

Le 31 juillet 2023

Nearbound : Kesako ?

** Vous êtes en collaboration avec des nouveaux partenaires qui ont déjà construit une relation de confiance avec vos prospects mais vous ne savez pas comment utiliser leur influence pour accélérer vos ventes ?*

** Vous avez construit une initiative avec vos partenaires, vous sentez un potentiel basé sur de fortes complémentarités mais travailler sur une liste de prospects communs prend des semaines et votre feuille Excel n'est pas à jour malgré qu'elle soit partagée. Et son suivi est un vrai casse-tête...*

Vous vous reconnaissez dans ces situations ? Alors ce qui va suivre va vous intéresser.

Alliances & Channels Consulting et Reveal ont le plaisir d'annoncer leur partenariat qui associe accompagnement et une solution révolutionnaire de gestion d'écosystèmes.

En popularisant le concept de "**Nearbound**", Reveal permet de tirer pleinement parti de la puissance de votre écosystème en impliquant les entreprises proches de vous, afin d'influencer l'ensemble du processus de vente, de l'acquisition de prospects à la fidélisation des clients.

Cette nouvelle approche favorise une synergie entre les acteurs, créant ainsi un environnement propice à l'innovation et à la réussite collective.

Ensemble, Alliances & Channels Consulting et Reveal vous propose une solution innovante pour optimiser la gestion des partenariats et stimuler votre croissance sans ressource supplémentaires.

Cette technologie ingénieuse permet aux responsables partenaires, au marketing et aux ventes de gagner un temps précieux, libérant ainsi leur énergie pour se concentrer sur la création de nouvelles opportunités commerciales, plutôt que de se perdre dans des tâches fastidieuses de partage de fichiers.

POUR EN SAVOIR PLUS TOUT DE SUITE :

[Reveal | Drive income with Nearbound marketing](#)

"Nous sommes heureux de nous unir à Alliances & Channels Consulting afin de mieux aider les entreprises à engager dans une stratégie Nearbound avec leurs partenaires ", a déclaré Simon Bouchez, CEO et fondateur de Reveal.

"Notre expertise de la solution Reveal et notre savoir-faire dans la mise en place des process « Partenaires » dans un CRM sont une opportunité formidable pour toutes les entreprises qui veulent développer leurs ventes à travers un réseau de partenaires", expliquent les Associés d'Alliances & Channels Consulting.



ANNONCE PARTENARIAT REVEAL x ALLIANCES & CHANNELS CONSULTING

Si vous êtes intéressés, nous sommes à votre disposition pour vous en parler plus en détail ou vous faire une démonstration personnalisée. **N'hésitez pas à nous contacter.**

A propos de [Reveal](#) :

La mission de Reveal est d'aider les entreprises à se connecter avec leurs partenaires, afin qu'elles puissent partager des données en toute sécurité, collaborer et augmenter leurs revenus ensemble.

A propos d'[Alliances & Channels Consulting](#):

Alliances & Channels Consulting accompagne ses clients pour construire le succès de leurs réseaux de partenaires. Nous délivrons notre expertise commerciale et marketing à travers la mise en place des meilleures solutions du marché.

Valérie Vaquerizo, Kaouther Boubaya, Marie-Anne Bloch, Miguel Chessa, Jocelyn Bourèche, Jean-Claude Ricard et Serge Costa

Alliances & Channels Consulting, La Défense 9, Tour Ariane, Puteaux, *, +33 963473551