

"Más que un Equipo, somos una Familia"



<http://mentoriadevidaynegocios.com>

Distribuidor Independiente

- 2 / 12. Ruta del Éxito.
- 13 / 35. Presentación de Negocios.
- 36 / 39. Lista de Contactos.
- 40 / 46. Oficina Virtual o Back Office.
- 47 / 54. Datos básicos del Plan de Compensación.
- 55 / 65. Plan de Compensación.
- 66 / 71 Afiliaciones.
- 72 / 88. Producto Básico.
- 89 / 95. De menos a más.
- 96 / 98. Duplicar el 4 + 1.
- 99 / 100. Identificar el porqué.
- 101 / 110. Habilidades Básicas.
- 111 / 117. Datos Adicionales.
- 118 / 125. Liderazgo Latam.





Ruta del Éxito

9 Pasos para el Éxito

1. Presentación Servilleta
2. Lista de Contactos
3. Conocer el Back Office
4. 12 Formas de Ganar
5. Garantizar la afiliación
6. Producto Básico
7. De menos a más
8. Duplicar el 4 + 1
9. Sacar el porque



COMPANIA

Milada desde 1995
Gano!touch esta presente en más de 80 países

Presencia en Perú
desde el año 2013, contamos actualmente con 5 Sedes a nivel nacional

Gran contribuyente en el país

SUNAT **SUNARP**

Banco Crédito **OLMA** **COLIBRI**

BCP

7 VALORES FUNDAMENTALES

- Liderazgo
- Compromiso
- Unidad
- Integridad
- Calidad
- Excelencia
- Innovación

OPORTUNIDAD DE NEGOCIO

Gano!touch

Network Marketing

- + de 60 años
- Sistema de formación y duplicación
- Baja inversión
- Flexibilidad de tiempo / plan B
- Ingresos adicionales libertad financiera

Productos de Calidad

Ganoderma Lucidum

Presentamos nuestra gama de productos, todos enriquecidos con extracto de Ganoderma lucidum

Cuidado Personal

TRANSPARENT SOAP NS0C37794-18PE

RESUME COLLAGEN DRINK P0917401E

Pasta Dental Kibabalu NS0C37795-18PE

PIB Piel & Bello NS0C38385-20PE
NS0C38386-20PE
NS0C38387-20PE

PIOR Capsulas PIOR Capsulas
Excelium Ganoderma

PIOR Shocklipo P2974021E/NAGANO

PIOR Intatlico P2973821E/NAGANO

PIOR Mochallico P2973921E/NAGANO

PIOR Cafe 3 en 1 Q0400413E/NAGANO

PIOR Cafe negro Q0400023E/NAGANO

PIOR Chocolate G0800523E/NAGANO

PIOR Cereal Spirulina B000220E/NAGANO

Ta Teobol drink Q3300120E/NAGANO

PASO 1: PLAN

SERVILLETA

Crea un plan servilleta. Describe tu visión, misión, objetivos y estrategia. Define tu mercado objetivo y tu propuesta de valor.

OPORTUNIDAD DE NEGOCIO

Ej: ESP 3

Frontalidad Inicialidad

Profundidad Inicialidad

GEN5 (pago semanal)

PERSONAS

ESP 3

Primera Generación 7

Segunda Generación 4

Tercera Generación 2

Cuarta Generación 1

Quinta Generación 1

Compensación binarias

IZQUIERDA DERECHA

500 GCV 500 GCV

31 parrilla = 500 GCV = 15.500 GCV

15.500 GCV a 17% = \$2.635

17% x 6 meses (primera vez)

Ingresos estimados

GEN 5

Compensaciones Binarias

Ejemplo basado en pagante (GCV)

Compensación binarias (Recompa)

Ejemplo basado en pagante (GCV)

¿Cómo dar el primer paso?

Asistir a los próximos eventos

☐ Open

☐ Si/por sábado

Fecha: Hora: Fecha: Hora:

Vendedor Independiente

Celular:

¡BIENVENIDO AL EQUIPO!

Visión

¿Qué quieres lograr a largo plazo?

Misión

¿Cómo vas a alcanzar tu visión?

Objetivos

Metas específicas y medibles.

Estrategia

Pasos concretos para alcanzar los objetivos.

PASO 2: LISTA DE CONTACTOS 300



- 1 Amigos y familiares**
Comienza por tu círculo cercano.
- 2 Contactos profesionales**
Colegas, antiguos compañeros de trabajo.
- 3 Conocidos y vecinos**
Amplía tu red a personas que conozcas.
- 4 Eventos y grupos**
Conéctate con personas en eventos sociales y profesionales.



PASO 3: CONOCER EL BACK OFFICE

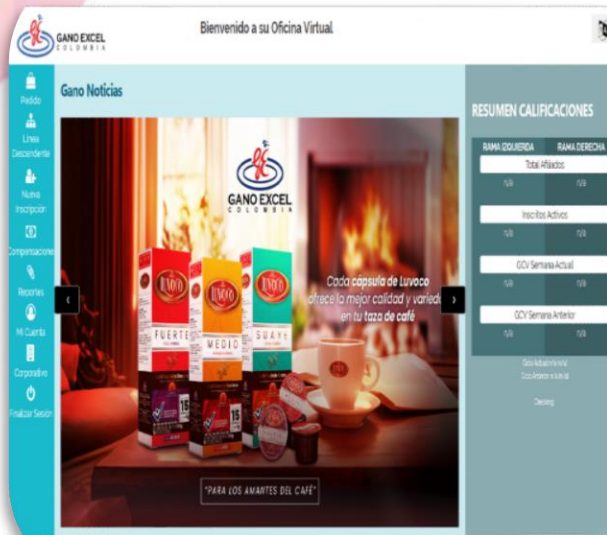
Familiarízate con la **plataforma** online de tu empresa y controla el progreso de **tu equipo**.



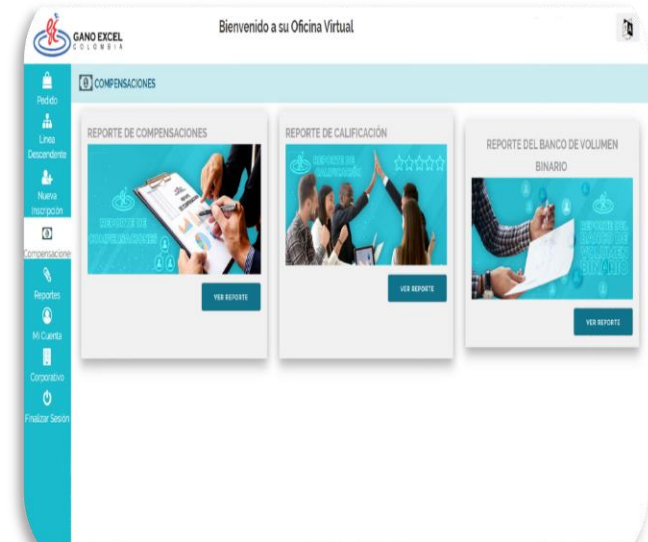
INGRESO BACK OFFICE



PANEL DE NEGOCIO

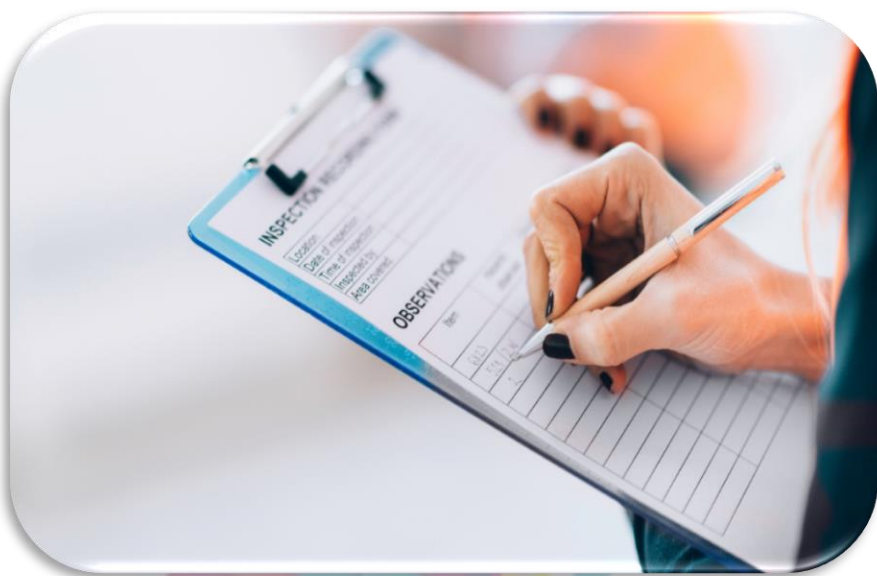


DESARROLLO DE SU EMPRENDIMIENTO

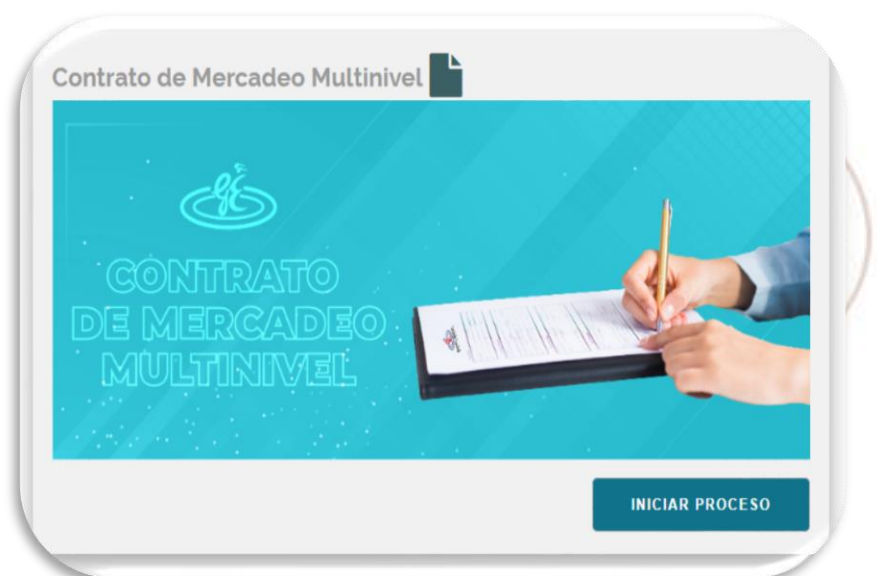


PASO 4: ENSEÑAR LAS 12 FORMAS DE GANAR





FORMULARIO O CONTRATO



DIGITAL

PASO 5: GARANTIZAR LA AFILIACIÓN

Asegúrate que tus nuevos socios comprendan los beneficios de la afiliación y así podrás asegurar que este cobrando en el negocio.



PASO 6: ENSEÑAR LO BÁSICO DEL PRODUCTO



DETECTA - ACTUA - DESINTOXICA - REGENERA

CONOCE A FONDO EL PRODUCTO O SERVICIO QUE PROMOCIONAS. COMPARTE SUS BENEFICIOS, CARACTERÍSTICAS Y CÓMO SE UTILIZA.

PASO 7:

DE MENOS A MÁS

Comienza con pequeños objetivos y ve incrementando gradualmente tu ritmo. La constancia y el esfuerzo te llevarán al éxito.



PASO 8:

DUPLICAR EL 4+1



¿Qué es?

Adquirir 5 boletas de invitación a tus eventos.

Por qué?

Una para ti, y 4 para distribuir a posibles invitados.

Beneficios

Aumenta la posibilidad de obtener nuevos socios y mejorar tu red de contactos.

PASO 9:



SACAR EL ¿PORQUE?

1 NO TENIA NADA

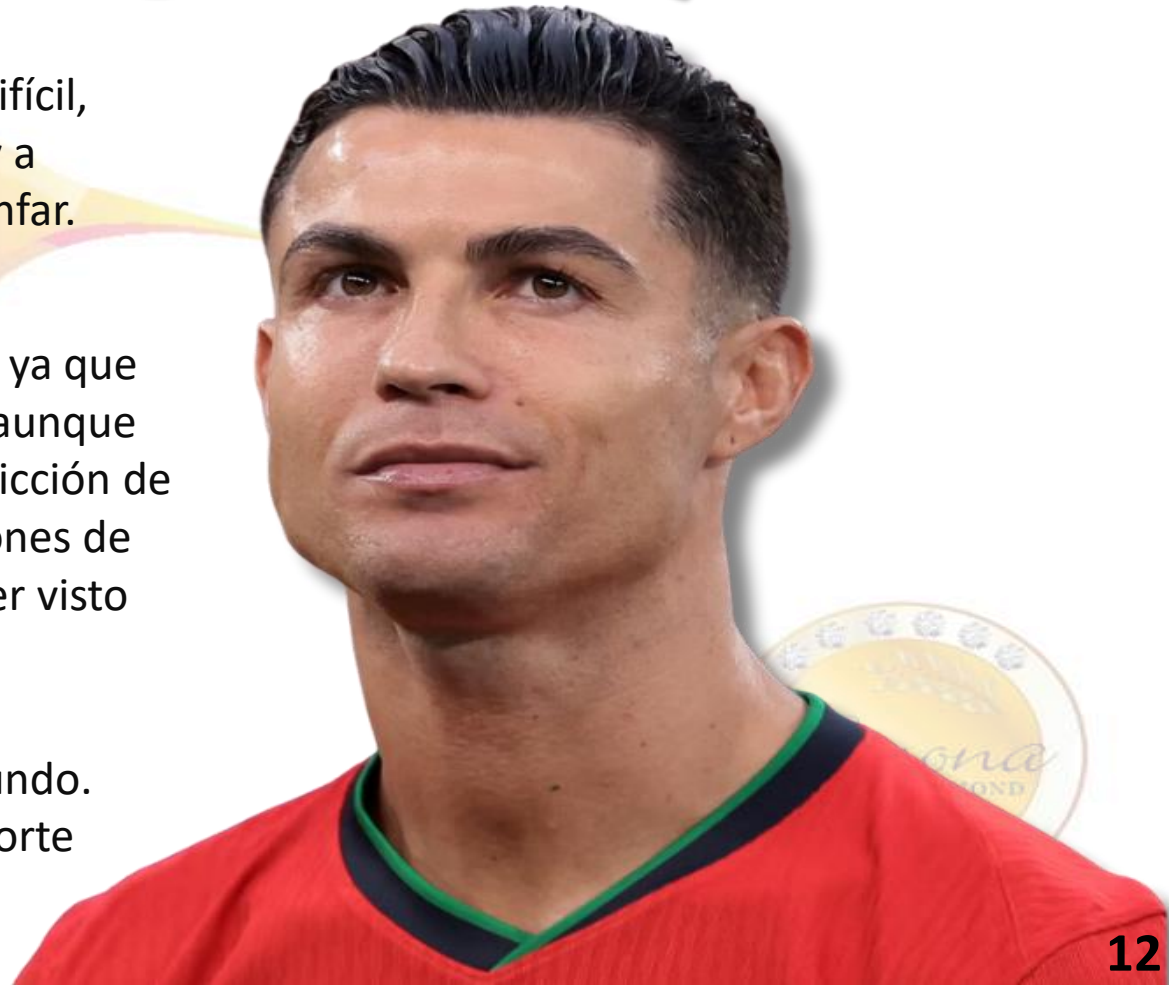
La situación financiera de su familia era difícil, lo que lo obligó a madurar rápidamente y a tener una fuerte determinación para triunfar.

2 SU MOTOR

Esta fue una pérdida devastadora para él, ya que tenía una relación cercana con su padre, aunque complicada debido a los problemas de adicción de este. Ronaldo ha hablado en varias ocasiones de cómo deseaba que su padre pudiera haber visto todos sus logros.

3 VISIÓN

- Maximo Goleador en la Historia del mundo.
- Ronaldo ha sido un embajador del deporte en todo el mundo





Presentación de Negocios

COMPAÑIA



Malasia desde 1995
Gano Excel esta presente
en más de 80 países



Presencia en Perú desde el año
2013. Contamos actualmente
con 5 Sedes a nivel nacional



Gran contribuyente en el país



Sr. Leow Soon Seng
Fundador y Presidente
Gano Excel Group

- 1 Liderazgo
- 2 Compromiso
- 3 Unidad
- 4 Integridad
- 5 Calidad
- 6 Excelencia
- 7 Innovación

7 VALORES
FUNDAMENTALES

OPORTUNIDAD DE NEGOCIO

- ☐ + de 60 años
- ☐ Sistema de formación y duplicación
- ☐ Baja Inversión
- ☐ Flexibilidad de tiempo / Plan B
- ☐ Ingresos adicionales
Libertad Financiera

Presentamos nuestra gama de
productos, todos enriquecidos con
extracto de Ganoderma lucidum



Jabón Transparente
NSOC37794-18PE



Pasta Dental Kibnabalu
NSOC37795-18PE



P&B Piel & Brillo
NSOC46385-20PE
NSOC46384-20PE
NSOC46435-20PE

Productos de Calidad
Ganoderma Lucidum



Cuidado Personal



Reskine Colágeno
P2974021E



PIOIR Shoko Rico
P2974021E/NAGNIO



PIOIR Latte Rico
P2973821E7/NAGNIO



PIOIR Mocha Rico
P2973921E/NAGNIO



PIOIR Café 3en1
Q0400413E/NAGNIO



PIOIR Café Negro
Q0400823E/NAGNIO



PIOIR Chocolate
G9850523E/NAGNIO

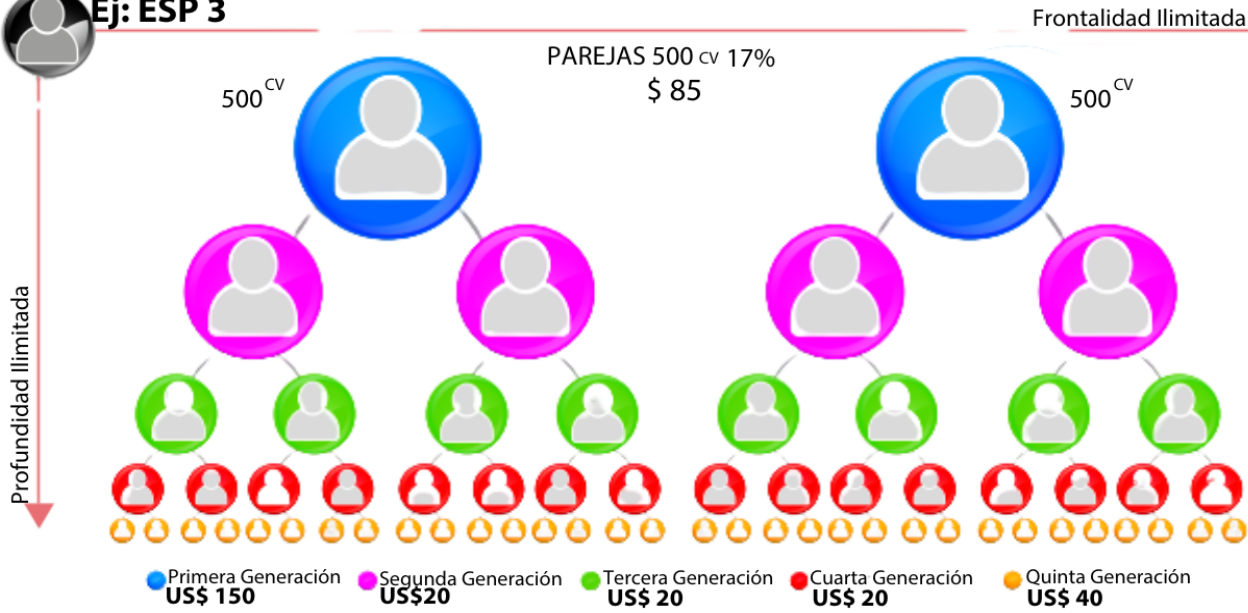


PIOIR C' real Spirulina
I8900220E/NAGNIO



Te Rooibos
Q3300120E/NAGNIO

Oportunidad de Negocio



Inversión	PERS.	ESP2 VLR DOLAR	ESP1 VLR DOLAR	KIT DE INICIO VALOR
1 Generación	2	\$ 500	\$ 200	0
2 Generación	4	\$ 150	\$ 50	0
3 Generación	8	\$ 40	\$ 20	0
4 Generación	16	\$ 80	\$ 40	0
5 Generación	32	\$ 160	\$ 80	0
Activo con 100 PV		\$ 640	\$ 320	0
		\$1.070	\$ 510	0

Grid area for calculations or notes.

*Sujeto a un mínimo de 50 PV (Volumen Personal) ó mayor

¿Cómo dar el primer paso?

Asistir a los próximos eventos!

☐ Máster de Negocio ☐ Panel de Negocios

Fecha: _____ Hora: _____ Fecha: _____ Hora: _____

Distribuidor Independiente: _____

Celular: _____

BIENVENIDO AL EQUIPO!

GEN5 (pago semanal)

	PERSONAS	VLR. USD
ESP 3		\$ 1.000
Primera Generación	2	\$ 300
Segunda Generación	4	\$ 80
Tercera Generación	8	\$ 160
Cuarta Generación	16	\$ 320
Quinta Generación	32	\$ 1280
		\$ 2.140

Compensación Binaria

IZQUIERDA DERECHA

500 GCV 500 GCV

31 parejas x 500 GCV = 15 500 GCV

15.500 GCV x 17% = \$2.635

17% x 6 meses (primera vez)

GCV (Volumen Comisional Grupal)

Ingresos Estimados

	VLR.USD
GEN 5	\$ 2 140
Compensación Binaria	\$ 2 635
Ejemplo basado en ESP3	\$ 4 775

Compensación Binaria (Recompra)

EQUIPO IZQUIERDO	EQUIPO DERECHO	DOLAR
10* (56 cv) x 15%	10	\$ 75
100* (56 cv) x 15%	100	\$ 840
1000* (56 cv) x 15%	1000	\$ 8 400

Minimo 50 PV ó mayor
Ejemplo basado en recompras realizadas con Gano Café Clásico y Gano Café 3en1 (56PV)(56PV)
Nota legal: Los anteriores ejercicios se encuentran desarrollados a manera de ejemplo con paquetes ESP3, ESP2, ESP1 ó Kit de Inicio de acuerdo a lo contemplado en el Plan de Compensación de Gano Itouch Perú S.A.C. antes de impuestos.
*Si usted mantiene su requisito de Volumen Personal (PV) en 100 PV ó más recibe el doble del GEN5 sobre toda su quinta generación.
Gano Itouch no garantiza el nivel de ingresos ni promete la obtención de los mismos, éstos dependerán únicamente del desempeño de ventas del distribuidor independiente / Network relacionado de los productos comercializados por Gano que generan Volumen Comisional (CV)*
Para mayor información consulte el plan de Compensación de Gano Excel o Gano Itouch

EVENTO *Empresarial*

OPORTUNIDAD
DE NEGOCIOS

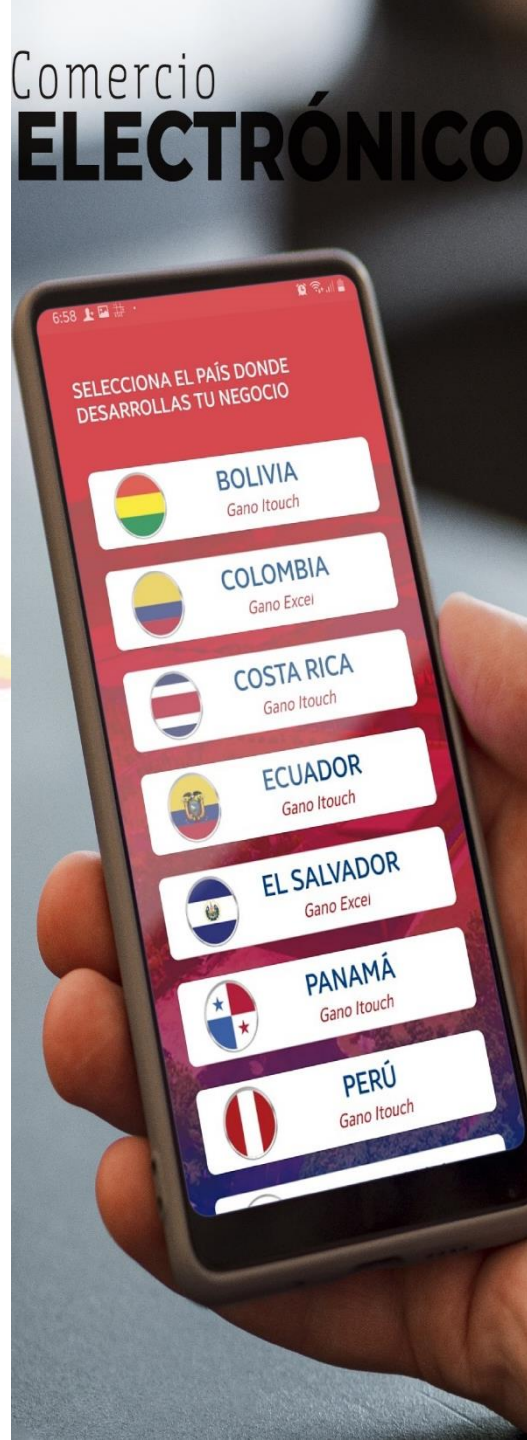


Industria del CAFÉ



Industria del BIENESTAR

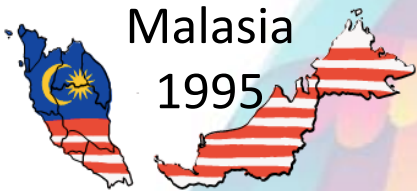
Comercio ELECTRÓNICO



Ingresos ADICIONALES



COMPañIA




US\$ 1.5 Billón




+80 Países


2013


5 Sedes





Mr. *Leow Soon Seng*

- Científico Micólogo.
- Más de 25 años en investigación científica sobre el ganoderma.
- Identificó las 6 variedades más poderosas del Ganoderma.
- Dueño de la plantación de Ganoderma más grande del mundo.
- Fundador y presidente de Gano Excel HQ Industries.



EXTRACTO DE

Ganoderma Lucidum

*Hongo de **Origen Asiático**

*200 Fitonutrientes y **154 Antioxidantes**

*Es el Mejor **alimento funcional**

*Resultado de 37 Años de **Investigación Científica**



Propiedad Intelectual en 3 Procesos

1. Híbrido de 6 variedades
2. Extracto hidrosoluble
3. Reproducción Orgánica a gran escala



¿QUÉ HACE EL GANODERMA?

QUE CADA CÉLULA FUNCIONE DE MANERA CORRECTA

LIMPIA, DESINTOXICA, NUTRE, REGULA Y REGENERA



**The NEW ENGLAND
JOURNAL of MEDICINE**

PRODUCTO GANODERMA

100% PURO EXTRACTO DE L U C I D U M

PROVENIENTE
DE LAS 6 VARIEDADES
MÁS PODEROSAS DE
GANODERMA LUCIDUM



Café Negro
Café 3 en 1
Café 3en1
Café Black
Chocolate
Spirulina
Té Rooibos

Mocha Rico
Latte Rico
Shoko Rico

Pasta Kibnabalu
Transparent Soap

Exfoliante
Shampú
Acondicionador

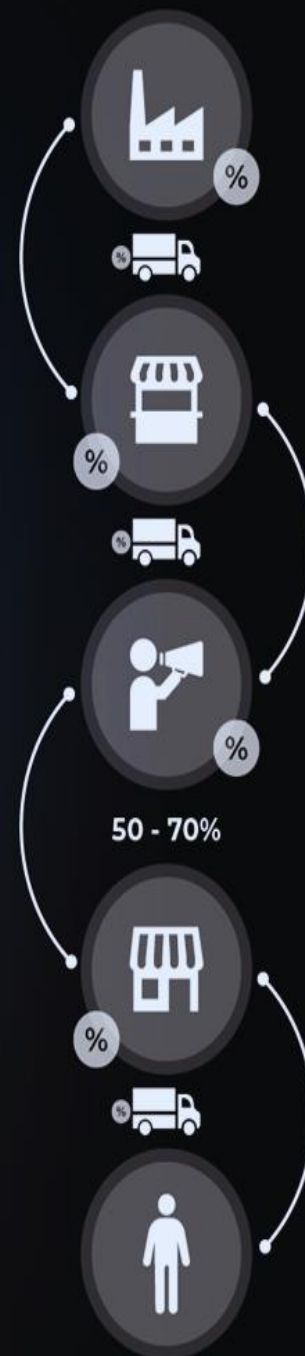
Reskine

ESTE PRODUCTO ES UN SUPLEMENTO DIETARIO, NO ES UN MEDICAMENTO Y NO SUPLE UNA ALIMENTACIÓN EQUILIBRADA.



ERA DE LA CONECTIVIDAD

Canales de Distribución





ERA DE LA CONECTIVIDAD

Canales de Distribución



CONECTAR



CONECTAR



Modelo de distribución

(A)

- Capital
- Infra Estructura
- Idea de Negocio



50%

(B)

Posicionamiento





Industria del **NETWORK MARKETING**



Elimina
intermediarios



60

+ de 60 años



Sistema de formación
y duplicación



Baja inversión



Flexibilidad de
tiempo / Plan B



Ingresos adicionales
libertad financiera

Franquicias Empresariales

Kit inicio \$96 4 PRODUCTOS Ganancias 10 %

ESP 1 \$ 200 7 PRODUCTOS 17 %

ESP 2 \$ 500 18 PRODUCTOS 50 %

ESP 3 \$ 1000 37 PRODUCTOS 100%



**Código
Internacional**



**Sistema
Educativo**

12 FORMAS DE GANAR

DIVIDIDA EN TRES
ETAPAS

INGRESOS

**INMEDIATOS
EMERGENTES
A LARGO PLAZO**



INGRESOS INMEDIATOS

3 Formas de Ganar

GANANCIA DIRECTA



GEN 5



BINARIO



EJ: ESP3

Frontalidad ilimitada

GENERACIÓN 5
(Pago semanal)

Profundidad ilimitada

1GEN

\$150

\$150

15%

\$ 300

2GEN

\$ 20

\$ 20

4 Socios

\$ 20

\$ 20

2%

\$ 80

3GEN

8 Socios

x \$ 20

2%

\$ 160

4GEN

16 Socios

x \$ 20

2%

\$ 320

5GEN

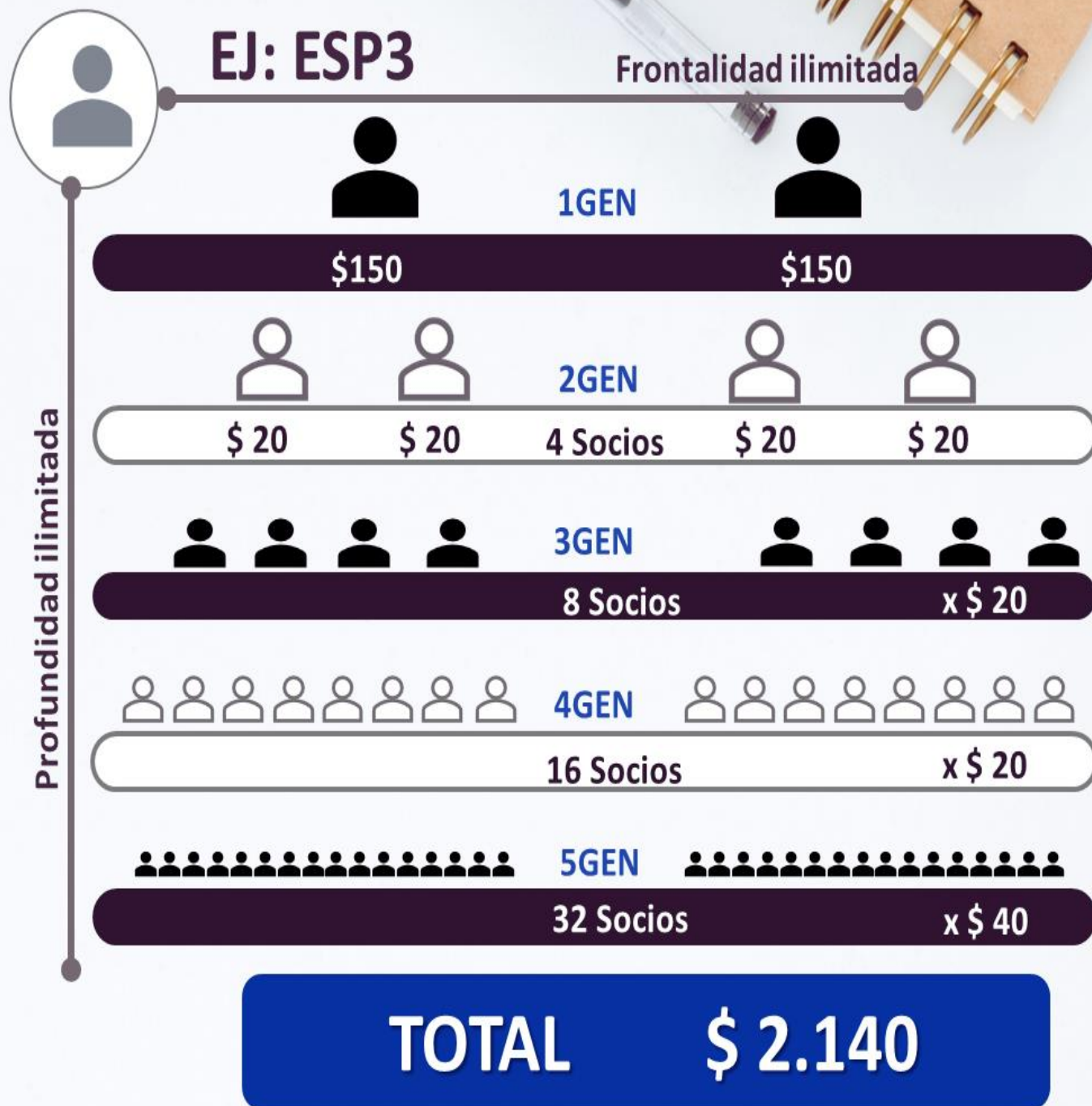
32 Socios

x \$ 40

4%

\$ 1280

TOTAL \$ 2.140



Proyección 6X6

6 \$900

36 \$720

216 \$4,320

1296 \$25,920

7776 \$311,040

\$342,900



EJ: ESP3

Frontalidad ilimitada

COMPENSACIÓN
• BINARIA •

1 Pareja



2 Parejas



4 Parejas



8 Parejas



16 Parejas



Profundidad ilimitada

TOTAL COMP. \$ 2.635

TOTAL \$ 2.140

PAREJA 500

Puntos

\$ 85

ESP 1

\$ 881

ESP 2

\$ 2.216

ESP 3

\$ 4.775





EJ: ESP3

Frontalidad ilimitada

COMPENSACIÓN
• BINARIA •



1 Pareja



2 Parejas



4 Parejas



8 Parejas



16 Parejas

Profundidad ilimitada

TOTAL COMP. \$ 2.635

TOTAL \$ 2.140

Proyección
6X6

3 \$255

18 \$1,530

108 \$9,180

648 \$55,080

3888 \$330,480

\$396,525

+ COMPENSACION 6X6

\$ 342.900

=

\$ 739.425

COMPENSACIÓN BINARIA

-Acueducto-



RED DE CONSUMO

Fidelización

4 cajas = \$ 96 aprox

EQUIPO
IZQUIERDO

EQUIPO
DERECHO

\$

10

10

75

100

100

840

1000

1000

8400

PROYECCION DE
GANANCIAS

VISION GLOBAL



1 Código
internacional

16 países en
América

Mercado
Objetivo
1000 millones
de habitantes



Canadá



USA



Puerto Rico



Costa Rica



Colombia



Perú



Bolivia



Brasil



Chile



Honduras



Rep. Dominicana



México



Guatemala



El Salvador



Panamá



Ecuador



**“LAS DECISIONES DE HOY
MARCARÁN LA REALIDAD DE TU MAÑANA”**





Lista de Contactos



Lista de Contactos

Pasos de la Lista:

- Hacer una lista de 300 contactos
- Se filtran los contactos con sus datos
- 20% de los contactos filtrados (60 personas) van a iniciar el negocio
- 20% de los nuevos socios (12 socios) serán tus líderes.

A. EDAD	
Nivel	Puntaje
18 a 25	2
26 a 45	3
46 a +	1

B. Credibilidad	
Nivel	Puntaje
Nulo	1
Parcial	3
Total	5

C. Actitud Empresarial y Solvencia	
Nivel	Puntaje
No Emprendedor / No \$	1
No Emprendedor / Si \$	2
Si Emprendedor / No \$	4
Si Emprendedor / Si \$	6

D. Comportamiento Social		
Nivel	Puntaje	Explicación
Búho	1	Incrédulo, desconfiado, escéptico
Oso	2	Le gusta ayudar a los demás.
Mono	4	Le gusta estar donde estan todos.
Tigre	6	Directo al grano, decidido.

Escala de Valores	
Nivel	Puntaje
Ideal	16 a 20
Potencial	11 a 15
Incierto	4 a 10

ETOS

38

Formato de Hora de Fuerza

HORA DE FUERZA	
Fecha	
Invitados	Seguimientos
1	1
2	2
3	3
4	4
5	5
6	6
7	7
8	8
9	9
10	10
Socios	Líderes
1	1
2	2
3	3
4	4
5	5



Oficina Virtual o Back Office



Back Office

- Oficina Virtual del socio
- Gratis al tener código
- Partes
- Línea descendente
- Pedido
- Inscribirse
- Compensación
- Yo
- Corporativo
- Finalizar sesión

RESUMEN CALIFICACIONES	
RAMA IZQUIERDA	RAMA DERECHA
Total de miembros	
279	36
Inscritos Activos	
0	0
GCV Semana Actual	
110,269	88
GCV Semana Anterior	
110,441	88

Esta semana es : 01/01/2024 - 07/01/2024
La semana pasada fue: 25/12/2023 - 31/12/2023



Seleccione El idioma

Español ▼

Login del distribuidor

Nombre de usuario

Contraseña

* Su contraseña tiene que tener entre 4 y 20 caracteres y puede ser alfabético/númeroico

INICIAR SESIÓN

[Olvidé Mi Contraseña](#)

Línea Descendente

- Árbol descendente
- Configuración de colocación



OPCIONES DE COLOCACIÓN BINARIA

Seleccione las opciones que se adaptan mejor a sus metas y estrategias comerciales. Si no está seguro de qué seleccionar, consulte con su registrador o patrocinador.

EDITAR 	
Nombre de Colocación	L,L
Descripción de Colocación	Extremo exterior izquierdo

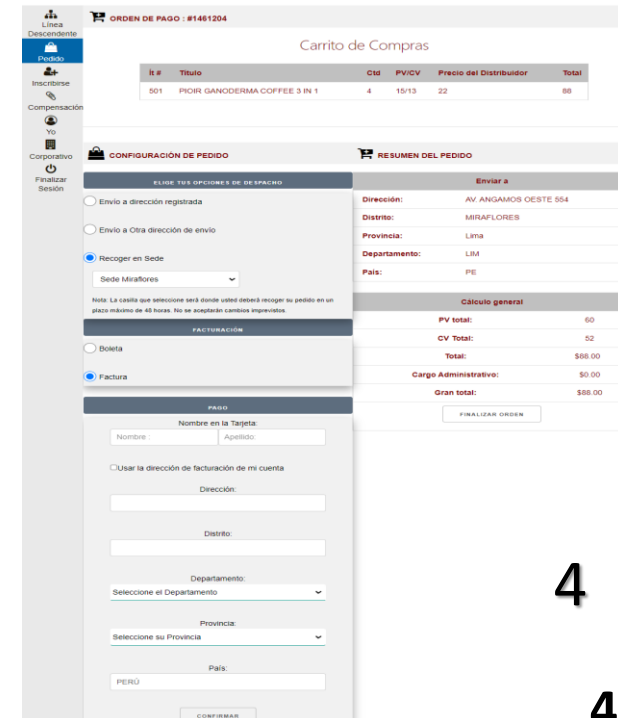
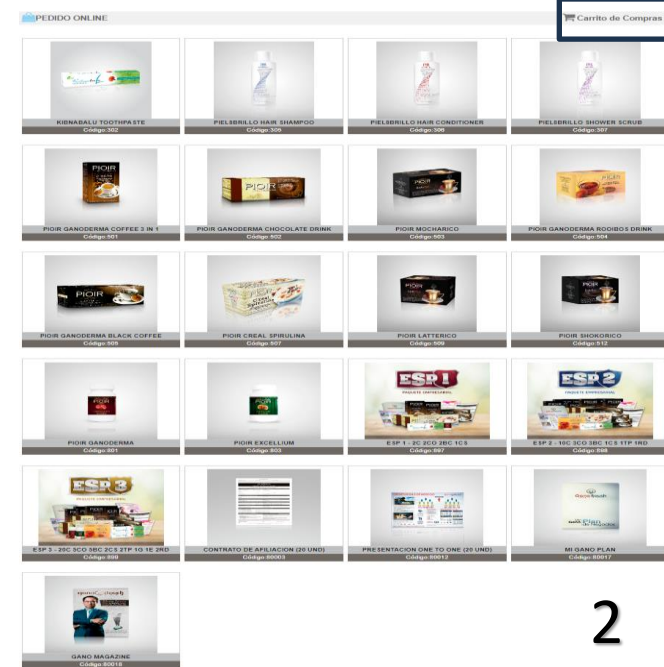
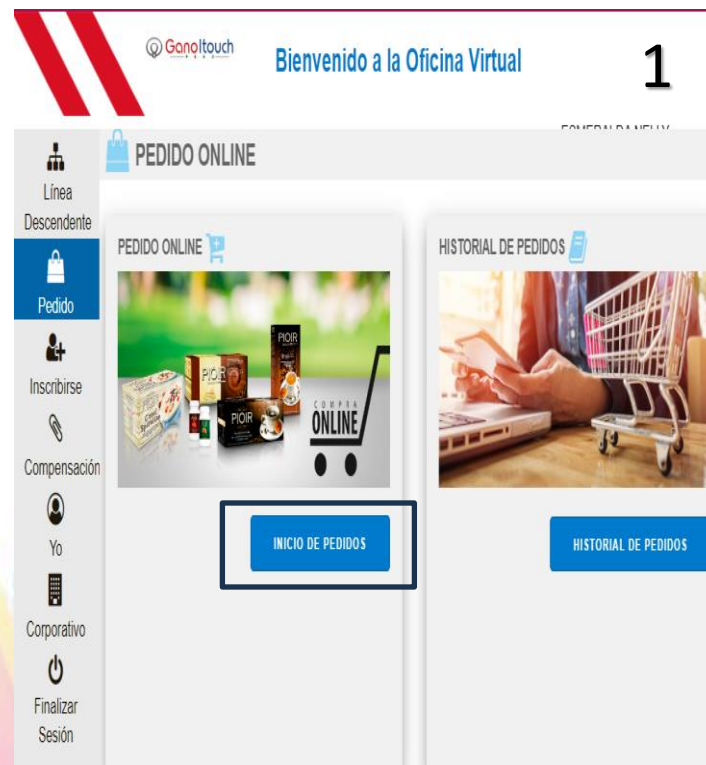
Pedidos

Pedido Online

- 1. Inicio de Pedidos
- 2. Seleccionar los productos
- 2. Ir al carrito de compras
- 3. Verificar la orden y proceder
- 4. Llenar los datos de recojo y facturación
- 4. Llenar datos de la persona que paga el pedido.
- Pagar
- Tomar pantallazo de la orden generada por la compra

Historial de Pedidos

- Listado de compras



Inscribirse

- Empezando
- Suscripción
- Afiliación
- Pago
- Confirmar



Inscribirse

Empezando	Suscripción	Afiliación
Pago	Confirmar	

Bienvenido al proceso de registro en línea de Gano iTouch. Estamos entusiasmados con la idea de que usted sea parte de nuestro equipo o familia. Todo lo que necesita hacer es llenar su información y será inscrito como Distribuidor Independiente de Gano iTouch Perú.

PAÍS DE RESIDENCIA

PERÚ

TÉRMINOS DE AFILIACIÓN DE GANO ITOUCH

Por favor, lea la **POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS** y **TÉRMINOS Y CONDICIONES** de Gano iTouch y confirme su aprobación marcando la casilla de abajo.

☒ He leído y acepto cumplir con las **POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS** y **TÉRMINOS Y CONDICIONES** de Gano iTouch Perú

SIGUIENTE

The screenshot shows the 'Nueva Inscripción' (New Registration) screen. At the top, there's a navigation menu with options: 'Inicio', 'Descargar', 'Pedido', 'Inscribirse', 'Compensación', 'Yo', 'Corporativo', and 'Finalizar Sesión'. The main content area has a large 'Nueva Inscripción' header with a plus icon and a 'PAÍS DE RESIDENCIA' dropdown menu. Below the dropdown, there's a button 'SELECCIONAR PAÍS'. At the bottom, there's a link 'Información de contacto para las vinculaciones realizadas en otro país.y'.

The screenshot shows the 'Selección de Paquete' (Package Selection) screen. It features three columns for different package options: 'PAQUETES EJECUTIVOS DE ÉXITO 3 ESP3', 'PAQUETES EJECUTIVOS DE ÉXITO 2 ESP2', and 'PAQUETES EJECUTIVOS DE ÉXITO 1 ESP1'. Each column includes a list of products and benefits. At the bottom, there's a 'Personalización' (Personalization) section with a 'Oficina Virtual' (Virtual Office) dropdown menu.

The screenshot shows the 'Detalles del Afiliado' (Affiliate Details) screen. It includes a form for personal information (Nombre, Apellido, Dirección, Distrito) and contact information (Selección de Departamento, Selección de Provincias, Teléfono, Correo Electrónico). There's also a section for 'Información de Patrocinio y Colocación' (Sponsorship and Placement Information) with fields for '4406728', '[AUTOMATIC]', and '[AUTOMATIC]'. At the bottom, there's a 'Configuración del acceso en línea' (Online Access Configuration) section with fields for 'Contraseña' and 'Reescribir contraseña'.

Compensaciones

Compensación

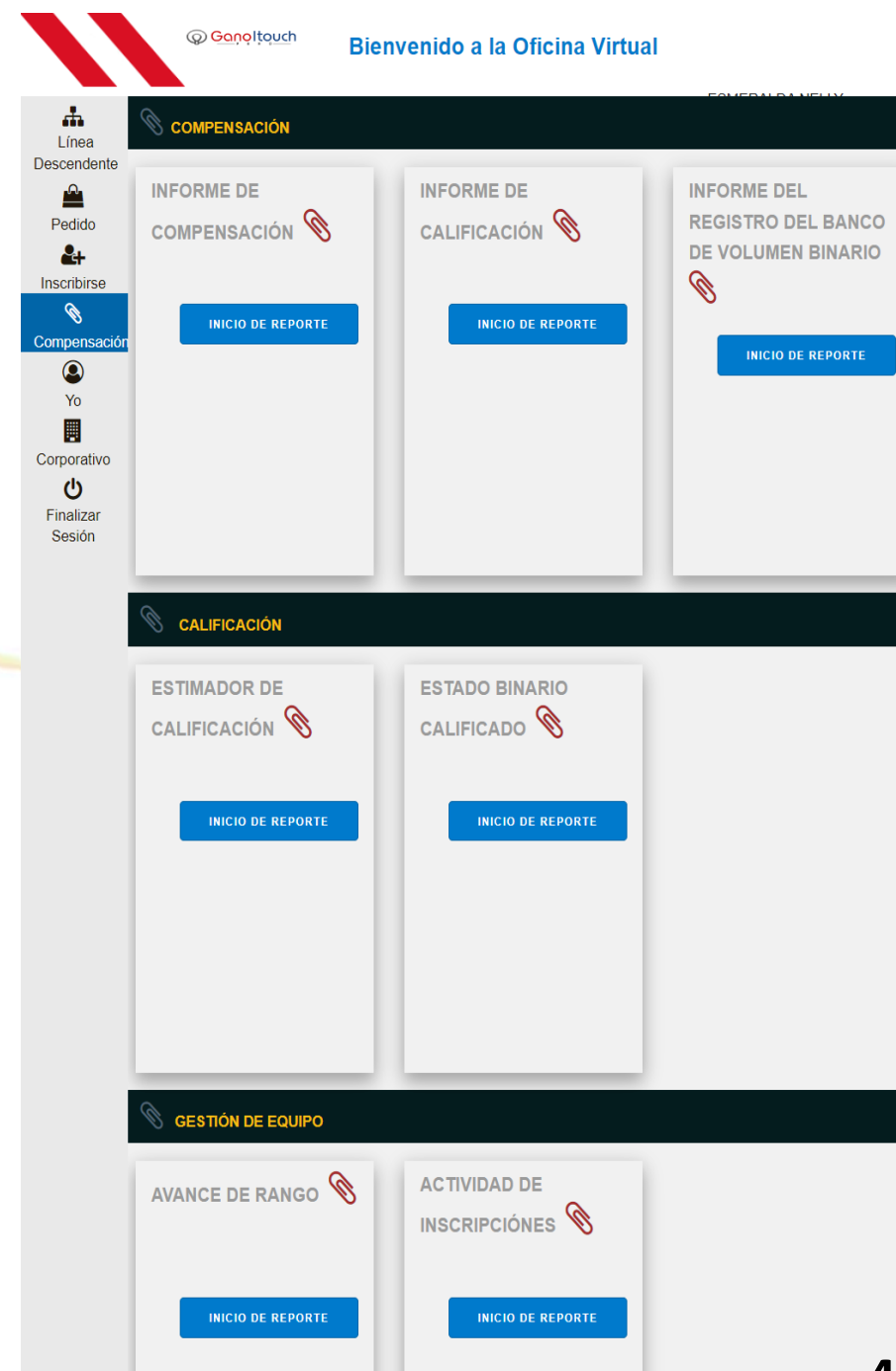
- Información de compensación
- Información de calificación
- Informe de registro del banco

Calificación

- Estimador de calificación
- Estado binario calificado

Gestión de equipo

- Avance de rango
- Actividad de inscripciones



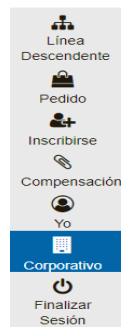
Extras

YO

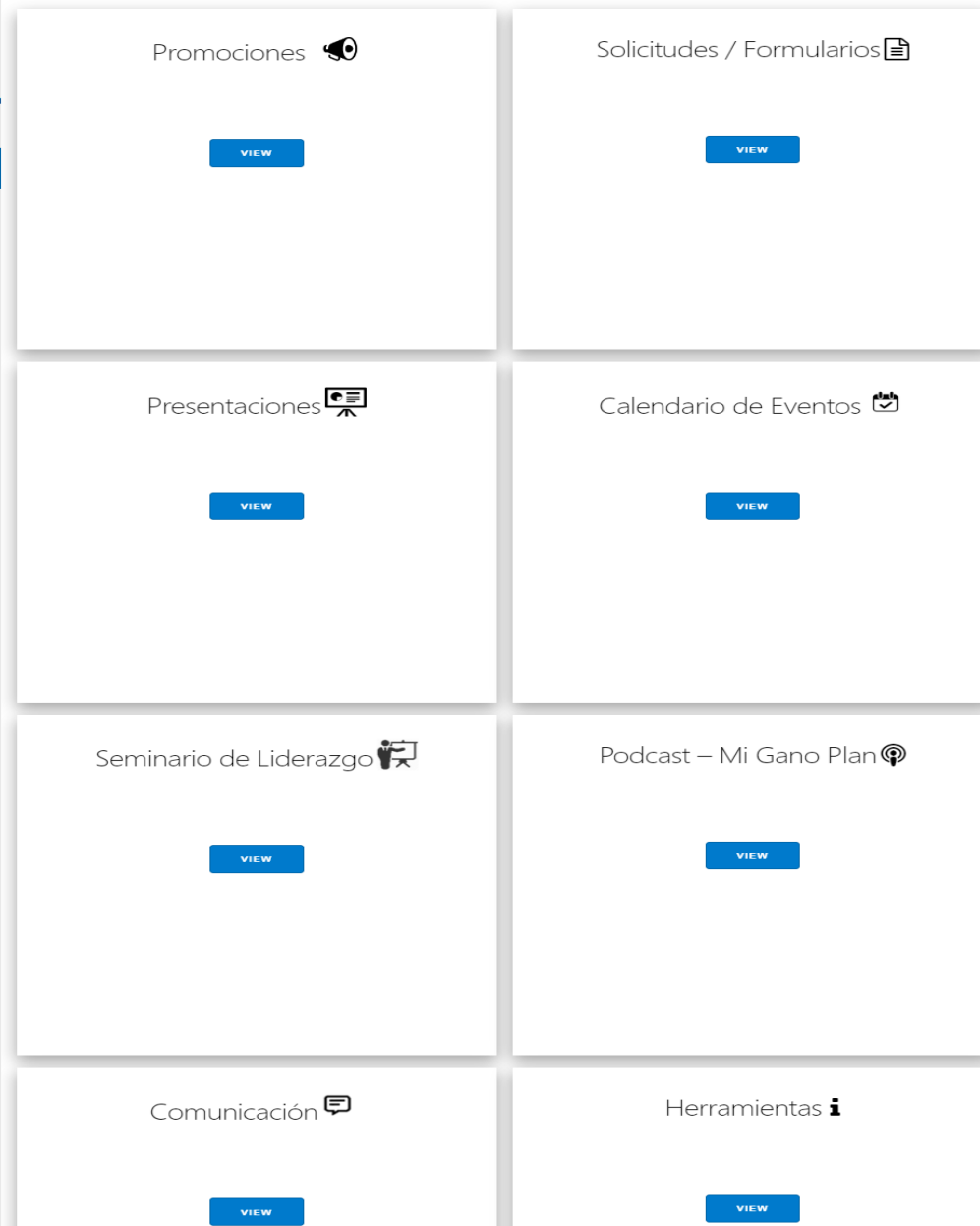
- Datos del socio
- Rango

Corporativo

- Descargas
- Eventos



(51) 748 0630
servicios@gano-itoch.com.pe





Datos básicos del Plan de Compensación

Países y Sedes



Colombia

- Bogotá Cedritos
- Bogotá Santa Isabel
- Cali
- Medellín
- Neiva
- Villavicencio
- Pereira
- Barranquilla
- Bucaramanga
- Cúcuta



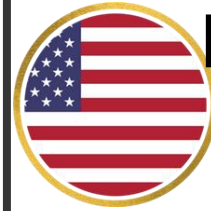
México

- CDMX
- Colina
- Merida



Panamá

- Panamá
- Chiriquí
- Santiago



Estado Unidos

- Pomona
- Fresno



El Salvador

- El Salvador



Guatemala

- Guatemala
- Quetzaltenango



Costa Rica

- San José



Perú

- Lima Miraflores
- Lima Los Olivos
- Arequipa
- Chiclayo
- Huancayo



Bolivia

- Santa Cruz
- La Paz



Chile

- Santiago



Honduras

- Tegucigalpa



Ecuador

- Quito
- Guayaquil
- El Coca
- Santo Domingo
- Portoviejo



Canadá



República Dominicana



Puerto Rico

Proximamente

Venezuela



Brasil

NUEVA LISTA DE PRECIOS

Vigente a partir del 19 de Diciembre del 2025

BEBIDAS:

ID:501



Pioir Coffee 3 in 1

P. Retail: \$ 32
P. Distribuidor: \$ 24
PV: 15 CV: 14

ID:502



Pioir Chocolate Drink

P. Retail: \$ 36
P. Distribuidor: \$ 27
PV: 17 CV: 15.60

ID:505



Pioir Black Coffee

P. Retail: \$ 32
P. Distribuidor: \$ 24
PV: 15 CV: 14

ID:507



Pioir C'real Spirulina

P. Retail: \$ 34
P. Distribuidor: \$ 26
PV: 17 CV: 15



ID:504

Pioir Rooibos Drink

P. Retail: \$ 34
P. Distribuidor: \$ 26
PV: 17 CV: 15



ID:509

Pioir LatteRico

P. Retail: \$ 34
P. Distribuidor: \$ 26
PV: 17 CV: 15



ID:503

Pioir MochaRico

P. Retail: \$ 34
P. Distribuidor: \$ 26
PV: 17 CV: 15



ID:512

Pioir ShokoRico

P. Retail: \$ 36
P. Distribuidor: \$ 27
PV: 17 CV: 15.60

CUIDADO PERSONAL:

ID:302



Kibnabalu Toothpaste

P. Retail: \$ 21
P. Distribuidor: \$ 16
PV: 11 CV: 9.50

ID:303



Kibnabalu Transparent Soap

P. Retail: \$ 22
P. Distribuidor: \$ 17
PV: 12 CV: 10

ID:305



Piel8Brillo Shampoo (Edición limitada)

P. Retail: \$ 21
P. Distribuidor: \$ 16
PV: 11 CV: 9

ID:306



Piel8Brillo Acondicionador (Edición limitada)

P. Retail: \$ 21
P. Distribuidor: \$ 16
PV: 11 CV: 9

ID:307



Piel8Brillo Exfoliante (Edición limitada)

P. Retail: \$ 21
P. Distribuidor: \$ 16
PV: 11 CV: 9

BELLEZA:

ID:530



Reskine Collagen Drink

P. Retail: \$ 60
P. Distribuidor: \$ 47
PV: 31 CV: 27.60

PAQUETES EJECUTIVOS:

ID:897

ESP 1

2 Pior Coffee 3 in 1
2 Pior Chocolate Drink
1 Pior Black Coffee
1 P8B Exfoliante
1 P8B Acondicionador

Precio. \$ 200
PV. 100
CV. 100

ID:898

ESP 2

10 Pior Coffee 3 in 1
2 Pior Chocolate Drink
4 Pior Black Coffee
1 P8B Exfoliante
1 P8B Acondicionador

Precio. \$ 500
PV. 250
CV. 250

ID:899

ESP 3

20 Pior Coffee 3 in 1
5 Pior Chocolate Drink
9 Pior Black Coffee
1 P8B Exfoliante
1 P8B Acondicionador
1 Reskine Collagen Drink

Precio. \$ 1000
PV. 500
CV. 500



PAQUETES de ASCENSO:

ID:874

ESP 1 a ESP 2

8 Pior Coffee 3 in 1
3 Pior Black Coffee

Precio. \$ 300
PV. 150
CV. 150

ID:875

ESP 1 a ESP 3

18 Pior Coffee 3 in 1
3 Pior Chocolate Drink
8 Pior Black Coffee
1 Reskine Collagen Drink

Precio. \$ 800
PV. 400
CV. 400

ID:876

ESP 2 a ESP 3

10 Pior Coffee 3 in 1
3 Pior Chocolate Drink
5 Pior Black Coffee
1 Reskine Collagen Drink

Precio. \$ 500
PV. 250
CV. 250



Volumen (PV y CV)

PV. Volumen

Personal:

Puntaje de tus compras a la compañía. Para activar las comisiones.

CV. Volumen Comisionable:

Puntaje de las compras de tu organización. Ese puntaje se le aplicará un porcentaje y lo comisionarás.

GCV. Volumen de Genealogía:

- Equipo de patrocinio directo.
- Para Gen5, Bonos y Rangos.

LINEA PIOIR		
PRODUCTO	PV	CV
3 en 1	15	14
Black	15	14
Chocolate	17	15.6
Spirulina	17	15
Rooibos	17	15
Moka Rico	17	15
Latte Rico	17	15
Shoko Rico	17	15.6
Reskine	31	27.6
Luvoco	15	14
Tongat Ali	16	14.8
Mocha	21	18

KIBNABALU		
PRODUCTO	PV	CV
Pasta	11	9.5
Jabón	12	10
Soap	10.4	8.9

LINEA TRUFFEE		
PRODUCTO	PV	CV
Classi Rico	16	15.1
Latte Rico	16	15.1
Shoko Rico	16	15.7

PIEL & BRILLO		
PRODUCTO	PV	CV
Shampu	11	9
Reacondicionador	11	9
Exfoliante	11	9

LINEA CAPSULAS		
PRODUCTO	PV	CV
Ganoderma	41	34.5
Excelium	41	34.5
Cordyceps	38	34
Cordy Gold	49	43
Gano Plus	105	115

Costos y Ventas

LINEA PIOIR			
PRODUCTO	Cantidad	COSTO	VENTA
3 en 1	20 sobres	24	32
Black	30 sobres	24	32
Chocolate	20 sobres	27	36
Spirulina	15 sobres	26	34
Rooibos	20 sobres	26	34
Moka Rico	20 sobres	26	34
Latte Rico	20 sobres	26	34
Shoko Rico	20 sobres	27	36
Reskine	10 sobres	47	60
Luvoco	15 sobres	24	32
Tongat Ali	15 sobres	22	31
Mocha	15 sobres	26	36.5

LINEA CAPSULAS			
PRODUCTO	Cantidad	COSTO	VENTA
Ganoderma	90 cápsulas	59	82.6
Excelium	90 cápsulas	59	82.6
Cordyceps	60 cápsulas	43	60
Cordy Gold	60 cápsulas	92.5	116.5
Gano Plus	90 cápsulas	189	264.6

PIEL & BRILLO			
PRODUCTO	Cantidad	COSTO	VENTA
Shampu	1 tubo	16	21
Reacondicionador	1 tubo	16	21
Exfoliante	1 tubo	16	21

KIBNABALU			
PRODUCTO	Cantidad	COSTO	VENTA
Pasta	1 tubo	16	21
Jabón	1 jabón	17	22
Soap	1 jabón	20.5	26.6

LINEA TRUFFEE			
PRODUCTO	Cantidad	COSTO	VENTA
Classi Rico	30 sobres	28.7	40
Latte Rico	20 sobres	28.7	40
Shoko Rico	20 sobres	29.7	41.6

Activación (PV)



Iniciar y mantener un Volumen Personal (PV) cada cuatro (4) semanas de 50PV. Es necesario para ser elegible en las compensaciones y para mantener el Volumen Comisional Grupal (GCV)

- Básica: 50 puntos
- Máxima: 100 puntos
- Duración: 4 semanas



OPCIÓN	
DISTRIBUTOR INFO	
Nombre	
Patrocinador	
Rango de Título	
Ubicación	
Fecha de Inscripción	
Nivel de ESP	
Auto Envío (CV)	
Fecha del Último Pedido	10/07/2021

RESUMEN DEL CICLO ACTUAL

RESUMEN DEL ÚLTIMO CICLO

*11/07/2021 12:02:59 (Hora del Pacífico)

TIEMPO DE CALIFICACIÓN

Configuración de Reportes

05 Jul 2021 - 11 Jul 2021 (Cycle #657)

Período de calificación -(05/07/2021 - 11/07/2021 (Ciclo #657)

* Las estimaciones de calificación y los datos reflejados se actualizaron por última vez el 11/07/2021 12:02 PM (hora del Pacífico)

Current Rank: Silver		Next Rank: Gold
50	Volumen Personal (PV)	100
✓	500	✓
1 (Izquierda) / 1 (Derecha)	Inscritos Personales Activo (Izquierda y Derecha)	1 (Izquierda) / 1 (Derecha)
✓	4 (Izquierda) / 1 (Derecha)	✓

2 Colágenos = 62

ESP 3 = 500

SEM 1

SEM 2

SEM 3

SEM 4

SEM 5

SEM 6

12 formas de ganar LATAM

\$ INMEDIATO

- Venta Directa
- Gen5
- Super Estrella
- Rebaja personal
- Binario

\$ EMERGENTES

- Diamante Diferencial
- Compresión
- Liderazgo

\$ LARGO PLAZO

- Fondo Global
- Centros de Negocios
- Automóvil
- Educativos

	Constructores				Líderes Emergentes			Líderes Superiores			
Rango	Afiliado	Asistente Ejecutivo	Bronce	Plata	Oro	Platino	Diamante	Diamante Ejecutivo	Diamante Premier	Diamante Real	Diamante Corona
Requerimiento de Volumen Personal (PV)	50PV	50PV	50PV	50PV	100PV	100PV	100PV	100PV	100PV	100PV	100PV
Volumen de Rama de Pago (CV Grupal)		500GCV	1,500GCV	2,500GCV	4,000GCV	8,000GCV	12,000GCV	15,000GCV	20,000GCV	30,000GCV	40,000GCV
Volumen de Rama de Pago en semanas (Consecutivas)		1	1	1	1	2	2	3	4	4	4
Líneas de Patrocinio de Asistente Ejecutivo (AE) (AE o superior)			1	1	2	2	3	3	4	4	4
Requerimiento de Árbol de Patrocinio											125,000CVpor 4 semanas consecutivas con 40,000 CV máx por línea de patrocinio
Porcentaje de pago Binario ■		10%	11%	12%	13%	14%	15%	15%	15%	15%	15%



Plan de Compensación

1. Venta Directa

- Ganas 40% de comisión por vender los productos.
- Para todos los que tienen código.

LINEA PIOIR			
PRODUCTO	Cantidad	COSTO	VENTA
3 en 1	20 sobres	24	32
Black	30 sobres	24	32
Chocolate	20 sobres	27	36
Spirulina	15 sobres	26	34
Rooibos	20 sobres	26	34
Moka Rico	20 sobres	26	34
Latte Rico	20 sobres	26	34
Shoko Rico	20 sobres	27	36
Reskine	10 sobres	47	60
Luvoco	15 sobres	24	32
Tongat Ali	15 sobres	22	31
Mocha	15 sobres	26	36.5



Precio de Venta
Al por menor.
Tú lo fijas hacia tu
Mercado Natural o
Clientes sin código



Precio de Compra
De distribuidor o
vendedor
independiente



Utilidad o
Ganancia
a la mano.

PIEL & BRILLO			
PRODUCTO	Cantidad	COSTO	VENTA
Shampu	1 tubo	16	21
Reacondicionador	1 tubo	16	21
Exfoliante	1 tubo	16	21

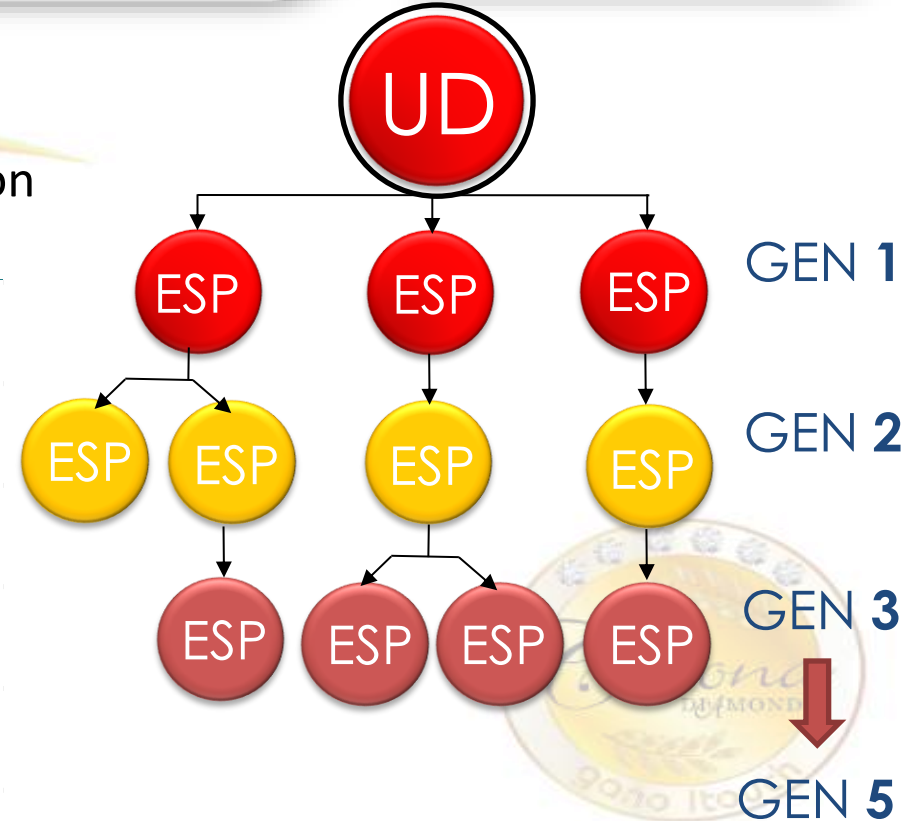
KIBNABALU			
PRODUCTO	Cantidad	COSTO	VENTA
Pasta	1 tubo	16	21
Jabón	1 jabón	17	22
Soap	1 jabón	20.5	26.6

2. Gen 5: Bono de Familia

- Comisión directa
- 5 Generaciones
- Bono semanal.
- Por las compras de ESP

Requisitos:

- Ser Empresario (haber comprado un ESP)
- Estar Activo con mínimo 50 PV
- * Bono doble en la 5° Generación: Si estás activo con mínimo 100 PV



GENERACIÓN	ESP-3	ESP-2	ESP-1
GEN 1	\$ 150	\$ 75	\$ 25
GEN 2	\$ 20	\$ 10	\$ 5
GEN 3	\$ 20	\$ 10	\$ 5
GEN 4	\$ 20	\$ 10	\$ 5
GEN 5*	\$ 40	\$ 20	\$ 10

3. Binario: Volumen de Equipos

Requisitos:

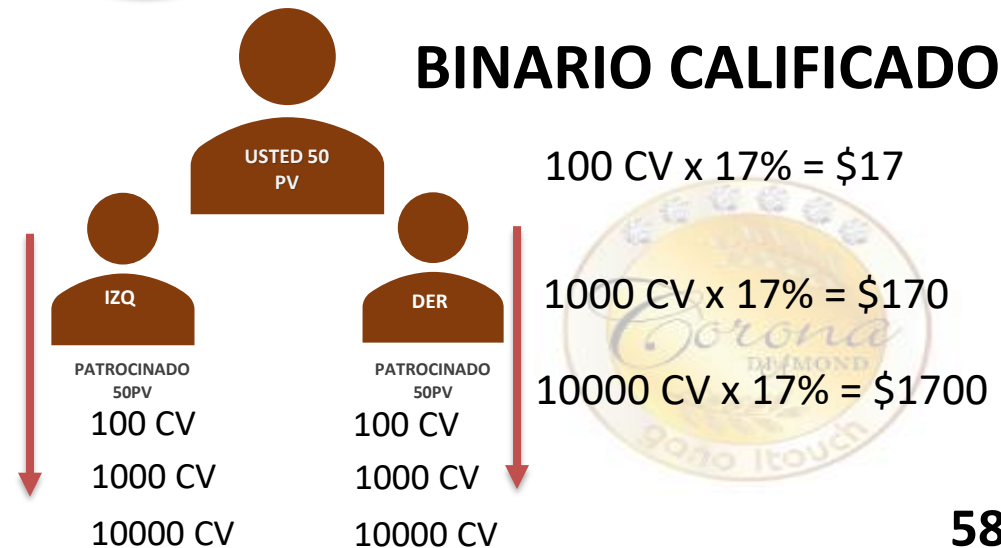
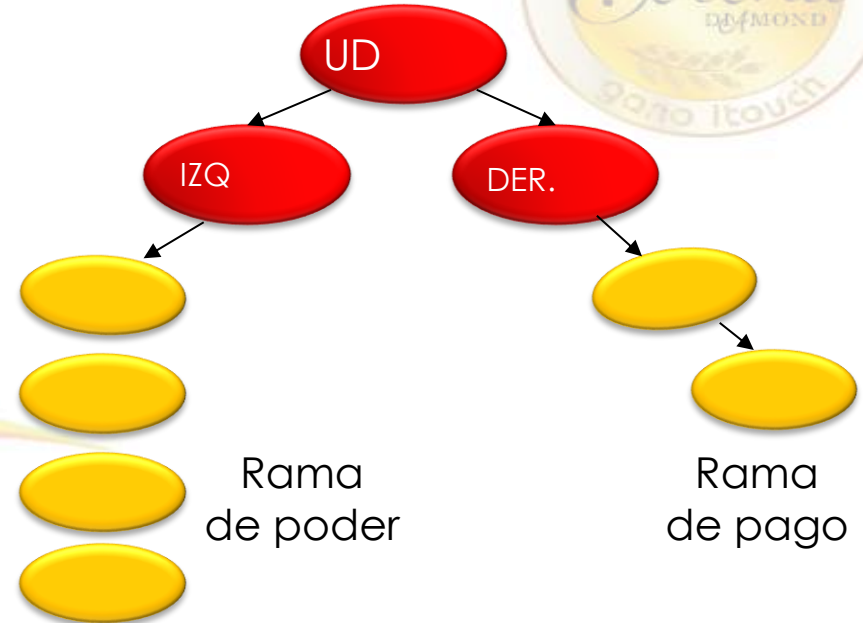
- PV Activo
- Gen 1 cada lado
- 100 pt (corto)
- Banco de Puntos (sin límites)

**BINARIO
ACTIVO**

**PAGO
SEMANAL**

**ÁRBOL
BINARIO**

PAQUETE	% COMPENSACION BINARIA	PERIODO PROMOCIONAL
ESP 3	17%	6 MESES
ESP 2	16%	4 MESES
ESP 1	15%	2 MESES
KIT INICIO	10%	INDEF.



4. Bono Super Estrella

- Plazo: 90 días
- Base: Compras de Productos Suelos

MVP

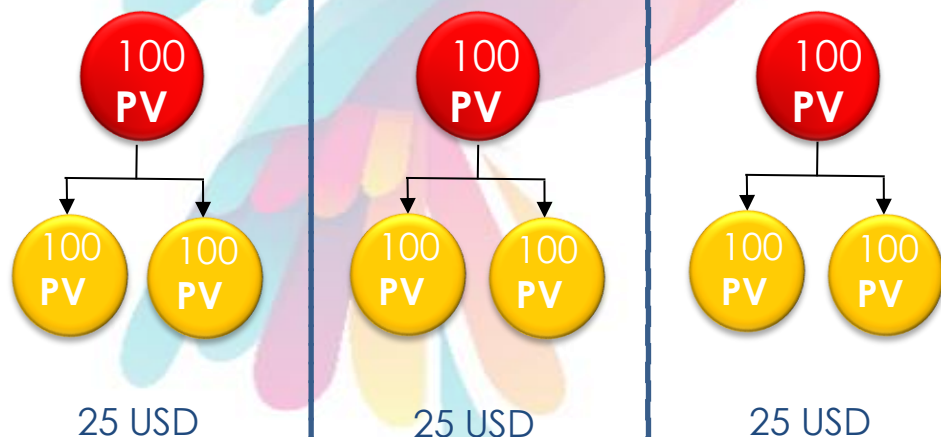
Calificado

PAGO

SEMANAL

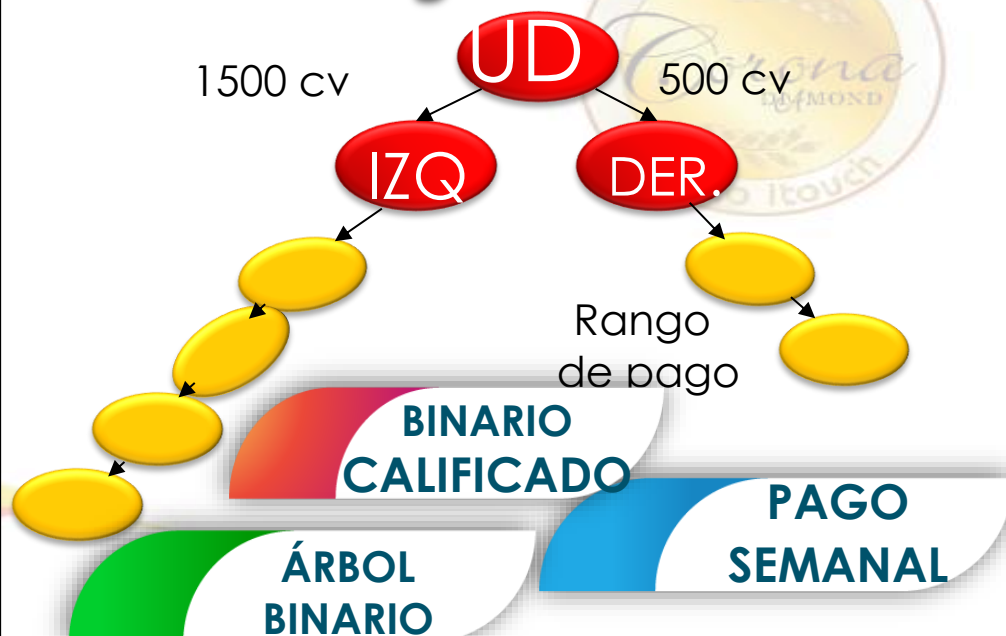
ÁRBOL
PATROCINIO

UD



Bonos MVP Ilimitados 1 por afiliado personal

5. Rebaja Personal



Si Realiza una compra (No ESP) de más de 100CV Personales



112 CV



432 CV

Total Ejemplo: 544CV

El excedente de los 100CV es cargado a la rama de pago.

En este Ejemplo 444CV

+ 444CV = 944CV

Estos CV se pagan de acuerdo a los requerimientos de la forma de pago #5

Rebaja Personal
No suma para Obtener Rangos

6. Compresión

- Bonos no se pierden.
- Pago Mensual.

Casos:

- Consumo
- No activo
- Paquetes Empresariales

- P1 a P3: \$125
- P1 a P2: \$50
- P2 a P3: \$75



Paquete vendido: ESP-2		Generación GEN5 Bono de Inicio Rápido				
		GEN 1	GEN 2	GEN 3	GEN 4	GEN 5
Nivel de Calificación por Generación ESP	ESP-2	\$75 (A1)	\$10 (A2)	\$10 (A3)	\$10 (A4)	\$20 (A5)
	ESP-1	\$125 (B1)	\$15 (B2)	\$15 (B3)	\$15 (B4)	\$30 (B5)

GEN5 Bono de Compresión

Paquete vendido: ESP-2		Generación GEN5 Bono de Inicio Rápido				
		GEN 1	GEN 2	GEN 3	GEN 4	GEN 5
Nivel de Calificación por Generación ESP	ESP-1	\$50 (C1)	\$5 (C2)	\$5 (C3)	\$5 (C4)	\$10 (C5)

GEN5 Bono de Compresión

7. Liderazgo

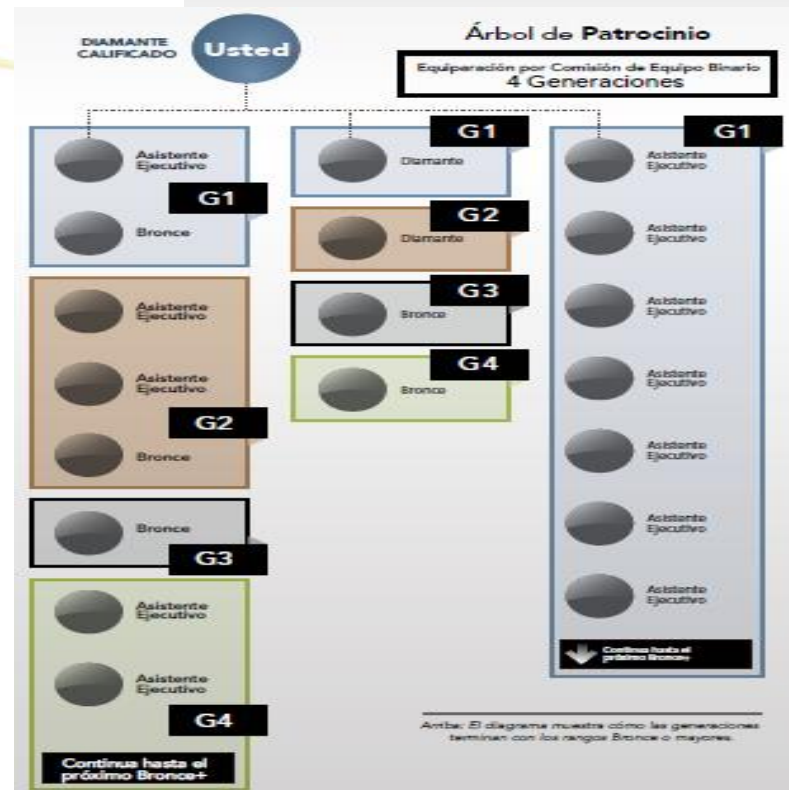
- Pago Semanal
- Cada generación se corta desde Bronce

Extra

- Oro: 2
- Platino: 3

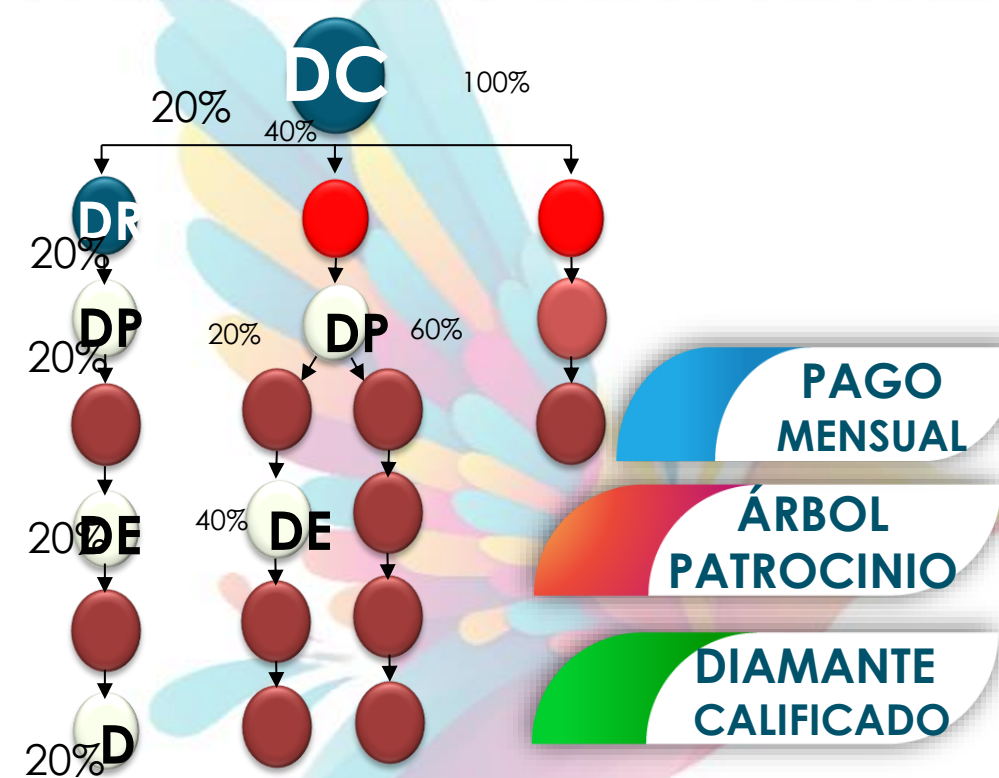
Rangos Diamante	Diamante	Ejecutivo	Premier	Real	Corona
# de Generaciones a pagar	4	5	6	7	8

Ariba: La gráfica muestra la profundidad a pagar en los Bonos de Liderazgo.



Ariba: El diagrama muestra cómo las generaciones terminan con los rangos 'Bronce' o mayores.

8. Diamante Diferencial



	ESP-3	ESP-2	ESP-1	
Diferencial-Bono Diamante	\$30	\$15	\$5	
Distribución del Diferencial-Bono Diamante				
Diamante	Ejecutivo	Premier	Real	Corona
20%	20-40%	20-60%	20-80%	20-100%

Ejemplo Diamante 60 esp3 promedio
 $60 \times \$6 = \$360 \times 4 \text{ sem} = \$1,440 \text{ x mes}$

9. Fondo Global

Ejemplo:
Ventas Proy. GE América x semana **4.5 Millones**
Valor Fondo Global 4% **180 Mil USD**

Nombre	Participación	Total Bono
DE LUIS MEZA	3	1.500
DP Nolber Arango	6	3.000 USD
DR Lina Torres	8	4,000 USD
DC Hugo Diaz	1	6,000 USD
100 Diamantes Sup.	500	500,000 USD

Valor de cada Participación: $\text{USD}/500 = 500 \text{ USD}$

En este ejemplo, 3 participaciones para el fondo global.

Gano Excel distribuye el 4% de la venta semanal de **América**, entre los Empresarios Diamantes Ejecutivos o superiores de acuerdo a sus líneas de participación.

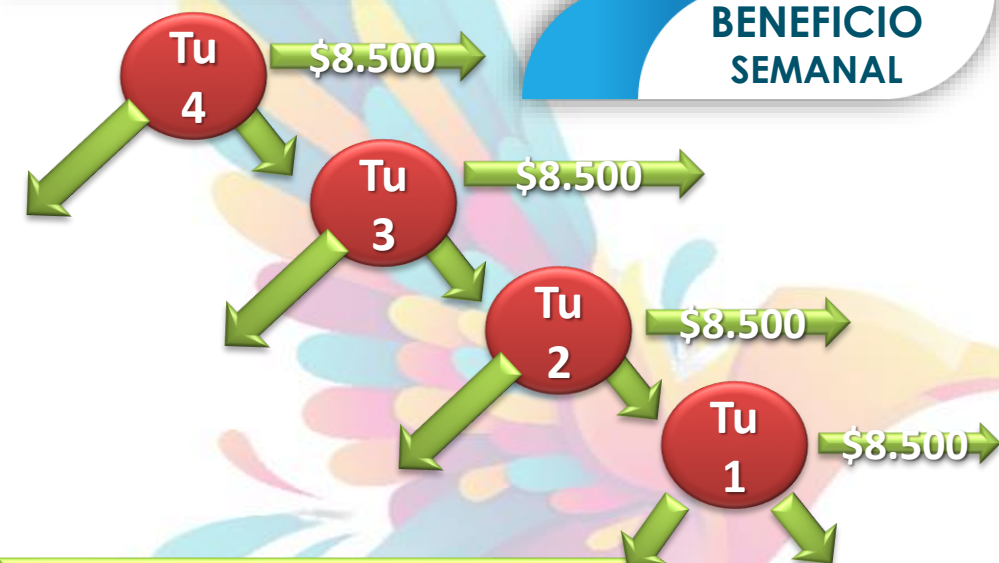
Una participación es equivalente a una línea con calificación de Oro o Superior.

10. Centros de Negocios

DIAMANTE Premier

ÁRBOL BINARIO

BENEFICIO SEMANAL



US\$34.000 x Semana x País
 US\$ 374.000 Semanales
 US\$ 1'496.000 Mensuales

Rango	Centros de Negocios Adicionales	Maxima Compensación Binaria por semana por País
DIAMANTE PREMIER	1	USD 7.500
DIAMANTE ROYAL	2	USD 8.500
DIAMANTE CORONA	3	USD 10.000

11. Automóvil

DIAMANTE PREMIERE

BENEFICIO MENSUAL ANUAL

2do Centro de Negocios				
1er Centro de Negocios	Menor a Premier	Premier	Real	Corona
Premier	\$200 /m.	\$600 /m.	\$900 /m.	\$1,100 /m.
Real	\$500 /m.	\$800 /m.	\$1,200 /m.	\$1,500 /m.
Corona	\$800 /m.	\$1,100 /m.	\$1,400 /m.	\$1,800 /m.



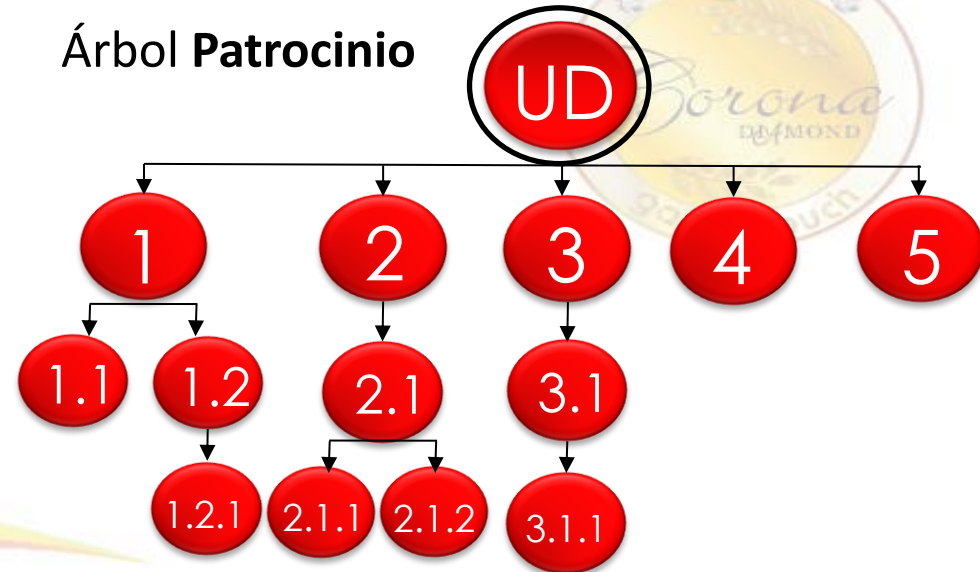
12. Educación

	Incentivo Educativo Mensual	Obtenga hasta \$10,000 con la posibilidad de retirar hasta \$2,500 cada 90 días.
Premier	\$300 (\$75/Semanal)	
Real	\$600 (\$150/Semanal)	
Corona	\$800 (\$200/Semanal)	

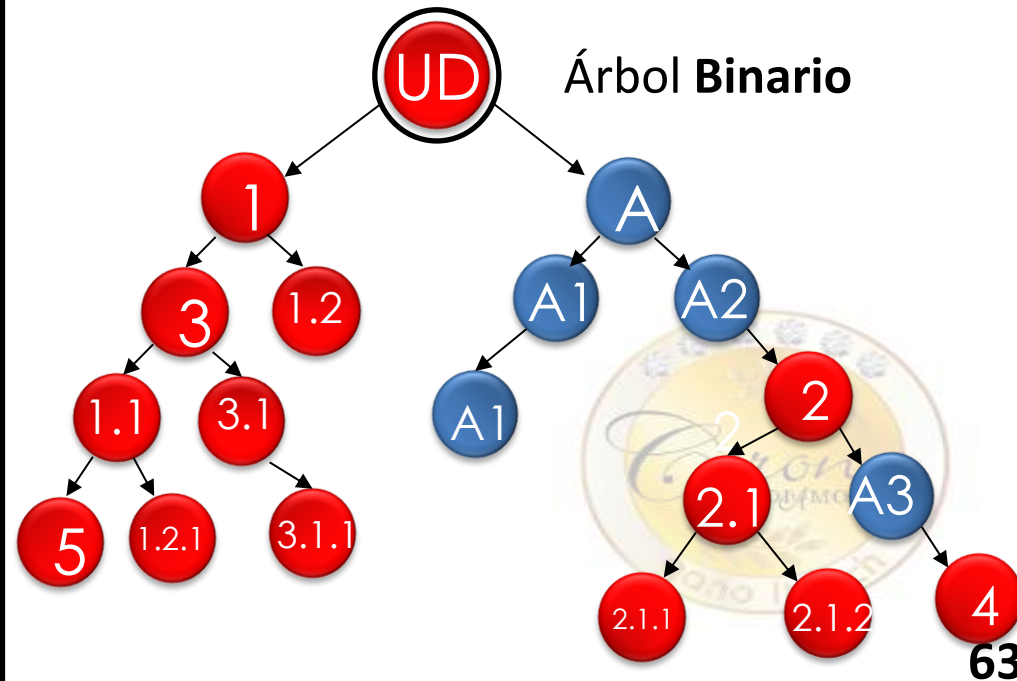


Binario Híbrido Progresivo

Árbol Patrocinio



Árbol Binario



Rangos Constructores



Puntos: 500
1 Activo x lado
\$ 50



Puntos: 1500
1 AE
\$ 250

* 3 personas en cada lado
que tengan 500 puntos



Puntos: 2500
1 AE
\$ 400

* 5 personas en cada lado
que tengan 500 puntos

Rangos Emergentes



Puntos: 4000
2 AE
\$ 700

* 4 personas en cada lado
que tengan 1000 puntos



16000 CV en 2sem
2 AE
\$ 1500

* 8 personas en cada lado
que tengan 1000 puntos



24000 CV en 2sem
3 AE
\$ 2300

* 12 personas en cada lado
que tengan 1000 puntos

Rangos Superiores



45000 CV en 3sem

3 AE

\$ 3000

* 15 personas en cada lado
que tengan 1000 puntos



80000 CV en 4sem

4 AE

\$ 4000

* 20 personas en cada lado
que tengan 1000 puntos



120000 CV en 4sem

4 AE

\$ 5000

* 30 personas en cada lado
que tengan 1000 puntos



125000 CV en 4sem

4 AE

\$ 7500

* 100 patrocinados que tengan
1250 puntos en su rama corta

Oficina Virtual

- N° de tu negocio
- Ventas + Consumo + Empresarios
- Back Office
- <https://peru.ganoitouch.biz/>



Seleccione El idioma

Español ▼



© 2008-2020 Gano Itouch Peru

Afiliaciones



Afiliaciones

- Físicas
- Virtuales



Inscribirse

Empezando	Suscripción	Afiliación
Pago	Confirmar	

Bienvenido al proceso de registro en línea de Gano iTouch. Estamos entusiasmados con la idea de que usted sea parte de nuestro equipo o familia. Todo lo que necesita hacer es llenar su información y será inscrito como Distribuidor Independiente de Gano iTouch Perú.

PAÍS DE RESIDENCIA

PERÚ

TÉRMINOS DE AFILIACIÓN DE GANO iTOUCH

Por favor, lea la **POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS** y **TÉRMINOS Y CONDICIONES** de Gano iTouch y confirme su aprobación marcando la casilla de abajo.

☒ He leído y acepto cumplir con las **POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS** y **TÉRMINOS Y**

CONDICIONES de Gano iTouch Perú

SIGUIENTE

SOLO PARA USO OFICIAL			
Fecha de recepción:		Nuevo código:	Procesado por:
CONTRATO DE AFILIACIÓN			gano iTouch
por favor marque (✓) lo que corresponda: ☐ soy un nuevo afiliado ☐ para la actualización de mis datos y mi código actual es:			
Información del solicitante - Persona Natural			
1) Adjuntar copia del DNI y número del RUC activo y habido en SUNAT.			
nombres		apellidos	
DNI ☐ ó carnet de extranjería ☐	número de RUC	fecha de nacimiento	correo electrónico
dirección			
departamento		provincia	distrito
número telefónico		número de celular	
Información del solicitante - Persona Jurídica			
1) Se recomienda la presencia del Representante Legal de la empresa. 2) Adjuntar copia del DNI y número del RUC activo y habido en SUNAT. 3) Vigencia de poderes no mayor a 30 días.			
razón social		número de RUC	
dirección fiscal			
departamento		provincia	distrito
número telefónico		número de celular	
Nombre del representante legal			número de DNI
Información del patrocinador - la persona quien le invitó a afiliarse - esta afiliación NO será procesada sin esta información			
nombres		apellidos	
código del patrocinador		número telefónico	
Información del patrocinador de colocación (si aplica) - si no se especifica, será ubicado al fondo del extremo izquierdo o derecho del patrocinador			
nombres		apellidos	
código del patrocinador de colocación	ubicación	ATENCIÓN: esta afiliación NO será procesada sin esta información Lado IZQUIERDO ☐ Lado DERECHO ☐	
Información para el pago de las comisiones - la cuenta bancaria debe pertenecer al titular del código			
nombre del banco		número de cuenta	
código de cuenta interbancaria (CCI)		cuenta de detracciones	
Paquetes y opciones para la afiliación - escoja y marque (X) el paquete de afiliación de su preferencia			
☐ PAQUETE GANO EMPRESARIO 3 \$995 dólares		☐ PAQUETE GANO EMPRESARIO 1 \$195 dólares	
☐ PAQUETE GANO EMPRESARIO 2 \$495 dólares		☐ PAQUETE BÁSICO - 4 CAJAS	
Formas e instrucciones para el pago de la afiliación			
- En nuestras sucursales mediante efectivo o tarjeta de débito / crédito - En provincias diríjase a una sucursal del Banco de Crédito del Perú - BCP - Deposite el monto total en la cuenta (cuenta en dólares) número: 194-2061371-1-38 - A nombre de: Gano iTouch S.A.C. y brindando su número de DNI - Contacte a nuestro Departamento de Servicios al Distribuidor para verificar su afiliación y pido vía email: pedidos@gano-itouch.com.pe - ó teléfono: 748-06-30		IMPORTANTE - POR FAVOR LEA LO SIGUIENTE: Recuerde que para procesar este contrato, debe estar acompañado por una copia de su DNI y RUC. Para provincias deberá enviar una copia escaneada del comprobante del depósito bancario y enviarlo vía correo electrónico a: pedidos@gano-itouch.com.pe Todo depósito bancario, ya sea por una afiliación o por algún pedido, que NO pueda ser verificado por Gano iTouch dentro de los primeros treinta (30) días, no será aplicado a ninguna transacción hasta ser reclamado. Adicionalmente el monto del depósito debe coincidir con el valor de la compra.	
Entiendo y estoy de acuerdo que al firmar este contrato admito haber leído cuidadosamente los Términos y Condiciones en ambos lados de este documento, así como todas las Políticas y Procedimientos de Gano iTouch SAC.			Huella Digital:
Firma del solicitante	DNI / RUC	Fecha:	

Afiliación Física



1. Información del solicitante

- Nombres completos
- Apellidos completos
- DNI o Carnet de extranjería
- Fecha de nacimiento
- Correo electrónico
- Dirección
- Departamento. Provincia. Distrito
- Celular

2. Información del patrocinador

- Nombres y Apellidos
- Código del patrocinador
- Teléfono

3. Información de colocación

- Nombres y apellidos
- Código de colocación
- Lado: Izquierda o Derecha

SOLO PARA USO OFICIAL		
Fecha de recepción:	Nuevo código:	Procesado por:

CONTRATO DE AFILIACIÓN

gano@itouch

por favor marque (✓) lo que corresponda: ☐ soy un nuevo afiliado ☐ para la actualización de mis datos y mi código actual es:

Información del solicitante - Persona Natural

1) Adjuntar copia del DNI y número del RUC activo y habido en SUNAT.

nombres		apellidos	
DNI ☐ ó carnet de extranjería ☐	número de RUC	fecha de nacimiento	correo electrónico
dirección			
departamento		provincia	distrito
número telefónico		número de celular	

Información del patrocinador - la persona quien le invitó a afiliarse - esta afiliación NO será procesada sin esta información

nombres	apellidos
código del patrocinador	número telefónico

Información del patrocinador de colocación (si aplica) - si no se especifica, será ubicado al fondo del extremo izquierdo o derecho del patrocinador

nombres	apellidos
código del patrocinador de colocación	ubicación

ATENCIÓN: esta afiliación NO será procesada sin esta información
Lado IZQUIERDO ☐ Lado DERECHO ☐

Afiliación Física



4. Paquetes y opciones

- Paquete 3
- Paquete 2
- Paquete 1
- Paquete básico

5. Firma del solicitante:

- Documento

6. Huella digital

Paquetes y opciones para la afiliación - escoja y marque (X) el paquete de afiliación de su preferencia		
☐ PAQUETE GANO EMPRESARIO 3 \$1 000 dólares	☐ PAQUETE GANO EMPRESARIO 1 \$200 dólares	
☐ PAQUETE GANO EMPRESARIO 2 \$500 dólares	☐ PAQUETE BÁSICO	
Formas e instrucciones para el pago de la afiliación		
• En nuestras sucursales mediante efectivo o tarjeta de débito / crédito • En provincias diríjase a una sucursal del Banco de Crédito del Perú - BCP • Deposite el monto total en la cuenta (cuenta en dólares) número: 194-2061371-1-38 • A nombre de: Gano Itouch S.A.C. y brindando su número de DNI • Contacte a nuestro Departamento de Servicios al Distribuidor para verificar su afiliación y pedio vía email: pedidos@gano-itouch.com.pe ó teléfono: 748-06-30		IMPORTANTE - POR FAVOR LEA LO SIGUIENTE: Recuerde que para procesar este contrato, debe estar acompañado por una copia de su DNI y RUC. Para provincias deberá enviar una copia escaneada del comprobante del depósito bancario y enviarlo vía correo electrónico a: pedidos@gano-itouch.com.pe . El monto del depósito debe coincidir con el valor total de la compra. Todo depósito bancario, ya sea por una afiliación, pedido o sobrante de otra compra, que NO pueda ser procesado o usado por Gano Itouch dentro de los primeros treinta (30) días, no será aplicado a ninguna transacción hasta ser reclamado por el mismo depositante.
Declaro que los datos registrados son reales, correctos y consignados por mi propia voluntad y autorización, los cuales pueden ser verificados, observados o rechazados por parte de Gano Itouch Perú, quien determina que de no encontrar la veracidad en el mismo, tiene la facultad de declarar su invalidez. Asimismo, doy fe que los depósitos realizados a la compañía no provienen de fondos de actividades ilícitas de acuerdo al código penal Peruano. Entiendo que al aceptar el registro acepto los Términos y Condiciones de éste Contrato de Afiliación, así como las Políticas y Procedimientos y Plan de Compensación de Gano Itouch Perú.		Huella Digital:
Firma del solicitante	DNI / RUC	Fecha:

GANO ITOUCH S.A.C. / Av. Angamos Oeste 554, Miraflores, Lima, Perú / RUC 20550540968 / www.gano-itouch.com.pe

original (blanco): Gano iTouch / copia (azul): solicitante

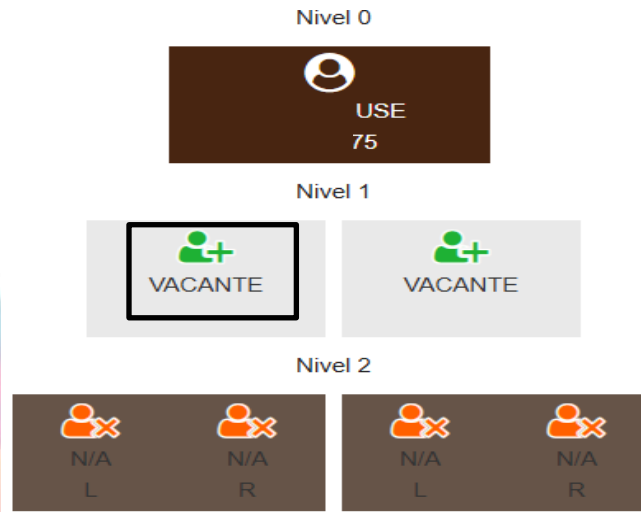


Afiliación Virtual

- Solo en el país del código del patrocinador

Recomendaciones:

- Afiliar de la página del patrocinador.
- Seleccionar la colocación desde Línea Descendente: VACANTE
- Poner opción recomendada: Patrocinar a alguien en esta posición



OPTION

Seleccione la Opción de Inscripción

Seleccione la Opción de Inscripción

Patrocinar a alguien en esta posición (recomendado).

Inscribir y patrocinar a alguien en esta posición.

Inscribir a alguien en esta posición con otra patrocinio.

Close

OPTION

Seleccione la Opción de Inscripción

Peru

OK

Inscribirse

Empezando	Suscripción	Afiliación
Pago	Confirmar	

Bienvenido al proceso de registro en línea de Gano iTouch. Estamos entusiasmados con la idea de que usted sea parte de nuestro equipo o familia. Todo lo que necesita hacer es llenar su información y será inscrito como Distribuidor Independiente de Gano iTouch Perú.

PAÍS DE RESIDENCIA

PERÚ

TÉRMINOS DE AFILIACIÓN DE GANO ITOUCH

Por favor, lea la **POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS** y **TÉRMINOS Y CONDICIONES** de Gano iTouch y confirme su aprobación marcando la casilla de abajo.

☒ He leído y acepto cumplir con las **POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS** y **TÉRMINOS Y CONDICIONES** de Gano iTouch Perú

SIGUIENTE

Afiliación Virtual

- Suscripción: Seleccionar productos
- Afiliación: Datos del nuevo socio
- Pago: Colocar tarjeta a pagar y datos de la tarjeta
- Confirmar: Pedido, datos y pago.
- Confirmación final

Empezando ☒ Suscripción ☒ Afiliación ☒ Pago ☒ Confirmar ☒

Selección de Paquete

Gano Itouch ofrece una gran variedad de opciones de inscripción para todo tipo de presupuesto o meta de negocios deseada. Elija entre los fantásticos paquetes a continuación:

PAQUETES EJECUTIVOS DE ÉXITO 3 ESP3	PAQUETES EJECUTIVOS DE ÉXITO 2 ESP2	PAQUETES EJECUTIVOS DE ÉXITO 1 ESP1
		
Ascenso de Categoría Plata Un incremento de 70% en el % del Pago Binario Residual – Dé un impulso a sus ganancias binarias pasando de un 10% a un 17% durante 6 meses, al afiliarse con un ESP 3 ENORME Selección de Productos Productos incluidos 20 PIOIR Ganoderma Coffee 3in1 5 PIOIR Ganoderma Chocolate Drink 5 PIOIR Ganoderma Black Coffee 2 PIOIR Creal Spirulina 2 KIBNABALU Toothpaste 1 PIOIR Ganoderma 1 PIOIR Excellium 2 PIOIR Ganoderma Rooibos Drink Materiales de Mercadeo Back Office ☐ Seleccionar	Ascenso de Categoría Bronce Un incremento de 60% en el % del Pago Binario Residual – Dé un impulso a sus ganancias binarias pasando de un 10% a un 16% durante 4 meses, al afiliarse con un ESP 2 Selección de Productos muy Completa Productos incluidos 10 PIOIR Ganoderma Coffee 3in1 3 PIOIR Ganoderma Chocolate Drink 3 PIOIR Ganoderma Black Coffee 1 PIOIR Creal Spirulina 1 KIBNABALU Toothpaste 1 PIOIR Ganoderma Rooibos Drink Materiales de Mercadeo Back Office ☐ Seleccionar	Ascenso de Categoría Aprendiz Elite Un incremento de 50% en el % del Pago Binario Residual – Dé un impulso a sus ganancias binarias pasando de un 10% a un 15% durante 2 meses, al afiliarse con un ESP 1 Gran Selección de Productos Productos incluidos 2 PIOIR Ganoderma Coffee 3in1 2 PIOIR Ganoderma Chocolate Drink 2 PIOIR Ganoderma Black Coffee 1 PIOIR Creal Spirulina Materiales de Mercadeo Back Office ☐ Seleccionar

Personalización



Oficina Virtual

☐ Seleccionar

ANTERIOR SIGUIENTE

Empezando ☒ Suscripción ☒ Afiliación ☒ Pago ☒ Confirmar ☒

Detalles del Afiliado

Necesitaremos recopilar información básica para configurar su afiliación con Gano Excel. Proporcione la información requerida a continuación.

Información del Distribuidor Independiente

Ingrese la información que desea usar para su cuenta a continuación. Requerimos que todas las afiliaciones se establezcan inicialmente bajo un individuo. Si desea registrarse como empresa, complete este proceso y póngase en contacto con las oficinas corporativas para obtener instrucciones sobre cómo configurar su cuenta en una empresa.

Nombres Apellido

Dirección

Distrito

Seleccione el Departamento

Seleccione su Provincia

Peru

Por Favor, ingrese su número DNI tal como está Ninguno archivo selec.

Teléfono Correo Electrónico

Información de Patrocinio y Colocación

4406728

[AUTOMATIC] [AUTOMATIC]

Información demográfica

Spanish

Seleccione la edad

Seleccione el Género

Configuración del acceso en línea

Como afiliado de Gano Itouch, tendrá acceso a una serie de herramientas en línea. Muchos de estos recursos requerirán de una contraseña para que los pueda utilizar. Por favor, seleccione una contraseña que no olvidará e ingrésela a continuación.

Contraseña

Reescribir contraseña

ANTERIOR SIGUIENTE



Producto Básico

Producto Básico

- 6 variedades
- Extracto hidrosoluble (en agua, aceite y alcohol)
- Patentes y Propiedad intelectual
- Sistema inmunológico
- Detecta
- Nutre
- Desintoxica
- Regenera
- Dosis: 200 nutrientes y 150 antioxidantes



The NEW ENGLAND
JOURNAL of MEDICINE



Estados Unidos



Canada



México



República Dominicana



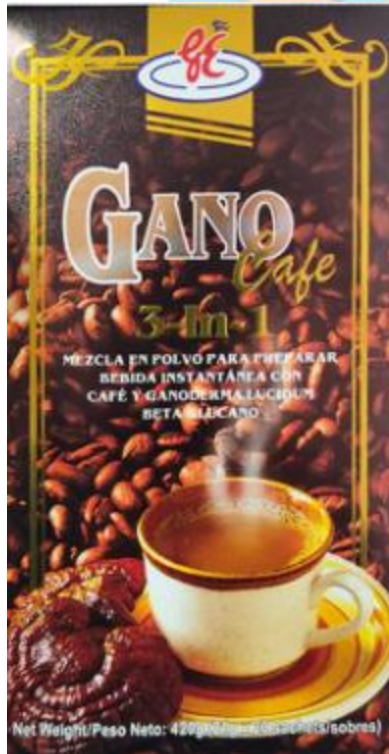
Panamá



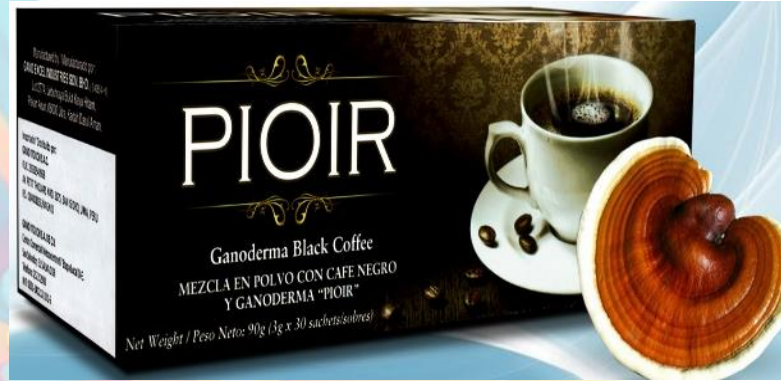
Costa Rica



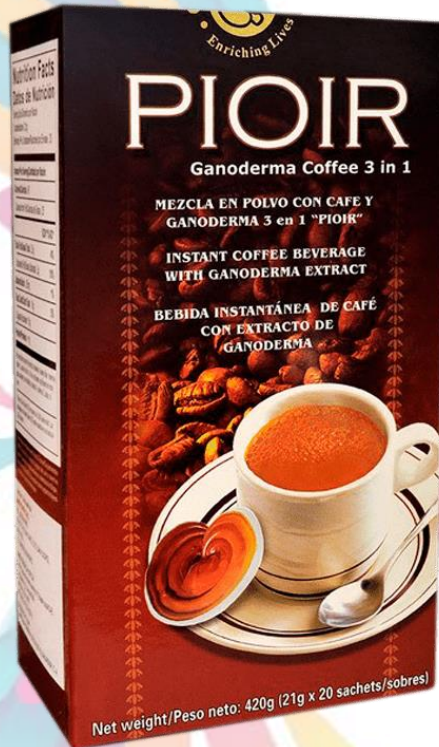
El Salvador



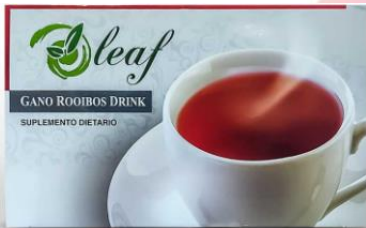
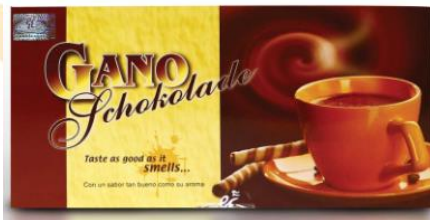
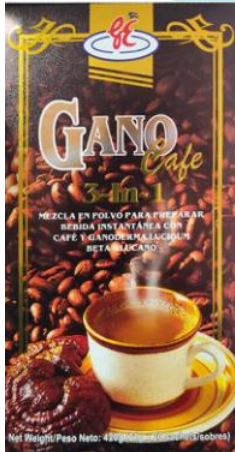
Guatemala



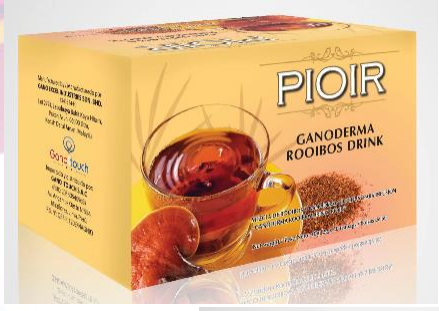
Honduras



Colombia



Perú



Ecuador



Bolivia



Chile



Chile



GANOCAFÉ

3IN1

TRUFADO

CHOCOLATE

TRUFADO

CLASICO

TRUFADO

LATTE

TRUFADO





De menos a más

Paquetes o Nichos de Mercado

Paquete Inteligente

- \$ 96
- 4 productos
- 56 puntos
- Regalías: 10%

ESP1

- \$ 200
- 7 productos
- 100 puntos
- Regalías: 10% + 5% 2 meses
- Comisiones: \$ 25

ESP2

- \$ 500
- 18 productos
- 250 puntos
- Regalías: 10% + 6% 4 meses
- Comisiones: \$ 75

ESP3

- \$ 1000
- 37 productos
- 500 puntos
- Regalías: 10% + 7% 6 meses
- Comisiones: \$ 150

Extra

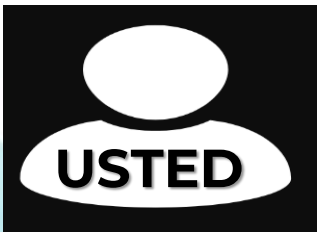
- Oficina Física y Virtual
- Posición en el equipo
- 15 países en América



PAQUETE INTELIGENTE

PROYECCIÓN DE 30 MESES

Precio: \$ 96
Puntos: 56



ACUMULADO

REGALIAS

PAGO

6 MES	3 100 PTS	3 100 PTS	68	* 10% =	\$ 10
12 MES	18 1 000 PTS	18 1 000 PTS	76	* 10% =	\$ 100
18 MES * Oro. +3%	108 6 100 PTS	108 6 100 PTS	24	* 13% =	\$ 793
24 MES * Diamante. +5%	648 36 300 PTS	648 36 300 PTS	12	* 15% =	\$ 5 445
30 MES * D. Royal. +5%	3888 217 700 PTS	3888 217 700 PTS	40	* 15% =	\$ 32 655



PAQUETE ESP 1

PROYECCIÓN DE 30 MESES



Precio: \$ 200

Puntos: 100

			REGALIAS	COMISION	PAGO
6 MES	3 300 PTS	3 300 PTS	*10% = \$ 30	*25=\$ 150	\$ 195
12 MES * Bronce. +1%	18 1 800 PTS	18 1 800 PTS	*11% =\$ 198	*5=\$ 180	\$378
18 MES * Oro. +3%	108 10 800 PTS	108 10 800 PTS	*13%=\$1 404	*5=\$ 1 080	\$2 484
24 MES * D. Ejecutivo. +5%	648 64 800 PTS	648 64 800 PTS	*15% = \$ 9 720	*5=\$ 6 480	\$16 200
30 MES * D. Royal. +5%	3888 388 800 PTS	3888 388 800 PTS	*15% = \$ 58 320	*10=\$ 77 760	\$136 080

PAQUETE ESP2

PROYECCIÓN DE 30 MESES



Precio: \$ 500

Puntos: 250

			REGALIAS	COMISION	PAGO
6 MES	3 700 PTS	3 700 PTS	*10% = \$ 70	*75=\$ 450	\$ 562
12 MES * Oro. +3%	18 4 500 PTS	18 4 500 PTS	*13% =\$ 585	*10=\$ 360	\$ 945
18 MES * Diamante. +5%	108 27 000 PTS	108 27 000 PTS	*15%=\$ 4 050	*10=\$ 2 160	\$ 6 210
24 MES * D. Corona. +5%	648 162 000 PTS	648 162 000 PTS	*15% = \$ 24 300	*10=\$ 12 960	\$ 37 260
30 MES * D. Corona. +5%	3888 972 000 PTS	3888 972 000 PTS	*15% = \$ 145 800	*20=\$ 155 520	\$ 301 320

93

PAQUETE ESP3

PROYECCIÓN DE 30 MESES



Precio: \$ 1 000

Puntos: 500

			REGALIAS	COMISION	PAGO
6 MES * Bronce. +1%	3 1 500 PTS	3 1 500 PTS	*17% = \$ 255	*150=\$ 900	\$ 1 155
12 MES * Oro. +3%	18 9 000 PTS	18 9 000 PTS	*13% =\$ 1 170	*20=\$ 720	\$ 1 890
18 MES * D. Ejecutivo. +5%	108 54 000 PTS	108 54 000 PTS	*15%=\$ 8 100	*20=\$ 4 320	\$ 12 420
24 MES * D. Corona. +5%	648 324 000 PTS	648 324 000 PTS	*15% = \$ 48 600	*20=\$ 25 920	\$ 74 520
30 MES * D. Corona. +5%	3888 1 944 000 PTS	3888 1 944 000 PTS	*15% = \$ 291 600	*40=\$ 311 040	\$ 602 640

Mes 31

Personas por cada lado: 4665

Recompra: 56 puntos

Total de Puntos: 261 240

Diamante Royal: 15% Regalías

Ganancias: \$ 39 180 mensual





Duplicar el 4 + 1

Duplicar el 4 + 1

- La base del negocio son los eventos.
- Se crece de evento en evento.
- 3 presentaciones diarias
- 21 presentaciones por semana
- 84 presentaciones al mes
- Mínimo: 4 invitados por evento.
- 5 boletas compradas: 4 invitados y 1 socio



Crear Líderes

- Líder 5:
- Aplica 4 + 1
- Líder 10: Zona VIP
- Tiene 2 líderes 5
- Líder 25: Zona VIP + Cena
- Tiene 5 líderes 5 o 2 líderes 10 y 1 líder 5
- Líder 125: Zona Super VIP + Cena + Mentoría
- Tiene 5 líderes 25





Identificar el Porque

Porque



Porque:

- QUE vs COMO vs PORQUE
- ¿De qué estás harto?
- Basé Sólida

FAMILIA	SALUD	SOCIAL
EDUCACION	GANO ITOUCH	ECONOMIA
ACTIVOS	VIAJES	AMOR

Sueños:

- Deseo
- Todos

Metas:

- Reales
- Detalles





Habilidades Básicas



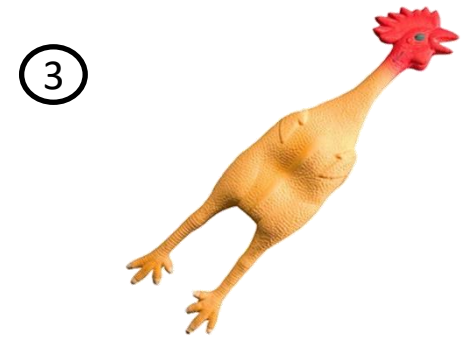
Habilidades

- Vas ganando, mientras aprendes.
- Es TU Negocio. Se responsable.
- Aprende las 9 Habilidades básicas.
- Siempre sé TU mejor versión



Clave: Aplicación Exacta

- ❖ Seguir estrictamente la metodología: 9 Pasos + 7 Habilidades
- ❖ Alterar 1 paso altera radicalmente el resultado
- ❖ Estabilidad y consistencia de resultados
- ❖ Optimización de recursos
- ❖ Medición y mejora continua
- ❖ Transferencia de conocimiento y escalabilidad
- ❖ Reducción de errores y riesgos
- ❖ Confianza y profesionalismo



1. Prospectar

Objetivo:

- Se busca recopilar información valiosa sobre los prospectos.
- Se trabaja incansablemente para construir una base sólida de confianza.

Lista de Contactos:

- Herramienta indispensable.
- Debe ser escrita y detallada.
- Es esencial filtrar a los contactos (edad, ocupación y necesidades), para ver los que tienen más probabilidades de interés.
- No prejuzgues a nadie en la lista, ya que cada persona es única y puede sorprenderte con su interés.

2. Invitar

- Debes separarte emocionalmente del resultado, ten pasión, energía y entusiasmo.
- Adopta una postura de empresario: Solo Invita, sin entrar en detalles.
- Crea un sentido de urgencia al dar 2 opciones. Esto obliga al invitado a elegir 1 de ellas. Ya sea “mañana” o “pasado”.
- Dile al invitado que le darás información que podría interesarle, pero la decisión es suya. Quita la presión y la responsabilidad.
- Proporciona fecha, hora y lugar para la reunión. Dar información clara y concisa.
- La clave está en conectar la necesidad del invitado con la oportunidad de negocio.
- La llamada es corta, de 1 o 1.5 minutos.
- "Me gustaría que nos tomemos un café esta semana y hablemos de negocios porque me está yendo muy bien".

3. Presentar

- Propósito: Crear seguridad y confianza.
- Adapta tu lenguaje y tu presentación al nivel y necesidades del invitado.
- Establece un vínculo claro entre la oportunidad que ofreces y las necesidades del invitado. Hazles ver cómo pueden resolver problemas o alcanzar sus objetivos.
- Adopta una postura de empresario durante la presentación. Usa herramientas y recursos, da confianza y profesionalismo.
- El lugar debe ser un entorno adecuado.
- El invitado debe sentir que es sencillo, puede funcionar y puede hacerlo.
- Usa esta frase al iniciar: "Socio, gracias por tu tiempo. Lo que mi socio te diga es como si yo te lo dijera. Tiene grandes resultados y está construyendo algo muy grande".
- Ten buena postura, evita distracciones, apaga el celular y muestra atención total al presentador, sin interrupciones.

4. Cierre

1. Círculo de Cierre:

- Reúnete TU y TUS invitados, solos y aparte.

2. Cierre Racional (mente)

- Clave: Escuchar más que hablar.
- Del 1 al 10 cuanto le pones al proyecto?
- Qué se necesita para que sea 10?
- ¿Qué información adicional necesitas para tomar una decisión?

3. Cierre emocional (corazón)

- Mi porque es...
- Te invite porque...
- Juntos vamos...

4. Decisión:

- ¿Como lo vas a pagar? (\$\$\$ o TC)
- ¿Planes para conseguir el \$\$\$?
- ¿Firmamos el formulario?

4. Objeciones

Objeciones más comunes:

- Falta de recursos financieros
- La limitación de tiempo
- La necesidad de consultar a la familia/pareja.
- Miedo a no poder aprender o hacerlo bien.
- Dudas sobre ingresar al negocio.

Pasos para Resolver Objeciones:

- Escuchar atentamente al invitado y mostrar empatía hacia sus preocupaciones.
- Es útil utilizar preguntas, historias, testimonios y materiales que te respalden.
- Personaliza tu enfoque utilizando tu propia personalidad y estilo, siendo siempre genuino en tus respuestas.
- Haz preguntas que ayuden a profundizar en la objeción. Te ayuda a comprender mejor las preocupaciones y dar respuestas.

5. Seguimiento

- El seguimiento debe ser rápido y eficiente. Es importante enviar información relevante de manera oportuna para mantener el interés del prospecto.
- Una estrategia efectiva es agendar reuniones de validación. Esto brinda la oportunidad de aclarar dudas y profundizar en la propuesta de negocios.
- Utiliza la pregunta clave "Si yo... hago algo, tú... haces algo". Establece compromisos mutuos y avanzar a tomar decisiones.
- Mantén una postura profesional y evita involucrarte emocionalmente.
- No presionar ni acosar al invitado.
- Usa herramientas y eventos.
- Involucra al invitado para que participe. Crea confianza y compromiso.
- El propósito del seguimiento es aumentar la emoción y la información del invitado.

6. Inducción

- Hablar un mismo lenguaje es esencial. Asegurarse de que todos comprendan y sigan el sistema establecido es fundamental.
- La personalidad de las personas puede variar, el sistema de trabajo debe ser duplicable.
- La meta es lograr la independencia rápidamente. El uso de herramientas y recursos adecuados es esencial.
- Una pregunta crucial para el nuevo socio es: "¿Cuánto tiempo deseas tomar para volverte independiente de mí?".
- La capacitación comienza desde el interior.
- El crecimiento personal y el desarrollo son fundamentales para el éxito financiero.
- Tú eres la primera persona que debe ayudarse a sí misma y luego ayudar a otros.
- El MLM paga por el volumen. Todo suma y sustenta el negocio. Se debe saber el plan de pagos y analizar semanalmente sus números.

7. Promoción

Al inicio habla a tu EQUIPO del SISTEMA, luego el SISTEMA le hablará a tu EQUIPO

- Es la habilidad que más te paga.
- Es el motor que mantiene el negocio en movimiento. Contribuye a la expansión.
- Recarga de energía a los socios.
- Demuestra que el equipo está unido y el negocio es sólido. Todos trabajan juntos para alcanzar metas comunes.
- Es una habilidad indispensable, y no es negociable no tenerla. Sin promoción, el negocio no puede prosperar.
- La clave es que cada persona tenga sus 5 boletas siempre. 4 para invitados y 1 para esa persona.

8. Liderazgo

- Un líder eficaz es un motivador y un influencer. Inspira a su equipo.
- El carisma y una energía positiva son indispensables. Crean un buen ambiente.
- Es responsable de sus acciones y sabe que el liderazgo implica trabajar en equipo.
- Fomenta la colaboración y el respeto mutuo.
- El liderazgo puede construir o destruir. Un líder efectivo trabaja para construir relaciones y un ambiente positivo, mientras que los "piratas" manipulan y destruyen.
- Un líder auténtico se pregunta cómo lo recordarán, su objetivo es dejar un legado y ser un referente positivo para otros.
- En contraste, los "piratas" enmascaran el liderazgo real. Saquean sueños, manipulan situaciones para su propio beneficio y desintegran la unidad en lugar de fomentarla.

9. Redes Sociales

- La digitalización avanza a un ritmo vertiginoso. Las redes sociales son una parte integral de la vida cotidiana, y las personas las utilizan para investigar y conectarse.
- El celular es lo 1° que vemos al despertar.
- Tanto las personas investigan a otros como son investigadas en línea. Es importante una presencia en línea profesional y atractiva.
- Utilizar el "hype" (la emoción y la curiosidad) es una estrategia efectiva para crear interés en tu negocio. Publicar contenido que genere emoción atrae a nuevos prospectos.
- Publicar el 80% de tu vida y el 20% de tu negocio. Mantiene un equilibrio saludable.
- Algunos errores comunes incluyen mantener demasiado misterio o explicar demasiado.
- Es importante evitar ser un "fanático" que publica constantemente sobre el negocio, ya que esto puede alienar a las personas.

Poder de la Historia

- Negocios se basan en historias
- Crear puntos en común
- Transmiten sentimientos y crean confianza
- Se experto en contar y coleccionar historias
- Genera: Emoción + Info

Elementos

- Antecedentes
- Que no te gustaba
- Encontraste una solución
- Como te sientes sobre el futuro

Partes:

- Antes: Contexto + Dolor
- Hoy: Decisión + Resultados
- Futuro: Visión

1. El Antes

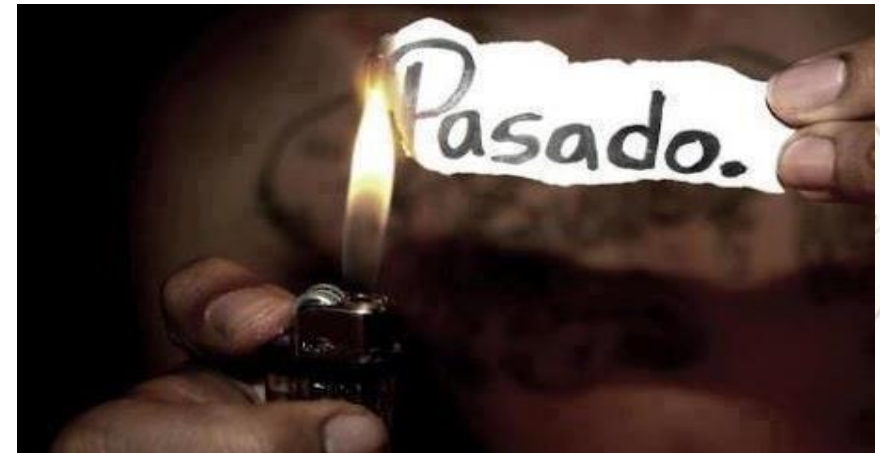
- Parte emocional
- Usa esta frase: Hoy te contaré mi historia...

1. Contexto

- Nombre, edad, residencia
- Estudios, profesión
- Trabajo, ocupación

2. Dolor

- Que no te gustaba
- De que estás harto
- Creencias limitantes



2. El Hoy

- Parte informativa
- Usa la frase: Encontré algo...

3. Decisión

- Oportunidad
- Razones de elección

4. Resultados

- Personales
- Financieros
- Profesionales



3. El Futuro

- Parte emocional

5. Futuro

- Enfatiza emociones
- Visión a futuro
- Nuevas creencias
- Misión de vida





Datos Adicionales



Equipo Élite

- Enfoque minero. Equipo altamente...

FOEME:

- Fortalecido
- Organizado
- Educado
- Motivado
- Equipado

Plan 3 + 3 + 3

- 3 presentaciones diarias: 21 semanales
- 3 nuevos contactos diarios: 21 semanales
- 3 socios nuevos semanales: 1 líder mensual

Proceso de Formación

Paso 1:

- Yo lo Ejecuto.
- Tú lo observas



Paso 2:

- Yo lo Ejecuto.
- Tú me ayudas



Paso 3:

- Tú lo Ejecutas.
- Yo te ayudo



Paso 4:

- Tú lo Ejecutas.
- Yo te observo

Plan de Acción

- Firmar 4 personas al mes
- Formar 1 líder por mes
- Diamante Corona en 4 años
- Año 1: 12 líderes
- Año 2: 144 líderes
- Año 3: 1728 líderes
- Año 4: 20736 líderes
- $22620 \text{ personas} * 52 \text{ CV} = 588'120 \text{ GCV}$
- 147'030 GCV semanales

Eventos de Liderazgo

- ❖ Presentación Servilleta
- ❖ Coffee
- ❖ Extravaganza
- ❖ Cumbre Cartagena y Punta cana
- ❖ Volando al éxito
- ❖ Desafío al Éxito
- ❖ Camino a la Grandeza
- ❖ Grupo de Enfoque y Elite
- ❖ Academia de Liderazgo
- ❖ Panel de Negocios
- ❖ Expandiendo mi Visión
- ❖ Entrenamiento Internacional de Equipos



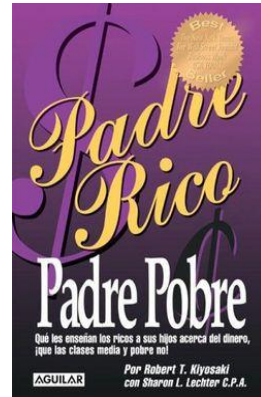
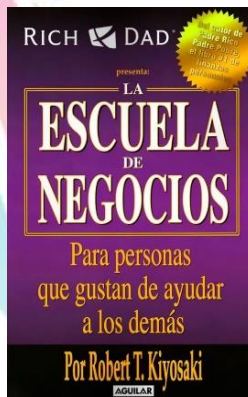
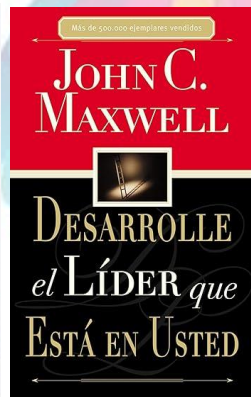
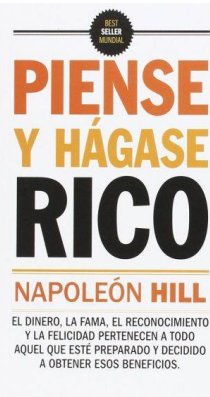
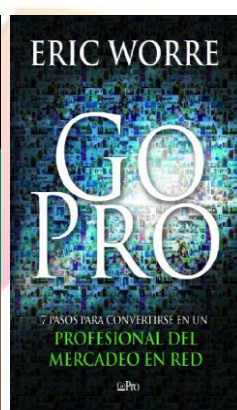
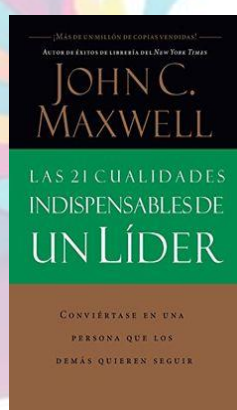
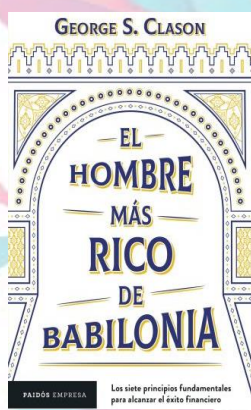
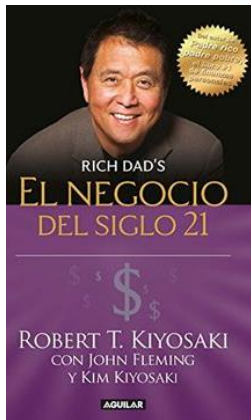
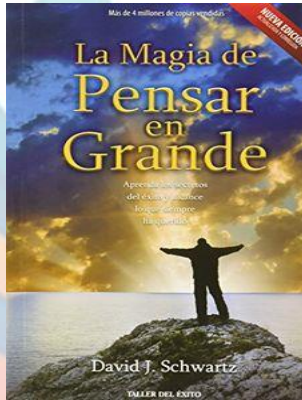
Libros Recomendados

Ser "ELITE"

- Se graduó del Grupo de Enfoque
- Compromiso 100%
- 1 a 2 horas diarias
- Experto: 9 pasos + 7 habilidades

Misión semanal:

- 3 + 3 + 3
- Ser Líder 10
- Volumen: 500 / 500



Grupo de Enfoque

Cómo creceremos en el futuro

30 DÍAS

- Manejo 9 Pasos y 7 Habilidades
- Se empieza a cobrar semanal.

60 días

- Se van formando y duplicando nuevos equipos en la organización.
- Ya se empiezan a elevar las comisiones.

90 días

- Experto en los básicos.
- Con un nuevo rango sólido y sostenido.



Compromiso Semanal

- N° Llamadas
- N° Nuevos para presentar
- N° Seguimientos en reuniones
- N° Presentaciones (personales y de equipo)
- N° Socios Nuevos

Tareas semanales

- Min. 1 hora diaria
- Min. 3 presentaciones diarias.
- Eventos semanales
- Cobrar semanal:
- Estar Activo: 50 PV min.
- Cobrar min. 500 puntos.
- Tener lados activos
- Patrocinar cada semana

Frases Recomendadas

- “Soy empresaria o empresario”
- “Posiciono una marca de una multinacional asiática en varios países de América”
- ¿Te gusta la idea de ganar dinero/plata?

Evitar ante los invitados:

- Usar las palabras “líder” o “diamante”
- Presentarte de “vendedora de productos”
- Decir que haces “redes o multinivel”

Edificación:

- Te hablará una persona muy ocupada que se dio el tiempo de estar aquí hoy.
- Está construyendo algo muy grande en Perú y Latinoamérica
- Escucha como si yo mismo te hablara.

Frases Recomendadas

- Oportunidad de Negocio: Da seriedad al presentar la oportunidad a alguien.
- Libertad Financiera: Resalta el poder lograr tener tiempo y dinero en simultáneo.
- Crecimiento Personal: El negocio no solo se trata de ganancias, sino de crecer y mejorar como persona.
- Regalías o Ingresos Residuales: Se construyen en el tiempo, luego ya no se necesita dar tiempo y tienes dinero.
- Equipos productivos: Importancia de trabajar en equipo y el apoyo entre los miembros para crecer.
- Sistema de duplicación: La capacitación y las herramientas ayuda al crecimiento del equipo.
- Riesgo cero: Al iniciar en el MLM se te entrega productos, se recupera la inversión al momento.
- Microfranquicias: En lugar de decir MLM, suena más profesional y tiene mayor importancia.
- Negocios en expansión: El MLM está creado con el potencial de expandirse y crecer por un sistema.



Liderazgo LATAM



Alianzas Millonarias



Eventos Presenciales



Paneles de Negocios



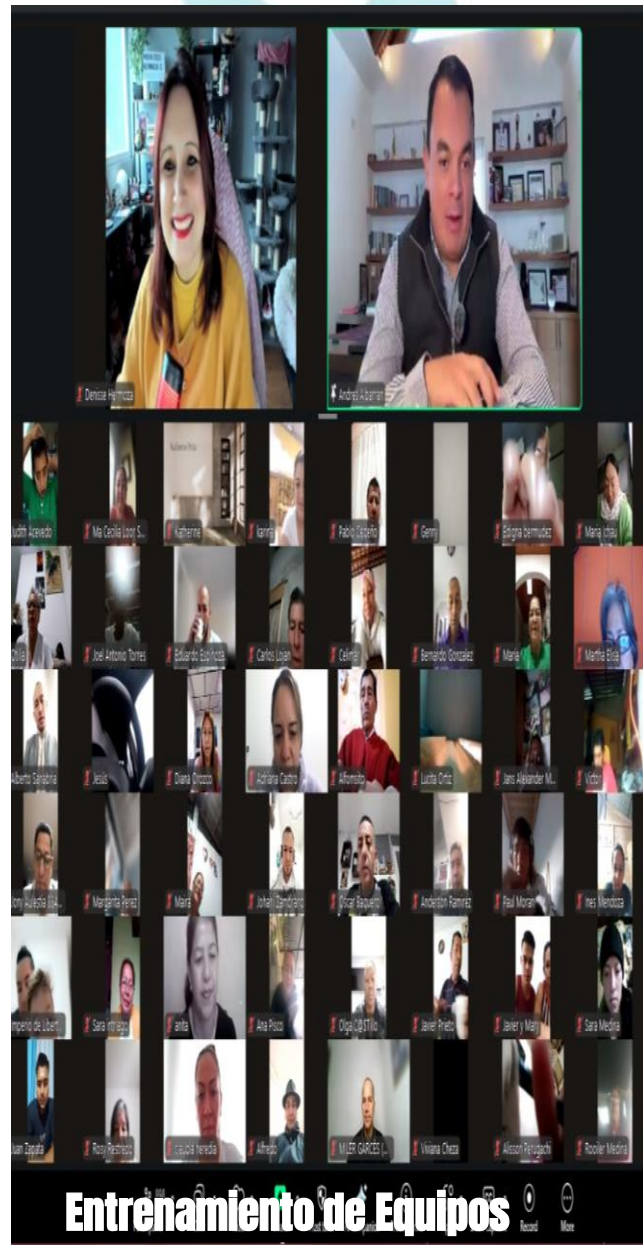
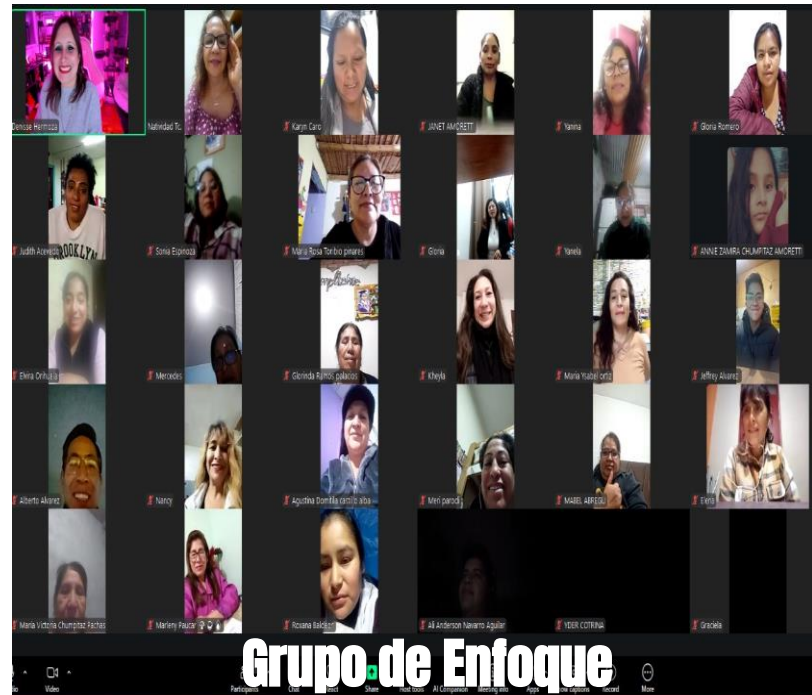
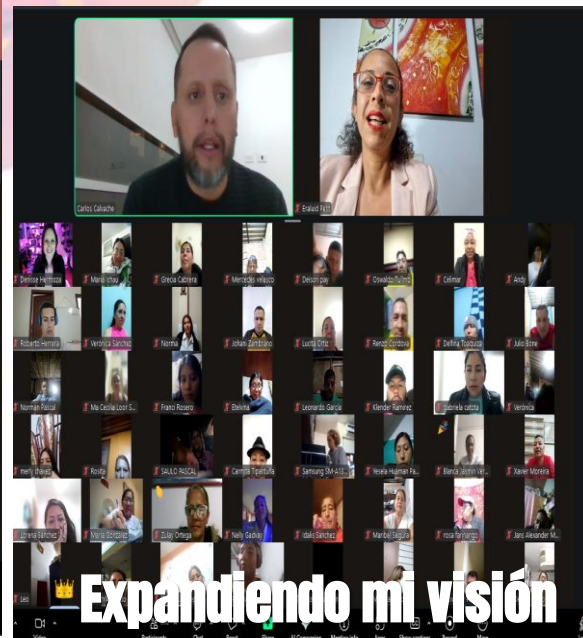
Reuniones Semanales



Colombia



Eventos Virtuales



"Más que un Equipo, somos una Familia"



<http://mentoriadevidaynegocios.com>

Distribuidor Independiente