

Le 12 mai 2023

**Alliances & Channels Consulting** a choisi de distribuer [PartnerStack](#) pour assister les sociétés qui souhaitent vendre des solutions SaaS à travers un réseau de partenaires. Nous avons pu travailler depuis plusieurs mois avec les équipes de **PartnerStack** pour être capable d'accompagner au mieux nos clients autour d'un PRM complet et innovant.

Plateforme tout-en-un, leader dans la gestion d'écosystèmes, **PartnerStack** a permis à des entreprises en forte croissance telles que Webflow, ZoomInfo, monday.com et Aircall, de disposer des outils nécessaires pour créer et développer rapidement leurs différents programmes partenaires : affiliation, parrainage ou revente.

Cohérence dans notre démarche, cette solution est déjà intégrée (ou intégrable par nos soins) avec nos solutions préférées : Reveal et Qollabi ; elle est aussi interfacée avec les autres principaux CRM: HubSpot, Salesforce et Partner Ecosystem Platform du marché.

Nous serions ravis de pouvoir partager notre enthousiasme en vous présentant la valeur ajoutée possible de **PartnerStack** pour votre business Partenaires.

Faites-nous signe et nous vous garantissons un échange enrichissant.

A propos de [PartnerStack](#) :

*PartnerStack est la seule plateforme qui automatise le développement de votre écosystème de partenaires, en gérant dans une même solution différents types de programmes partenaires.*

*Chez PartnerStack, nous changeons la façon de distribuer des solutions SaaS avec un réseau de partenaires pour en faire un canal d'acquisition automatisé permettant de générer plus de revenus en deux fois moins de temps et de coûts.*

« Nous sommes ravis d'introduire la solution PartnerStack sur le marché Français avec Alliances & Channels Consulting et de permettre aux entreprises françaises de s'engager avec l'ensemble de leur écosystème de partenaires sur une seule plateforme », a déclaré Nicolette Lopes, Manager of Channel Partnerships chez **PartnerStack**.



## ANNONCE PARTENARIAT PARTNERSTACK x ALLIANCES & CHANNELS CONSULTING

A propos d'Alliances & Channels Consulting :

*Alliances & Channels Consulting accompagne ses clients pour construire le succès de leurs réseaux de partenaires. Nous délivrons notre expertise commerciale et marketing à travers la mise en place des meilleures solutions b2b du marché.*

« Notre expertise dans la mise en place de la solution PartnerStack et notre savoir-faire en stratégie de distribution est une formidable opportunité pour toutes les entreprises qui souhaitent développer leur vente de solution SaaS à travers un réseau de Partenaires » expliquent les associés d'**Alliances & Channels Consulting**.

**Miguel Chessa, Jocelyn Bourèche, Jean-Claude Ricard et Serge Costa**

Alliances & Channels Consulting, La Défense 9, Tour Ariane, Puteaux, \*, +33 963473551