos espirituales y éticos. Una gestión inteligente del riesgo es crucial para sostener la misión y cumplir con el llamado de Dios.

- **Temas clave:**

1. El riesgo es inevitable, pero puede mitigarse con una planificación adecuada.
2. Los propietarios de negocios en BAM enfrentan amenazas tanto naturales como espirituales.
3. La Biblia advierte que “el diablo anda como león rugiente” (1 Pedro 5:8), buscando devorar a quienes promueven el reino de Dios.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

II. Entender la gestión de riesgos a medida que se calcula el costo

Descripción general:La gestión de riesgos es el proceso de identificar, analizar y abordar las posibles amenazas que podrían afectar las operaciones comerciales y la eficacia de la misión. Una vez identificados los riesgos de hacer negocios, especialmente en el contexto de crear un negocio como misión, puede evaluar si está dispuesto a proceder. Aquí encontrará información adicional para ayudarle a medir el riesgo.

A. Definición e importancia de la gestión de riesgos

1. El riesgo como realidad en los negocios y la misión

- Todas las empresas se enfrentan a fluctuaciones del mercado, competencia y crisis económicas.
- Las empresas BAM también enfrentan persecución, dilemas éticos y oposición espiritual.

2. La perspectiva bíblica sobre la preparación

- Proverbios 27:12: “El prudente ve el mal y se refugia.”
- Jesús animó a contar el costo antes de comenzar una tarea (Lucas 14:28).

3. La gestión de riesgos como administración

- La protección de los recursos es parte de una gestión responsable.
- Los líderes sabios planifican la adversidad sin perder la fe en la provisión de Dios.

III. Cuatro objetivos clave de la gestión de riesgos en BAM

Descripción general:Una gestión de riesgos eficaz debe alinearse con cuatro objetivos principales que garantizan la sostenibilidad, la integridad y el impacto a largo plazo.

A. Protección de la misión y la visión

1. Garantizar la sostenibilidad a largo plazo

- La empresa debe seguir siendo viable para cumplir su misión.
- La planificación de contingencias previene el fracaso de la misión.

2. Mantener la alineación con los principios bíblicos

- Las decisiones éticas nunca deben verse comprometidas en aras del lucro.
- Un enfoque centrado en Cristo garantiza la integridad espiritual.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

B. Protección de personas y activos

1. Seguridad de empleados y clientes

- Implementación de medidas de seguridad en el trabajo.
- Considerando el trato legal y ético de los trabajadores.

2. Medidas de seguridad para la propiedad y las finanzas

- Protección de activos físicos contra robos o daños.
- Establecer salvaguardas financieras contra el fraude.

C. Mejorar la resiliencia empresarial

1. Desarrollo de planes de gestión de crisis

- Preparándose para las crisis económicas y las interrupciones de la cadena de suministro.
- Creando planes de respaldo para desafíos inesperados.

2. Construyendo una cultura organizacional fuerte

- Fomentar la adaptabilidad y la innovación.
- Cultivando un equipo con fe y perseverancia.

D. Fortaleciendo la preparación espiritual

1. Reconociendo la guerra espiritual en los negocios

- 1 Pedro 5:8: “El diablo anda alrededor como león rugiente.”
- La oposición surge cuando se avanza el reino de Dios a través de los negocios.

2. Comprometerse con la oración y el discernimiento bíblico

- Buscando la guía de Dios en la toma de decisiones.
- Cubriendo el negocio con oración y responsabilidad espiritual.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

IV. Evaluación de la tolerancia al riesgo en la empresa como misión

Descripción general:Cada emprendedor tiene una capacidad diferente para asumir el riesgo, y los líderes de BAM deben evaluar su capacidad para gestionar la incertidumbre sin comprometer su misión.

A. Factores que influyen en la tolerancia al riesgo

1. Antecedentes y experiencia personal

- La experiencia empresarial previa afecta la toma de decisiones.
- La madurez espiritual influye en la toma de riesgos basados en la fe.

2. Estabilidad financiera y recursos

- Una base financiera sólida permite asumir mayores riesgos.
- La sobreextensión puede poner en peligro tanto el negocio como la misión.
-

B. Equilibrar la fe y la sabiduría al asumir riesgos

1. Avanzando con fe usando la sabiduría

- Confiar en Dios sin ser imprudente.
- Aprendiendo de ejemplos bíblicos de riesgo calculado.

2. Consultar a sabios consejeros y mentores

- Buscando asesoramiento de líderes empresariales experimentados.
- Evitar el aislamiento en la toma de decisiones.

V. Riesgos que enfrentan los propietarios de empresas BAM

Descripción general:Los emprendedores de BAM se enfrentan a desafíos únicos que incluyen riesgos tanto naturales como espirituales. Reconocer y prepararse para estos desafíos es esencial para la sostenibilidad.

A. Riesgos empresariales naturales

1. Riesgos financieros y económicos

- Inestabilidad del mercado y fluctuaciones monetarias.
- Gestionar la deuda y garantizar un flujo de caja positivo.

2. Riesgos legales y regulatorios

- Navegando por las leyes y regulaciones comerciales internacionales.
- Cumplir con las leyes fiscales y laborales locales.

3. Riesgos operacionales

- Interrupciones en la cadena de suministro que afectan la producción.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

- Dependencia de infraestructuras poco fiables en las regiones en desarrollo.

B. Riesgos espirituales en BAM

1. Persecución y oposición

- Restricciones gubernamentales a las empresas religiosas.
- Ambientes hostiles donde la evangelización está prohibida.

2. Desafíos morales y éticos

- Tentaciones de comprometer los valores bíblicos.
- Presión para adaptarse a prácticas comerciales corruptas.

3. Ataques espirituales a los negocios y al liderazgo

- El diablo busca activamente desanimar y destruir (1 Pedro 5:8).
- La importancia de la armadura espiritual (Efesios 6:10-18).

D. Otros riesgos potenciales a considerar

1. Ciencias económicas
2. Políticas empresariales políticas/gubernamentales
3. Impuestos: nacionales, estatales y locales
4. Política monetaria
5. Específico del negocio: competencia, cuestiones regulatorias, etc.

VI. Estrategias para mitigar el riesgo en la gestión de activos

Descripción general: Si bien los riesgos no se pueden eliminar, la preparación adecuada y la confianza en la sabiduría de Dios pueden ayudar a mitigar su impacto.

A. Mitigación del riesgo financiero y operativo

1. Diversificación de los flujos de ingresos

- Evitar la dependencia de una única fuente de ingresos.
- Explorando múltiples mercados y oportunidades de negocio.

2. Construyendo relaciones comerciales sólidas

- Asociarse con proveedores e inversores éticos.
- Establecer una red de apoyo confiable.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

B. Mitigación de riesgos espirituales y éticos

1. Oración diaria y búsqueda de la guía de Dios.

- Hacer de la oración una práctica empresarial fundamental.
- Fomentar el crecimiento espiritual dentro del equipo.

2. Responsabilidad e integridad en el liderazgo

- Establecer estructuras de rendición de cuentas.
- Mantener la transparencia en todas las transacciones financieras.

VII. Conclusión: Aceptar el riesgo con confianza en Dios

- **Descripción general:** Si bien el riesgo es inevitable, los líderes de BAM pueden avanzar con confianza confiando en Dios, aplicando sabiduría e implementando estrategias sólidas de gestión de riesgos.

Conclusiones clave:

- El riesgo es parte de todo negocio, pero especialmente de BAM, donde surgen desafíos tanto naturales como espirituales.
- Una planificación inteligente, un liderazgo ético y una toma de decisiones basada en la oración son esenciales.
- Los empresarios no deben temer al riesgo, sino abordarlo con fe, sabiendo que Dios tiene el control.

Llamada a la acción: Los dueños de negocios BAM deben encontrar un equilibrio entre coraje y sabiduría, dando pasos de fe y administrando bien sus recursos, confiando siempre en que Dios es su máximo proveedor y protector.

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Libro de texto para la lección 15

Cómo incluir la oración en tu negocio

por Jim Feeley

La mayoría de los creyentes tienen una comprensión general de la oración. Sin embargo, nuestro conocimiento y comprensión del aspecto práctico y el valor de la oración pueden variar considerablemente. ¿Qué dice la Biblia sobre la oración, cómo debemos orar, cuándo debemos orar o incluso por qué debemos orar?

Como creyente devoto en Jesucristo como mi Señor y Salvador, y como empresario, líder empresarial y exitoso, compartiré mi experiencia de implementar la oración como una parte muy importante y fundamental de mis negocios.

Pero ¿cómo se relaciona el principio de la oración con los negocios? Primero, es importante entender que no existe una empresa cristiana, pero sí hay cristianos en los negocios. Compartiré cuatro áreas clave donde incorporamos la oración en nuestros negocios:

1. Oración privada o semiprivada de la mañana temprano,
2. Oración toda la noche,
3. Oración corporativa en nuestro Desayuno de Campeones (BOC), y
4. Oración intercesora con propósito enfocado.

¿Qué es la oración?

Antes de explicar estas cuatro áreas clave y cómo las incorporamos en nuestro negocio, quiero que consideremos una perspectiva básica de lo que es la oración. La mayoría de las personas describen la oración como nuestras peticiones a Dios por lo que deseamos o necesitamos. Algunas de nuestras peticiones pueden estar motivadas por una sincera compasión hacia los demás, mientras que otras pueden estar motivadas por motivos muy egoístas. Pero ya sea que nuestras motivaciones sean la bondad hacia los demás o deseos egoístas, la oración se centra en buscar a Dios como fuente de vida y proveedor de nuestras necesidades. Al reconocer este aspecto fundamental de la oración, nos preparamos para recibir la guía de Dios para nuestra vida y nuestro crecimiento y desarrollo espiritual.

Hay dos fundamentos principales que

1. **Dependencia.** Primero, debemos comprender que dependemos de Dios y no demostrar que podemos ser independientes de Él. El deseo de Dios es que reconozcamos que dependemos de Él en todos los aspectos de nuestra vida. Así como un bebé llora a su madre para que lo alimente o lo que necesite, el bebé depende totalmente de su madre para que le proporcione alimento, consuelo y seguridad para vivir. Un bebé no es capaz de encontrar y preparar su propio alimento.

comida o cambiar su propio pañal. De manera similar, nosotros como bebés cristianos clamamos a Dios nuestro Padre por nuestro alimento, consuelo y seguridad. Pero al igual que una buena madre cariñosa, el deseo de Dios va más allá. Él quiere una relación con nosotros. Su propósito para la oración es tener comunión con nosotros. Él quiere que tengamos una comunicación y relación bidireccional con Él y que reconozcamos que siempre debemos depender de Él sin importar nuestra edad, conocimiento o nivel de madurez. Eso significa que no solo debemos pedirle las cosas que queremos o necesitamos, sino también escucharlo como nuestra guía y nuestro recurso total para nuestra vida. Proverbios 3:5 5 Confía en el SEÑOR con todo tu corazón; no dependas de tu propio entendimiento. Depender del Señor y no depender de nosotros mismos es un tema básico en toda la Biblia.

- 2. Autoridad en la oración.** En segundo lugar, debemos reconocer que primero necesitamos estar bajo autoridad para tener autoridad. Esta afirmación es válida para todo ser humano. Si Dios es el dueño del negocio (y lo es), entonces todos en nuestro negocio están bajo su autoridad.

Con este entendimiento de lo que es la oración, la importancia de la oración y el poder de la oración, veamos cuatro formas en las que incluimos la oración en nuestro negocio.

1. Oración de la madrugada

Compromiso - De pequeño cristiano, establecí un ritual diario de lectura de la Biblia y oración. El compromiso es vital para nuestra relación con Jesús y las personas en nuestra vida. Es importante establecer un tiempo asignado cada día para orar. Salmo 37:5

Responsable - Dedicaba tiempo a la oración temprano todas las mañanas con mi hermano, que también es cristiano y es mi socio. Reunirnos cada mañana como socios nos ayudó a fortalecer nuestro compromiso mutuo y con Dios.

Nos rendimos cuentas mutuamente, lo cual es clave y muchos cristianos pasan por alto. Rendir cuentas no se trata solo de presentarse y ser puntuales cada mañana, sino de estar al tanto de las acciones de los demás y exigirnos cuentas mutuamente.

¿Por qué temprano en la mañana? La primera razón por la que empezamos a orar temprano en la mañana es porque la Biblia lo enseña, y Jesús lo hizo. Salmo 63:1, Marcos 1:35

La mañana es el comienzo, y lo mejor es empezar tu rutina estableciendo a quién y cómo planeas seguir, comenzando así cada día con un plan. Esto sigue el principio bíblico de dar las primicias a Dios. Cuando te diriges a una ciudad lejana, es buena idea empezar con el tanque de gasolina lleno. De igual manera, es buena idea llenar tu mente con la Palabra de Dios y la oración. En Éxodo 16, Dios les dijo a los israelitas que recibieran su maná fresco diario antes de que el sol calentara. El maná es el Pan Vivo: Jesucristo.

Como líderes, siempre consideramos importante estar a la vanguardia del equipo que lideramos. Siempre estábamos en el trabajo listos para liderar a nuestro equipo cuando llegaban.

Estudiar y meditar Nuestra rutina habitual consistía en leer la Biblia individualmente en silencio y meditar. En aquel entonces, nuestro conocimiento y comprensión de la Biblia eran muy limitados, pero al mirar atrás, pudimos ver la guía del Espíritu Santo en nosotros durante todo este proceso. Después de leer individualmente, comentábamos lo leído y aplicábamos los conceptos y principios a nuestras necesidades diarias. Josué 1:8

Trabajo en equipo Mateo 18:20 20 Porque donde dos o tres se reúnen para seguirme, allí estoy yo en medio de ellos. Pasar tiempo juntos como compañeros era muy valioso. Este pasaje y muchos otros refuerzan el valor del trabajo en equipo. Facilita la rendición de cuentas. Para nosotros era vital estar unidos. Estar de acuerdo nos ayudó a mantenernos más firmes en las revelaciones que recibíamos durante nuestro tiempo de oración. Al igual que cuando Jesús envió a sus discípulos de dos en dos, nosotros fuimos enviados de dos en dos.

Humildad Nuestro compromiso con la oración matutina no siempre fue perfecto, y con el tiempo empezamos a ver patrones. Pasamos por temporadas en las que reconocimos que estábamos en sintonía con Dios y mantuvimos una actitud humilde ante Él, y como resultado, reconocimos que estábamos sobrepasando nuestras capacidades. En otras palabras, sabíamos que necesitábamos a Dios, y necesitábamos un milagro para pagar la nómina, o alguna otra necesidad urgente, y buscábamos su guía e intervención. En su tiempo, Él siempre proveyó para nuestras necesidades. 1 Pedro 5:6 6 Humíllense, pues, bajo el gran poder de Dios, y a su debido tiempo él los exaltará con honor.

La humildad tiene más que ver con exaltar a Dios y exponer nuestra dependencia de Él que con expresar lo bien que podemos hacer las cosas.

Autoconciencia Es importante reconocer que no siempre fuimos tan humildes ni tan diligentes como debimos. Creo firmemente que una clave importante para nosotros fue que analizábamos con frecuencia nuestra relación individual y colectiva, pero aún más importante, con Dios. Ser capaces de reconocer nuestros errores y debilidades ante Dios y ante los demás fue un don de Dios. La autocrítica puede fomentar la humildad si la usamos para acercarnos a Dios y buscarlo en lugar de nuestras debilidades. Pero una actitud autocrítica también puede generar espíritus críticos que llevan a las personas a luchar contra el complejo de inferioridad. Nos centramos en ser honestos con nosotros mismos y reconocimos abiertamente nuestros errores y debilidades. Pudimos ver épocas en las que descuidamos o permitimos que el orgullo se adueñara de nuestras vidas. 2 Corintios 13:5-6

Intencional Es importante ser intencionales en nuestras oraciones. Al orar, es importante orar la Palabra de Dios. Sabemos que Su Palabra es verdadera y poderosa. Sabemos que al hablar y orar Su Palabra, podemos confiar en que Su voluntad se cumplirá.

Reconocimos que Dios es el verdadero dueño del negocio y que nosotros somos administradores. Mantuvimos esta actitud en nuestras oraciones y nos propusimos crear una cultura que lo promoviera en todos nuestros procesos. Por lo tanto, oramos con intensidad todos nuestros planes

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

de ventas y marketing. Los asuntos administrativos, legales y laborales eran los mismos. Al establecer una estrategia, un plan, un proceso o un procedimiento, buscábamos con frecuencia las Escrituras para asegurarnos de que estuviéramos en sintonía con la Palabra de Dios. Proverbios 16:3 Encomienda al Señor tus acciones, y tus planes prosperarán.

Revelación Ser parte del equipo de Dios es emocionante. Él posee todo el conocimiento, la sabiduría y la verdad. Nos brindó perspectivas que ningún otro experto en nuestro campo había considerado jamás. Nos envió a proveedores específicos que nadie en nuestra industria conocía. Nos brindó su visión para desarrollar estrategias. ¡Orar es importante!

2. Oración de toda la noche

Preparación Habíamos pasado por una larga e intensa temporada (5-6 años) de preparación, donde Dios había depositado muchos deseos, planes e ideas en nuestros corazones. Muchos de estos surgieron en parte durante nuestro tiempo de oración matutino. Pero esta temporada en particular fue un tiempo de preparación mucho más profundo. Muchas veces nos guiaban a orar toda la noche. Normalmente trabajábamos todo el día, orábamos toda la noche y trabajábamos al día siguiente. En otras palabras, no simplemente cambiábamos el día por la noche. Es bueno dedicarle tiempo a Dios si quieres recibirlo a cambio.

Normalmente éramos solos, y a veces invitábamos a otro empresario. Siempre incorporábamos sesiones de alabanza al Señor y sesiones de adoración. A veces invitábamos a un líder de alabanza y adoración que traía su guitarra, y los tres adorábamos juntos. A veces simplemente escuchábamos CD, leíamos las Escrituras y meditábamos. Y escuchábamos.

Jesús oró toda la noche Vemos aquí en Lucas que Jesús oró toda la noche buscando la voluntad de su Padre. Estaba a punto de tomar una decisión importante sobre a quiénes elegiría como sus 12 apóstoles. Cada uno de estos 12 tenía una función específica, y Jesús sabía que su Padre tenía el plan establecido. Sabía que era crucial elegir a los correctos.

Lucas 6:12-13 2 Aconteció poco después que Jesús subió al monte a orar; y estuvo orando a Dios toda la noche. 13 Al amanecer, convocó a todos sus discípulos y escogió a doce de ellos como apóstoles.

Expectativa Siempre llegábamos a estas sesiones de oración nocturnas con la expectativa de escuchar a Dios. Queríamos escuchar su voz. Ayunábamos durante estas sesiones. Ayunábamos de comer y dormir, esperando recibir revelaciones del Espíritu Santo. Nos propusimos morir a nosotros mismos y a nuestra propia voluntad. Juan 10:3 Jesús dijo: «...Mis ovejas oirán mi voz...». Como ovejas suyas, esperábamos escuchar su voz. Cuando conocemos a nuestro Dios, sabemos que su voluntad es...

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Comunión con nosotros y guíanos. Sin embargo, depende de nosotros salirnos de nuestro propio camino para escuchar. Lo hacemos entregando nuestra vida y esperando recibir la suya. Hay una acción relacionada con la expectativa.

Buscando/Escuchando Nuestro enfoque era estar completamente inmersos en el Espíritu. Queríamos conocer su voluntad y sus planes para nuestras vidas, específicamente sus planes para nuestro negocio. Recibimos partes de la revelación durante cada uno de estos encuentros nocturnos con Dios. Mateo 7:7: «Sigan pidiendo, y recibirán lo que piden. Sigán buscando, y hallarán. Sigán llamando, y se les abrirá la puerta. Buscar es una palabra de acción. Esta escritura nos dice claramente que debemos continuar». Busca, pero con la promesa de que Dios responderá. Isaías 55:2,3 Dios dice: «Escúchame...». La mayoría de la gente no se da cuenta de que escuchar eficazmente requiere un gran esfuerzo.

Cada uno de estos eventos, que duraron toda la noche, fueron encuentros íntimos con el Espíritu Santo. Fueron intensos, pero llenos de una paz inmensa.

3. Desayuno de Campeones

Tras varios años de oración matutina, decidimos que sería una gran idea compartir nuestro desayuno espiritual habitual con nuestro personal. Tuvimos la suerte de contar con muchos empleados cristianos, pero no todos lo eran. No era, ni es, un requisito para nuestros empleados creer como nosotros. Y para nosotros es importante no imponer nuestra fe en Jesús.

Durante un período en el que nos preparábamos para un importante crecimiento en nuestras empresas, sabíamos que no tendríamos el mismo tiempo para interactuar directamente con nuestro personal. Decidimos que necesitábamos ideas creativas para ayudar a mantener y fortalecer la cultura que se había establecido sin nuestra interacción directa. Así que oramos y Dios respondió.

Declaración de misión, objetivos corporativos Desarrollamos una declaración de misión y cuatro objetivos corporativos que resumieron brevemente una perspectiva clara de nuestra cultura corporativa. Habacuc 2:2 Entonces el SEÑOR me respondió y dijo: «Escribe la visión y declárala en tablas, para que corra quien la lea».

Si bien nuestra declaración de misión y nuestros objetivos corporativos no eran requisitos específicamente basados en la fe, sí eran perspectivas piadosas respaldadas por los principios bíblicos. Proporcionaron una guía para que nuestro personal comprendiera nuestra misión corporativa específica y cuatro objetivos o valores claros necesarios para cumplirla.

BoC – Desayuno de Campeones Hemos capturado o escrito historias cortas de personajes famosos que perseveraron ante situaciones difíciles o lograron grandes cosas en sus vidas. Cada día tenemos una historia que se relaciona con uno de nuestros objetivos corporativos y un...

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Referencia bíblica para esa historia y escritura. Cada mañana, nuestro personal debe reunirse en grupos pequeños de 5 a 10 personas por departamento, y se asigna un líder para cada grupo. El líder facilita una reunión y discusión de 10 a 15 minutos, en la que cada miembro del equipo analiza cómo esto se relaciona con nuestra misión y objetivos. Al final de cada reunión, el líder pregunta si alguien tiene peticiones de oración. Después de orar por personas específicas o por las necesidades de la empresa, la reunión concluye y las personas comienzan su día a trabajar. Sin embargo, antes de iniciar la oración de la Junta de Congregación, cada líder indica que quien no desee participar en ella puede retirarse de la reunión. Siempre se hace con sinceridad, amabilidad y cortesía para no ofender a quienes no comparten nuestra fe. La BoC ha sido una herramienta fundamental para comunicar, transmitir y consolidar nuestra cultura corporativa. También es una forma bienvenida de incluir la oración en nuestras organizaciones. El personal disfruta de la amistad y establece relaciones más sólidas y de mayor confianza. Muchos han expresado su agradecimiento por la oración recibida.

4. Oración de intercesión

Como cristianos, todos estamos llamados a ser como Jesús. Sabemos que Jesús intercede por nosotros, lo que significa que también debemos orar regularmente por los demás. Sin embargo, hay personas llamadas específicamente a interceder por los demás.

Como seres humanos, siempre estamos inmersos en una guerra espiritual. Sin embargo, también existen batallas espirituales específicas que libramos como líderes empresariales. Reconocimos que estábamos librando feroces batallas espirituales y anhelábamos más apoyo espiritual.

En un momento dado, se nos ocurrió la idea de contratar intercesores. Suena muy extraño contratar gente para que ore por ti. En la mayoría de los casos, creo que los intercesores se ofrecen como voluntarios para orar en sus iglesias. Pero en nuestra situación, sentíamos que eran como cualquier otro empleado. Si dedican tiempo a ayudarnos, deberían recibir una compensación por su tiempo. Para estar seguros de este concepto, lo hablamos con nuestro pastor, y él dijo que creía que sería la mejor inversión en personal que jamás habíamos hecho.

Un intercesor escucha a Dios y ora según su voluntad en la tierra, con una dirección bien definida. Reclutamos a personas llamadas a la oración intercesora de escuelas bíblicas locales. Las asignamos a trabajar en equipos de dos personas en turnos cortos. Preveíamos que sus turnos serían intensos, así que limitamos los turnos a menos de tres horas.

Les exigimos que mantengan diarios de oración con pautas sobre cómo gestionar e informar sobre lo que escuchaban del Señor. Esto no solo les proporcionó estructura y organización, sino también un medio para determinar su eficacia. Estos guerreros de oración son especialistas, expertos en su vocación y, al igual que otros profesionales, algunos fueron más eficaces que otros.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

Les proporcionamos una lista de temas de oración antes de cada sesión. Esta puede incluir solicitudes del Equipo Ejecutivo sobre asuntos delicados y confidenciales relacionados con estrategias, solicitudes operativas generales o solicitudes específicas del personal para sanación o asuntos familiares. Este es un beneficio especial para cada empleado y su familia. Era importante que se les confiara información confidencial.

Estos individuos eran como nuestro equipo de fuerzas especiales en el ámbito espiritual. Están altamente capacitados en asuntos espirituales. Llevamos unos 30 años manteniendo intercesores en nuestro equipo. Ha sido un proceso fructífero.

Ideas adicionales para la oración en el lugar de trabajo

Creo que Dios nos guió a implementar estas cuatro estrategias de oración en nuestras vidas y negocios. Creo que fueron fundamentales para el éxito de nuestro negocio. Toda la gloria es para Dios. Los animo a buscar maneras de implementar estas ideas u otras para incluir la oración en su negocio. Nunca se arrepentirán. Aquí tienen algunas otras ideas para considerar:

- Comience cada día con una oración en cada departamento o como pequeña empresa, todos orando para comenzar el día.
- Tener una “Caja de peticiones de oración”, un lugar donde los empleados puedan dejar peticiones de oración confidenciales,
- Tener un estudio bíblico voluntario una mañana a la semana,
- Ponga música de adoración, etc. Luego, cree una sección más al final del documento con una lista de puntos de boletín que enumeren todas esas ideas.

Ora y pídele a Dios que te dé otras ideas. Cada negocio es único y existen entornos muy diversos: oficinas, comercio minorista, manufactura, educación, telecomunicaciones, agricultura, etc. Sin importar cómo, siempre hay una manera de incluir la oración. Sé creativo y deja que Dios te guíe. Simplemente decide convertirlo en una prioridad y Dios te abrirá el camino.

Conclusión

Revelando Cuanto más oramos, más nos damos cuenta de que nuestra vida de oración revela cuánto dependemos de Dios. Por otro lado, la falta de oración revela nuestra independencia de Dios y muestra cuánto dependemos de nosotros mismos.

Estos son ejemplos de maneras de incorporar la oración como un elemento fundamental de su negocio. Cada negocio tiene su propia cultura, y usted decide cuál es. Existen diferentes métodos para implementar la oración. Lo principal es incluir la oración como parte fundamental de su negocio.

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

LECCIÓN QUINCE - ESQUEMA LA ORACIÓN EN LOS NEGOCIOS

Descripción general

La oración es una práctica espiritual esencial que va más allá de las peticiones y súplicas; es una forma de comunicación con Dios que implica adoración, agradecimiento, intercesión y búsqueda de la guía divina. Integrar la oración en los negocios no se trata solo de buscar el éxito, sino de alinear nuestro trabajo con la voluntad de Dios y fomentar una cultura laboral arraigada en la fe y la integridad. Este trabajo explorará la importancia de la oración en los negocios, sus diversas formas y maneras prácticas de implementarla en el ámbito profesional.

Las cuatro áreas clave en las que nos centraremos serán:

1. Entender qué es la oración y su papel en los negocios.
2. Prácticas de oración privadas y corporativas que sientan las bases para un negocio centrado en Cristo.
3. Momentos especiales de oración enfocada en decisiones estratégicas y avances empresariales.
4. Ideas adicionales para integrar la oración en las operaciones comerciales diarias.

I. ¿Qué es la oración y por qué es importante en los negocios?

A. Definición de oración

1. Comunicación con Dios a través de la adoración, la súplica, la acción de gracias y la intercesión.
2. Fundamento bíblico: Filipenses 4:6-7 – "No se inquieten por nada; más bien, en toda ocasión, con oración y ruego, presenten sus peticiones a Dios y denle gracias."

B. El papel de la oración en los negocios

1. Buscando la sabiduría divina: Santiago 1:5 – "Si alguno de vosotros tiene falta de sabiduría, pídala a Dios."
2. Alineando las decisiones de negocios con la voluntad de Dios.
3. Construir una cultura empresarial ética y espiritualmente sólida.
4. Fortaleciendo la fe y la confianza en Dios en los desafíos y las oportunidades.

C. Ejemplos bíblicos de oración en el liderazgo y los negocios

1. Salomón buscando la sabiduría (1 Reyes 3:9-12).
2. Nehemías orando antes de reconstruir el muro (Nehemías 1:4-11).
3. El compromiso de Daniel con la oración a pesar de los desafíos (Daniel 6:10).

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

II. Oración matutina privada/semiprivada

A. Compromiso con la oración diaria

1. Reservar diariamente un tiempo dedicado a la oración.
2. Asociarse con un socio comercial cristiano para la rendición de cuentas.
3. Fundamento bíblico: Salmo 37:5 – "Encomienda al Señor tu camino; confía en él, y él hará esto."

B. El significado de la oración de la mañana

1. El ejemplo de Jesús: Marcos 1:35 – "Muy de mañana... Jesús se levantó y se fue a un lugar solitario, donde oraba."
2. Dando a Dios las primicias del día (Éxodo 16).

C. Trabajo en equipo en la oración

1. Orando en acuerdo: Mateo 18:20 – "Porque donde están dos o tres reunidos en mi nombre, allí estoy yo en medio de ellos."
2. Aprendiendo humildad a través de la oración: 1 Pedro 5:6 – "Humillaos, pues, bajo la poderosa mano de Dios, para que a su debido tiempo él os exalte."

III. Oración nocturna para tomar decisiones estratégicas de negocios

A. Fundamento bíblico de la oración extendida

1. Jesús oró toda la noche antes de elegir a sus discípulos (Lucas 6:12-13).
2. Tiempos de ayuno y oración por dirección divina.

B. Preparación para la oración de toda la noche

1. Adoración y meditación de las escrituras para marcar el tono.
2. Buscando dirección específica y claridad de Dios.
3. Expectativa alentadora: Juan 10:3 – "A sus ovejas llama por nombre y las saca."

NOTAS:

HACIENDO NEGOCIOS A LA MANERA DE DIOS

IV. Oración Corporativa: Reuniones del Desayuno de Campeones (BdC)

A. Implementando la oración corporativa en los negocios

1. Transición de la oración personal a la oración corporativa.
2. Establecer declaraciones de misión con principios bíblicos (Habacuc 2:2).

B. El papel de las reuniones del BoC

1. Usando lecciones de liderazgo basadas en las Escrituras.
2. Fomentar una cultura de oración entre los empleados.

V. El poder de la oración intercesora en los negocios

A. Establecimiento de equipos de oración intercesora

1. Contratar o nombrar intercesores para orar por el negocio.
2. Establecer pautas para la intercesión corporativa.

B. Confidencialidad y confianza

1. Garantizar discreción en el manejo de las solicitudes de oración.
2. Fundamento bíblico: Santiago 5:16 – “Orad unos por otros, para que seáis sanados.”

VI. Ideas adicionales para la oración en el trabajo

A. Formas prácticas de incorporar la oración

1. Oración departamental antes de iniciar la jornada laboral.
2. Cajas de petición de oración para empleados.
3. Estudios bíblicos y devocionales voluntarios.
4. Tocando música de adoración en la oficina.

NOTAS:



BIBLE SCHOOL OF LEADERHSIP

“Transforming the Next Generation of Believers into Leaders”

- LEADERS IN THE HOME
- LEADERS IN THE CHURCH
- LEADERS IN THE MARKET PLACE
- LEADERS IN THE GOVERNMENT
- LEADERS IN EDUCATION
- LEADERS IN THE COMMUNITY